اسپانیا

در هفته‌ای که گذشت

۲۰ تا ۳۱ اکتبر ۲۰۲۶

نگاهی به تجارت، سرمایه‌گذاری،
نوآوری و فرهنگ اسپانیا



اتاق مشترک بازرگانی ایران و اسپانیا

ماتریس جامع اخبار اقتصادی و صنعتی اسپانیا

بخش اول | سرمایه‌گذاری، فناوری و توسعه صنعتی

ردیف	شرکت یا نهاد و معرفی کوتاه	محور خبر و رقم شاخص
۱	Repsol؛ گروه انرژی و پالایش اسپانیا	برنامه پروژه‌های صنعتی و انرژی به ارزش ۱۱٫۵ میلیارد یورو تا ۲۰۳۰
۲	Amper / Teltronic؛ فناوری صنعتی و ارتباطات حیاتی	سرمایه‌گذاری ۵۰ میلیون یورویی COFIDES و مشارکت ۳۲ درصدی
۳	Resilience Partners؛ مدیر صندوق‌های تأمین مالی بنگاه‌ها	مشارکت ۳۰ میلیون یورویی COFIDES در صندوق با هدف جذب ۱۵۰ میلیون یورو
۴	Alter5؛ فین‌تک مادریدی فعال در تأمین مالی مبتنی بر فناوری	تسهیلات ۳۰۰ هزار یورویی برای تأسیس شرکت زیرمجموعه در لندن
۵	IQM / Telefónica؛ رایانش کوانتومی و مخابرات	نصب رایانه کوانتومی IQM Spark در دانشگاه پلی‌تکنیک مادرید
۶	Leapmotor / Stellantis؛ خودروسازی برقی و تولید صنعتی	تولید مدل B10 در کارخانه فیگروئلاس ساراگوسا
۷	CEAPI / دانشگاه کمپلوتنسه؛ پژوهش سرمایه‌گذاری بین‌المللی	استفاده ۷۴۴ شرکت خارجی از اسپانیا برای سرمایه‌گذاری در آمریکای لاتین
۸	PharmaMar؛ زیست‌دارویی و داروهای سرطان	درآمد مستمر ۱۳۷٫۴ میلیون یورو و رشد ۳۰ درصدی
۹	Indra؛ فناوری، دفاع، فضا و حمل‌ونقل	سبد سفارش ۲۲٫۱۶۵ میلیارد یورو؛ رشد ۱۳۳ درصدی
۱۰	Enagás؛ زیرساخت انتقال و ذخیره گاز	افزایش مالکیت Saggas به ۹۲٫۵ درصد با معامله ۳۰٫۱ میلیون یورویی
۱۱	Aena؛ مدیریت و بهره‌برداری فرودگاه‌ها	سود ۱٫۷۷ میلیارد یورو و برنامه سرمایه‌گذاری ۱۲٫۸۸۸ میلیارد یورویی
۱۲	CVC DIF / Cernaval؛ سرمایه‌گذاری زیرساختی و تعمیر کشتی	خرید اکثریت سهام Cernaval در آلخسیراس
۱۳	Redeia / Red Eléctrica؛ اپراتور زیرساخت انتقال برق	سرمایه‌گذاری ۱٫۱۳۹ میلیارد یورو؛ رشد ۱۹٫۳ درصدی
۱۴	CDTI / NEOTEC؛ حمایت دولتی از شرکت‌های فناور	افزایش بودجه برنامه به ۴۳٫۳۸ میلیون یورو

بخش دوم | تولید، لجستیک، صنایع و بانکداری

ردیف	شرکت یا نهاد و معرفی کوتاه	محور خبر و رقم شاخص
۱۶	Saica؛ تولید کاغذ و بسته‌بندی مقوایی	افتتاح کارخانه بیش از ۱۰۰ میلیون یورویی در بارسلونا
۱۷	FAIN Ascensores؛ تولید و خدمات آسانسور	مجموعه صنعتی و فناوری ۱۰۶ میلیون یورویی در مادرید
۱۸	INNO4H2O؛ کنسرسیوم فناوری آب صنعتی	توسعه سامانه هوشمند بازیافت و مدیریت آب
۱۹	Agroecology / CDTI؛ مشارکت پژوهشی کشاورزی اروپا	فراخوان پژوهشی با بودجه اولیه ۲۵ میلیون یورو
۲۰	مشارکت اسپانیا و چین؛ تحقیق و توسعه ماشین‌آلات صنعتی	توسعه فناوری حفاری هوشمند و ساخت‌وساز زیرزمینی
۲۱	مشارکت اسپانیا و مصر؛ پژوهش تصفیه پساب صنعتی	استفاده از پوست انار و سیلیس اصلاح‌شده در تصفیه پساب نفتی
۲۲	Cobre Las Cruces؛ استخراج و فرآوری فلزات	سرمایه‌گذاری ۴۰ میلیون یورویی برای بازیابی فلزات از پسماند معدن
۲۳	Dachser / Fraunhofer؛ لجستیک و پژوهش کاربردی	تمدید همکاری تا ۲۰۲۹ در هوش مصنوعی و رباتیک
۲۴	Acerinox؛ تولید فولاد زنگ‌نزن و آلیاژها	سود خالص ۱۶۲ میلیون یورویی
۲۵	CaixaBank؛ بانکداری و خدمات مالی	سود ۴٫۹۶۲ میلیارد یورویی در ۹ ماه
۲۶	Dachser؛ حمل‌ونقل و لجستیک بین‌المللی	مرکز ۲۰ میلیون یورویی آلاوا، با ظرفیت روزانه هزار تن
۲۷	Unicaja Banco؛ بانکداری تجاری اسپانیا	سود ۵۴۳ میلیون یورو و رشد ۱۱٫۴ درصدی اعتبارات شرکت‌ها
۲۸	Iberdrola؛ برق، شبکه و انرژی تجدیدپذیر	بیش از ۱۰ میلیارد یورو سرمایه‌گذاری در ۹ ماه

۲۹	Endesa؛ تولید و توزیع برق	رشد ۴۲ درصدی سرمایه‌گذاری در شبکه توزیع
۳۰	Faes Farma؛ تولید و توسعه دارو	رشد ۲۴ درصدی درآمد
۳۱	CIE Automotive؛ تولید قطعات و مجموعه‌های خودرو	سود ۲۷۵ میلیون یورویی
۳۲	FCC؛ زیرساخت، آب و خدمات شهری	رشد ۱۳٫۱ درصدی درآمد
۳۳	Fluidra؛ تجهیزات استخر و مدیریت هوشمند آب	فروش ۱٫۷۸ میلیارد یورو و توسعهInfinity
۳۴	صنعت امنیت سایبری کاتالونیا؛ مجموعه شرکت‌های فناوری	۶۰۷ شرکت با گردش مالی ۱٫۷۶ میلیارد یورو
۳۵	QIAGEN؛ تشخیص مولکولی و تجهیزات آزمایشگاهی	مرکز نوآوری ۱۳ میلیون یورویی بارسلونا

بخش سوم | معادن، انرژی، مراکز داده و سرمایه‌گذاری‌های جدید

ردیف	شرکت یا نهاد و معرفی کوتاه	محور خبر و رقم شاخص
۳۶	Abenójar Tungsten؛ توسعه پروژه معدن تنگستن	برنامه جذب ۱۷۰ میلیون یورو برای معدنEl Moto
۳۷	Moeve؛ گروه انرژی و سوخت‌های کم‌انتشار	اختصاص ۶۱۲ میلیون یورو به گذار انرژی
۳۸	Mars؛ گروه بین‌المللی محصولات غذایی و غذای حیوانات خانگی	توسعه کارخانه آروالو با سرمایه‌گذاری ۸۵٫۵ میلیون یورو
۳۹	CBRE Spain؛ خدمات و مشاوره املاک تجاری	ثبت ۱۶٫۴ میلیارد یورو سرمایه‌گذاری املاک در ۹ ماه
۴۰	InnovAzul / دانشگاه کادیس؛ رویداد اقتصاد آبی و فناوری دریایی	حضور بیش از ۲۰۰۰ فعال اقتصاد دریامحور
۴۱	Cecotec؛ گروه تولیدکننده تجهیزات و لوازم خانگی	طرح کارخانه ۱۵۰ میلیون یورویی برای تولید صنعتی سالانه ۶۰۰۰ خانه
۴۲	COSCO / PTP / بندر تاراگونا؛ حمل‌ونقل دریایی و لجستیک بندری	طرح ۱۱۶٫۸ میلیون یورویی پایانه چندمنظوره و توسعه لجستیک ریلی
۴۳	انجمن‌های صنعت خودرو اسپانیا؛ نمایندگان تولیدکنندگان و تأمین	بازآرایی صنعت خودروهای برقی کوچک
۴۴	Microsoft؛ خدمات ابری و زیرساخت دیجیتال	پیشرفت طرح مراکز داده آراگون با سرمایه‌گذاری ۵٫۳ میلیارد یورو
۴۵	Vidrala؛ تولید ظروف و بسته‌بندی شیشه‌ای	فروش ۱٫۱۵ میلیارد یورویی
۴۶	Sunwafe؛ پروژه تولید ویفر سیلیکونی خورشیدی	طرح صنعتی ۶۷۰ میلیون یورویی در آستوریاس
۴۷	Stellantis؛ گروه بین‌المللی خودروسازی	طرح ۲۲٫۸ میلیون یورویی برق بادی و ذخیره‌سازی انرژی
۴۸	پروژه تجهیزات برق سالامانکا؛ تولید پست‌های برق پیش‌ساخته	احداث کارخانه جدید برای تأمین تجهیزات صنایع و نیروگاه‌ها

بخش چهارم | هفت خبر تکمیلی

ردیف	شرکت یا نهاد و معرفی کوتاه	محور خبر و رقم شاخص
۴۹	پروژهLos Guájares ؛ زیرساخت ذخیره برق	مجوز نیروگاه تلمبه‌ذخیره‌ای ۳۵۷ مگاواتی گرانادا
۵۰	شبکه توزیع گاز اسپانیا؛ زیرساخت اندازه‌گیری مصرف	برنامه تعویض هشت میلیون کنتور گاز تا ۲۰۳۶
۵۱	صنعت زیست‌توده و سوخت‌های زیستی	توسعه معیارهای پایداری و کاهش آستانه شمول مقررات
۵۲	صنعت مراکز داده اسپانیا	پیش‌نویس الزامات مصرف انرژی، آب و تاب‌آوری دیجیتال
۵۳	Dachser؛ لجستیک بین‌المللی	مرکز ۲۰ میلیون یورویی ویتوریا
۵۴	صنعت روغن زیتون اسپانیا	مقررات احتمالی تنظیم عرضه در فصل ۲۰۲۶–۲۰۲۷
۵۵	Theriva Biologics؛ توسعه درمان‌های زیست‌فناورانه	انتشار نتایج مطالعه بالینیVCN-01

۱. رپسول از برنامه ۱۱٫۵ میلیارد یورویی برای توسعه پروژه‌های صنعتی و انرژی اسپانیا تا سال ۲۰۳۰ خبر داد



شرکت انرژی اسپانیایی رپسول (Repsol) در ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶، هم‌زمان با انتشار نتایج مالی ۹ ماه نخست سال، اعلام کرد که قصد دارد تا سال ۲۰۳۰ پروژه‌هایی به ارزش ۱۱٫۵ میلیارد یورو در اسپانیا توسعه دهد. حدود ۶۰ درصد این مبلغ به پروژه‌های مرتبط با مجتمع‌های صنعتی بزرگ این شرکت اختصاص خواهد یافت.

این برنامه مجموعه‌ای از طرح‌های نوسازی پالایشگاه‌ها، تولید هیدروژن تجدیدپذیر، توسعه سوخت‌های تجدیدپذیر، تولید محصولات شیمیایی با ردپای کربنی کمتر و زیرساخت‌های ذخیره‌سازی انرژی را در بر می‌گیرد.

توسعه ظرفیت تولید هیدروژن و سوخت‌های تجدیدپذیر

در میان پروژه‌های صنعتی رپسول، دو طرح تولید هیدروژن تجدیدپذیر در کارتاخنا و مجموعه پترونور در نزدیکی بیلبائو قرار دارند که مجموع ظرفیت برنامه‌ریزی‌شده آن‌ها به ۲۰۰ مگاوات می‌رسد.

این شرکت همچنین قصد دارد سومین تأسیسات تولید سوخت صددرصد تجدیدپذیر خود را به مجموعه واحدهای کارتاخنا و پوئرتویانو اضافه کند. سرمایه‌گذاری انجام‌شده در دو واحد موجود حدود ۴۰۰ میلیون یورو اعلام شده است.

از دیگر پروژه‌های این برنامه، اکوپلانت تاراگونا با سرمایه‌گذاری بیش از ۸۰۰ میلیون یورو است. این واحد قرار است از سال ۲۰۲۹ با استفاده از پسماندهای جامد شهری، متانول تجدیدپذیر و متانول چرخشی تولید کند.

توسعه زیرساخت انرژی و نتایج مالی

برنامه رپسول توسعه پروژه‌های برق بادی و ذخیره‌سازی انرژی را نیز شامل می‌شود. یکی از طرح‌های شاخص، توسعه نیروگاه تلمبه‌ذخیره‌ای آگوانیو در کانتابریا است که قرار است ظرفیت آن با افزایش یک گیگاواتی به ۱٫۴ گیگاوات برسد.

رپسول در ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ سود خالص ۵٬۰۰۶ میلیارد یورویی ثبت کرد. سود خالص تعدیل‌شده شرکت نیز به ۵٬۴۱۹ میلیارد یورو رسید. بخشی از افزایش سود گزارش‌شده ناشی از تغییر ارزش موجودی‌های نفت خام و فرآورده‌های پالایشی بوده است.

منبعRepsol :، اطلاعیه رسمی ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ .

۲ .سرمایه‌گذاری ۵۰ میلیون یورویی COFIDES در خرید شرکت فناوری Teltronic توسط گروهAmper



گروه صنعتی و فناوری اسپانیایی Amper در ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ از توافق با شرکت تأمین مالی توسعه اسپانیا، COFIDES، برای سرمایه‌گذاری ۵۰ میلیون یورویی در فرایند خرید گروه Teltronic خبر داد؛ شرکتی که در توسعه سامانه‌های ارتباطی حیاتی و مأموریت‌محور فعالیت دارد.

بر اساس این توافق، سرمایه‌گذاری از محل صندوق سرمایه‌گذاری خارجی اسپانیا (FIEX) و از طریق افزایش سرمایه شرکت Amper Comunicaciones Críticas y Tácticasانجام خواهد شد. در نتیجه، COFIDESمالک ۳۲ درصد سهام این شرکت زیرمجموعه Amperمی‌شود.

تقویت توان تولید و فناوری ارتباطات حیاتی

Teltronicدر زمینه سامانه‌های ارتباطی ایمن و مقاوم برای محیط‌هایی فعالیت می‌کند که تداوم ارتباطات در آن‌ها اهمیت حیاتی دارد. ادغام این شرکت با فعالیت‌های Amper با هدف توسعه توانمندی‌های صنعتی و فناورانه در حوزه ارتباطات حیاتی و تاکتیکی صورت می‌گیرد.

Amperاعلام کرده است که این معامله ظرفیت تولید در اسپانیا را افزایش خواهد داد و به توسعه صادرات Teltronic کمک خواهد کرد.

همچنین انتظار می‌رود ترکیب توانمندی‌های دو شرکت موجب ایجاد هم‌افزایی در بخش‌های فناوری، عملیات صنعتی و فروش شود. تقویت حضور در برزیل و مکزیک و توسعه فعالیت در بازارهای ایالات متحده و کانادا از اهداف اعلام‌شده این معامله است.

گسترش همکاری صنعتی Amper وCOFIDES

همکاری دو مجموعه به این معامله محدود نمی‌شود COFIDES .پیش‌تر در شرکتElectrotécnica Industrial y Naval ، موسوم به Elinsa، که در حوزه مدیریت و ذخیره‌سازی انرژی فعالیت می‌کند، مشارکت داشته است.

همچنین برنامه‌هایی برای ورود COFIDES به ساختار سهام‌داریOffshore WindWaves ، شرکت فعال در حوزه انرژی بادی فراساحلی وابسته بهAmper ، اعلام شده است.

خرید Teltronic پیش‌تر در ماه‌های مه و ژوئن به بازار اطلاع داده شده بود، اما توافق سرمایه‌گذاری ۵۰ میلیون یورویی و تعیین سهم ۳۲ درصدی COFIDES تحول جدیدی است که در ۲۸ اکتبر اعلام شد. تکمیل معامله نیز برای روزهای پس از اعلام توافق پیش‌بینی شده است.

منابعCOFIDES :، ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶؛ ثبت رسمی اطلاعیه درCNMV ،

۳ .سرمایه‌گذاری ۳۰ میلیون یورویی COFIDES در صندوق تأمین مالی شرکت‌های نوآور و پایدار اسپانیا



شرکت دولتی تأمین مالی توسعه اسپانیا (COFIDES) روز ۲۱ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که از طریق صندوق سرمایه‌گذاری با تأثیر اجتماعی(FIS) ، مبلغ ۳۰ میلیون یورو در صندوق Resilience Partners Impact Fund سرمایه‌گذاری می‌کند. این صندوق که مدیریت آن بر عهده شرکت Resilience Partnersاست، با هدف جذب مجموعاً ۱۵۰ میلیون یورو سرمایه برای تأمین مالی شرکت‌های نوآور، پایدار و در حال رشد فعالیت خواهد کرد.

این سرمایه‌گذاری با هدف گسترش منابع مالی در دسترس شرکت‌های کوچک و متوسط و بنگاه‌های میان‌اندازه اسپانیا صورت می‌گیرد. صندوق جدید بر شرکت‌هایی تمرکز دارد که از مدل کسب‌وکار تثبیت‌شده برخوردارند و برای توسعه فعالیت، افزایش ظرفیت عملیاتی یا اجرای برنامه‌های بلندمدت خود به منابع مالی متناسب با ساختار کسب‌وکارشان نیاز دارند.

تأمین مالی متناسب با مراحل رشد شرکت‌ها

Resilience Partners Impact Fundاز الگوی تأمین مالی انعطاف‌پذیر استفاده می‌کند؛ به این معنا که ساختار تأمین مالی با نیازهای عملیاتی و برنامه‌های توسعه هر شرکت تنظیم می‌شود.

این صندوق علاوه بر بازده مالی، معیارهای مرتبط با پایداری و آثار مثبت اجتماعی و زیست‌محیطی سرمایه‌گذاری‌ها را نیز در تصمیم‌گیری‌های خود لحاظ خواهد کرد.

آدریانا اولر، بنیان‌گذار Resilience Partners ، همکاری با COFIDES را اقدامی در جهت حمایت از شرکت‌های میان‌اندازه با ظرفیت رشد بالا توصیف کرده است. به گفته او، تأمین مالی متناسب با نیاز شرکت‌ها می‌تواند بهره‌وری و توان تاب‌آوری بلندمدت آن‌ها را تقویت کند.

ادواردو بلوسییو، از اعضای تیم سرمایه‌گذاری Resilience Partners ، نیز بر اهمیت طراحی ابزارهای مالی انعطاف‌پذیر تأکید کرده و گفته است که تطبیق تأمین مالی با نیازهای واقعی عملیاتی شرکت‌ها به کاهش ریسک و تسریع رشد کمک می‌کند.

صندوق ۴۰۰ میلیون یورویی FIS و منابع اروپایی

سرمایه‌گذاری ۳۰ میلیون یورویی از طریق صندوق FIS انجام می‌شود؛ ابزاری که در چارچوب برنامه بازیابی، تحول و تاب‌آوری اسپانیا و با منابع برنامه NextGenerationEU اتحادیه اروپا ایجاد شده است.

این صندوق با سرمایه ۴۰۰ میلیون یورویی، تحت مدیریت COFIDES و وابسته به وزارت شمول، تأمین اجتماعی و مهاجرت اسپانیا فعالیت می‌کند.

هدف FIS حمایت مالی از پروژه‌هایی است که علاوه بر پایداری اقتصادی، آثار مثبت اجتماعی یا زیست‌محیطی قابل اندازه‌گیری داشته باشند. جذب سرمایه خصوصی و افزایش منابع مالی برای طرح‌هایی که به نیازهای کمترپاسخ‌داده‌شده جامعه می‌پردازند، از دیگر اهداف این صندوق است.

عملکرد و ابعاد فعالیتResilience Partners

شرکت Resilience Partners بیش از ۲۰۰ میلیون یورو دارایی تحت مدیریت دارد و در تأمین مالی شرکت‌های اسپانیایی با عملکرد تثبیت‌شده تخصص دارد.

این شرکت عمدتاً بر بنگاه‌هایی تمرکز می‌کند که سود عملیاتی پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) آن‌ها بین ۲٫۵ تا ۱۵ میلیون یورو است.

بر اساس اطلاعات منتشرشده، شرکت‌های حاضر در سبد سرمایه‌گذاری صندوق‌های Resilience Partners در پایان سال ۲۰۲۵ مجموعاً بیش از ۲۹۰ میلیون یورو فروش داشته‌اند و نرخ رشد سالانه آن‌ها به ۱۶ درصد رسیده است.

Resilience Partnersتاکنون ۱۲ سرمایه‌گذاری در بخش‌های مختلف انجام داده و در ۱۲ ماه گذشته بیش از ۴۰ میلیون یورو سرمایه‌گذاری کرده است. صندوق‌های تحت مدیریت این مجموعه از حمایت سرمایه‌گذاران نهادی، دفاتر سرمایه‌گذاری خانوادگی و در دوره‌های گذشته بانک سرمایه‌گذاری اروپا نیز برخوردار بوده‌اند.

منبع | COFIDES :تاریخ انتشار: ۲۱ اکتبر ۲۰۲۶ |

۴ .حمایت مالی COFIDES از توسعه بین‌المللی شرکت فین‌تک اسپانیایی Alter5 در لندن



شرکت دولتی COFIDES روز ۲۶ اکتبر ۲۰۲۶ از اعطای تسهیلات ۳۰۰ هزار یورویی به شرکت فین‌تک اسپانیایی Alter5 برای تأسیس یک شرکت زیرمجموعه تجاری در لندن خبر داد Alter5 .که دفتر مرکزی آن در مادرید قرار دارد، در زمینه استفاده از هوش مصنوعی برای تأمین مالی شرکت‌های کوچک و متوسط و پروژه‌های گذار انرژی فعالیت می‌کند.

این تأمین مالی از محل صندوق عملیات سرمایه‌گذاری خارجی شرکت‌های کوچک و متوسط اسپانیا (FONPYME) انجام می‌شود و قرار است زمینه گسترش فعالیت تجاری Alter5 در بازار مالی بریتانیا را فراهم کند.

توسعه فعالیت در بازار سرمایه‌گذاران نهادی

شرکت Alter5 با ایجاد دفتر تجاری در لندن قصد دارد ارتباط مستقیم‌تری با سرمایه‌گذاران نهادی بین‌المللی برقرار کند و دامنه جذب منابع مالی برای پروژه‌های تحت پوشش خود را افزایش دهد.

بازار مالی لندن یکی از مراکز مهم فعالیت صندوق‌های سرمایه‌گذاری، شرکت‌های بیمه، مدیران دارایی و سایر سرمایه‌گذاران نهادی در اروپا به شمار می‌رود.

حضور تجاری Alter5 در این بازار قرار است به متنوع‌سازی منابع سرمایه‌گذاری و تقویت ظرفیت تأمین مالی پروژه‌های شرکت کمک کند.

میگل سولانا، از بنیان‌گذاران Alter5 ، اعلام کرده است که بخش قابل توجهی از سرمایه نهادی فعال در بازارهای خصوصی اروپا در لندن متمرکز است. به گفته او، تأسیس شرکت زیرمجموعه در این شهر امکان ارتباط نزدیک‌تر با سرمایه‌گذاران و گسترش دامنه فعالیت پلتفرم را فراهم خواهد کرد.

کاربرد هوش مصنوعی در تأمین مالی پروژه‌های انرژی

Alter5از هوش مصنوعی برای دیجیتالی‌کردن فرایندهای شناسایی فرصت‌های سرمایه‌گذاری، ساختاردهی معاملات و توزیع محصولات تأمین مالی و سرمایه‌گذاری جایگزین استفاده می‌کند.

این پلتفرم سرمایه بانک‌ها، صندوق‌های بدهی، شرکت‌های بیمه، مدیران سرمایه‌گذاری، صندوق‌های بازنشستگی و دفاتر سرمایه‌گذاری خانوادگی را به شرکت‌ها و توسعه‌دهندگان پروژه‌ها هدایت می‌کند.

تمرکز اصلی فعالیت آن بر شرکت‌های کوچک و متوسط و توسعه‌دهندگان پروژه‌های گذار انرژی در مقیاس متوسط است؛ بخشی که معمولاً به ابزارهای تأمین مالی تخصصی و دسترسی به سرمایه‌گذاران حرفه‌ای نیاز دارد.

این شرکت با سرمایه‌گذاران نهادی در کشورهای مختلف اروپا همکاری دارد و تأسیس دفتر لندن بخشی از برنامه توسعه شبکه بین‌المللی آن خواهد بود.

نقش FONPYME در بین‌المللی‌شدن شرکت‌های اسپانیایی

صندوق FONPYME یکی از ابزارهای مالی تحت مدیریت COFIDES است که برای حمایت از سرمایه‌گذاری خارجی شرکت‌های کوچک و متوسط اسپانیا به کار گرفته می‌شود.

COFIDESعلاوه بر مدیریت منابع مالی دولت، منابع خود و سایر نهادهای سرمایه‌گذاری را نیز برای حمایت از بین‌المللی‌شدن اقتصاد اسپانیا، جذب سرمایه خارجی به بخش‌های راهبردی و توسعه سرمایه‌گذاری‌های دارای آثار مثبت اقتصادی و اجتماعی مدیریت می‌کند.

دولت اسپانیا سهام‌دار عمده COFIDES است و بانک‌هایSantander ، BBVAو Sabadell و همچنین بانک توسعه آمریکای لاتین و کارائیب (CAF)از دیگر سهام‌داران آن هستند.

منبع | COFIDES :تاریخ انتشار: ۲۶ اکتبر ۲۰۲۶



۵ .مادرید میزبان نخستین رایانه کوانتومی خود می‌شود؛ همکاری Telefónica و شرکت فنلاندی IQM

شرکت فنلاندیIQM Quantum Computers ، متخصص فناوری رایانش کوانتومی ابررسانا، با همکاری شرکت مخابراتی اسپانیایی Telefónica نخستین رایانه کوانتومی منطقه مادرید را تا پایان سال ۲۰۲۶ در دانشگاه پلی‌تکنیک مادرید نصب خواهد کرد.

این خبر روز ۲۷ اکتبر از سوی ICEX-Invest in Spain منتشر شد. سامانه جدید با نامIQM Spark ، یک رایانه کوانتومی یکپارچه است که برای پژوهش، آموزش و توسعه کاربردهای اولیه فناوری کوانتومی طراحی شده است.

دسترسی دانشگاه‌ها و صنایع به زیرساخت کوانتومی

هدف این پروژه فراهم‌کردن دسترسی عملی پژوهشگران، دانشجویان و فعالان صنعتی منطقه مادرید به تجهیزات رایانش کوانتومی است.

دانشگاه‌ها، بیمارستان‌ها، مراکز پژوهشی و شرکت‌های نوپای فناوری می‌توانند با استفاده از این زیرساخت، الگوریتم‌های کوانتومی را طراحی و آزمایش کنند و تجربه عملی در توسعه کاربردهای احتمالی این فناوری به دست آورند.

این سامانه سومین رایانه کوانتومی است که IQM و Telefónica در اسپانیا نصب می‌کنند. دو سامانه قبلی در مرکز ابررایانش گالیسیا (CESGA)راه‌اندازی شده‌اند.

توسعه کاربردهای صنعتی و امنیت اطلاعات

یان گوتس، مدیرعامل و از بنیان‌گذارانIQM ، اعلام کرده است که هدف این پروژه ایجاد زیرساختی است که پژوهشگران، دانشجویان و صنایع بتوانند از آن برای توسعه توانمندی‌های بلندمدت خود استفاده کنند.

او بر اهمیت انتقال فناوری کوانتومی از محیط آزمایشگاه به حوزه کاربردهای واقعی تأکید کرده است.

بورخا اوچوا، رئیس غیرموظف Telefónica España و مدیر بخش خدمات سازمانی این شرکت، نیز به ظرفیت فناوری‌های کوانتومی در حوزه رمزنگاری و حفاظت از داده‌های حساس اشاره کرده است؛ به‌ویژه در بخش‌هایی مانند سلامت و امنیت که حفاظت از اطلاعات اهمیت بالایی دارد.

این همکاری همچنین با هدف تقویت اکوسیستم رایانش کوانتومی مادرید و ایجاد ارتباط میان دانشگاه‌ها، مراکز پژوهشی، شرکت‌های فناوری و صنایع محلی شکل گرفته است.

منبع | ICEX-Invest in Spain :تاریخ انتشار: ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

۶ .آغاز تولید خودروی برقی Leapmotor B10 در ساراگوسا؛ اسپانیا نخستین پایگاه تولید اروپایی این خودروساز چینی شد



شرکت خودروسازی چینی Leapmotor تولید مدل تمام‌برقی B10 را در کارخانه Stellantis واقع در فیگروئلاس، استان ساراگوسای اسپانیا، آغاز کرده است. این کارخانه نخستین مرکز تولید اروپایی Leapmotor به شمار می‌رود و خودروهای تولیدشده در آن برای عرضه در بازار اروپا در نظر گرفته شده‌اند.

این خبر روز ۲۳ اکتبر ۲۰۲۶ توسط ICEX-Invest in Spain منتشر شد.

تولید اروپایی با همکاری Stellantis

تولید B10 در چارچوب فعالیت شرکت مشترک Leapmotor International انجام می‌شود؛ مجموعه‌ای که با مشارکت Leapmotor و گروه خودروسازی Stellantis ایجاد شده است.

این همکاری از ظرفیت صنعتی، زیرساخت تولید و تجربه Stellantis در صنعت خودروسازی اروپا بهره می‌گیرد و بخشی از راهبرد Leapmotorبرای گسترش حضور خود در بازارهای اروپایی محسوب می‌شود.

آغاز تولید در ساراگوسا پس از اعلام برنامه‌های جدید این شرکت در نمایشگاه خودروی پاریس صورت گرفته است؛ رویدادی که Leapmotor در آن برنامه توسعه محصولات و فعالیت‌های تولیدی خود در اروپا را معرفی کرد.

توسعه راهبرد تولید محلی

دانیلو آنزه، مدیرعاملLeapmotor International ، در جریان نمایشگاه پاریس برنامه مرحله بعدی رشد این شرکت را تشریح کرد. این برنامه بر توسعه تولید محلی، نوآوری و ارائه راهکارهای حمل‌ونقل متناسب با نیاز مشتریان اروپایی تأکید دارد.

با آغاز تولید B10 در اسپانیا، Leapmotorبخشی از فعالیت صنعتی خود را به بازار مقصد نزدیک کرده است.

این شرکت تولید محلی را راهکاری برای پاسخ‌گویی مؤثرتر به نیازهای بازار اروپا، تقویت حضور تجاری و افزایش اعتماد مشتریان معرفی کرده است.کارخانه فیگروئلاس در ساراگوسا به این ترتیب نقش جدیدی در تولید خودروهای برقی برای بازار اروپا به دست می‌آورد و به نخستین پایگاه تولید اروپایی این خودروساز چینی تبدیل می‌شود.

منبع | ICEX-Invest in Spain :تاریخ انتشار: ۲۳ اکتبر ۲۰۲۶

۷ .اسپانیا در صدر کشورهای واسط سرمایه‌گذاری بین‌المللی در آمریکای لاتین؛ ۷۴۴ شرکت خارجی از این کشور برای توسعه فعالیت‌های خود استفاده می‌کنند



گزارش تازه شورای کارآفرینی ائتلاف ایبروآمریکا(CEAPI) ، که با همکاری دانشگاه کمپلوتنسه مادرید تهیه شده است، نشان می‌دهد اسپانیا به مهم‌ترین کشور واسط مستقیم در ساختار سرمایه‌گذاری شرکت‌های بین‌المللی در آمریکای لاتین تبدیل شده است.

بر اساس نتایج این پژوهش که ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ از سوی ICEX-Invest in Spain منتشر شد، ۷۴۴ شرکت خارجی از اسپانیا به‌عنوان پایگاهی برای سرمایه‌گذاری در آمریکای لاتین استفاده می‌کنند. این شرکت‌ها در مجموع مالکیت یا کنترل ۱۰۸۱ شرکت زیرمجموعه در کشورهای منطقه را در اختیار دارند؛ معادل نزدیک به ۱٫۵ شرکت زیرمجموعه به‌ازای هر شرکت مادر.

این مطالعه با عنوان «استفاده از کشورهای واسط در سرمایه‌گذاری خارجی جهان به مقصد آمریکای لاتین؛ نقش اسپانیا» ساختار مالکیت شرکت‌های بین‌المللی را بررسی کرده و جایگاه اقتصاد اسپانیا را در انتقال و سازمان‌دهی سرمایه‌گذاری‌های فرامرزی مشخص کرده است.

رتبه نخست اسپانیا در ۱۱ کشور از ۱۹ کشور بررسی‌شده

طبق یافته‌های پژوهش، اسپانیا در میان ۱۹ کشور آمریکای لاتین که در این مطالعه بررسی شده‌اند، در ۱۱ کشور مهم‌ترین واسط مستقیم سرمایه‌گذاری خارجی محسوب می‌شود.

در برخی از این کشورها، سهم اسپانیا از زنجیره‌های مالکیت و سرمایه‌گذاری واسطه‌ای از ۴۰ درصد فراتر می‌رود.

پژوهشگران برای بررسی این موضوع میان دو نوع کشور واسط تمایز قائل شده‌اند: کشور واسط مستقیم، نخستین کشوری است که شرکت مادر نهایی برای سازمان‌دهی زنجیره مالکیت بین‌المللی خود از آن استفاده می‌کند؛ در مقابل، کشور واسط بلافصل آخرین اقتصاد در زنجیره مالکیت پیش از رسیدن سرمایه‌گذاری به کشور مقصد در آمریکای لاتین است.

در مجموع، اسپانیا در ۱۰۳۰ مورد به‌عنوان واسط بلافصل شناسایی شده که معادل ۱۶٫۷ درصد کل موارد ثبت‌شده در سطح جهان است. همچنین ۸۸۹ مورد واسطه‌گری مستقیم، معادل ۱۴٫۴ درصد کل جهان، به این کشور اختصاص داشته است.

شرکت‌های آمریکایی و اروپایی در صدر استفاده‌کنندگان از ساختار اسپانیایی

ایالات متحده بیش از سایر کشورهای خارج از اسپانیا از این کشور برای سازمان‌دهی سرمایه‌گذاری در آمریکای لاتین استفاده می‌کند.

بر اساس گزارش، ۱۲۵ شرکت آمریکایی از طریق اسپانیا در کشورهای آمریکای لاتین سرمایه‌گذاری کرده‌اند. این شرکت‌ها ۱۶٫۸ درصد از مجموع ۷۴۴ شرکت شناسایی‌شده را تشکیل می‌دهند و ۱۵۷ شرکت زیرمجموعه را در منطقه کنترل می‌کنند.

اروپا در مجموع مهم‌ترین منطقه مبدأ سرمایه‌گذاری خارجی در آمریکای لاتین است. شرکت‌های اروپایی ۳۸٫۶ درصد از شرکت‌های مادر نهایی سرمایه‌گذار در منطقه را تشکیل می‌دهند.

در میان شرکت‌های خارجی که از اسپانیا به‌عنوان کشور واسط استفاده می‌کنند نیز حدود ۶۰ درصد اروپایی هستند.

سهم شرکت‌های کانادایی و آمریکایی در مجموع در محدوده ۱۸ تا ۲۱ درصد گزارش شده است. شرکت‌های آمریکای شمالی در بسیاری از موارد از اسپانیا به‌عنوان پایگاه اروپایی برای سازمان‌دهی فعالیت‌های خود در آمریکای لاتین استفاده می‌کنند.

این مطالعه همچنین از افزایش توجه سرمایه‌گذاران آسیایی و خاورمیانه‌ای به ساختارهای سرمایه‌گذاری مبتنی بر اسپانیا حکایت دارد.

جایگاه دوطرفه اسپانیا در جریان سرمایه‌گذاری

یافته‌های گزارش نشان می‌دهد اسپانیا نه‌تنها یکی از مهم‌ترین مسیرهای سرمایه‌گذاری اروپا در آمریکای لاتین است، بلکه خود نیز از مقاصد اصلی سرمایه‌گذاری مستقیم شرکت‌های آمریکای لاتین در اروپا به شمار می‌رود.

ارزش انباشته سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی اسپانیا در آمریکای لاتین در سال ۲۰۲۴ نزدیک به ۲۲۹ میلیارد دلار برآورد شده است؛ رقمی که این کشور را در جایگاه نخست سرمایه‌گذاران اروپایی در منطقه قرار می‌دهد.

پژوهش همچنین نشان می‌دهد همه شرکت‌هایی که سرمایه‌گذاری‌های بین‌المللی خود را از طریق اسپانیا سازمان‌دهی می‌کنند، صرفاً حضور حقوقی یا مالی در این کشور ندارند. بخش قابل توجهی از آن‌ها در اسپانیا فعالیت تولیدی و اقتصادی واقعی نیز انجام می‌دهند.

بررسی بیش از ۵۴ میلیون داده برای شناسایی زنجیره‌های مالکیت

پژوهشگران CEAPI و دانشگاه کمپلوتنسه مادرید برای تهیه این گزارش بیش از ۵۴ میلیون داده خرد را بررسی کرده‌اند.

با استفاده از این داده‌ها، زنجیره‌های مالکیت شرکت‌های فعال در آمریکای لاتین بازسازی شده و منشأ نهایی سرمایه‌گذاری‌ها و مسیر انتقال آن‌ها از طریق کشورهای واسط شناسایی شده است.

ایزابل آلوارس، استاد اقتصاد کاربردی دانشگاه کمپلوتنسه مادرید، در توضیح نتایج پژوهش تأکید کرده است که اسپانیا جایگاهی منحصربه‌فرد به‌عنوان اقتصاد پیونددهنده اروپا و آمریکای لاتین تثبیت کرده است.

در این مطالعه، عواملی همچون نزدیکی فرهنگی و زبانی، ثبات نهادی، تجربه انباشته شرکت‌های اسپانیایی در بازارهای آمریکای لاتین و ارتباطات اقتصادی میان دو منطقه، از عناصر مؤثر در شکل‌گیری جایگاه کنونی اسپانیا معرفی شده‌اند.

منبع ICEX-Invest in Spain :، بر پایه پژوهش CEAPI و دانشگاه کمپلوتنسه مادرید | ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۸ .رشد ۳۰ درصدی درآمدهای مستمرPharmaMar ؛ توسعه فروش داروهای سرطان و افزایش سرمایه‌گذاری تحقیقاتی



گروه زیست‌دارویی اسپانیایی PharmaMar روز ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ نتایج مالی ۹ ماه نخست سال را منتشر کرد. بر اساس این گزارش، درآمد کل شرکت با رشد ۱۲ درصدی به ۱۴۶٫۹ میلیون یورو و درآمدهای مستمر آن، شامل فروش محصولات و حق امتیازهای دریافتی، با افزایش ۳۰ درصدی به ۱۳۷٫۴ میلیون یورو رسید.

PharmaMarکه دفتر مرکزی آن در مادرید قرار دارد، در زمینه پژوهش و توسعه داروهای سرطان، به‌ویژه ترکیبات دارویی با منشأ دریایی، فعالیت می‌کند.

افزایش فروش Zepzelca در بازارهای اروپایی

فروش خالص گروه در ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ با رشد ۲۰٫۴ درصدی به ۷۵٫۱ میلیون یورو رسید.

یکی از عوامل اصلی این رشد، توسعه فروش داروی Zepzelca با ماده مؤثره لوربینکتدین در بازار اروپا بود. عرضه تجاری این دارو در آلمان و اتریش از ماه ژوئیه آغاز شد و به فعالیت‌های فروش در سوئیس اضافه شد.

مجموع فروش در این بازارها به ۱۴٫۹ میلیون یورو رسید که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۵۴٫۷ درصد افزایش نشان می‌دهد.

فروش مواد اولیه دارویی نیز ۲۹٫۶ درصد افزایش یافت و به ۲۴٫۶ میلیون یورو رسید. از این مبلغ، ۱۱٫۲ میلیون یورو مربوط به فروش ماده اولیه لوربینکتدین بود که رشد ۶۰٫۸ درصدی را ثبت کرد.

افزایش ۴۴٫۴ درصدی درآمد حق امتیاز داروهای سرطان

درآمد حاصل از حق امتیاز محصولات سرطان‌شناسی PharmaMar به ۶۲٫۴ میلیون یورو رسید که نسبت به ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۵ افزایش ۴۴٫۴ درصدی داشت.

از این مبلغ، ۵۱٫۳ میلیون یورو مربوط به فروش Zepzelca در ایالات متحده بود؛ رقمی که ۵۶ درصد بیشتر از دوره مشابه سال گذشته است.
۱۱٫۱ میلیون یوروی دیگر نیز از محل حق امتیاز فروش ترابکتدین توسط شرکای تجاری شرکت در ایالات متحده و ژاپن حاصل شد.
شرکت توضیح داده است که حق امتیاز ثبت‌شده Zepzelca برای سه‌ماهه سوم، به دلیل در دسترس نبودن اطلاعات نهایی فروش شرکت Jazz Pharmaceuticalsدر زمان انتشار گزارش، برآوردی است و در صورت وجود اختلاف، در دوره مالی بعد اصلاح خواهد شد.

سرمایه‌گذاری ۷۲٫۱ میلیون یورویی در تحقیق و توسعه

هزینه خالص تحقیق و توسعه PharmaMar در ۹ ماه نخست سال به ۷۲٫۱ میلیون یورو رسید؛ درحالی‌که این رقم در دوره مشابه سال ۲۰۲۵ معادل ۶۹٫۶ میلیون یورو بود.
از مجموع سرمایه‌گذاری تحقیقاتی، ۶۸٫۶ میلیون یورو به بخش سرطان‌شناسی اختصاص یافت.
بخشی از این منابع برای اجرای مطالعه بالینی مرحله سوم SaLuDo هزینه شده است. این مطالعه ترکیب لوربینکتدین و دوکسوروبیسین را برای درمان خط اول لیومیوسارکوم بررسی می‌کند و فرایند جذب شرکت‌کنندگان آن در ماه مه ۲۰۲۶ تکمیل شده است.
سرمایه‌گذاری در توسعه ترکیبات PM54 و PM534 که در مراحل اولیه‌تر پژوهش قرار دارند نیز افزایش یافته است.
PharmaMarهمچنین از آغاز عرضه تجاری ترکیب Zepzelca و آتزولیزومب در آلمان و اتریش برای درمان نگهدارنده خط اول سرطان ریه سلول کوچک، پس از دریافت مجوز کمیسیون اروپا، خبر داده است.
بر اساس گزارش شرکت، مجوزهای جدید Zepzelca در کانادا، قطر و کره جنوبی نیز صادر شده و این محصول اکنون در ۱۸ قلمرو، از جمله اتحادیه اروپا و ایالات متحده، دارای مجوز است.

سود خالص، نقدینگی و تغییر درآمدهای غیرمستمر

سود خالص PharmaMar در پایان سپتامبر به ۸٫۷ میلیون یورو رسید؛ درحالی‌که در دوره مشابه سال گذشته ۱۵٫۳ میلیون یورو بود.
سود عملیاتی پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) نیز از ۲۳٫۱ میلیون یورو به ۱۳٫۳ میلیون یورو کاهش یافت.
شرکت اعلام کرده است که مقایسه عملکرد دو دوره باید با درنظرگرفتن درآمدهای غیرمستمر سال ۲۰۲۵ انجام شود؛ از جمله درآمد مرتبط با قرارداد اعطای مجوز لوربینکتدین در ژاپن به شرکت Merck و کمک مالی دریافتی شرکت زیرمجموعه Sylentis در چارچوب برنامه اروپایی IPCEI.
درآمدهای غیرمستمر گروه در سال جاری ۹٫۵ میلیون یورو بود، درحالی‌که در دوره مشابه سال قبل ۲۵٫۳ میلیون یورو ثبت شده بود.
موجودی نقد، معادل‌های نقدی و سرمایه‌گذاری‌های مالی شرکت به ۱۷۶٫۹ میلیون یورو رسید. بدهی مالی نیز با افزایش ۲۰٫۶ میلیون یورویی به ۶۷٫۱ میلیون یورو رسید و موقعیت نقد خالص گروه در پایان سپتامبر ۱۰۹٫۸ میلیون یورو اعلام شد.
منبعPharmaMar :، گزارش رسمی نتایج مالی منتشرشده در | CNMV ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

۹ .ارزش قراردادهای در دست اجرای Indra به ۲۲،۲ میلیارد یورو رسید؛ رشد فعالیت در صنایع فضایی، دفاعی و سامانه‌های حمل‌ونقل



گروه فناوری و صنایع پیشرفته اسپانیایی Indra روز ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که ارزش سبد سفارش‌های آن در پایان ۹ ماه نخست سال به ۲۲،۱۶۵ میلیارد یورو رسیده است؛ رقمی که در مقایسه با ۹،۵۱۲ میلیارد یورو در دوره مشابه سال گذشته، ۱۳۳ درصد رشد نشان می‌دهد.

این افزایش عمدتاً از توسعه فعالیت‌های فضایی و دفاعی، ادغام شرکت‌های جدید و دریافت قراردادهای بزرگ بین‌المللی حاصل شده است.

رشد درآمد و قراردادهای جدید

درآمد Indra طی ۹ ماه نخست سال با رشد ۲۹ درصدی به ۴،۶۴۵ میلیارد یورو رسید.

ارزش قراردادهای جدید شرکت نیز با افزایش ۸۲ درصدی به ۸،۰۸۵ میلیارد یورو رسید. تنها در سه‌ماهه سوم، میزان قراردادهای جدید ۱۳۹ درصد نسبت به دوره مشابه سال قبل افزایش یافت.

درآمد بخش فضایی ۳۷۲ درصد و درآمد بخش دفاعی ۱۰۰ درصد رشد کرد. بخش مدیریت ترافیک هوایی نیز رشد ۲۳ درصدی و بخش حمل‌ونقل رشد ۲ درصدی را ثبت کردند.

درآمد بخشMinsait ، بازوی فناوری اطلاعات و خدمات دیجیتال گروه، یک درصد افزایش یافت.

قراردادهای برنامه فضایی IRIS² و توسعه فعالیت ماهواره‌ای

یکی از مهم‌ترین عوامل افزایش سفارش‌هایIndra ، قراردادهای مربوط به برنامه ارتباطات ماهواره‌ای اروپایی IRIS² بود.

بر اساس گزارش شرکت، واگذاری مسئولیت پیمانکاری اصلی بخش زمینی این برنامه و بخشی از منظومه ماهواره‌ای مدار پایین بهHispasat ، در سه‌ماهه سوم قراردادهایی به ارزش ۱،۹۲۶ میلیارد یورو ایجاد کرد.

ادغام فعالیت‌های Hispasat و Hisdesat نیز به افزایش سبد سفارش‌های بخش فضایی کمک کرده است.

در مجموع، سهم رشد سبد سفارش‌های بخش فضایی به ۴٫۶۴۵ میلیارد یورو رسید که بخشی از آن ناشی از ادغام شرکت‌های خریداری‌شده و بخشی مربوط به قراردادهای جدید است.

قراردادهای حمل‌ونقل و سامانه‌های کنترل ترافیک

بخش حمل‌ونقل Indra نیز از دریافت قراردادهای بین‌المللی جدید خبر داده است.

از مهم‌ترین قراردادهای این بخش می‌توان به قرارداد ۶۰۵ میلیون یورویی Transport for London ، قرارداد سامانه‌های ریلی در عربستان سعودی و قرارداد Transport for Washington در ایالات متحده اشاره کرد.

در بخش مدیریت ترافیک هوایی، Indraقراردادهایی برای تأمین رادار در جمهوری دموکراتیک کنگو و امارات متحده عربی، تجهیزات ارتباط رادیویی در مصر و سامانه‌های رادار نظارتی برای اداره هوانوردی فدرال ایالات متحده دریافت کرده است.

خرید شرکت‌های فناورانه و توسعه ظرفیت صنعتی

Indraدر سه‌ماهه سوم سال ۲۰۲۶ از خرید ۳۰ درصد سهام شرکت TRC در حوزه فعالیت‌های IndraMind و خرید کامل شرکت Dares Technologyخبر داد.

همچنین خرید تأسیسات صنعتی As Pontes در منطقه گالیسیا به‌عنوان بخشی از برنامه توسعه ظرفیت‌های صنعتی گروه اعلام شده است.

در بخش دفاعی، رشد قراردادها از جمله تحت تأثیر برنامه Eurofighter به ارزش ۴۸۹ میلیون یورو، برنامه‌های ویژه نوسازی به ارزش ۲۰۶ میلیون یورو و قراردادهای مربوط به شبیه‌سازی و سامانه‌های دفاع هوایی قرار داشته است.

رشد سودآوری و جریان نقدی

سود عملیاتی پیش از بهره و مالیات (EBIT) گروه با رشد ۴۲ درصدی به ۴۵۴ میلیون یورو رسید و حاشیه EBIT از ۸٫۸ درصد به ۹٫۸ درصد افزایش یافت.

EBITDAنیز با افزایش ۶۲ درصدی به ۶۵۷ میلیون یورو رسید.

سود خالص شرکت ۳۵۵ میلیون یورو اعلام شد که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۲۲ درصد رشد نشان می‌دهد.

جریان نقدی آزاد گروه به ۱٫۶۹۲ میلیارد یورو رسید، در مقایسه با ۵۷ میلیون یورو در دوره مشابه سال گذشته. شرکت توضیح داده است که بخش عمده این افزایش ناشی از پیش‌پرداخت‌های دریافتی برای برنامه‌های ویژه نوسازی بوده است.

با کنار گذاشتن اثر خالص سرمایه در گردش این برنامه‌ها و اعمال فرض ثابت درباره تأمین مالی مطالبات، جریان نقدی آزاد تعدیل‌شده حدود ۷۰ میلیون یورو برآورد می‌شود.

اهداف مالی سال ۲۰۲۶

Indraاهداف مالی سال ۲۰۲۶ خود را بدون تغییر حفظ کرده است. این اهداف شامل درآمد بیش از ۷ میلیارد یورو به ارز محلی، EBITبالاتر از ۷۰۰ میلیون یورو و جریان نقدی آزاد بیش از ۳۷۵ میلیون یورو است.

ژوزپ ماریا رکاسنس، مدیرعامل گروه، اعلام کرده است که عملکرد سه‌ماهه سوم نشان‌دهنده تقویت رشد شرکت و افزایش نقش بخش فضایی در فعالیت‌های آینده آن است.

گروه Indra همچنین اعلام کرده که برنامه راهبردی جدید خود را در ماه نوامبر ارائه خواهد کرد.

منبعIndra Group :، اطلاعیه رسمی نتایج ۹ ماه نخست سال، ثبت‌شده در CNMV | ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

۱۰ .افزایش سهم Enagás در پایانه گاز طبیعی مایع ساگونتو به ۹۲٫۵ درصد؛ تکمیل معامله ۳۰٫۱ میلیون یورویی باOsaka Gas



شرکت اسپانیایی Enagás روز ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ از تکمیل خرید ۲۰ درصد دیگر از سهام شرکتPlanta de Regasificación de Sagunto ، موسوم بهSaggas ، خبر داد. این معامله از طریق شرکت زیرمجموعه Enagás Transporte و پس از دریافت مجوزهای لازم انجام شد و سهم مالکیت گروه Enagás در پایانه گاز طبیعی مایع ساگونتو، واقع در استان والنسیا، به ۹۲٫۵ درصد افزایش یافت.

ارزش نهایی این معامله ۳۰٫۱ میلیون یورو اعلام شده است. سهام خریداری‌شده پیش‌تر در مالکیت شرکتOsaka Gas UK ، وابسته به گروه ژاپنیOsaka Gas ، قرار داشت.

تغییر ساختار مالکیت پایانه ساگونتو

با تکمیل معامله، Enagás Transporteمالک ۹۲٫۵ درصد سهام Saggas شده و شرکت OQ (Oman Oil Holdings Spain) همچنان ۷٫۵ درصد باقی‌مانده را در اختیار دارد.

توافق اولیه خرید این سهام در ۲۱ ژوئیه ۲۰۲۶ حاصل شده بود Enagás .در گزارش عملکرد نیمه نخست سال از توافق خرید خبر داده و اعلام کرده بود که انجام نهایی معامله به دریافت مجوزهای مقرراتی وابسته است.

پس از تحقق این شرایط، انتقال مالکیت در ۲۹ اکتبر تکمیل شد. از این تاریخ، نتایج مالی Saggas به روش تلفیق کامل در صورت‌های مالی گروه Enagás منظور خواهد شد.

ظرفیت ذخیره‌سازی ۶۰۰ هزار مترمکعب گاز طبیعی مایع

پایانه Saggas در بندر ساگونتو در استان والنسیا واقع شده و یکی از تأسیسات دریافت، تخلیه، ذخیره‌سازی و تبدیل مجدد گاز طبیعی مایع به حالت گازی در شبکه انرژی اسپانیا است.

این تأسیسات دارای چهار مخزن ذخیره‌سازی با ظرفیت مجموع ۶۰۰ هزار مترمکعب گاز طبیعی مایع است.

ظرفیت بازگازسازی آن نیز یک میلیون مترمکعب نرمال در ساعت اعلام شده است. در فرایند بازگازسازی، گاز طبیعی مایع پس از انتقال از کشتی و ذخیره‌سازی در مخازن ویژه، به حالت گازی بازگردانده شده و برای انتقال به شبکه گاز آماده می‌شود.

Saggasیک دارایی زیرساختی تحت نظارت مقرراتی محسوب می‌شود و فعالیت آن بخشی از شبکه تأمین گاز اسپانیا را تشکیل می‌دهد.

جایگاه پایانه در شبکه انرژی اسپانیا و اروپا

Enagásدر اطلاعیه رسمی خود، پایانه ساگونتو را زیرساختی راهبردی برای امنیت تأمین انرژی و فرایند کربن‌زدایی در اسپانیا و اروپا معرفی کرده است.

این پایانه امکان دریافت محموله‌های گاز طبیعی مایع از مسیر دریایی، ذخیره‌سازی آن‌ها و تزریق گاز به شبکه را فراهم می‌کند.

افزایش مالکیت Enagás در Saggas در ادامه برنامه مدیریت دارایی‌های زیرساختی این گروه صورت گرفته است. این شرکت در سال ۲۰۲۶ همچنین سرمایه‌گذاری‌هایی در شبکه انتقال گاز اروپا انجام داده که از جمله آن‌ها خرید ۳۱٫۵ درصد سهام شرکت فرانسوی Teréga در ماه ژوئیه بوده است.

معامله جدید ساگونتو در ۲۹ اکتبر به مرحله نهایی رسید و مالکیت اکثریت قاطع این تأسیسات را در اختیار Enagás قرار داد.

منابعEnagás :، اطلاعیه رسمی ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶؛CNMV ،

Europa Press؛ ، ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

۱۱ .سود خالص Aena به ۱،۷۷ میلیارد یورو رسید؛ برنامه سرمایه‌گذاری ۱۲،۹ میلیارد یورویی برای فرودگاه‌های اسپانیا



شرکت مدیریت فرودگاهی اسپانیا، Aena، روز ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ نتایج مالی ۹ ماه نخست سال را منتشر کرد. بر اساس این گزارش، سود خالص گروه به یک میلیارد و ۷۷۴،۷ میلیون یورو رسید که در مقایسه با یک میلیارد و ۵۷۹،۴ میلیون یورو در دوره مشابه سال ۲۰۲۵، رشد ۱۲،۴ درصدی نشان می‌دهد.

درآمد کل تلفیقی گروه نیز با افزایش ۱۰،۴ درصدی به ۵ میلیارد و ۲۸۳،۹ میلیون یورو رسید. این رشد با افزایش ترافیک مسافری، توسعه فعالیت‌های تجاری فرودگاه‌ها و گسترش فعالیت‌های بین‌المللی شرکت همراه بوده است.

جابه‌جایی نزدیک به ۳۱۰ میلیون مسافر در شبکه جهانیAena

تعداد مسافران جابه‌جاشده در فرودگاه‌های تحت مدیریت گروه Aena طی ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ به ۳۰۹،۹ میلیون نفر رسید که ۴،۱ درصد بیشتر از دوره مشابه سال گذشته است.

از این تعداد، ۲۵۷،۲ میلیون مسافر مربوط به شبکه فرودگاه‌های Aena در اسپانیا بود. ترافیک مسافری این شبکه نیز رشد ۴،۱ درصدی ثبت کرد.

آمار تلفیقی گروه علاوه بر فرودگاه‌های اسپانیا، فعالیت فرودگاه‌های لندن لوتون، لیدز برادفورد و فرودگاه‌های تحت مدیریت Aena در برزیل را در بر می‌گیرد.

افزایش درآمدهای هوانوردی و فعالیت‌های تجاری

درآمدهای هوانوردی Aena به ۲ میلیارد و ۷۸۱،۳ میلیون یورو رسید که نسبت به سال گذشته ۸،۸ درصد افزایش یافته است.

درآمدهای تجاری گروه نیز با رشد ۷،۴ درصدی به یک میلیارد و ۵۷۴،۱ میلیون یورو رسید. این بخش فعالیت‌هایی مانند فروشگاه‌ها، خدمات تجاری و اجاره فضاهای فرودگاهی را شامل می‌شود.

مجموع فروش فعالیت‌های تجاری فرودگاه‌ها ۵٫۷ درصد افزایش یافت. درآمد کل کسب‌وکارهای تجاری، شامل اجاره‌بهای ثابت و متغیر و حداقل اجاره‌های تضمین‌شده، نیز ۹٫۲ درصد رشد کرد.

تصویب برنامه سرمایه‌گذاری ۱۲٫۸۸۸ میلیارد یورویی برای سال‌های ۲۰۲۷ تا ۲۰۳۱

یکی از مهم‌ترین تحولات زیرساختی اعلام‌شده در گزارشAena ، برنامه سرمایه‌گذاری پنج‌ساله فرودگاه‌های اسپانیا در چارچوب سومین سند تنظیم مقررات فرودگاهی، موسوم بهDORA III ، است.

این سند در ۱۵ سپتامبر ۲۰۲۶ به تصویب هیئت وزیران اسپانیا رسید و چارچوب فعالیت، کیفیت خدمات، ظرفیت و دسترس‌پذیری فرودگاه‌های تحت مدیریت Aena را برای دوره ۲۰۲۷ تا ۲۰۳۱ تعیین می‌کند. بر اساس این برنامه، ۹ میلیارد و ۹۹۱ میلیون یورو برای سرمایه‌گذاری‌های تحت مقررات و مرتبط با فعالیت‌های هوانوردی اختصاص یافته است.

علاوه بر این، ۲ میلیارد و ۸۹۷ میلیون یورو سرمایه‌گذاری غیرمقرراتی، عمدتاً مرتبط با فعالیت‌های تجاری، پیش‌بینی شده است.

مجموع این دو بخش به ۱۲ میلیارد و ۸۸۸ میلیون یورو می‌رسد. در سند DORA III همچنین مسیر افزایش سالانه تعرفه‌های فرودگاهی به میزان ۰٫۳۳ درصد نسبت به سطح سال ۲۰۲۶ برای پنج سال آینده تعیین شده است. این سرمایه‌گذاری‌ها با هدف افزایش ظرفیت فرودگاه‌ها، پاسخ‌گویی به رشد تقاضای مسافری، ارتقای ایمنی، بهبود نگهداری تأسیسات، کیفیت خدمات و عملکرد زیست‌محیطی شبکه فرودگاهی برنامه‌ریزی شده‌اند.

بیش از یک میلیارد یورو سرمایه‌گذاری در ۹ ماه نخست سال

مجموع سرمایه‌گذاری پرداخت‌شده Aena در فاصله ژانویه تا سپتامبر ۲۰۲۶ به یک میلیارد و ۱۳۳٫۵ میلیون یورو رسید.

از این مبلغ، ۷۹۰ میلیون یورو به بهبود زیرساخت‌های فرودگاهی اختصاص یافت.

همچنین ۳۴۳٫۵ میلیون یورو برای خرید ۵۱ درصد سهام شرکت هلدینگAugusta ، مرتبط با فرودگاه‌های لیدز برادفورد و نیوکاسل بریتانیا، پرداخت شد.

توسعه حضور بین‌المللی در برزیل و بریتانیا

Aenaدر ۶ اکتبر ۲۰۲۶ خرید ۱۰۰ درصد سهام شرکت دارنده امتیاز بهره‌برداری از فرودگاه بین‌المللی ریو دو ژانیرو–گالئائو را تکمیل کرد.

مبلغ پرداخت‌شده در این مرحله یک میلیارد و ۵۵۴٫۶ میلیون رئال برزیل، معادل ۲۵۷٫۲ میلیون یورو با نرخ تبدیل پوشش‌داده‌شده، بود.

شرکت اعلام کرده است که انتظار می‌رود باقی‌مانده مبلغ تعهدشده در فرایند خرید در سه‌ماهه چهارم سال ۲۰۲۶ پرداخت شود.

این معامله در کنار سرمایه‌گذاری در فرودگاه‌های بریتانیا، بخشی از توسعه حضور بین‌المللی گروه Aena در سال جاری را تشکیل می‌دهد.

افزایش EBITDA و جریان نقدی عملیاتی

سود عملیاتی پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) گروه به ۳ میلیارد و ۷۷۰۹ میلیون یورو رسید؛ رقمی که نسبت به ۲ میلیارد و ۸۸۲٫۷ میلیون یورو در دوره مشابه سال قبل، ۶٫۸ درصد افزایش یافته است. حاشیه EBITDA گروه نیز ۵۸٫۳ درصد گزارش شد. جریان نقدی خالص حاصل از فعالیت‌های عملیاتی به ۲ میلیارد و ۸۱۱٫۳ میلیون یورو رسید، درحالی‌که این رقم در ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۵ معادل ۲ میلیارد و ۵۲۵٫۶ میلیون یورو بود. در مقابل، هزینه‌های عملیاتی گروه به ۲ میلیارد و ۱۸۷٫۴ میلیون یورو افزایش یافت. رشد هزینه‌های پرسنلی به میزان ۱۲٫۳ درصد و افزایش سایر هزینه‌های عملیاتی به میزان ۱۵ درصد از عوامل مؤثر در این تغییر بودند.

بدهی مالی خالص تلفیقی Aena در پایان سپتامبر به حدود ۵ میلیارد و ۸۴۵ میلیون یورو رسید. نسبت بدهی مالی خالص به EBITDA نیز ۱٫۴۷ برابر اعلام شد.

منبعAena :. اطلاعیه رسمی نتایج مالی ۹ ماه نخست ۲۰۲۶ | تاریخ انتشار: ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۱۲ .ورود CVC به صنعت تعمیر کشتی اسپانیا؛ خرید اکثریت سهام Cernaval و برنامه نوسازی تأسیسات بندر آلخسیراس



گروه سرمایه‌گذاری بین‌المللی CVC روز ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که بخش سرمایه‌گذاری زیرساختی این گروه، CVC DIF، خرید اکثریت سهام شرکت کشتی‌سازی Cernaval در جنوب اسپانیا را تکمیل کرده است. این شرکت در زمینه تعمیر، نگهداری و تغییر کاربری کشتی‌های تجاری فعالیت دارد و تأسیسات آن در منطقه کامپامنتو، در محدوده بندر خلیج آلخسیراس و تنگه جبل‌الطارق واقع شده است.

با نهایی‌شدن معامله، CVC DIFبه سهام‌دار عمده Cernaval تبدیل شده و برنامه جدیدی برای نوسازی تأسیسات، افزایش توان عملیاتی، دیجیتالی‌سازی فرایندها و بهبود بهره‌وری انرژی این مجموعه آغاز خواهد شد.

ارزش مالی معامله و درصد دقیق سهام خریداری‌شده در اطلاعیه رسمی اعلام نشده است .

CVC

تأسیسات صنعتی با ظرفیت تعمیر کشتی‌های بزرگ تجاری

Cernavalبیش از سه دهه در صنعت تعمیر و نگهداری کشتی فعالیت داشته و خدمات خود را به مالکان کشتی و شرکت‌های حمل‌ونقل دریایی ارائه می‌کند.

این شرکت از طریق یک قرارداد امتیاز بهره‌برداری بلندمدت در بندر آلخسیراس فعالیت می‌کند و تأسیسات آن شامل حوضچه‌های تعمیر، اسکله‌ها و کارگاه‌های تخصصی است.

۴۰۰ متر طول حوضچه خشک تعمیر کشتی	**۲۳۰ متر** طول حوضچه شناور
۶۸ فروند کشتی خدمات‌داده‌شده در سال ۲۰۲۵	**۲۷۵ نفر** نیروی کار سالانه، به‌طور تقریبی

اطلاعات عملیاتی اعلام‌شده در اطلاعیه رسمی CVC

حوضچه خشک این مجموعه ۴۰۰ متر طول و ۵۰ متر عرض دارد و حوضچه شناور آن با طول ۲۳۰ متر و عرض ۳۹ متر فعالیت می‌کند. امکانات شرکت همچنین شامل اسکله‌های تعمیراتی و کارگاه‌های تخصصی برای انجام عملیات فنی است.

این زیرساخت‌ها امکان اجرای خدمات نگهداری دوره‌ای، تعمیر تجهیزات و سازه‌های کشتی و عملیات پیچیده تغییر کاربری شناورهای بزرگ تجاری را فراهم می‌کنند.

در سال ۲۰۲۵، Cernavalبه ۶۸ فروند کشتی خدمات ارائه کرده و فعالیت آن به‌طور سالانه حدود ۲۷۵ نفر را به کار گرفته است .

نوسازی صنعتی، دیجیتالی‌سازی و بهبود بهره‌وری انرژی

بر اساس برنامه اعلام‌شده، CVC DIFهمراه با تیم مدیریت Cernaval بر توسعه مرحله بعدی فعالیت این شرکت تمرکز خواهد کرد.

نوسازی تأسیسات صنعتی، افزایش ظرفیت خدمات تعمیر و تبدیل کشتی، تقویت فرایندهای تجاری و عملیاتی و استفاده گسترده‌تر از ابزارهای دیجیتال از محورهای این برنامه است.

همچنین اجرای اقداماتی برای افزایش بهره‌وری انرژی تأسیسات پیش‌بینی شده است. این اقدامات قرار است ضمن بهبود عملکرد عملیاتی، جایگاه Cernaval را در بازار تعمیر کشتی در غرب دریای مدیترانه تقویت کنند.

شرکت سرمایه‌گذار هنوز مبلغ مشخصی برای برنامه نوسازی یا جدول زمانی اجرای مراحل آن اعلام نکرده است.

تداوم حضور بنیان‌گذار در مدیریت توسعه شرکت

فرناندو مورنو، از شرکایCVC DIF ، با اشاره به موقعیت بندریCernaval ، تجهیزات تخصصی و تجربه تیم مدیریتی این شرکت اعلام کرد که ظرفیت قابل توجهی برای توسعه فعالیت‌های آن از طریق سرمایه‌گذاری در تأسیسات و توانمندی‌های عملیاتی وجود دارد.

ماریو لوپس، بنیان‌گذارCernaval ، نیز اعلام کرده است که پس از ورود سهام‌دار جدید همچنان در کنار شرکت خواهد ماند و از اجرای برنامه توسعه آن حمایت خواهد کرد.

او بر حفظ هویت صنعتی شرکت، تجربه فنی کارکنان و روابط دیرینه با مالکان کشتی و مجموعه بندری آلخسیراس تأکید کرده است.

برنامه سرمایه‌گذاری ۱،۳۸۸ میلیارد یورویی در بندر آلخسیراس

خرید Cernaval در شرایطی انجام شده که سازمان بندری خلیج آلخسیراس (APBA) برنامه گسترده‌ای برای توسعه زیرساخت‌های بندری در دست اجرا دارد.

خراردو لاندالوسه، رئیس این سازمان، اعلام کرده است که برنامه تجاری بندر تا سال ۲۰۳۰ شامل ۶۷۷ میلیون یورو سرمایه‌گذاری مستقیم سازمان بندری و ۷۱۱ میلیون یورو سرمایه‌گذاری خصوصی در پروژه‌های مرتبط با فعالیت‌های بندری است.

مجموع این دو رقم به یک میلیارد و ۳۸۸ میلیون یورو می‌رسد.

این برنامه بخشی از چشم‌انداز راهبردی توسعه بندر آلخسیراس تا سال ۲۰۴۰ محسوب می‌شود.

موقعیت آلخسیراس در مسیرهای بین‌المللی حمل‌ونقل دریایی

تأسیسات Cernaval در مجاورت تنگه جبل‌الطارق قرار دارد؛ یکی از مسیرهای اصلی ارتباط دریای مدیترانه و اقیانوس اطلس.

بر اساس اطلاعات منتشرشده از سویCVC ، سالانه بیش از ۱۲۰ هزار شناور از این تنگه عبور می‌کنند.

موقعیت جغرافیایی آلخسیراس، در کنار ظرفیت‌های بندری و صنعتی منطقه، امکان ارائه خدمات تعمیر و نگهداری به کشتی‌های فعال در مسیرهای بین‌المللی را فراهم کرده است.

CVC DIFدر حوزه سرمایه‌گذاری زیرساختی فعالیت می‌کند و سبد دارایی‌های تحت مدیریت آن در بخش‌هایی از جمله حمل‌ونقل، انرژی، خدمات عمومی و زیرساخت دیجیتال قرار دارد.

ورود این مجموعه بهCernaval ، پس از خروج آن از برخی سرمایه‌گذاری‌های پیشین در پایانه‌های بندری آلخسیراس، مرحله تازه‌ای از حضور CVCدر فعالیت‌های دریایی این منطقه به شمار می‌رود .

منابع خبر

— CVC Capital Partnersاطلاعیه رسمی تکمیل خرید اکثریت سهامCernaval ، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

— El Estrecho Digitalگزارش تکمیلی درباره خرید سهام، تأسیسات صنعتی و برنامه سرمایه‌گذاری بندری، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

۱۳ .سرمایه‌گذاری ۱۲۶ میلیون یورویی در دو پروژه لجستیکی و صنعتی در منطقه بارسلونا



در ادامه توسعه بازار املاک صنعتی و لجستیکی اسپانیا، یک بسته تأمین مالی به ارزش ۱۲۶ میلیون یورو برای دو پروژه در منطقه بارسلونا در اواخر اکتبر ۲۰۲۶ اعلام شد. این تأمین مالی در چارچوب گسترش زیرساخت‌های صنعتی و لجستیکی در کاتالونیا صورت می‌گیرد؛ منطقه‌ای که به دلیل دسترسی به بندر بارسلونا، شبکه بزرگراهی و ارتباط با بازارهای اروپایی، یکی از مراکز مهم فعالیت‌های توزیع و انبارداری اسپانیا محسوب می‌شود.

تأمین مالی این دو پروژه در ۲۷ اکتبر گزارش شده است. با این حال، جزئیات مربوط به نام سرمایه‌گذاران، محل دقیق هر پروژه، مساحت تأسیسات و شرایط قرارداد مالی هنوز در منابع قابل استناد این گزارش تأیید نشده است.

ازاین‌رو، انتشار جزئیات بیشتر این خبر به بررسی اطلاعیه اولیه تأمین مالی و اسناد رسمی طرف‌های معامله وابسته است.

۱۴ .افزایش ۱۹،۳ درصدی سرمایه‌گذاری Redeia در شبکه برق اسپانیا؛ پیشرفت اتصال زیردریایی با فرانسه و توسعه زیرساخت‌های انتقال انرژی



گروه زیرساختیRedeia ، شرکت مادر اپراتور شبکه انتقال برق اسپانیاRed Eléctrica ، روز ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که سرمایه‌گذاری‌های این گروه در ۹ ماه نخست سال با رشد ۱۹،۳ درصدی به یک میلیارد و ۱۳۹ میلیون یورو رسیده است.

از مجموع این سرمایه‌گذاری، یک میلیارد و ۹۲ میلیون یورو، معادل نزدیک به ۹۶ درصد، به شرکت زیرمجموعه Red Eléctrica اختصاص یافته است. این منابع برای توسعه و تقویت شبکه انتقال برق، بهره‌برداری از سیستم برق و اجرای زیرساخت‌های مرتبط با گذار انرژی در اسپانیا هزینه شده‌اند.

پیشرفت اتصال زیردریایی اسپانیا و فرانسه در خلیج بیسکای

یکی از مهم‌ترین پروژه‌های زیرساختیRedeia ، اتصال الکتریکی میان اسپانیا و فرانسه از مسیر خلیج بیسکای است.

بر اساس گزارش شرکت، عملیات کابل‌گذاری زیردریایی در بخش ساحلی بیسکای به‌طور کامل انجام شده است. در بخش زمینی نیز کابل‌گذاری میان گاتیکا و لموئیس در حال پیشرفت است.

عملیات عمرانی ایستگاه تبدیل برق آینده گاتیکا تکمیل شده و نصب تجهیزات الکترومکانیکی آن در جریان است.

این اتصال بخشی از برنامه توسعه ارتباطات برقی میان شبه‌جزیره ایبری و شبکه برق اروپاست.

آغاز مرحله جدید اتصال شبکه برق شبه‌جزیره به جزایر بالئار

در اکتبر ۲۰۲۶ عملیات زیرزمینی‌سازی آخرین بخش خط Sant Martí–Alcúdia آغاز شد. این اقدام نخستین پروژه مرتبط با اتصال دوم شبکه برق شبه‌جزیره اسپانیا به جزایر بالئار به شمار می‌رود.

Redeiaهمچنین به بهره‌برداری از اتصال جدید ۴۰۰ کیلوولتی میان پرتغال و گالیسیا در ماه ژوئیه اشاره کرده است.

این اتصال با هدف تقویت شبکه برق شبه‌جزیره ایبری و افزایش یکپارچگی بازار برق اسپانیا و پرتغال راه‌اندازی شده است.

توسعه پست‌های برق برای قطار سریع‌السیر، بنادر و صنایع

در میان پروژه‌های تکمیل‌شده، پست برق ۴۰۰ کیلوولتی Torrejón de Velasco قرار دارد که برای تأمین برق کریدور قطار سریع‌السیر به مقصد منطقه لوانته طراحی شده است.

همچنین پست جدید ۲۲۰ کیلوولتی Calatorao در استان ساراگوسا برای پاسخ‌گویی به تقاضای جدید برق احداث شده است.

در بارسلونا نیز توسعه پست ۲۲۰ کیلوولتی Cerdà انجام شده که از زیرساخت‌های مهم برای برقی‌سازی بندر بارسلونا محسوب می‌شود.

عملیات توسعه حلقه مرکزی شبکه برق آستوریاس نیز آغاز شده و پروژه‌های کریدور La Sagra ، مسیر Transmanchega و خط Morella–La Plana در مراحل اجرایی قرار دارند.

اتصال نیروگاه‌های تجدیدپذیر و توسعه ذخیره‌سازی انرژی

Redeia اعلام کرده است که پروژه‌های مرتبط با اتصال تولید برق تجدیدپذیر به شبکه در حال اجرا هستند.

بر اساس برنامه شرکت، تا پایان سال ۲۰۲۶ تعداد ۴۳ بیِ جدید در پست‌های برق به بهره‌برداری خواهد رسید. این تجهیزات امکان ایجاد اتصال‌های جدید و افزایش ظرفیت پذیرش برق تولیدی را فراهم می‌کنند.

همچنین عملیات پروژه نیروگاه برق‌آبی تلمبه‌ذخیره‌ای Salto de Chira در جزایر قناری پیشرفت داشته است.

فرایند دریافت مجوز و نصب کندانسورهای سنکرون نیز ادامه دارد. این تجهیزات برای کمک به پایداری عملکرد شبکه و کنترل شرایط الکتریکی سیستم انتقال به کار گرفته می‌شوند.

رشد درآمد و سودآوری گروه

درآمد تجمعی Redeia ، شامل گردش مالی و سهم سود شرکت‌های سرمایه‌پذیر، طی ۹ ماه نخست سال به یک میلیارد و ۳۵۲٫۴ میلیون یورو رسید که نسبت به دوره مشابه سال ۲۰۲۵ افزایش ۷٫۲ درصدی نشان می‌دهد.

درآمد فعالیت مدیریت و بهره‌برداری از زیرساخت‌های ملی برق به یک میلیارد و ۱۷۶٫۸ میلیون یورو رسید؛ رقمی که ۹٫۷ درصد رشد داشته است.

درآمد و سهم سود حاصل از فعالیت انتقال بین‌المللی برق ۹۷٫۹ میلیون یورو و درآمد کسب‌وکار فیبر نوری ۱۰۴ میلیون یورو گزارش شد.

سود عملیاتی پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) گروه به یک میلیارد و ۱٫۴ میلیون یورو رسید که ۵٫۳ درصد افزایش یافته است.

سود عملیاتی (EBIT) نیز با رشد ۱٫۹ درصدی به ۶۲۷ میلیون یورو رسید.

سود خالص گروه از ۳۸۹٫۸ میلیون یورو در دوره مشابه سال قبل به ۴۱۰٫۳ میلیون یورو افزایش یافت که رشد ۵٫۳ درصدی را نشان می‌دهد.

تأمین مالی پروژه‌های شبکه برق از طریق اوراق سبز و بانک سرمایه‌گذاری اروپا

بدهی مالی خالص Redeia در پایان سپتامبر ۲۰۲۶ به ۵ میلیارد و ۶۰۰٫۸ میلیون یورو رسید که نسبت به پایان سال ۲۰۲۵ افزایش ۲٫۳ درصدی داشت.

این افزایش در شرایطی ثبت شد که شرکت سرعت اجرای سرمایه‌گذاری‌های زیرساختی خود را افزایش داده بود.

Redeia در ۱۵ آوریل ۲۰۲۶ اوراق سبز ترکیبی دائمی و با اولویت پایین‌تر در بازپرداخت، به ارزش ۵۰۰ میلیون یورو منتشر کرد. منابع این اوراق برای تأمین مالی فعالیت‌های اپراتور شبکه انتقال برق اسپانیا در نظر گرفته شده است.

همچنین در ۹ ژوئیه، دومین بخش ۳۰۰ میلیون یورویی از توافق تأمین مالی ۸۰۰ میلیون یورویی با بانک سرمایه‌گذاری اروپا برای پروژه اتصال برق اسپانیا و فرانسه در خلیج بیسکای امضا شد.

با احتساب این مرحله، مجموع تأمین مالی امضاشده برای این پروژه به ۷۰۰ میلیون یورو رسیده است.

تقسیم سود و برنامه راهبردی تا سال ۲۰۲۹

هیئت‌مدیره Redeia پرداخت سود علی‌الحساب ۰٫۲۰۴۰ یورو به‌ازای هر سهم از محل نتایج سال ۲۰۲۶ را تصویب کرده است.

این تصمیم مطابق سیاست تقسیم سود مندرج در برنامه راهبردی ۲۰۲۶ تا ۲۰۲۹ شرکت اتخاذ شده است.

بر اساس این برنامه، سود سالانه هر سهم با رشد ۲ درصدی به ۰٫۸۷ یورو در سال ۲۰۲۹ خواهد رسید.

طرح‌های زیست‌محیطی در کنار توسعه زیرساخت‌های برق

Redeiaدر کنار سرمایه‌گذاری‌های شبکه انتقال، از اجرای پروژه‌هایی برای حفاظت از زیست‌بوم‌های دریایی و خشکی خبر داده است.

در چارچوب برنامهMarine Forest Platform ، پروژه‌های پژوهشی جدیدی برای بازسازی زیستگاه‌های دریایی معرفی شده‌اند.

از جمله این پروژه‌ها، Mar de Gorgoniasبرای احیای زیستگاه‌های مرجانی پیرامون زیرساخت‌های زیردریایی برق و Ecos del Océano برای توسعه شناخت علمی از حیات دریایی خلیج بیسکای است.

شرکت همچنین اعلام کرده که در چارچوب راهبرد جامع اثرگذاری اجتماعی و زیست‌محیطی خود، بیش از ۳۶۰ ابتکار را با اختصاص ۲۶ میلیون یورو اجرا کرده است.

منبعRedeia :، اطلاعیه رسمی نتایج ۹ ماه نخست ۲۰۲۶ | تاریخ انتشار: ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۱۵ .افزایش بودجه برنامه NEOTEC اسپانیا به ۴۳،۳۸ میلیون یورو؛ اختصاص منابع بیشتر به شرکت‌های دانش‌بنیان و فناور



مرکز توسعه فناوری و نوآوری اسپانیا(CDTI) ، وابسته به وزارت علوم، نوآوری و دانشگاه‌ها، روز ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ از افزایش سه میلیون یورویی بودجه برنامه NEOTEC خبر داد. با تصویب این افزایش، مجموع منابع مالی فراخوان سال ۲۰۲۶ این برنامه به ۴۳،۳۸ میلیون یورو رسید؛ رقمی که بیش از دو برابر بودجه اولیه آن است.

برنامه NEOTEC یکی از ابزارهای حمایت مالی از شرکت‌های نوپای فناور در اسپانیا است و منابع آن به‌صورت کمک مالی بلاعوض برای اجرای پروژه‌های شرکت‌های مبتنی بر فناوری اختصاص می‌یابد.

افزایش مرحله‌ای بودجه از ۲۰،۳۸ به ۴۳،۳۸ میلیون یورو

بودجه اولیه فراخوان NEOTEC 2026 برابر با ۲۰،۳۸ میلیون یورو بود.

در سپتامبر ۲۰۲۶، نخستین مرحله افزایش بودجه با اختصاص ۲۰ میلیون یورو دیگر تصویب شد. این منابع از برنامه صنعتی و فناورانه امنیت و دفاع اسپانیا تأمین شده و به درخواست‌های مرتبط با حوزه‌های امنیتی و دفاعی اختصاص یافته‌اند.

در مرحله دوم که ۲۸ اکتبر اعلام شد، سه میلیون یورو دیگر به اعتبار برنامه افزوده شد.

در نتیجه، مجموع منابع مالی NEOTEC 2026 به ۴۳،۳۸ میلیون یورو افزایش یافته است.

تأمین منابع جدید از برنامه دولتی پژوهش و نوآوری

اعتبار سه میلیون یورویی جدید از منابع باقی‌مانده بودجه برنامه‌های مرتبط با طرح دولتی پژوهش علمی، فنی و نوآوری اسپانیا برای دوره ۲۰۲۴ تا ۲۰۲۷ تأمین شده است.

این منابع به ردیف بودجه‌ای برنامه‌های CDTI اختصاص دارند که برای حمایت از تحقیق، توسعه و نوآوری در بنگاه‌های اقتصادی مورد استفاده قرار می‌گیرد.

هدف از افزایش اعتبار، تأمین مالی تعداد بیشتری از پروژه‌های فناورانه‌ای است که در فراخوان سال جاری ثبت شده‌اند.

عدم بازگشایی مهلت درخواست‌ها

CDTIتأکید کرده است که افزایش سه میلیون یورویی بودجه به معنای آغاز فراخوان جدید نیست.

این تصمیم همچنین مهلت قانونی بررسی و تصمیم‌گیری درباره درخواست‌های دریافت‌شده را از ابتدا محاسبه نمی‌کند.

منابع اضافی صرفاً برای بررسی و تأمین مالی تعداد بیشتری از طرح‌هایی به کار گرفته خواهند شد که در فاصله ۱۴ آوریل تا ۱۴ مه ۲۰۲۶ ثبت شده‌اند.

بنابراین، شرکت‌هایی که در این بازه درخواست خود را ارائه کرده‌اند، در چارچوب همان فراخوان و ضوابط موجود مورد بررسی قرار می‌گیرند.

جایگاه NEOTEC در حمایت از شرکت‌های فناور اسپانیا

برنامه NEOTEC از شرکت‌هایی پشتیبانی می‌کند که فعالیت تجاری آن‌ها بر توسعه فناوری و بهره‌برداری از دانش علمی و فنی استوار است.

این برنامه بخشی از سازوکارهای تأمین مالی CDTI برای تقویت تحقیق و توسعه در بخش خصوصی و تبدیل دانش فناورانه به فعالیت اقتصادی محسوب می‌شود.

CDTIبه‌عنوان نهاد دولتی پشتیبان نوآوری صنعتی اسپانیا، مأموریت دارد توسعه فناوری در شرکت‌ها و تبدیل نتایج پژوهش علمی و فنی به محصولات و خدمات رقابت‌پذیر را تسهیل کند.

منبع | CDTI Innovación :تاریخ انتشار: ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۱۶ .افتتاح کارخانه ۱۰۰ میلیون یورویی Saica در بارسلونا؛ ظرفیت تولید سالانه ۲۰۰ میلیون مترمربع بسته‌بندی مقوایی



گروه صنعتی اسپانیایی Saica روز ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ کارخانه جدید تولید بسته‌بندی مقوایی خود را در شهر سانت استوه سسروویرس (Sant Esteve Sesrovires)، در منطقه کلان‌شهری بارسلونا، به‌طور رسمی افتتاح کرد. این کارخانه با سرمایه‌گذاری بیش از ۱۰۰ میلیون یورو احداث شده و ظرفیت تولید سالانه آن به ۲۰۰ میلیون مترمربع مقوای موجدار و محصولات بسته‌بندی می‌رسد.

مجموعه جدید که زیرمجموعه Saica Pack است، سه سال پس از آغاز عملیات ساخت به بهره‌برداری کامل رسیده و به یکی از پیشرفته‌ترین تأسیسات تولید بسته‌بندی مقوایی در اروپا تبدیل شده است.

تجمیع دو مرکز تولیدی در یک مجموعه صنعتی

کارخانه جدید در شهرک صنعتی Can Margarit قرار دارد و فعالیت‌هایی را که پیش‌تر در دو مجموعه Saica Pack Barcelona و Saica Pack El Pratانجام می‌شد، در یک محل متمرکز کرده است.

این تجمیع با هدف افزایش ظرفیت تولید، بهبود هماهنگی عملیاتی، ارتقای خدمات به مشتریان و کاهش جابه‌جایی میان تأسیسات مختلف صورت گرفته است.

بارسلونا یکی از بازارهای اصلی صنعت بسته‌بندی در اسپانیاست و کارخانه جدید برای پاسخ‌گویی به تقاضای مشتریان صنعتی و تجاری این منطقه طراحی شده است.

استفاده از فناوری‌های چاپ فلکسوگرافی و افست

تأسیسات جدید به تجهیزات پیشرفته چاپ فلکسوگرافی و افست مجهز شده است. این فناوری‌ها امکان تولید بسته‌بندی‌هایی با کیفیت چاپ بالاتر و ویژگی‌های متنوع را فراهم می‌کنند.

کارخانه همچنین از سامانه‌های دیجیتال جدید برای مدیریت و هماهنگی فرایندهای تولید استفاده می‌کند.

Saicaاعلام کرده است که مجموعه جدید برای همراهی با برنامه‌های توسعه مشتریان و تولید بسته‌بندی‌های نوآورانه‌تر، کارآمدتر و پایدارتر طراحی شده است.

بازیافت پسماند کاغذ و مدیریت مصرف آب

پایداری زیست‌محیطی یکی از محورهای اصلی طراحی کارخانه جدید بوده است.

بر اساس برنامه اعلام‌شده، باقی‌مانده کاغذ حاصل از فرایند تولید در کارخانه‌های Saica Paper بازیافت و به کاغذ جدید تبدیل خواهد شد.

آب مصرفی در فرایندهای صنعتی نیز در تأسیسات خود کارخانه تصفیه می‌شود.

تمرکز فعالیت‌های تولیدی در یک محل، علاوه بر بهبود کارایی لجستیکی، امکان کاهش رفت‌وآمد جاده‌ای میان مراکز تولیدی سابق را فراهم می‌کند.

این اقدامات بخشی از راهبرد گروه Saica در زمینه اقتصاد چرخشی و استفاده مجدد از منابع در زنجیره تولید کاغذ و بسته‌بندی است.

افتتاح با حضور مدیران شرکت و مقام‌های محلی

مراسم افتتاح کارخانه با حضور مدیران گروهSaica ، مشتریان، همکاران تجاری و نمایندگان نهادهای محلی برگزار شد.

روسر بروسد، شهردار سانت استوه سسروویرس، در این مراسم سرمایه‌گذاری Saica را نشانه‌ای از توان منطقه در جذب پروژه‌های صنعتی با ارزش افزوده بالا دانست و بر نقش آن در توسعه صنعت مدرن و پایدار تأکید کرد.

سوسانا آلخاندرو، رئیس و مدیرعامل گروهSaica ، نیز اعلام کرد که این سرمایه‌گذاری با هدف نزدیک‌ترشدن به مشتریان، توسعه نوآوری و بهبود مستمر بهره‌وری انجام شده است.

او همچنین بر اهمیت بارسلونا در برنامه توسعه بلندمدت گروه و تداوم سرمایه‌گذاری صنعتی در کاتالونیا تأکید کرد.

افتتاح رسمی این کارخانه در ۲۷ اکتبر، مرحله نهایی پروژه‌ای بود که ساخت آن سه سال پیش آغاز شده بود .

saica.com

منبع رسمی خبر

— Grupo Saica۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

۱۷ .سرمایه‌گذاری ۱۰۶ میلیون یورویی FAIN برای ساخت مجموعه صنعتی و فناوری آسانسور در مادرید



شرکت اسپانیایی FAIN Ascensores روز ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ از برنامه احداث یک مجموعه بزرگ صنعتی، فناورانه و لجستیکی در شهر ریباس-باسیامادرید(Rivas-Vaciamadrid) ، در منطقه مادرید، خبر داد. ارزش سرمایه‌گذاری این پروژه ۱۰۶ میلیون یورو اعلام شده و مساحت کل مجموعه به ۵۵ هزار مترمربع خواهد رسید.

این مرکز با هدف تجمیع فعالیت‌های تولید، نوآوری فناورانه، لجستیک، آموزش و توسعه محصولات آسانسور ایجاد می‌شود و قرار است به مرکز اصلی فعالیت‌های اروپایی گروه FAIN تبدیل شود.

احداث دو سالن صنعتی و پردیس فناوری

مجموعه جدید شامل دو سالن صنعتی با مساحت هرکدام ۱۰ هزار مترمربع و یک پردیس فناوری به مساحت ۷۵۰۰ مترمربع خواهد بود.

در کنار این تأسیسات، فضاهای تخصصی برای آزمایش، ارزیابی، اعتبارسنجی و توسعه سامانه‌های جدید آسانسور در نظر گرفته شده است.

یکی از بخش‌های شاخص پروژه، برج آزمایش آسانسور با مسیر حرکت ۵۰ متر است که امکان آزمایش هم‌زمان حداکثر چهار آسانسور را فراهم می‌کند.

این برج برای ارزیابی عملکرد تجهیزات و تأیید مشخصات فنی محصولات جدید مورد استفاده قرار خواهد گرفت.

افزایش ظرفیت تولید تا سقف بالقوه ۲۰ هزار دستگاه

FAINاعلام کرده است که احداث مجموعه جدید امکان افزایش تدریجی ظرفیت تولید تجهیزات آسانسور را فراهم می‌کند.

بر اساس اطلاعیه رسمی شرکت، ظرفیت فعلی تولید حدود هزار دستگاه است و زیرساخت جدید با هدف دستیابی به ظرفیت بالقوه حداکثر ۲۰ هزار دستگاه طراحی شده است.

این افزایش ظرفیت به‌صورت مرحله‌ای و هم‌زمان با توسعه تأسیسات صنعتی و عملیاتی انجام خواهد شد.

تمرکز خرید، تأمین قطعات و برخی فرایندهای تولید در مجموعه جدید، امکان استانداردسازی محصولات و افزایش بهره‌وری عملیاتی را برای شرکت‌های زیرمجموعه FAIN در اروپا فراهم خواهد کرد.

نزدیکی واحدهای مهندسی، تحقیق و توسعه، تولید، پشتیبانی از راه دور و لجستیک نیز بخشی از طراحی عملیاتی این مرکز است.

ایجاد بیش از ۱۰۰ شغل تخصصی جدید

بر اساس برنامه اعلام‌شده، این سرمایه‌گذاری به ایجاد بیش از ۱۰۰ فرصت شغلی تخصصی جدید منجر خواهد شد.

پردیس فناوری مجموعه نیز به مرکز اصلی آموزش کارکنان گروه FAIN در اروپا تبدیل می‌شود.

این مرکز برنامه‌های آموزشی مرتبط با مهندسی آسانسور، فناوری‌های تولید، توسعه مهارت‌های فنی و انتقال دانش میان کارکنان کشورهای مختلف را اجرا خواهد کرد .FAINدر زمان اعلام پروژه در هفت کشور فعالیت داشت و مجموعه جدید با هدف پشتیبانی از توسعه فعالیت‌های اروپایی این گروه طراحی شده است.

اتوماسیون لجستیکی و استفاده از انرژی خورشیدی

در بخش لجستیک، مجموعه جدید به سامانه‌های پیشرفته اتوماسیون و رباتیک مجهز خواهد شد.

همچنین استفاده از تجهیزات تولید انرژی خورشیدی و سامانه‌های مدیریت بهره‌وری انرژی در طراحی تأسیسات پیش‌بینی شده است.

هدف اعلام‌شده شرکت حرکت به سمت مصرف خالص صفر انرژی در فعالیت‌های مجموعه است.

FAINهمچنین متعهد شده بخشی از محوطه پروژه را به فضای سبز اختصاص دهد تا فعالیت صنعتی با محیط شهری ریباس-باسیامادرید سازگاری بیشتری داشته باشد.

برنامه ساخت و بهره‌برداری تا سال ۲۰۳۱

اجرای پروژه در چند مرحله برنامه‌ریزی شده است.

زمان‌بندی اجرای مجموعه صنعتی FAIN

1. **۲۰۲۸ — بهره‌برداری از نخستین سالن صنعتی**
   آغاز فعالیت نخستین بخش تولیدی مجموعه جدید.
2. **۲۰۳۰ — آغاز فعالیت پردیس فناوری**
   راه‌اندازی مرکز آموزش، توسعه فناوری و فعالیت‌های تخصصی.
3. **۲۰۳۱ — تکمیل دومین سالن صنعتی**
   پایان مراحل اصلی توسعه و تکمیل مجموعه.

این پروژه همچنین امکان تجمیع فعالیت‌های کنونی FAIN در تأسیسات وایکاس (Vallecas) و سان فرناندو د انارس (San Fernando de Henares)را فراهم خواهد کرد.

FAINدر اطلاعیه خود تأکید کرده است که مجموعه جدید برای پاسخ‌گویی به نیازهای بلندمدت شرکت در حوزه تولید صنعتی، توسعه فناوری و خدمات بازار اروپا طراحی شده است .

منابع خبر

— FAIN Ascensoresاطلاعیه رسمی، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

— Europa Pressگزارش اقتصادی، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

۱۸ .توسعه سامانه هوشمند مدیریت آب صنعتی در اسپانیا؛ همکاری مراکز فناوری و شرکت‌ها در پروژهINNO4H2O



مرکز توسعه فناوری و نوآوری اسپانیا (CDTI) روز ۲۶ اکتبر ۲۰۲۶ جزئیات پروژه INNO4H2O را منتشر کرد؛ طرحی مشترک با هدف توسعه فناوری‌های پیشرفته برای مدیریت، تصفیه و استفاده مجدد از آب در صنایع تولیدی اسپانیا.

این پروژه به سرپرستی مؤسسه فناوری سرامیک اسپانیا (ITC-AICE) اجرا می‌شود و با حمایت CDTI و منابع اروپایی سازوکار بازیابی و تاب‌آوری (MRR)پیش می‌رود.

در این طرح، فناوری‌های هوش مصنوعی، یادگیری ماشین، دوقلوهای دیجیتال، حسگرهای متصل و اصول اقتصاد چرخشی برای بهینه‌سازی مصرف آب و انرژی در تأسیسات صنعتی ترکیب شده‌اند.

مشارکت هشت نهاد پژوهشی و صنعتی

کنسرسیوم INNO4H2O از هشت نهاد تشکیل شده است که هرکدام مسئولیت بخشی از توسعه فناوری، آزمایش، بهره‌برداری یا تجاری‌سازی نتایج را بر عهده دارند.

هماهنگی پروژه بر عهده ITC-AICE است و مؤسسه فناوری گالیسیا (ITG) و مؤسسه فناوری کاستیا و لئون (ITCL) نیز در فعالیت‌های پژوهشی و مهندسی مشارکت دارند.

شرکت‌های ADASA Sistemas و Tinamica در توسعه راهکارهای فناورانه و دیجیتال حضور دارند. شرکت‌های FACSA و EMIVASA نیز تخصص خود در مدیریت و بهره‌برداری از زیرساخت‌های آب را در اختیار کنسرسیوم قرار می‌دهند.

مجموعه Scope Producciones مسئولیت فعالیت‌های مرتبط با تجاری‌سازی و انتشار نتایج پروژه را بر عهده دارد.

این همکاری با هدف ایجاد زیرساخت مشترکی شکل گرفته است که فناوری‌های مدیریت آب را از مرحله پژوهش آزمایشگاهی به شرایط واقعی کارخانه‌ها منتقل کند.

تمرکز بر صنعت سرامیک کاستِیون

صنعت سرامیک اسپانیا به‌عنوان یکی از بخش‌های اصلی آزمایش و اعتبارسنجی فناوری‌های INNO4H2O انتخاب شده است.

بیش از ۹۰ درصد فعالیت خوشه سرامیک اسپانیا در استان کاستیون متمرکز است. این صنعت برای استمرار تولید به تأمین پایدار آب نیاز دارد و مدیریت مصرف آن از موضوعات مهم پژوهش‌های صنعتی منطقه محسوب می‌شود.

مؤسسه ITC-AICE با دانشگاه ژائومه یکم (Universitat Jaume I) همکاری دیرینه‌ای دارد و از این ارتباط برای انتقال نتایج پژوهشی به واحدهای تولیدی استفاده می‌کند.

این مؤسسه فعالیت پژوهشی خود را از سال ۱۹۶۹، با شکل‌گیری گروهی به ابتکار آگوستین اسکاردینو، آغاز کرد. انجمن پژوهشی صنایع سرامیک (AICE) نیز در سال ۱۹۸۴ تأسیس شد.

یولاندا ریگ اوترو، مدیرکلITC-AICE ، در گفت‌وگوی منتشرشده توسط CDTI اعلام کرده است که این مؤسسه طی بیش از پنج دهه بر بهبود فرایندها و محصولات صنعت سرامیک و انتقال دانش حاصل از آن به سایر صنایع فعالیت داشته است.

ایجاد شبکه‌ای از ۱۰ آزمایشگاه و ۲۷ خدمت تخصصی

یکی از نتایج اصلی همکاری نهادهای مشارکت‌کننده، شکل‌گیری شبکه‌ای شامل ۱۰ آزمایشگاه تخصصی و مجموعه‌ای از ۲۷ خدمت فناورانه پیشرفته است.

این خدمات برای استفاده در آزمایشگاه‌ها و تأسیسات صنعتی طراحی شده‌اند و حوزه‌هایی مانند تصفیه آب، پایش هوشمند، تشخیص مشکلات شبکه‌های انتقال، استفاده از منابع جایگزین و بازیافت پسماند را در بر می‌گیرند.

۱۰	۲۷
آزمایشگاه تخصصی	خدمت فناورانه پیشرفته

سه محور اصلی توسعه فناوری

فعالیت‌های INNO4H2O در سه حوزه اصلی سازمان‌دهی شده‌اند.

اقتصاد چرخشی :توسعه فرایندهایی برای تصفیه، بازیافت و استفاده مجدد از آب، کاهش تولید پسماند و بازیابی مواد ارزشمند از جریان‌های خروجی کارخانه‌ها.

سامانه‌های هوشمند آب :استفاده از الگوریتم‌های پیش‌بینی، حسگرهای متصل و مدل‌های دیجیتال برای پایش کیفیت آب، شناسایی تغییرات عملیاتی و تنظیم خودکار فرایندهای تصفیه.

بهینه‌سازی هم‌زمان آب و انرژی :توسعه ابزارهایی برای کاهش انرژی مصرفی تأسیسات تصفیه و تنظیم زمان فعالیت تجهیزات بر اساس شرایط شبکه برق، هزینه انرژی و نیازهای عملیاتی.

کاربرد هوش مصنوعی و دوقلوهای دیجیتال

در بخش مدیریت هوشمند آب، الگوریتم‌های یادگیری ماشین برای تحلیل حجم زیادی از داده‌های عملیاتی توسعه یافته‌اند.

این الگوریتم‌ها اطلاعات مربوط به جریان آب، کیفیت، مصرف مواد اولیه و عملکرد تجهیزات را تحلیل می‌کنند تا تصمیم‌های عملیاتی مناسب شناسایی و در صورت امکان به‌صورت خودکار اجرا شوند.

سامانه‌های دوقلوی دیجیتال نیز امکان شبیه‌سازی عملکرد تأسیسات تصفیه را فراهم می‌کنند.

این مدل‌ها همراه با حسگرهای متصل به اینترنت اشیا به سامانه اجازه می‌دهند در برابر تغییرات حجم یا کیفیت آب ورودی واکنش نشان دهد و تنظیمات عملیاتی را متناسب با شرایط جدید تغییر دهد.

بخشی از فناوری‌های پروژه نیز بر توسعه سامانه‌های فیلتراسیون برای استفاده مجدد از آب در محل مصرف تمرکز دارد.

توسعه غشاهای سرامیکی و بازیابی مواد ارزشمند

از خدمات تخصصی این کنسرسیوم می‌توان به طراحی غشاهای سرامیکی متناسب با ویژگی‌های آب صنعتی، توسعه سامانه‌های تصفیه و استفاده مجدد، و تشخیص خرابی در خطوط لوله و مخازن اشاره کرد.

همچنین فناوری‌هایی برای بازیابی لجن حاصل از تصفیه‌خانه‌های آب و فاضلاب و تبدیل آن به مواد قابل استفاده در فرایندهای صنعتی یا کاربردهای زیست‌محیطی توسعه یافته‌اند.

برخی مسیرهای پژوهشی پروژه امکان تولید محصولات با ارزش افزوده، از جمله هیدروژن سبز، از جریان‌های جانبی فرایندهای تصفیه را نیز بررسی می‌کنند.

در بخش انرژی، نرم‌افزارهای شبیه‌سازی و الگوریتم‌های زمان‌بندی برای انتقال فعالیت‌های پرمصرف به ساعت‌هایی که برق ارزان‌تر یا دارای منشأ کم‌کربن‌تر است، مورد استفاده قرار می‌گیرند.

کاهش وابستگی صنایع به منابع آب زیرزمینی

به گفته مدیرکلITC-AICE ، یکی از چالش‌های اصلی صنعت سرامیک، کاهش وابستگی به برداشت آب زیرزمینی در شرایط افزایش دوره‌های خشکسالی است.

او توضیح داده است که صنعت سرامیک سال‌ها برای کاهش تخلیه پساب صنعتی تلاش کرده، اما تأمین پایدار منابع آب همچنان از مسائل اساسی این بخش است.

برنامه بلندمدت INNO4H2O توسعه فناوری‌هایی است که مصرف آب تازه را در فرایندهای صنعتی تا حد امکان کاهش دهند، استفاده از آب بازیافتی با کیفیت مناسب را افزایش دهند و بازیابی مواد ارزشمند موجود در جریان‌های آب و لجن را امکان‌پذیر سازند.

حمایت مالی CDTI و منابع اروپایی MRR به ایجاد زیرساخت مشترک پژوهشی و آزمایشی این پروژه کمک کرده است. کنسرسیوم قصد دارد این همکاری را به بستری پایدار برای توسعه و آزمایش فناوری‌های آب صنعتی در اسپانیا تبدیل کند .

CDTI

منبع رسمی خبر

— CDTI Innovaciónمصاحبه با یولاندا ریگ اوترو، مدیرکل | ITC-AICE ۲۶ اکتبر ۲۰۲۶

۱۹ .اختصاص بودجه اولیه ۲۵ میلیون یورویی به چهارمین فراخوان اروپاییAgroecology ؛ توسعه پژوهش‌های کشاورزی پایدار



مرکز توسعه فناوری و نوآوری اسپانیا (CDTI) روز ۲۶ اکتبر ۲۰۲۶ از آماده‌سازی چهارمین فراخوان مشترک مشارکت اروپایی Agroecology برای تأمین مالی پروژه‌های بین‌المللی پژوهش و نوآوری در بخش کشاورزی و صنایع غذایی خبر داد. این فراخوان قرار است در دسامبر ۲۰۲۶ منتشر شود و هدف آن تسریع گذار به نظام‌های کشاورزی و غذایی پایدارتر، مقاوم‌تر و رقابت‌پذیرتر است.بر اساس اطلاعات اولیه، ۱۹ کشور و منطقه در این برنامه مشارکت خواهند داشت و بودجه تجمیعی پیشنهادی آن حدود ۲۵ میلیون یورو خواهد بود.

توسعه فناوری‌های کشاورزی در شرایط تغییرات اقلیمی

مشارکت اروپایی Agroecology با حمایت مالی اتحادیه اروپا و مشارکت نهادهای ملی تأمین مالی پژوهش فعالیت می‌کند.

این برنامه بر توسعه راهکارهایی تمرکز دارد که نظام‌های کشاورزی را در برابر تغییرات اقلیمی، محدودیت منابع، نوسانات بازار و بی‌ثباتی‌های محیط اقتصادی مقاوم‌تر کنند.

پروژه‌های مورد حمایت باید راهکارهایی متناسب با شرایط متفاوت اقلیمی، زیست‌محیطی و اقتصادی مناطق اروپایی توسعه دهند.

حفظ امنیت غذایی، کاهش فشار بر محیط زیست و استمرار پایداری اقتصادی فعالیت‌های کشاورزی از اهداف اصلی برنامه اعلام شده است.

دو محور اصلی پژوهش و نوآوری

چهارمین فراخوان Agroecology با عنوان «تسریع گذارهای نظام‌مند کشاورزی بوم‌شناختی برای نظام‌های کشاورزی و غذایی تاب‌آور و رقابت‌پذیر» در دو محور اولیه تنظیم شده است.

محور نخست بر بازطراحی نظام‌های کشاورزی با استفاده از نوآوری‌های بوم‌شناختی تمرکز دارد. این حوزه طراحی، آزمایش و اجرای راهکارهای جدید در مزارع، چشم‌اندازهای طبیعی، زنجیره‌های ارزش و نظام‌های غذایی را در بر می‌گیرد.

محور دوم به نقش کشاورزی بوم‌شناختی در افزایش تاب‌آوری، تأمین امنیت غذایی، تقویت خودمختاری راهبردی و حفظ رقابت‌پذیری اختصاص دارد.

در این بخش، توسعه مدل‌های حکمرانی، سناریوهای بلندمدت و مشوق‌هایی بررسی می‌شود که اجرای تغییرات پایدار در شرایط عدم قطعیت را امکان‌پذیر کنند.

استفاده از آزمایشگاه‌های زنده و مشارکت بازیگران مختلف

پروژه‌های پیشنهادی باید با رویکرد مشارکت چندگروهی طراحی شوند.

این رویکرد به معنای همکاری پژوهشگران، شرکت‌ها، تولیدکنندگان، نهادهای عمومی و سایر ذی‌نفعان در طراحی و اجرای فعالیت‌های پژوهشی است.

یکی از ابزارهای اصلی این همکاری، آزمایشگاه‌های زنده یا Living Labs هستند؛ محیط‌هایی که در آن‌ها فناوری‌ها و روش‌های جدید در شرایط واقعی و با مشارکت استفاده‌کنندگان نهایی آزمایش می‌شوند.

دانشگاه‌ها، مراکز پژوهشی، شرکت‌های خصوصی، نهادهای عمومی، سازمان‌های غیرانتفاعی، نمایندگان جامعه مدنی و آزمایشگاه‌های زنده دارای شخصیت حقوقی می‌توانند بر اساس ضوابط نهادهای تأمین مالی در فراخوان مشارکت کنند.

الزامات تشکیل کنسرسیوم بین‌المللی

بر اساس شرایط اولیه، هر کنسرسیوم باید دست‌کم سه شریک واجد شرایط داشته باشد که از حداقل سه کشور مختلف مشارکت‌کننده در تأمین مالی فراخوان باشند.

هر شریک متقاضی تأمین مالی نیز باید شرایط تعیین‌شده توسط نهاد ملی یا منطقه‌ای مربوط به خود را رعایت کند.

فهرست اولیه مشارکت‌کنندگان شامل ۱۹ کشور و منطقه است. بودجه ۲۵ میلیون یورویی نیز در این مرحله رقم پیشنهادی محسوب می‌شود و ممکن است در اسناد نهایی فراخوان تغییر کند.

زمان‌بندی فراخوان تا آغاز پروژه‌ها در سال ۲۰۲۸

تقویم اولیه چهارمین فراخوانAgroecology

تقویم اولیه چهارمین فراخوان Agroecology

1. **دسامبر ۲۰۲۶**: انتشار فراخوان
2. **فوریه ۲۰۲۷**: پایان مهلت ارسال پیش‌پیشنهادها
3. **ژوئیه ۲۰۲۷**: پایان مهلت ارسال پیشنهادهای کامل
4. **اکتبر ۲۰۲۷**: انتخاب پروژه‌ها
5. **اوایل ۲۰۲۸**: آغاز اجرای پروژه‌های منتخب

این زمان‌بندی مقدماتی است و مراحل نهایی پس از انتشار اسناد رسمی فراخوان مشخص خواهد شد.

مشارکت CDTI در برنامه اروپایی

CDTIبه‌عنوان یکی از نهادهای مشارکت‌کننده در برنامهAgroecology ، در هماهنگی فعالیت‌های پژوهشی و تأمین مالی مربوط به اسپانیا حضور دارد. این نهاد زیرمجموعه وزارت علوم، نوآوری و دانشگاه‌های اسپانیاست و در زمینه حمایت از توسعه فناوری، تحقیق و نوآوری شرکت‌ها فعالیت می‌کند. فراخوان جدید در ادامه همکاری‌های اروپایی برای پیوند پژوهش کشاورزی با نیازهای عملی تولیدکنندگان و توسعه نظام‌های غذایی پایدار اجرا خواهد شد .

منبع رسمی خبر | CDTI Innovación ۲۶ اکتبر ۲۰۲۶

۲۰ .همکاری فناورانه اسپانیا و چین برای توسعه ماشین‌آلات هوشمند حفاری و ساخت‌وساز زیرزمینی



مرکز توسعه فناوری و نوآوری اسپانیا (CDTI) روز ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ از جست‌وجوی یک شرکت اسپانیایی برای مشارکت در پروژه مشترک تحقیق و توسعه با چین در حوزه ماشین‌آلات هوشمند ساخت‌وساز زیرزمینی خبر داد.

این پروژه بر طراحی، ساخت و اعتبارسنجی ماشین‌آلات و سامانه‌های پیشرفته‌ای متمرکز است که با استفاده از حسگرها، رباتیک، اتوماسیون و هوش مصنوعی، دقت، ایمنی و بهره‌وری عملیات حفاری تونل، معدن‌کاری و سایر فعالیت‌های زیرزمینی را افزایش می‌دهند.

طرح پیشنهادی برای ارائه به هشتمین فراخوان مشترک برنامه همکاری فناورانه چین و اسپانیا، موسوم به CHINEKA ، آماده می‌شود .

CDTI

مشارکت دانشگاه‌ها و تولیدکنندگان ماشین‌آلات صنعتی

هماهنگی پروژه بر عهده دانشگاه Central South University چین است. دانشگاه Central South University of Forestry and Technology و گروه China Railway Engineering Equipment Group یا CREG نیز در این همکاری حضور دارند.

CREGیکی از تولیدکنندگان تجهیزات حفاری تونل و ماشین‌آلات ساخت‌وساز زیرزمینی در چین است.

از طرف اسپانیا، مشارکت دانشگاه پلی‌تکنیک کاتالونیا (Universitat Politècnica de Catalunya – UPC) پیش‌بینی شده است.

CDTIدر جست‌وجوی یک شرکت اسپانیایی دارای توانمندی مستقل تحقیق، توسعه و نوآوری است تا در طراحی و اعتبارسنجی فناوری‌های پروژه مشارکت کند.

سه محور اصلی توسعه فناوری

فعالیت‌های پژوهشی پروژه در سه حوزه فنی سازمان‌دهی شده‌اند.

شناسایی هوشمند زمین و حفاری تطبیقی :توسعه سامانه‌هایی برای تشخیص ویژگی‌های سنگ و شرایط زمین‌شناسی و تنظیم پارامترهای عملکرد ماشین‌آلات بر اساس اطلاعات به‌دست‌آمده. این سامانه‌ها قرار است امکان انطباق عملکرد تجهیزات با شرایط متغیر زمین را فراهم کنند.

برنامه‌ریزی حفاری و انفجار و خودکارسازی عملیات :طراحی سامانه‌های کنترلی و تجهیزات رباتیک برای بهینه‌سازی فرایندهای حفاری و عملیات زیرزمینی. هدف این بخش افزایش دقت اجرای عملیات و کاهش وابستگی به مداخلات دستی در محیط‌های دشوار است.

یکپارچه‌سازی و هماهنگی ماشین‌آلات :توسعه سامانه‌های کنترل و پایش برای هماهنگ‌سازی عملکرد تجهیزات مختلف، ارزیابی نتایج و اعتبارسنجی نمونه‌های اولیه در شرایطی مشابه محیط واقعی ساخت‌وساز زیرزمینی.

حوزه‌های تخصصی موردنیاز برای شرکت اسپانیایی

شرکت موردنظر باید در یک یا چند حوزه مرتبط با ساخت تونل، معدن‌کاری، مهندسی ژئوتکنیک، طراحی و تولید ماشین‌آلات، اتوماسیون صنعتی، رباتیک، حسگرها، سامانه‌های کنترل، نرم‌افزار صنعتی یا هوش مصنوعی کاربردی در فرایندهای ساختمانی تجربه داشته باشد.

این همکاری به‌صورت یک پروژه تحقیق و توسعه بین‌المللی طراحی شده و مشارکت شرکت اسپانیایی در مراحل توسعه فناوری و آزمایش سامانه‌ها پیش‌بینی شده است.

اجرای پروژه در چارچوب برنامهCHINEKA

برنامه CHINEKA چارچوب همکاری دوجانبه در زمینه توسعه فناوری و نوآوری میان شرکت‌های اسپانیایی و نهادهای چینی است.

این برنامه از سال ۲۰۰۵ با مشارکت CDTI و وزارت علوم و فناوری چین (MOST) اجرا می‌شود و هدف آن حمایت از توسعه محصولات، فرایندها و خدمات نوآورانه برای بازارهای بین‌المللی است.

پروژه ماشین‌آلات زیرزمینی برای ارائه به هشتمین فراخوان مشترک CHINEKA در نظر گرفته شده که انتشار آن برای سه‌ماهه پایانی سال ۲۰۲۶ برنامه‌ریزی شده است.

بودجه و سازوکار تأمین مالی

بودجه کل پروژه و سهم طرف‌های اسپانیایی و چینی هنوز تعیین نشده است.

بر اساس اطلاعیهCDTI ، این موارد پس از انتخاب شرکت اسپانیایی و توافق میان اعضای کنسرسیوم مشخص خواهند شد.

هر کشور هزینه مشارکت نهادهای خود را مطابق مقررات ملی تأمین مالی خواهد کرد. شرکت اسپانیایی نیز درخواست حمایت مالی خود را از طریق ابزار مربوط در CDTI ارائه می‌کند.

اطلاعات ارتباطی پروژه

هماهنگی فنی طرح از طریق دکتر Sheng Zhang در دانشگاه Central South University انجام می‌شود.

برای اطلاعات تخصصی پروژه، نشانی الکترونیکی zszhangsheng@csu.edu.cnو شماره تلفن 15262040868 86+اعلام شده است.

دفتر علوم و فناوری اسپانیا در چین، وابسته بهCDTI ، نیز از طریق نشانی china@cdti.esپاسخ‌گوی پرسش‌های مربوط به جست‌وجوی شریک و برنامه CHINEKA است.

منبع | CDTI Innovación :تاریخ انتشار: ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ |

۲۱ .همکاری اسپانیا و مصر برای توسعه فناوری تصفیه پساب نفتی با استفاده از پوست انار و سیلیس اصلاح‌شده



مرکز توسعه فناوری و نوآوری اسپانیا (CDTI) روز ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که سازمان انرژی اتمی مصر (Egyptian Atomic Energy Authority)در جست‌وجوی یک شرکت اسپانیایی برای اجرای پروژه مشترک تحقیق و توسعه در زمینه تصفیه پساب‌های صنعت نفت است.

این پروژه با هدف ساخت یک ماده جاذب پیشرفته طراحی شده است که بتواند مواد پرتوزای موجود در پساب‌های نفتی را به‌صورت انتخابی جذب کند. ویژگی اصلی فناوری پیشنهادی، ترکیب بیوچار تولیدشده از پوست انار با سیلیس اصلاح‌شده است .

CDTI

استفاده از پسماند پوست انار در تولید ماده جاذب

در این پروژه، پوست انار به‌عنوان ماده اولیه تولید بیوچار مورد استفاده قرار می‌گیرد. بیوچار ماده‌ای غنی از کربن است که از تبدیل حرارتی زیست‌توده در شرایط محدودیت اکسیژن تولید می‌شود.

پژوهشگران قصد دارند بیوچار حاصل از پوست انار را با سیلیس اصلاح‌شده ترکیب کنند تا ماده‌ای با توان جذب انتخابی رادیوم تولید شود.

رادیوم عنصری پرتوزاست که ممکن است همراه با سایر آلاینده‌ها در آب‌های خروجی برخی فعالیت‌های استخراج و تولید نفت وجود داشته باشد.

هدف پژوهش، توسعه ماده‌ای است که بتواند در محیط‌های دارای شوری بالا نیز عملکرد مناسبی داشته باشد؛ زیرا پساب‌های صنعت نفت ممکن است از نظر میزان نمک و ترکیبات محلول، شرایط متفاوتی با پساب‌های متداول صنعتی داشته باشند.

بررسی امکان استفاده مجدد از آب تصفیه‌شده

پروژه علاوه بر توسعه ماده جاذب، کیفیت آب خروجی پس از تصفیه را نیز بررسی خواهد کرد.

یکی از موضوعات پژوهش، ارزیابی امکان استفاده مجدد از آب تصفیه‌شده در کشاورزی است.

این استفاده تنها در صورتی امکان‌پذیر خواهد بود که نتایج آزمایش‌های شیمیایی و پرتوشناختی، ایمنی آب را تأیید کنند و استفاده موردنظر با مقررات مربوط سازگار باشد.

بنابراین، کاربرد کشاورزی آب تصفیه‌شده در این مرحله هدف پژوهشی پروژه است و هنوز به‌عنوان نتیجه اثبات‌شده فناوری اعلام نشده است.

اجرای طرح در برنامه همکاری فناورانهESIP

پیشنهاد همکاری برای ارائه به فراخوان سال ۲۰۲۶ برنامه نوآوری اسپانیا و مصر (Egypt Spain Innovation Programme – ESIP) تهیه شده است.

این برنامه در چارچوب همکاری دوجانبه فناوری میان دو کشور اجرا می‌شود و از طرح‌های مشترک تحقیق و توسعه حمایت می‌کند.

مهلت ارائه پیشنهادها در فراخوان سال ۲۰۲۶ تا ۳ دسامبر ۲۰۲۶ اعلام شده است.

مشارکت سازمان انرژی اتمی مصر و شرکت اسپانیایی

سازمان انرژی اتمی مصر طرف پژوهشی معرفی‌شده در این طرح است و CDTI مسئول انتشار درخواست یافتن شریک اسپانیایی و هماهنگی اطلاعات مربوط به سازوکار همکاری است.

جزئیات دقیق تقسیم مسئولیت‌های فنی، هزینه‌های پروژه و سهم مالی هر شریک در اطلاعیه اولیه اعلام نشده است.

برای دریافت اطلاعات بیشتر درباره دامنه فنی پروژه، دکتر Reham Hassan با نشانی الکترونیکی dr.reham.eae.eg@gmail.com به‌عنوان رابط معرفی شده است.

در CDTI نیز خوزه مانوئل دوران و فرانسیسکو سانچس کینتانا از دفتر نمایندگی شمال آفریقا و خاورمیانه مسئول پاسخ‌گویی به پرسش‌های مرتبط با جست‌وجوی شریک و برنامه ESIP هستند.

نشانی‌های ارتباطی این دفتر عبارت‌اند از josemanuel.duran@cdti.es و francisco.sanchez@cdti.es.

منبع رسمی خبر — CDTI Innovación ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

۲۲ .سرمایه‌گذاری ۴۰ میلیون یورویی در معدن مس سویا؛ بازیابی طلا، نقره و سرب از ۲٫۶ میلیون تن پسماند معدنی



شرکت معدنی Cobre Las Cruces در استان سویا، در جنوب اسپانیا، از اجرای پروژه‌ای به ارزش ۴۰ میلیون یورو برای بازیابی فلزات ارزشمند از پسماندهای معدنی انباشته‌شده در تأسیسات خود خبر داده است. این پروژه که جزئیات آن روز ۲۲ اکتبر ۲۰۲۶ توسط ICEX-Invest in Spainمنتشر شد، با هدف تولید کنسانتره حاوی طلا، نقره و سرب و بازگرداندن فعالیت صنعتی به مجتمع معدنی اجرا خواهد شد.

برنامه بازیابی مواد معدنی در فاصله سال‌های ۲۰۲۷ تا ۲۰۳۰ انجام می‌شود و پیش‌بینی شده است حدود ۳۲۰ فرصت شغلی ایجاد کند.

این سرمایه‌گذاری پیش از راه‌اندازی پروژه بزرگ‌تر پالایشگاه چندفلزی شرکت انجام خواهد شد؛ پروژه‌ای که از سوی کمیسیون اروپا در فهرست طرح‌های راهبردی قرار گرفته است .

Invest in Spain

استفاده دوباره از پسماندهای انباشته‌شده در معدن

مجتمع Cobre Las Cruces در حدود ۲۰ کیلومتری شمال‌غرب شهر سویا و در کمربند پیریتی ایبری (Faja Pirítica Ibérica) قرار دارد؛ منطقه‌ای معدنی که به ذخایر سولفیدی فلزات شهرت دارد.

موضوع پروژه جدید، بازفرآوری حدود ۲٫۶ میلیون تن ماده معدنی موسوم به گوسان (Gossan)است که در تأسیسات شرکت انباشته شده است.

گوسان به مواد حاصل از هوازدگی و اکسیدشدن بخش‌های فوقانی برخی ذخایر معدنی سولفیدی گفته می‌شود. این مواد می‌توانند حاوی فلزاتی باشند که بازیابی آن‌ها از نظر فنی و اقتصادی امکان‌پذیر است.

در پروژهCobre Las Cruces ، گوسان انباشته‌شده برای استخراج ترکیبات ارزشمند دوباره وارد چرخه فرآوری خواهد شد.

تولید سالانه ۱۰۵ هزار تن کنسانتره تجاری

بر اساس برنامه اعلام‌شده، تأسیسات شرکت برای فرآوری حدود ۱٫۲ میلیون تن گوسان در سال آماده خواهند شد تا در مجموع ۲٫۶ میلیون تن ماده انباشته‌شده پردازش شود.

شرکت پیش‌بینی کرده است که از این عملیات، سالانه حدود ۱۰۵ هزار تن کنسانتره قابل فروش حاوی طلا، نقره و سرب تولید شود.

۴۰ میلیون یورو سرمایه‌گذاری برنامه‌ریزی‌شده	**۲٫۶ میلیون تن** مواد معدنی قابل بازفرآوری
۱۰۵ هزار تن تولید سالانه پیش‌بینی‌شده کنسانتره	**۳۲۰ شغل** اشتغال پیش‌بینی‌شده

احداث مدار جدید فلوتاسیون و بازسازی تجهیزات موجود

بخش اصلی سرمایه‌گذاری ۴۰ میلیون یورویی به بازسازی و آماده‌سازی تأسیسات موجود و ایجاد یک مدار جدید فلوتاسیون اختصاص خواهد یافت.

فلوتاسیون یکی از روش‌های متداول فرآوری مواد معدنی است که در آن، با استفاده از تفاوت ویژگی‌های سطحی ذرات، کانی‌های موردنظر از سایر مواد جدا می‌شوند.

در این پروژه، مدار جدید برای فرآوری گوسان و تولید کنسانتره حاوی فلزات ارزشمند به کار گرفته خواهد شد.

استفاده از تأسیسات موجود، امکان ازسرگیری بخشی از فعالیت‌های مجتمع را پیش از تکمیل طرح بزرگ پالایشگاه چندفلزی فراهم می‌کند.

پیوند پروژه جدید با پالایشگاه چندفلزی آینده

Cobre Las Crucesدر حال توسعه پروژه پالایشگاه چندفلزی موسوم به PMR است.

این پروژه شامل بهره‌برداری از یک معدن زیرزمینی و ایجاد تأسیسات فرآوری برای تولید مس، روی، سرب و نقره خواهد بود.

شرکت برای این مدل صنعتی از مفهوم «از معدن تا فلز» استفاده می‌کند؛ رویکردی که هدف آن توسعه زنجیره فرآوری مواد معدنی در خود مجتمع است. طرح جدید بازیابی گوسان، مرحله‌ای مقدماتی برای فعال‌سازی دوباره ظرفیت‌های صنعتی و حفظ توان فنی موردنیاز پروژه PMR محسوب می‌شود.

تغییر مالکیت شرکت در سال ۲۰۲۶

بر اساس اطلاعات منتشرشده توسطICEX ، شرکت Cobre Las Cruces در ژوئن ۲۰۲۶ توسط سرمایه‌گذار آمریکایی Resource Capital Fundsخریداری شد. اعلام پروژه ۴۰ میلیون یورویی چند ماه پس از این تغییر مالکیت انجام شده است. این سرمایه‌گذاری یکی از نخستین برنامه‌های مشخص صنعتی شرکت در دوره جدید مالکیت به شمار می‌رود.

کاهش حجم پسماند و آزادسازی فضای انباشت

بازیابی مواد ارزشمند از گوسان علاوه بر تولید کنسانتره تجاری، با هدف کاهش حجم پسماندهای انباشته‌شده در مجتمع انجام خواهد شد.

کاهش مواد موجود در محل‌های انباشت، آزادسازی فضا و ادامه عملیات بازسازی محیطی معدن از دیگر نتایج پیش‌بینی‌شده پروژه است.

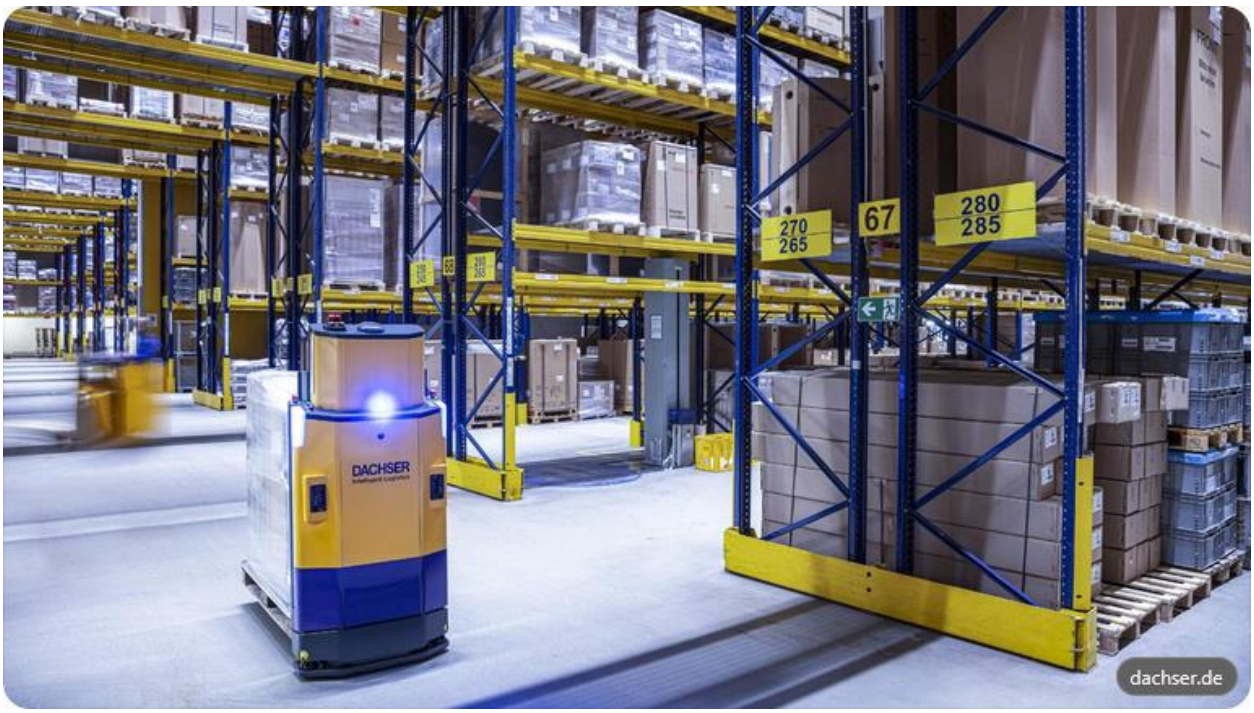
این برنامه همچنین می‌تواند فعالیت پیمانکاران و تأمین‌کنندگان صنعتی منطقه را افزایش دهد.

پدرو سولر، مدیرعاملCobre Las Cruces ، در توضیح این تصمیم تأکید کرده است که اجرای پروژه امکان فعال‌سازی زودهنگام مجتمع را با استفاده از منابع موجود فراهم می‌کند و به حفظ اشتغال و دانش فنی موردنیاز برای راه‌اندازی پالایشگاه چندفلزی آینده کمک خواهد کرد.

منبع خبر

| ICEX – Invest in Spainتاریخ انتشار: ۲۲ اکتبر ۲۰۲۶ |

۲۳ .تمدید همکاری Dachser و مؤسسه پژوهشی Fraunhofer تا سال ۲۰۲۹؛ توسعه هوش مصنوعی، رباتیک و دوقلوهای دیجیتال در صنعت لجستیک



شرکت بین‌المللی لجستیک Dachser روز ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که همکاری پژوهشی خود با مؤسسه Fraunhofer آلمان را تا پایان سال ۲۰۲۹ تمدید کرده است. این همکاری با تمرکز بر دیجیتالی‌سازی، هوش مصنوعی و رباتیک انجام می‌شود و هدف آن توسعه فناوری‌هایی است که بتوانند در عملیات واقعی انبارداری، جابه‌جایی کالا و مدیریت شبکه حمل‌ونقل مورد استفاده قرار گیرند.

تمدید توافق شامل همکاری با دو مرکز پژوهشی Fraunhofer IML در دورتموند و Fraunhofer IAIS در زانکت آگوستین است.

همکاری پژوهشی از سال ۲۰۱۷

همکاری Dachser و Fraunhofer از سال ۲۰۱۷ در قالب آزمایشگاه مشترک DACHSER Enterprise Lab آغاز شد.

در این مرکز، متخصصان لجستیک شرکت در کنار پژوهشگران حوزه فناوری اطلاعات، تحلیل داده و سامانه‌های صنعتی فعالیت می‌کنند.

مدل کاری آزمایشگاه بر پیوند مستقیم پژوهش علمی با مسائل عملیاتی شرکت استوار است؛ به‌گونه‌ای که فناوری‌های جدید پس از توسعه و آزمایش، در صورت موفقیت وارد شبکه واقعی لجستیک شوند.

استفان هوم، مدیر ارشد توسعهDachser ، اعلام کرده است که در سه سال آینده تمرکز همکاری بر راهکارهای دیجیتال، هوش مصنوعی و رباتیک خواهد بود.

توسعه سامانه دوقلوی دیجیتالILO@

یکی از مهم‌ترین دستاوردهای همکاری دو مجموعه، سامانه ILO@ است.

این سامانه با استفاده از فناوری دوقلوی دیجیتال، اطلاعات مربوط به موقعیت و جابه‌جایی کالاها را در محیط پایانه‌های لجستیکی ثبت و نمایش می‌دهد.

هدف آن افزایش شفافیت عملیاتی و بهبود مدیریت کالاهای تجمیعی در مراکز حمل‌ونقل است.

ILO@در سال ۲۰۲۳ جایزه لجستیک آلمان را از انجمن BVL دریافت کرد و در اوایل سال ۲۰۲۶ نیز موفق به دریافت جایزه انجمن لجستیک اروپا (ELA) شد.

بر اساس برنامهDachser ، تا پایان سال ۲۰۲۶ این سامانه در ۱۴ مرکز لجستیکی شرکت در اروپا پیاده‌سازی خواهد شد.

انتقال پژوهش هوش مصنوعی به کاربردهای صنعتی

مؤسسه Fraunhofer IAIS در زمینه تحلیل هوشمند داده‌ها و سامانه‌های اطلاعاتی فعالیت می‌کند.

استفان وروبل، مدیر این مؤسسه، تأکید کرده است که یکی از چالش‌های اصلی هوش مصنوعی، تبدیل دستاوردهای پژوهشی به راهکارهای عملی قابل استفاده در شرکت‌هاست.

در چارچوب همکاری جدید، پژوهشگران بر توسعه فناوری‌هایی تمرکز خواهند کرد که بتوانند فرایندهای عملیاتی شبکه لجستیک را پشتیبانی کنند.

این فعالیت‌ها در کنار پژوهش‌های Fraunhofer IML درباره جریان مواد، اتوماسیون و سامانه‌های لجستیکی انجام می‌شود.

گسترش کاربرد فناوری در شبکه اروپاییDachser

Dachserدر شبکه اروپایی خود از پایانه‌های متعدد حمل‌ونقل زمینی، انبارهای کالا و مراکز توزیع استفاده می‌کند.

توسعه ابزارهای دیجیتال مشترک به شرکت امکان می‌دهد نتایج پروژه‌های پژوهشی را در چندین مرکز عملیاتی آزمایش کند و فناوری‌های موفق را در مقیاس بزرگ‌تر به کار گیرد.

بورکهارد الینگ، مدیرعاملDachser ، همکاری با Fraunhofer را یکی از اجزای اصلی راهبرد نوآوری شرکت توصیف کرده و بر اهمیت استفاده از فناوری‌های جدید در سراسر شبکه لجستیک تأکید کرده است.

تمدید توافق تا پایان سال ۲۰۲۹، ادامه فعالیت مشترکی است که طی نزدیک به یک دهه به توسعه سامانه‌های دیجیتال برای صنعت لجستیک منجر شده است .

۲۴ .جهش سود خالص Acerinox به ۱۶۲ میلیون یورو؛ رشد ۴۶ درصدی سود عملیاتی در صنعت فولاد زنگ‌نزن اسپانیا

۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | صنعت فولاد، آلیاژهای پیشرفته و بازارهای بین‌المللی



گروه صنعتی اسپانیایی Acerinox، از تولیدکنندگان بین‌المللی فولاد زنگ‌نزن و آلیاژهای پیشرفته، روز ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ نتایج مالی ۹ ماه نخست سال را منتشر کرد. بر اساس این گزارش، سود خالص شرکت از ۷ میلیون یورو در دوره مشابه سال ۲۰۲۵ به ۱۶۲ میلیون یورو افزایش یافته است.

سود عملیاتی پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) نیز با رشد ۴۶ درصدی به ۴۷۰ میلیون یورو رسید. این بهبود در شرایطی حاصل شده که شرکت همچنان با تقاضای ضعیف در برخی بازارهای صنعتی اروپا و عدم قطعیت در اقتصاد جهانی مواجه است .

Acerinox fabricante de acero inoxidable+1

۱۶۲ میلیون یورو	**۴۷۰ میلیون یورو**
سود خالص ۹ ماهه	EBITDAبا رشد ۴۶ درصدی
۴٫۵ میلیارد یورو	**۱۹۹ میلیون یورو**
فروش خالص ۹ ماهه	EBITDAسه‌ماهه سوم

بهبود عملکرد در سه‌ماهه سوم

فروش خالص Acerinox در سه‌ماهه سوم به حدود ۱٫۶ میلیارد یورو رسید و EBITDA این دوره ۱۹۹ میلیون یورو ثبت شد.

این رقم نسبت به ۱۷۶ میلیون یوروی سه‌ماهه دوم، ۱۳ درصد افزایش نشان می‌دهد. حاشیه EBITDA سه‌ماهه سوم نیز به ۱۲٫۵ درصد رسید، درحالی‌که در سه‌ماهه قبل ۱۱٫۱ درصد بود.

برناردو ولاسکس، مدیرعاملAcerinox ، نتایج جدید را نشانه استحکام راهبرد شرکت در محیطی دانست که همچنان تحت تأثیر ضعف تقاضا و عدم قطعیت‌های اقتصاد کلان قرار دارد.

بازار آمریکا؛ مهم‌ترین عامل سودآوری

فعالیت‌های آمریکاییAcerinox ، به‌ویژه شرکت زیرمجموعهNorth American Stainless ، نقش مهمی در عملکرد گروه داشته‌اند.

در بازار آمریکا، تقاضای ظاهری فولاد زنگ‌نزن در سه‌ماهه سوم نسبت به فصل قبل حدود ۶ درصد افزایش یافت. هم‌زمان، واردات محصولات تخت فولاد زنگ‌نزن نسبت به سال قبل ۱۸ درصد کاهش پیدا کرد. موجودی انبارها نیز حدود ۹ درصد پایین‌تر از میانگین تاریخی گزارش شده است. شرایط بازار آمریکا و محدودیت‌های وارداتی، به حفظ سطح قیمت‌ها و عملکرد سودآور فعالیت‌های این گروه کمک کرده‌اند.

کاهش واردات در اروپا، بدون بازگشت سریع تقاضا

در اروپا، واردات فولاد زنگ‌نزن طی ۹ ماه نخست سال حدود ۴۲ درصد کاهش یافته است.

Acerinoxاین تحول را در ارتباط با اجرای سازوکار تعدیل کربن در مرزهای اتحادیه اروپا (CBAM) و اقدامات جدید دفاع تجاری ارزیابی کرده است. بااین‌حال، کاهش واردات هنوز به احیای سریع مصرف داخلی منجر نشده است. شرکت تأکید کرده که تقاضای صنعتی اروپا همچنان ضعیف است و بازار نیازمند احتیاط در برنامه‌ریزی تولید و فروش است.

رشد تقاضای آلیاژهای پیشرفته در هوافضا و توربین‌های گازی

عملکرد بخش آلیاژهای با عملکرد بالا (High Performance Alloys) در بازارهای مختلف یکسان نبوده است.

در صنایع هوافضا و تولید توربین‌های گازی برای نیروگاه‌ها، تقاضا روندی مثبت داشته و فعالیت‌های مرتبط با این دو بخش به رشد کسب‌وکار کمک کرده‌اند. در مقابل، صنایع نفت و گاز و شیمیایی با تقاضای ضعیف‌تری مواجه بوده‌اند. این تفاوت، اهمیت تنوع بازارهای مصرف آلیاژهای تخصصی را در ساختار فعالیت Acerinox نشان می‌دهد؛ محصولاتی که در کاربردهای نیازمند مقاومت حرارتی، مکانیکی و خوردگی بالا مورد استفاده قرار می‌گیرند.

افزایش بدهی خالص به ۱٬۵۳۵ میلیارد یورو

بدهی مالی خالص Acerinox در پایان سپتامبر به یک میلیارد و ۵۳۵ میلیون یورو رسید؛ رقمی که نسبت به پایان سه‌ماهه دوم ۱۷۴ میلیون یورو افزایش داشت. شرکت اعلام کرده که ۱۵۲ میلیون یورو از این افزایش به رشد سرمایه در گردش عملیاتی مربوط بوده است.

پرداخت ۷۷ میلیون یورو سود سهام در سه‌ماهه سوم نیز بر وضعیت نقدینگی تأثیر گذاشت. مجموع منابع اختصاص‌یافته به سهام‌داران طی ۹ ماه نخست سال به ۱۵۵ میلیون یورو رسید.

جریان نقد عملیاتی گروه در مجموع ۹ ماه نخست سال ۲۷ میلیون یورو مثبت بود، اما در سه‌ماهه سوم رقم منفی ۱۶ میلیون یورو ثبت شد.

پیش‌بینی کاهش فصلی فعالیت در پایان سال

Acerinoxانتظار دارد EBITDA سه‌ماهه چهارم پایین‌تر از سه‌ماهه سوم باشد.

این پیش‌بینی عمدتاً به کاهش فصلی فعالیت صنعت فولاد زنگ‌نزن در آمریکا در ماه‌های پایانی سال مربوط است.

درعین‌حال، شرکت انتظار دارد کاهش سرمایه در گردش به بهبود وضعیت بدهی مالی خالص تا پایان سال کمک کند.

مدیریت گروه اعلام کرده که انضباط مالی، مدیریت سرمایه در گردش و افزایش بهره‌وری عملیاتی همچنان در اولویت برنامه‌های شرکت باقی خواهند ماند .

— Acerinoxنتایج ۹ ماه نخست ۲۰۲۶، منتشرشده در ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

۲۵ .سود ۴٫۹۶۲ میلیارد یورویی CaixaBank در ۹ ماه نخست ۲۰۲۶؛ رشد اعتبارات بنگاه‌ها و گسترش خدمات بانکی دیجیتال

۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | بانکداری، تأمین مالی بنگاه‌ها و خدمات مالی



گروه بانکی اسپانیایی CaixaBankروز ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که سود خالص آن در ۹ ماه نخست سال به ۴ میلیارد و ۹۶۲ میلیون یورو رسیده است. این رقم در مقایسه با ۴ میلیارد و ۳۹۷ میلیون یورو در دوره مشابه سال قبل، رشد ۱۲٫۹ درصدی نشان می‌دهد.

افزایش حجم تسهیلات اعطایی به خانوارها و شرکت‌ها، رشد منابع مشتریان و توسعه فعالیت‌های مدیریت دارایی از مهم‌ترین عوامل بهبود عملکرد این گروه بوده‌اند.

CaixaBankهمچنین اعلام کرد که شمار مشتریان آن در اسپانیا و پرتغال از ۲۱ میلیون نفر فراتر رفته است .

۴٫۹۶۲ میلیارد یورو

سود خالص؛ رشد ۱۲٫۹ درصدی

۳۹۷٫۵ میلیارد یورو

مانده تسهیلات سالم؛ رشد ۸ درصدی

۷۶۰٫۴ میلیارد یورو

منابع مشتریان؛ رشد ۵٫۶ درصدی

۲۱ میلیون نفر

مشتریان در اسپانیا و پرتغال

رشد ۱۱٫۴ درصدی تسهیلات شرکت‌ها

یکی از مهم‌ترین تحولات فعالیتCaixaBank ، افزایش تأمین مالی بنگاه‌های اقتصادی بوده است.

مانده تسهیلات سالم اعطایی به شرکت‌ها در مقایسه با سپتامبر ۲۰۲۵، معادل ۱۹ میلیارد و ۴۰۴ میلیون یورو افزایش یافت که رشد ۱۱٫۴ درصدی را نشان می‌دهد.

در همین دوره، تسهیلات خرید مسکن ۹ میلیارد و ۵۵۱ میلیون یورو، معادل ۷ درصد، و تسهیلات مصرفی ۲ میلیارد و ۱۹۵ میلیون یورو، معادل ۹٫۸ درصد، افزایش یافت.

در مجموع، مانده اعتبارات سالم گروه به ۳۹۷ میلیارد و ۴۶۹ میلیون یورو رسید.

این ارقام نشان‌دهنده افزایش فعالیت اعتباری بانک در بخش‌های مختلف اقتصاد اسپانیا طی ۱۲ ماه منتهی به سپتامبر ۲۰۲۶ است.

افزایش درآمد خدمات مالی و مدیریت دارایی

درآمد خالص بهره CaixaBank طی ۹ ماه نخست سال به ۸ میلیارد و ۱۸۶ میلیون یورو رسید که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۲٫۹ درصد افزایش داشت.

درآمد حاصل از خدمات مالی، شامل مدیریت دارایی، بیمه‌های حمایتی و کارمزدهای بانکی، با رشد ۷٫۷ درصدی به ۴ میلیارد و ۱۸۲ میلیون یورو رسید.

در این بخش، درآمد مدیریت دارایی با افزایش ۱۲٫۵ درصدی به یک میلیارد و ۶۶۹ میلیون یورو رسید.

درآمد بیمه‌های حمایتی نیز با رشد ۱۴٫۵ درصدی، یک میلیارد یورو ثبت شد.

در مقابل، درآمد کارمزدهای بانکی ۰٫۹ درصد کاهش یافت و به یک میلیارد و ۵۱۳ میلیون یورو رسید.

حجم کسب‌وکار گروه به ۱٫۱۶ تریلیون یورو رسید

مجموع حجم کسب‌وکار CaixaBank در پایان سپتامبر به حدود ۱٫۱۶ تریلیون یورو رسید که نسبت به سال قبل ۶٫۴ درصد افزایش نشان می‌دهد.

منابع مشتریان به ۷۶۰ میلیارد و ۳۵۳ میلیون یورو رسید.

دارایی‌های تحت مدیریت گروه نیز با رشد ۱۰٫۶ درصدی به ۲۱۶ میلیارد و ۳۳۳ میلیون یورو افزایش یافت.

از این رقم، ۱۶۱ میلیارد و ۳۹۵ میلیون یورو مربوط به صندوق‌های سرمایه‌گذاری، سبدهای مدیریت‌شده و شرکت‌های سرمایه‌گذاری و ۵۴ میلیارد و ۹۳۸ میلیون یورو مربوط به طرح‌های بازنشستگی بوده است.

کاهش نسبت مطالبات غیرجاری به ۱٫۷۶ درصد

CaixaBankاعلام کرده است که نسبت مطالبات غیرجاری بانک در پایان سپتامبر به ۱٫۷۶ درصد کاهش یافته است.

حجم مطالبات مشکوک‌الوصول نیز به ۷ میلیارد و ۷۳۳ میلیون یورو رسید.

ذخایر پوشش زیان اعتباری بانک ۶ میلیارد و ۳۰۹ میلیون یورو و نسبت پوشش مطالبات غیرجاری ۸۲ درصد گزارش شد.

در بخش نقدینگی، دارایی‌های نقدشونده گروه به ۱۵۱ میلیارد و ۵۰۶ میلیون یورو رسید.

نسبت پوشش نقدینگی (LCR) نیز ۱۷۸ درصد ثبت شد که بالاتر از حداقل الزام مقرراتی ۱۰۰ درصد است.

نسبت سرمایه اصلی لایه یک (CET1) در پایان دوره ۱۲٫۵ درصد اعلام شد.

افزایش مشتریان بانک دیجیتالimagin

بانک دیجیتال imagin که زیرمجموعه CaixaBank است، در پایان سپتامبر ۲۰۲۶ حدود ۴٫۳ میلیون مشتری داشت.

این رقم نسبت به سال قبل ۹ درصد افزایش نشان می‌دهد.

حجم کسب‌وکار imagin نیز با رشد ۱۸ درصدی به حدود ۲۴ میلیارد و ۳۰۰ میلیون یورو رسید.

گسترش خدمات دیجیتال، توسعه ابزارهای هوشمند و استفاده از هوش مصنوعی در فرایندهای داخلی و ارتباط با مشتریان از محورهای برنامه فناوری CaixaBank اعلام شده است.

گونسالو گورتاسار، مدیرعامل گروه، تأکید کرده است که استفاده از ابزارهای جدید هوش مصنوعی در بخش‌های مختلف سازمان در حال افزایش است و بهبودهایی در تجربه مشتری و توان تجاری بانک ایجاد کرده است.

فعالیت بانک در پرتغال

Banco BPI، زیرمجموعه پرتغالیCaixaBank ، طی ۱۲ ماه منتهی به سپتامبر رشد ۷ درصدی حجم کسب‌وکار را ثبت کرد.

سهم فعالیت بانکی پرتغال از نتایج گروه در ۹ ماه نخست سال ۳۳۹ میلیون یورو اعلام شده است.

CaixaBankاز طریق شبکه‌ای متشکل از بیش از ۴۵۰۰ شعبه در اسپانیا و پرتغال فعالیت می‌کند.

تصویب سود نقدی ۱،۲۸۱ میلیارد یورویی

هیئت‌مدیره CaixaBank توزیع سود نقدی علی‌الحساب به ارزش یک میلیارد و ۲۸۱ میلیون یورو را تصویب کرده است.

این مبلغ معادل ۰،۱۸۴۴ یورو به‌ازای هر سهم است و قرار است در ۶ نوامبر ۲۰۲۶ پرداخت شود.

بر اساس سیاست تقسیم سود شرکت، مقرر شده است بین ۵۰ تا ۶۰ درصد سود خالص تلفیقی سال ۲۰۲۶ در دو مرحله میان سهام‌داران توزیع شود.

پرداخت دوم، پس از تصویب نهایی مجمع عمومی، برای آوریل ۲۰۲۷ پیش‌بینی شده است.

نتایج ۹ ماهه CaixaBank همچنین نشان می‌دهد که بازده حقوق صاحبان سهام مشهود (ROTE) در دوره ۱۲ماهه منتهی به سپتامبر به ۱۸،۸ درصد رسیده است .

— CaixaBankگزارش نتایج ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶، منتشرشده در ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

۲۶ .مرکز لجستیکی ۲۰ میلیون یورویی Dachser در آلاوا؛ ظرفیت جابه‌جایی روزانه هزار تن کالا در مسیر اسپانیا و اروپا

۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ | حمل‌ونقل، صادرات و زیرساخت‌های لجستیکی



سازمان ICEX-Invest in Spain روز ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ گزارشی از پروژه احداث مرکز لجستیکی جدید شرکت آلمانی Dachser در شهر ویتوریا-گاستیس(Vitoria-Gasteiz) ، مرکز منطقه باسک اسپانیا، منتشر کرد. این پروژه با سرمایه‌گذاری ۲۰ میلیون یورو در شهرک صنعتی خوندیس (Júndiz) اجرا می‌شود و قرار است ظرفیت حمل‌ونقل و توزیع کالا میان شمال اسپانیا و بازارهای اروپایی را افزایش دهد.

مرکز جدید برای ارائه خدمات به محموله‌های پالت‌شده در مسیرهای شبه‌جزیره ایبری، سایر کشورهای اروپایی، جزایر بالئار و قناری و مراکش طراحی شده است. بهره‌برداری از آن برای تابستان ۲۰۲۷ پیش‌بینی شده است.

پروژه پیش‌تر در ژوئیه ۲۰۲۶ معرفی شده و عملیات ساختمانی آن نیز آغاز شده بود. گزارش ۲۹ اکتبرICEX ، انتشار تازه اطلاعات این سرمایه‌گذاری است و به معنای آغاز عملیات ساختمانی در همان روز نیست .

احداث مجموعه‌ای در زمینی به مساحت ۵۰ هزار مترمربع

مرکز جدید Dachser در زمینی به مساحت ۵۰ هزار مترمربع ساخته می‌شود.

ساختمان اصلی شامل یک سالن کراس‌داکینگ (Cross-docking) به مساحت ۹۲۰۰ مترمربع خواهد بود. طراحی این سالن به‌گونه‌ای انجام شده است که امکان افزایش مساحت آن به ۱۲ هزار و ۷۰۰ مترمربع در آینده وجود داشته باشد.

در کنار سالن عملیاتی، ۱۹۰۰ مترمربع فضای اداری نیز پیش‌بینی شده است.

کراس‌داکینگ شیوه‌ای از مدیریت کالا در مراکز لجستیکی است که در آن محموله‌های ورودی پس از دریافت، تفکیک و تجمیع، با حداقل زمان نگهداری به وسایل حمل‌ونقل خروجی منتقل می‌شوند.

این روش برای شبکه‌هایی که با تعداد زیادی محموله از مبدأها و مقصدهای مختلف سروکار دارند، اهمیت ویژه‌ای دارد.

۹۰ سکوی بارگیری و ظرفیت بیش از ۲۰۰۰ محموله در روز

۲۰ میلیون یورو	**۵۰ هزار مترمربع**
سرمایه‌گذاری پروژه	مساحت زمین
+۲۰۰۰	**۱۰۰۰ تن**
محموله روزانه	ظرفیت جابه‌جایی روزانه کالا

تأسیسات جدید دارای ۹۰ سکوی بارگیری، ۱۴۰ محل استقرار جعبه‌های متحرک حمل بار (Swap Bodies) و ۱۱۰ جای پارک خودرو خواهد بود. بر اساس برآورد شرکت، این مرکز پس از راه‌اندازی قادر خواهد بود روزانه بیش از دو هزار محموله و حدود هزار تن کالا را مدیریت کند.
این ظرفیت برای پاسخ‌گویی به جریان کالاهای داخلی و بین‌المللی و پشتیبانی از فعالیت شرکت‌های صادرکننده در شمال اسپانیا در نظر گرفته شده است.

استفاده از سامانه‌های دیجیتال برای رهگیری کالا

یکی از اجزای اصلی پروژه، به‌کارگیری فناوری‌های دیجیتال برای برنامه‌ریزی و کنترل جریان محموله‌هاست.
مرکز جدید به سامانه‌های مدیریت و رهگیری کالا و بستر دیجیتال اختصاصی Dachser Platform مجهز خواهد شد.
این سامانه برای برنامه‌ریزی حمل‌ونقل، پیگیری وضعیت ارسال کالا و مدیریت اطلاعات محموله‌ها طراحی شده است.
شرکت همچنین استفاده از فناوری دوقلوی دیجیتال ILO@ را در این مجموعه پیش‌بینی کرده است؛ فناوری‌ای که امکان شناسایی و نظارت بر موقعیت بسته‌ها در محیط پایانه را فراهم می‌کند.

استفاده از انرژی خورشیدی و زیرساخت شارژ خودروهای برقی

در طراحی تأسیسات جدید، مجموعه‌ای از اقدامات مرتبط با بهره‌وری انرژی و کاهش مصرف منابع پیش‌بینی شده است.
این اقدامات شامل نصب سامانه تولید برق خورشیدی، مدیریت هوشمند انرژی، روشنایی کم‌مصرف و کنترل کارآمد تجهیزات گرمایش و سرمایش است. همچنین جایگاه‌هایی برای شارژ خودروهای برقی و کامیون‌های برقی در محوطه مجموعه احداث خواهد شد. بر اساس برنامه شرکت، بخشی از برق مصرفی تأسیسات از طریق سامانه خورشیدی مستقر در محل تأمین می‌شود.

جایگاه ویتوریا-گاستیس در شبکه حمل‌ونقل شمال اسپانیا

ویتوریا-گاستیس در یکی از محورهای مهم ارتباط زمینی شبه‌جزیره ایبری با فرانسه و سایر بازارهای اروپایی قرار دارد.
شهرک صنعتی خوندیس نیز از مراکز صنعتی و لجستیکی مهم این منطقه است. مرکز جدید Dachser در کنار شعبه موجود شرکت در ویتوریا-گاستیس فعالیت خواهد کرد و امکان هماهنگی بیشتر میان خدمات انبارداری، آماده‌سازی سفارش‌ها و حمل‌ونقل داخلی و بین‌المللی را فراهم می‌کند. دیگو دوپیسیو، مدیرکل فعالیت‌های Dachser در منطقه شمالی شبه‌جزیره ایبری، در توضیح این پروژه بر تقویت حضور شرکت در منطقه باسک و پشتیبانی از فعالیت بین‌المللی مشتریان صنعتی تأکید کرده است.
شرکت پیمانکاری Norton Edificios Industriales مسئول اجرای ساختمان جدید است و زمان هدف‌گذاری‌شده برای آغاز فعالیت مرکز، تابستان ۲۰۲۷ اعلام شده است .

منابع خبر

| ICEX – Invest in Spain ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

| Dachserاطلاعیه اولیه پروژه، ۲۸ ژوئیه ۲۰۲۶

۲۷ .رشد ۱۱،۴ درصدی اعتبارات شرکت‌ها در بانکUnicaja ؛ سود ۵۴۳ میلیون یورویی در ۹ ماه نخست ۲۰۲۶

۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | نظام بانکی، تأمین مالی شرکت‌ها و بازار سرمایه



گروه بانکی اسپانیایی Unicaja Bancoروز ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ نتایج مالی ۹ ماه نخست سال را منتشر کرد. بر اساس این گزارش، سود خالص گروه به ۵۴۳ میلیون یورو رسید که نسبت به ۵۰۳ میلیون یورو در دوره مشابه سال قبل، ۸،۱ درصد افزایش نشان می‌دهد.

رشد فعالیت اعتباری، افزایش درآمدهای مستمر و بهبود کیفیت دارایی‌ها از عوامل اصلی این عملکرد بوده‌اند. هم‌زمان، مانده اعتبارات اعطایی به شرکت‌ها ۱۱،۴ درصد افزایش یافته است؛ رشدی که از متوسط ۳،۵ درصدی گزارش‌شده برای این بخش در نظام بانکی اسپانیا بالاتر بوده است .

افزایش درآمد بهره و کارمزدهای بانکی

درآمد خالص بهره Unicaja طی ۹ ماه نخست سال به یک میلیارد و ۱۵۱ میلیون یورو رسید که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۳ درصد افزایش داشته است.

درآمد خالص کارمزدها نیز با رشد ۱،۳ درصدی به ۳۹۷ میلیون یورو رسید.

مجموع درآمدهای عملیاتی بانک، موسوم به حاشیه ناخالص، با رشد ۳،۵ درصدی به یک میلیارد و ۶۲۹ میلیون یورو افزایش یافت.

در مقابل، هزینه‌های اداری بانک ۴،۹ درصد افزایش پیدا کرد. بخش مهمی از این رشد هزینه به سرمایه‌گذاری‌های مرتبط با برنامه راهبردی ۲۰۲۵ تا ۲۰۲۷ و اجرای توافق‌های مربوط به کارکنان اختصاص داشته است.

با وجود افزایش هزینه‌ها، کاهش ۲۱،۶ درصدی ذخایر کاهش ارزش دارایی‌های مالی به بهبود سودآوری بانک کمک کرد.

تأمین مالی شرکت‌ها و فعالان اقتصادی

حجم اعتبارات سالم بانک در پایان سپتامبر به ۴۹ میلیارد و ۳۷۱ میلیون یورو رسید که ۴،۹ درصد بیشتر از سال قبل است.

رشد اعتبارات شرکت‌ها ۱۱،۴ درصد و رشد اعتبارات مصرفی و سایر تسهیلات ۱۱،۹ درصد گزارش شد.

در ۹ ماه نخست سال، مجموع تسهیلات جدید اعطایی Unicaja به ۹ میلیارد و ۳۴۷ میلیون یورو رسید که ۹،۲ درصد افزایش نشان می‌دهد.

از این مبلغ، چهار میلیارد و ۴۸۶ میلیون یورو به شرکت‌ها و صاحبان کسب‌وکار و دو میلیارد و ۸۵۱ میلیون یورو به تسهیلات خرید مسکن اختصاص داشته است.

حجم تسهیلات جدید مسکن نیز نسبت به سال قبل ۳۰٫۵ درصد افزایش یافته است.

رشد منابع مشتریان و صندوق‌های سرمایه‌گذاری

منابع مشتریان بانک با رشد ۴٫۶ درصدی به ۹۷ میلیارد و ۶۱۶ میلیون یورو رسید.

دارایی‌های موجود در صندوق‌های سرمایه‌گذاری نیز ۱۳٫۹ درصد افزایش یافت و به ۱۹ میلیارد و ۲۲۶ میلیون یورو رسید.

مجموع حجم کسب‌وکار مشتریان Unicaja طی ۱۲ ماه منتهی به سپتامبر حدود ۵ درصد رشد داشته است.

کاهش مطالبات معوق

نسبت مطالبات غیرجاری بانک از ۲٫۲ درصد در سپتامبر ۲۰۲۵ به ۱٫۸ درصد در سپتامبر ۲۰۲۶ کاهش یافت.

حجم مطالبات مشکوک‌الوصول نیز با افت ۱۴٫۷ درصدی به ۹۲۱ میلیون یورو رسید.

نسبت پوشش این مطالبات به حدود ۸۴٫۶ درصد افزایش یافت.

مجموع دارایی‌های غیرمولد بانک، شامل مطالبات مشکوک‌الوصول و دارایی‌های تملیکی، با کاهش ۲۲٫۴ درصدی به یک میلیارد و ۳۹۲ میلیون یورو رسید.

این کاهش نشان‌دهنده بهبود کیفیت ترازنامه بانک در دوره مورد بررسی است.

تقسیم سود نقدی و برنامه راهبردی

هیئت‌مدیره Unicaja پرداخت دومین سود نقدی علی‌الحساب سال ۲۰۲۶ را به میزان ۰٫۰۶۴۲ یورو به‌ازای هر سهم تصویب کرده است.

پرداخت این مبلغ برای ۱۷ دسامبر ۲۰۲۶ برنامه‌ریزی شده است.

بانک پیش‌تر در سپتامبر، مبلغ ۰٫۰۸۴۴ یورو به‌ازای هر سهم پرداخت کرده بود.

مجموع دو پرداخت علی‌الحساب سال جاری به حدود ۳۸۲ میلیون یورو می‌رسد که ۱۲۶ درصد بیشتر از سود نقدی علی‌الحساب توزیع‌شده در سال قبل است.

Unicajaپیش‌بینی کرده است که در مجموع ۹۵ درصد سود خالص تلفیقی سال ۲۰۲۶ را میان سهامداران توزیع کند؛ درحالی‌که این نسبت در سال ۲۰۲۵ برابر با ۷۰ درصد بوده است.

بازده حقوق صاحبان سهام مشهود تعدیل‌شده بانک با لحاظ سرمایه مازاد، ۱۲٫۲ درصد و نسبت سرمایه اصلی لایه یک (CET1) حدود ۱۵٫۵ درصد گزارش شده است .

— Unicaja Bancoاطلاعیه رسمی نتایج ۹ ماه نخست ۲۰۲۶، ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

— Europa Pressگزارش تکمیلی نتایج و تقسیم سود، ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

۲۸ .سرمایه‌گذاری بیش از ۱۰ میلیارد یورویی Iberdrola در ۹ ماه؛ تمرکز بر شبکه‌های برق و افزایش ظرفیت انرژی‌های تجدیدپذیر

۲۱ اکتبر ۲۰۲۶ | انرژی، زیرساخت برق و سرمایه‌گذاری بین‌المللی



گروه انرژی اسپانیایی Iberdrolaدر گزارش مالی منتشرشده در ۲۱ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که سرمایه‌گذاری‌های این شرکت طی ۹ ماه نخست سال به ۱۰ میلیارد و ۸۷ میلیون یورو رسیده است؛ رقمی که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۱۳ درصد افزایش نشان می‌دهد.

در همین دوره، سود خالص گزارش‌شده گروه با رشد ۱۰ درصدی به ۵ میلیارد و ۸۱۶ میلیون یورو رسید. این عملکرد عمدتاً تحت تأثیر توسعه فعالیت‌های تنظیم‌شده شبکه برق در بازارهای بین‌المللی و افزایش ظرفیت تولید برق قرار داشته است .

۱۰،۰۹ میلیارد یورو

سرمایه‌گذاری ۹ ماهه؛ رشد ۱۳ درصدی

۶،۳ میلیارد یورو

سرمایه‌گذاری در شبکه‌های برق

۵،۸۲ میلیارد یورو

سود خالص؛ رشد ۱۰ درصدی

۵۶ میلیارد یورو

ارزش دارایی‌های تنظیم‌شده شبکه

اختصاص ۶۲ درصد سرمایه‌گذاری‌ها به شبکه برق

مهم‌ترین بخش سرمایه‌گذاری Iberdrola در سال ۲۰۲۶ به توسعه و نوسازی شبکه‌های انتقال و توزیع برق اختصاص داشته است.

هزینه سرمایه‌گذاری در شبکه‌ها طی ۹ ماه به حدود ۶،۳ میلیارد یورو رسید که نسبت به سال قبل ۲۸ درصد افزایش نشان می‌دهد.

در نتیجه این سرمایه‌گذاری‌ها، ارزش پایه دارایی‌های تنظیم‌شده شبکه برق گروه با رشد ۱۴ درصدی به ۵۶ میلیارد یورو افزایش یافت.

شبکه‌های برق از ارکان اصلی فعالیت Iberdrola هستند؛ زیرا توسعه تولید برق تجدیدپذیر، افزایش مصرف برق در صنایع و گسترش حمل‌ونقل برقی به زیرساخت‌های انتقال و توزیع گسترده‌تر و انعطاف‌پذیرتر نیاز دارد.

تمرکز جغرافیایی بر بریتانیا، آمریکا و برزیل

نزدیک به ۷۵ درصد کل سرمایه‌گذاری‌های Iberdrola در بریتانیا، ایالات متحده و برزیل انجام شده است.

این تمرکز نشان‌دهنده اهمیت بازارهایی است که شرکت در آن‌ها مالک یا بهره‌بردار زیرساخت‌های بزرگ شبکه برق است و از طریق چارچوب‌های تنظیم‌گری، برای توسعه بلندمدت شبکه سرمایه‌گذاری می‌کند.

رشد دارایی‌های شبکه در کشورهای مختلف به افزایش درآمد عملیاتی گروه کمک کرده است.

افزایش ۳۳۰۰ مگاواتی ظرفیت تولید

Iberdrolaطی ۱۲ ماه منتهی به سپتامبر ۲۰۲۶ ظرفیت تولید برق خود را ۳۳۰۰ مگاوات افزایش داده است.

سرمایه‌گذاری در بخش تولید برق و خدمات مشتریان طی ۹ ماه به ۳٫۶ میلیارد یورو رسید.

تولید برق تجدیدپذیر گروه نیز در دوره مورد بررسی به ۶۴ هزار و ۸۸۱ گیگاوات‌ساعت رسید.

در بخش توزیع، حجم برق توزیع‌شده تا پایان سپتامبر به حدود ۲۰۷ هزار گیگاوات‌ساعت افزایش یافت که رشد ۵٫۸ درصدی را نشان می‌دهد.

افزایش سود عملیاتی و تقویت نقدینگی

سود عملیاتی تعدیل‌شده پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) به ۱۱٫۹ میلیارد یورو رسید که ۷ درصد بیشتر از دوره مشابه سال قبل است.

رشد ۱۵ درصدی EBITDA بخش شبکه‌های برق مهم‌ترین عامل این افزایش بود.

سود خالص تعدیل‌شده گروه نیز با رشد ۹ درصدی به حدود ۵٫۱ میلیارد یورو رسید. با حذف اثر تغییرات نرخ ارز، رشد این شاخص ۱۳ درصد گزارش شده است.

Iberdrolaهمچنین اعلام کرد که منابع نقدینگی آن به حدود ۲۳ میلیارد یورو رسیده و نیازهای تأمین مالی حدود ۲۰ ماه آینده را پوشش می‌دهد.

نسبت بدهی خالص تعدیل‌شده به EBITDA تعدیل‌شده ۳٫۴ برابر گزارش شده و نزدیک به ۸۰ درصد بدهی گروه دارای نرخ بهره ثابت است.

افزایش پیش‌بینی سود سالانه

مدیریت Iberdrola با استناد به عملکرد ۹ ماه نخست، پیش‌بینی رشد سود سال ۲۰۲۶ را افزایش داده و انتظار رشد دورقمی را برای سال جاری اعلام کرده است.

شرکت همچنین هدف دستیابی به رشد دورقمی در پنج سال آینده را مطرح کرده است.

گزارش ۲۱ اکتبر نشان می‌دهد که راهبرد توسعه Iberdrola بیش از گذشته بر زیرساخت‌های شبکه برق، دارایی‌های تنظیم‌شده و سرمایه‌گذاری بلندمدت در بازارهای بین‌المللی متمرکز شده است .

Iberdrola+1

منابع رسمی خبر

— Iberdrolaاطلاعیه نتایج ۹ ماه نخست ۲۰۲۶، ۲۱ اکتبر ۲۰۲۶

۲۹ .رشد ۴۲ درصدی سرمایه‌گذاری Endesa در شبکه توزیع برق؛ توسعه زیرساخت‌ها برای صنایع، مراکز داده و تقاضای جدید انرژی

۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ | زیرساخت انرژی، شبکه برق و صنعت



شرکت انرژی اسپانیایی Endesaروز ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که سرمایه‌گذاری ناخالص این گروه در ۹ ماه نخست سال به یک میلیارد و ۶۲۲ میلیون یورو رسیده است؛ رقمی که نسبت به دوره مشابه سال ۲۰۲۵ حدود ۱۹٫۴ درصد افزایش نشان می‌دهد.

مهم‌ترین بخش این سرمایه‌گذاری‌ها به توسعه شبکه توزیع برق اختصاص یافته است Endesa .طی این دوره حدود ۹۰۰ میلیون یورو در شبکه‌های توزیع سرمایه‌گذاری کرده که ۴۲ درصد بیشتر از سال قبل است.

هم‌زمان، سود خالص شرکت با رشد ۱۵ درصدی به یک میلیارد و ۹۶۲ میلیون یورو و EBITDA با افزایش ۸٫۴ درصدی به چهار میلیارد و ۵۷۷ میلیون یورو رسید .

۱٫۶۲۲ میلیارد یورو

کل سرمایه‌گذاری ناخالص

۹۰۰ میلیون یورو

سرمایه‌گذاری در شبکه توزیع

۱٫۹۶۲ میلیارد یورو

سود خالص ۹ ماهه

۱۱۴ تراوات‌ساعت

برق توزیع‌شده در شبکه

شبکه توزیع؛ محور اصلی برنامه سرمایه‌گذاری

Endesaاعلام کرده است که افزایش سرمایه‌گذاری در شبکه توزیع با هدف نوسازی تجهیزات، توسعه ظرفیت اتصال مشترکان جدید و پاسخ‌گویی به تقاضای روبه‌رشد برق انجام می‌شود.

این سرمایه‌گذاری‌ها به‌ویژه در شرایطی اهمیت یافته‌اند که صنایع، تأسیسات تجاری و مراکز داده برای توسعه فعالیت خود به ظرفیت اتصال بیشتری نیاز دارند.

EBITDAبخش توزیع برق شرکت طی ۹ ماه نخست سال با رشد ۲۴٫۸ درصدی به یک میلیارد و ۷۴۷ میلیون یورو رسید.

درآمد ناخالص این بخش نیز با افزایش ۲۰٫۲ درصدی به دو میلیارد و ۱۹۶ میلیون یورو رسید.

شرکت بخشی از این رشد را به چارچوب تنظیم‌گری جدید شبکه‌های برق که از اول ژانویه ۲۰۲۶ اجرایی شده و همچنین تعدیلات مالی مربوط به سال‌های گذشته نسبت داده است.

افزایش حجم برق توزیع‌شده و کاهش تلفات شبکه

حجم برق توزیع‌شده در شبکه‌های Endesa از ۱۰۹ تراوات‌ساعت در ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۵ به ۱۱۴ تراوات‌ساعت در دوره مشابه ۲۰۲۶ افزایش یافت.

در همین مدت، نسبت تلفات شبکه از ۹٫۵ درصد به ۹ درصد کاهش پیدا کرد.

Endesaاین تحولات را در چارچوب توسعه و بهبود کارایی زیرساخت‌های توزیع برق ارزیابی کرده است.

ظرفیت اتصال برق؛ یکی از چالش‌های توسعه مراکز داده

در گزارش شرکت، مراکز داده به‌عنوان یکی از منابع بالقوه مهم افزایش تقاضای برق اسپانیا معرفی شده‌اند.

Endesaتأکید کرده است که تبدیل پروژه‌های مراکز داده به سرمایه‌گذاری واقعی، علاوه بر شرایط اقتصادی و مقرراتی مناسب، به ظرفیت کافی شبکه برق وابسته است.

در برخی مناطق، محدودیت ظرفیت موجود شبکه می‌تواند روند اتصال مصرف‌کنندگان جدید را دشوار کند.

ازاین‌رو، توسعه زیرساخت‌های توزیع و انتقال برق یکی از پیش‌شرط‌های گسترش فعالیت‌های صنعتی و دیجیتال در اسپانیا به شمار می‌رود.

افزایش سقف سرمایه‌گذاری شبکه‌ها برای دوره ۲۰۲۷ تا ۲۰۳۰

Endesaاز افزایش سقف‌های سرمایه‌گذاری در شبکه برق برای دوره ۲۰۲۷ تا ۲۰۳۰ استقبال کرده است.

بر اساس ارقام مورد اشاره شرکت، چارچوب جدید امکان ۱۰ میلیارد و ۲۰۰ میلیون یورو سرمایه‌گذاری اضافی در شبکه‌های توزیع و هفت میلیارد و ۷۰۰ میلیون یورو در شبکه‌های انتقال را فراهم می‌کند.

این ارقام به ظرفیت سرمایه‌گذاری در چارچوب تنظیم‌گری شبکه برق مربوط‌اند و نباید با تعهد سرمایه‌گذاری مستقیم Endesa اشتباه گرفته شوند.

افزایش تولید برق خورشیدی و بادی

تولید کل برق Endesa در ۹ ماه نخست سال با رشد ۶ درصدی به ۴۹ هزار و ۲۹۶ گیگاوات‌ساعت رسید.

تولید برق تجدیدپذیر نیز ۸ درصد افزایش یافت و به ۱۴ هزار و ۹۴۴ گیگاوات‌ساعت رسید.

در میان فناوری‌های تجدیدپذیر، تولید برق خورشیدی با رشد ۳۰ درصدی به ۳۷۵۹ گیگاوات‌ساعت و تولید برق بادی با افزایش ۷ درصدی به ۴۴۰۷ گیگاوات‌ساعت رسید.

در مجموع، انرژی‌های تجدیدپذیر و هسته‌ای ۸۵ درصد تولید برق شرکت در سرزمین اصلی اسپانیا را تشکیل داده‌اند.

با وجود افزایش تولید، حاشیه ناخالص فعالیت تجدیدپذیر به ۷۳۰ میلیون یورو کاهش یافت. شرکت دلیل این وضعیت را کاهش قیمت فروش برق و افزایش محدودیت‌های اعمال‌شده بر تولید خورشیدی، به‌ویژه در سه‌ماهه سوم، اعلام کرده است.

افزایش قیمت برق در بازار عمده‌فروشی

قیمت متوسط بازار روزانه برق اسپانیا طی ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ با رشد ۱۷ درصدی به ۷۴ یورو به‌ازای هر مگاوات‌ساعت رسید.

هزینه خدمات تنظیم و متعادل‌سازی شبکه نیز با رشد ۳۴ درصدی به ۲۲ یورو به‌ازای هر مگاوات‌ساعت افزایش یافت.

در نتیجه، مجموع متوسط هزینه بازار روزانه و خدمات تنظیم به ۹۶ یورو به‌ازای هر مگاوات‌ساعت رسید که ۲۰ درصد بیشتر از دوره مشابه سال قبل است.

Endesaاعلام کرده است که در ماه‌های تابستان، قیمت بازار عمده‌فروشی به‌طور قابل توجهی از ۱۰۰ یورو به‌ازای هر مگاوات‌ساعت فراتر رفت. افزایش تقاضا، رشد قیمت گاز طبیعی و کاهش تولید برق بادی و برق‌آبی از عوامل این وضعیت بوده‌اند.

نقش نیروگاه‌های قابل اتکا در امنیت تأمین برق

Endesaدر گزارش خود بر ضرورت توسعه ظرفیت تولید قابل اتکا هم‌زمان با افزایش سهم انرژی‌های تجدیدپذیر تأکید کرده است.

شرکت از تمدید مجوز بهره‌برداری نیروگاه هسته‌ای آلماراس تا ژوئن ۲۰۳۰، تصویب چارچوب مقرراتی بازار ظرفیت و آغاز فرایند تخصیص ظرفیت جدید در مناطق غیرشبه‌جزیره‌ای به‌عنوان تحولات مثبت یاد کرده است.

بااین‌حال، نخستین مزایده‌های بازار ظرفیت هنوز برگزار نشده‌اند.

Endesaهمچنین اعلام کرده است که به‌روزرسانی برنامه راهبردی شرکت برای فوریه ۲۰۲۷ برنامه‌ریزی شده است.

نقدینگی، بدهی و چشم‌انداز پایان سال

جریان نقدی ایجادشده توسط Endesa طی ۹ ماه نخست سال به حدود سه میلیارد و ۵۰۰ میلیون یورو رسید.

بدهی خالص شرکت در پایان سپتامبر به ۱۱ میلیارد و ۲۰۰ میلیون یورو افزایش یافت؛ درحالی‌که این رقم در پایان سال ۲۰۲۵ حدود ۱۰ میلیارد و ۱۰۰ میلیون یورو بود.

هزینه متوسط بدهی نیز از ۳٫۳ درصد به ۳٫۲ درصد کاهش یافت.

Endesaپیش‌بینی کرده است که سود خالص عادی سال ۲۰۲۶ از دو میلیارد و ۴۰۰ میلیون یورو فراتر رود؛ هرچند شرایط بازار انرژی در سه‌ماهه پایانی سال دشوارتر ارزیابی شده است .

— Endesaگزارش نتایج ۹ ماه نخست ۲۰۲۶، منتشرشده در ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۳۰ .رشد ۲۴ درصدی درآمدFaes Farma ؛ گسترش صنعت داروسازی اسپانیا در چشم‌پزشکی و بازارهای بین‌المللی

۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ | داروسازی، زیست‌فناوری و سرمایه‌گذاری صنعتی



گروه داروسازی اسپانیایی Faes Farmaروز ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که درآمد این شرکت در ۹ ماه نخست سال با رشد ۲۴ درصدی به ۵۶۳٫۵ میلیون یورو رسیده است. توسعه فعالیت‌های بین‌المللی، به‌ویژه در آمریکای لاتین، و ادغام شرکت‌های داروسازی SIFI و Laboratorio Edolاز عوامل اصلی افزایش درآمد گروه بوده‌اند.

سود عملیاتی پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) نیز با رشد ۱۷ درصدی به ۱۲۴٫۴ میلیون یورو رسید. سود خالص تلفیقی گروه در این دوره ۷۴٫۳ میلیون یورو گزارش شد.

افزایش درآمد در شرایطی ثبت شده است که Faes Farma همچنان هزینه‌های مرتبط با ادغام شرکت‌های خریداری‌شده در سال ۲۰۲۵ و توسعه ظرفیت صنعتی خود را مدیریت می‌کند .

۵۶۳٫۵ میلیون یورو

درآمد ۹ ماهه؛ رشد ۲۴ درصدی

۱۲۴٫۴ میلیون یورو

EBITDA؛ رشد ۱۷ درصدی

۹۶٫۸ میلیون یورو

درآمد بخش چشم‌پزشکی

۷۴٫۳ میلیون یورو

سود خالص تلفیقی

تبدیل چشم‌پزشکی به یکی از بخش‌های اصلی فعالیت شرکت

یکی از مهم‌ترین تحولات ساختار کسب‌وکارFaes Farma ، توسعه فعالیت‌های چشم‌پزشکی پس از خرید دو شرکت SIFI و Edol است.

کمتر از یک سال پس از این خریدها، درآمد بخش چشم‌پزشکی به ۹۶٫۸ میلیون یورو رسیده و ۱۷ درصد کل درآمد گروه را تشکیل می‌دهد.

ادغام این فعالیت‌ها موجب افزایش درآمد بخش داروسازی به ۴۸۶٫۵ میلیون یورو شده است که نسبت به سال قبل ۲۴ درصد رشد نشان می‌دهد.

SIFIدر بازارهای ایتالیا و اسپانیا عملکرد مثبتی داشته و Laboratorio Edol نیز به توسعه فعالیت‌های گروه در پرتغال کمک کرده است.

رشد ۷۵ درصدی فروش مستقیم بین‌المللی

درآمد بازارهای بین‌المللی که Faes Farma در آن‌ها فروش مستقیم دارد، با رشد ۷۵ درصدی به ۲۱۶٫۶ میلیون یورو رسید.

از این رقم، ۸۲٫۶ میلیون یورو مربوط به فعالیت SIFI بوده است.

بازار آمریکای لاتین نیز با رشد ۱۸ درصدی به درآمد ۹۱٫۳ میلیون یورو دست یافت.

در میان کشورهای این منطقه، مکزیک با رشد ۳۷ درصدی یکی از مهم‌ترین عوامل توسعه فعالیت شرکت بوده است.

درآمد فعالیت‌ها در آمریکای مرکزی ۲۱ درصد، اکوادور ۱۵ درصد، کلمبیا ۱۴ درصد، پرو ۱۳ درصد و شیلی ۷ درصد افزایش یافت.

در سایر بازارهای بین‌المللی، با کنار گذاشتن اثر ادغامSIFI ، رشد درآمد ۹ درصد گزارش شده است.

رشد فروش داروهای کلیدی

Faes Farmaعملکرد سه مولکول اصلی خود، شامل کلسیفدیول، مسالازین و بیلاستین، را نیز تشریح کرده است.

درآمد کلسیفدیول ۱۹ درصد افزایش یافت. این رشد با توسعه فروش مستقیم و قراردادهای اعطای مجوز در بازارهای بین‌المللی ارتباط داشته است.

مسالازین نیز رشد ۱۰ درصدی ثبت کرد که به عملکرد مثبت بازارهای آمریکای لاتین و پرتغال نسبت داده شده است.

در مقابل، بیلاستین تحت تأثیر پایان دوره حمایت انحصاری در ژاپن قرار گرفت. ورود داروهای ژنریک به این بازار، درآمد حاصل از قراردادهای مجوز را کاهش داده است.

بااین‌حال، فروش بیلاستین در آمریکای لاتین ۹ درصد رشد داشته و فعالیت این دارو در اروپای شرقی و منطقه آسیا و اقیانوسیه نیز روند مثبتی نشان داده است.

کاهش درآمد مجوزها پس از پایان حمایت انحصاری در ژاپن

درآمد بخش قراردادهای مجوز Faes Farma به ۸۳٫۳ میلیون یورو رسید که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۱۶ درصد کاهش یافته است.

این افت عمدتاً ناشی از پایان حمایت انحصاری بیلاستین در بازار ژاپن بوده است.

در مقابل، درآمد سایر قراردادهای مجوز ۶ درصد افزایش یافت و به ۲۴٫۳ میلیون یورو رسید.

در این بخش، کلسیفدیول با رشد ۲۱ درصدی عملکرد مثبتی داشته است. بازارهای فرانسه، یونان و استرالیا از جمله کشورهایی بوده‌اند که توسعه عرضه این دارو در آن‌ها به افزایش درآمد کمک کرده است.

درآمد قراردادهای مسالازین نیز پس از عادی‌شدن سفارش‌های شرکای تجاری، ۸ درصد افزایش یافته است.

پیشرفت درمان یک عفونت نادر چشمی

Faes Farmaدر گزارش جدید خود به چند تحول مهم در سبد دارویی و فعالیت‌های تحقیق و توسعه اشاره کرده است.

یکی از این تحولات، تأیید بازپرداخت هزینه داروی Akantior در ایتالیاست.

این دارو برای درمان کراتیت آکانتامبایی (Acanthamoeba keratitis) به کار می‌رود؛ عفونت نادر و جدی قرنیه که می‌تواند به آسیب شدید بینایی منجر شود.

بر اساس اعلام شرکت، Akantiorنخستین و تنها درمان اختصاصی این بیماری در جهان است.

تأیید بازپرداخت هزینه در ایتالیا می‌تواند دسترسی بیماران واجد شرایط به این درمان را در چارچوب نظام سلامت آن کشور تسهیل کند.

توسعه سبد دارویی و آزمایش‌های بالینی

در بخش داروهای گوارشی، قرص مسالازین ۱۵۰۰ میلی‌گرمی در سطح اروپا تأیید شده است.

همچنین جذب بیماران برای مطالعه بالینی محوری ارزیابی اثربخشی مسالازین گرانول به پایان رسیده است.

در بخش چشم‌پزشکی، پرونده‌های ثبت دارویی جدیدی در اروپا و آمریکای لاتین ارائه شده‌اند.

Faes Farmaهمچنین از توافق با شرکت کره‌ای Dongkook Pharmaceutical برای عرضه داروی Uresco در آمریکای لاتین خبر داده است.

این دارو برای درمان علائم مرتبط با بزرگی خوش‌خیم پروستات در نظر گرفته شده است.

رشد ۱۸ درصدی بخش تغذیه و سلامت دام

بخش FARM Faes که در حوزه تغذیه و سلامت حیوانات فعالیت می‌کند، طی ۹ ماه نخست سال به درآمد ۶۸٫۶ میلیون یورو رسید.

این رقم رشد ۱۸ درصدی را نشان می‌دهد.

شرکت افزایش فعالیت با مشتریان بزرگ، بهبود ترکیب محصولات، افزایش بهره‌وری صنعتی و ادغام فعالیت‌های ISF را از عوامل اصلی این رشد معرفی کرده است.

انتقال تولید به کارخانه جدیدDerio

یکی دیگر از محورهای برنامه صنعتیFaes Farma ، انتقال فعالیت‌های تولیدی به کارخانه جدید این شرکت در منطقه دریو(Derio) ، در استان بیسکای اسپانیاست.

بر اساس گزارش ۲۹ اکتبر، این انتقال مطابق جدول زمانی تعیین‌شده پیش می‌رود.

هم‌زمان، ادغام عملیاتی SIFI و Edol ادامه دارد و اقدامات مربوط به هماهنگ‌سازی ساختار سازمانی، توسعه همکاری‌های تجاری و یکپارچه‌سازی فعالیت‌های شرکت‌های خریداری‌شده در حال اجراست.

پیش‌بینی رشد درآمد و سود عملیاتی تا پایان سال

Faes Farmaپیش‌بینی‌های مالی خود برای کل سال ۲۰۲۶ را بدون تغییر حفظ کرده است.

بر اساس این پیش‌بینی‌ها، درآمد سالانه شرکت بین ۱۷ تا ۱۹ درصد و EBITDA بین ۲۸ تا ۳۱ درصد افزایش خواهد یافت.

این پیش‌بینی رشد سود عملیاتی، هزینه‌های فوق‌العاده باقی‌مانده مرتبط با کارخانه Derio را نیز در بر می‌گیرد.

شرکت همچنین قصد دارد نسبت بدهی مالی خالص به EBITDA را پایین‌تر از دو برابر حفظ کند.

توسعه بازارهای آمریکای لاتین، تکمیل ادغام شرکت‌های خریداری‌شده و افزایش بهره‌وری پس از انتقال تولید به کارخانه جدید، سه محور اصلی برنامه Faes Farma برای ماه‌های پایانی سال معرفی شده‌اند .

— Faes Farmaگزارش عملکرد ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶، ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

۳۱ .سود ۲۷۵ میلیون یورویی CIE Automotive ؛ عملکرد صنعت قطعه‌سازی اسپانیا بالاتر از میانگین بازار جهانی خودرو

۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ | صنعت خودرو، قطعه‌سازی و تولید صنعتی



شرکت اسپانیایی CIE Automotive روز ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که در ۹ ماه نخست سال به فروش بی‌سابقه ۳ میلیارد و ۱۴۱ میلیون یورو دست یافته و سود خالص آن به ۲۷۵ میلیون یورو رسیده است.

این شرکت که در تولید قطعات و مجموعه‌های صنعتی خودرو فعالیت می‌کند، اعلام کرده رشد درآمد آن هشت واحد درصد بالاتر از عملکرد بازار بوده است؛ نتیجه‌ای که نشان‌دهنده افزایش سهم شرکت در بازارهای تحت فعالیت آن است.

CIE Automotive در شرایطی این عملکرد را ثبت کرده که صنعت جهانی خودرو همچنان با فشار بر هزینه‌ها، تغییر فناوری‌های تولید و نوسان تقاضا در بازارهای مختلف مواجه است .

CIE Automotive

حاشیه سود عملیاتی ۱۹ درصدی

سود عملیاتی پیش از بهره، مالیات و استهلاک (EBITDA) شرکت در ۹ ماه نخست سال به ۵۹۶ میلیون یورو رسید.

این رقم معادل ۱۹ درصد درآمد فروش است.

سود عملیاتی پس از استهلاک (EBIT) نیز ۴۴۵ میلیون یورو گزارش شد که حاشیه‌ای معادل ۱۴٫۳ درصد فروش را نشان می‌دهد.

۳٫۱۴۱ میلیارد یورو	**۵۹۶ میلیون یورو**
فروش ۹ ماه نخست سال	EBITDA
۱۴٫۳٪	**۲۷۵ میلیون یورو**
حاشیه سود عملیاتی EBIT	سود خالص

حفظ سودآوری در شرایط دشوار بازار خودرو

خسوس ماریا هررا، مدیرعاملCIE Automotive ، در توضیح نتایج مالی شرکت اعلام کرد که عملکرد ۹ ماه نخست سال توانایی گروه در ترکیب رشد درآمد و سودآوری را نشان می‌دهد.

او تأکید کرده است که حفظ حاشیه‌های سود در سطوح بالا، در شرایط دشوار بازار، یکی از ویژگی‌های اصلی عملکرد شرکت بوده است.

این نتایج در حالی به دست آمده‌اند که بسیاری از تولیدکنندگان قطعات خودرو با تغییر ترکیب سفارش‌ها، فشار هزینه‌های تولید و ضرورت سرمایه‌گذاری در فناوری‌های جدید مواجه هستند.

جریان نقد عملیاتی بیش از ۴۰۰ میلیون یورو

یکی از شاخص‌های مهم عملکردCIE Automotive ، ایجاد بیش از ۴۰۰ میلیون یورو جریان نقد عملیاتی در دوره مورد بررسی بوده است.

به گفته مدیرعامل شرکت، این جریان نقدی امکان ادامه سرمایه‌گذاری‌های توسعه‌ای، تأمین مالی خرید شرکت‌ها و اجرای سیاست تقسیم سود را فراهم می‌کند.

مدیریت CIE Automotive همچنین بر حفظ سطح بدهی کنترل‌شده و ثبات ساختار مالی گروه تأکید کرده است.

شبکه تولید بین‌المللی

CIE Automotiveدر کشورهای مختلف اروپا، آمریکا، آسیا و آفریقا فعالیت صنعتی دارد.

این شرکت علاوه بر اسپانیا، در کشورهایی از جمله مکزیک، برزیل، مراکش، چین، هند و کره جنوبی دارای فعالیت تولیدی است.

حضور در مناطق مختلف جغرافیایی به شرکت امکان می‌دهد قطعات خودرو را نزدیک به کارخانه‌های خودروسازان و شبکه‌های تأمین آن‌ها تولید کند.

ساختار بین‌المللی فعالیت CIE Automotive همچنین موجب می‌شود عملکرد مالی گروه تحت تأثیر مجموعه‌ای از بازارهای منطقه‌ای قرار گیرد و وابستگی آن به یک بازار واحد کاهش یابد.

تداوم سرمایه‌گذاری در توسعه ظرفیت و خرید شرکت‌ها

مدیریت CIE Automotive اعلام کرده است که جریان نقد ایجادشده از فعالیت‌های عملیاتی، پشتوانه برنامه‌های سرمایه‌گذاری آتی خواهد بود.

این برنامه‌ها شامل توسعه داخلی ظرفیت‌های تولید، افزایش بهره‌وری، سرمایه‌گذاری در فناوری‌های صنعتی و بررسی فرصت‌های رشد از طریق خرید شرکت‌هاست.

گروه همچنین بر ادامه سیاست پرداخت سود به سهام‌داران تأکید کرده است.

نتایج ۹ ماهه ۲۰۲۶ نشان می‌دهد که CIE Automotive توانسته است در محیطی با رشد محدود بازار جهانی خودرو، فروش خود را افزایش دهد و حاشیه سود عملیاتی ۱۹ درصدی را حفظ کند .

— CIE Automotiveاطلاعیه نتایج ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶، ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۳۲ .رشد ۱۳٫۱ درصدی درآمدFCC ؛ قراردادهای بزرگ آب و خدمات شهری، موتور توسعه گروه زیرساختی اسپانیا

۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ | ساخت‌وساز، مدیریت آب، محیط زیست و زیرساخت‌های شهری



گروه اسپانیایی FCCروز ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که درآمد این شرکت در ۹ ماه نخست سال به ۷ میلیارد و ۹۷۶٫۵ میلیون یورو رسیده است؛ رقمی که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۱۳٫۱ درصد افزایش نشان می‌دهد.

رشد فعالیت‌های ساختمانی، توسعه خدمات محیط‌زیستی و افزایش درآمد بخش مدیریت آب، سه عامل اصلی این عملکرد بوده‌اند. درآمد بین‌المللی گروه نیز برای نخستین بار در این دوره بیش از نیمی از کل گردش مالی آن را تشکیل داده است.

سود خالص منتسب به شرکت مادر با رشد ۴۶٫۶ درصدی به ۲۳۰ میلیون یورو رسید .

۷٫۹۸ میلیارد یورو

درآمد ۹ ماه نخست سال

۱٫۱۵ میلیارد یورو

EBITDA؛ رشد ۸٫۴ درصدی

۵۶٫۰۶ میلیارد یورو

ارزش سبد قراردادهای گروه

۵۰٫۵٪

سهم فعالیت‌های بین‌المللی از درآمد

صنعت ساخت‌وساز؛ سریع‌ترین بخش در حال رشد

در میان فعالیت‌های مختلفFCC ، بخش ساخت‌وساز بیشترین رشد درآمد را ثبت کرده است.

درآمد این بخش نسبت به ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۵، معادل ۲۷٫۴ درصد افزایش یافت. در بخش خدمات محیط‌زیستی، رشد درآمد ۸٫۱ درصد و در فعالیت‌های مدیریت آب ۳٫۵ درصد بود.

درآمد بخش امتیازات بهره‌برداری زیرساختی نیز در حدود ۸۱ میلیون یورو باقی ماند.

این ترکیب نشان می‌دهد که رشد گروه تنها به یک فعالیت محدود نبوده و در چندین حوزه اصلی کسب‌وکار آن اتفاق افتاده است.

رشد فعالیت بین‌المللی و بازار داخلی

درآمد FCC از فعالیت‌های خارج از اسپانیا با رشد ۱۴٫۸ درصدی به چهار میلیارد و ۲۹۰٫۱ میلیون یورو رسید.

این رقم معادل ۵۰٫۵ درصد کل درآمد گروه است.

در بازار داخلی اسپانیا نیز درآمد با افزایش ۱۱٫۴ درصدی به سه میلیارد و ۹۴۷٫۴ میلیون یورو رسید.

گسترش هم‌زمان فعالیت داخلی و خارجی موجب شده است FCC بخش بزرگی از رشد خود را از بازارهای مختلف جغرافیایی تأمین کند.

قرارداد ۴۶۴ میلیون یورویی خدمات شهری در بادالونا

یکی از مهم‌ترین قراردادهای بخش محیط زیست، تمدید خدمات شهری در شهر بادالونا، واقع در منطقه بارسلونا، بوده است.

FCCاز سال ۱۹۶۰ در ارائه این خدمات در بادالونا حضور دارد.

قراردادهای جدید مربوط به جمع‌آوری پسماند، نظافت معابر و مدیریت مراکز جمع‌آوری پسماند، در مجموع ارزشی معادل ۴۶۴ میلیون یورو دارند.

مدت اجرای قراردادها، بسته به نوع خدمات، ۱۰ و ۱۲ سال تعیین شده است.

قرارداد ۱۲۳٫۱ میلیون یورویی شبکه فاضلاب بارسلونا

شهرداری بارسلونا نیز قرارداد خدمات نظافت و نگهداری شبکه فاضلاب شهری را با FCC Medio Ambiente تمدید کرده است.

ارزش قرارداد جدید ۱۲۳٫۱ میلیون یورو و مدت اولیه آن هشت سال است؛ با امکان تمدید برای دو سال دیگر.

سابقه ارائه این خدمات توسط FCC در بارسلونا به سال ۱۹۱۱ بازمی‌گردد.

این قرارداد شامل فعالیت‌های نگهداری و پاک‌سازی زیرساخت‌های فاضلاب شهری است که نقش مهمی در عملکرد شبکه دفع آب‌های شهری دارند.

خرید شرکت Rymoil در حوزه پسماند صنعتی

در اکتبر ۲۰۲۶، شرکتFCC Ámbito ، زیرمجموعه تخصصی FCC در حوزه مدیریت پسماندهای صنعتی، برای خرید صددرصد سهام Rymoil به توافق رسید.

این معامله شامل مشارکت‌های Rymoil در شرکت‌های Aprochim Getesarp Rymoil و AGR Catalysts Recovery نیز می‌شود.

شرکت‌های مذکور در شمال اسپانیا فعالیت دارند.

این خرید بخشی از توسعه فعالیت FCC در مدیریت پسماندهای صنعتی و خدمات تخصصی مرتبط با بازیافت و بازیابی مواد است.

ارزش مالی معامله در اطلاعیه نتایج گروه مشخص نشده است.

قراردادهای جدید آب به ارزش بیش از ۸۰۰ میلیون یورو در اسپانیا

بخش مدیریت آب FCC در دوره مورد بررسی موفق به تمدید و دریافت مجموعه‌ای از قراردادها در اسپانیا شده است که مجموع ارزش آن‌ها از ۸۰۰ میلیون یورو فراتر می‌رود.

از مهم‌ترین این قراردادها می‌توان به تمدید مدیریت آب‌رسانی و شبکه فاضلاب ایبیزا برای ۲۰ سال با ارزشی بیش از ۳۴۸ میلیون یورو اشاره کرد.

در آدخه، واقع در جزیره تنریف، قرارداد آب‌رسانی به مدت پنج سال و با ارزش ۱۲۵ میلیون یورو تمدید شده است.

قرارداد مدیریت آب‌رسانی، فاضلاب و تصفیه پساب شهر خائن نیز ارزشی بیش از ۱۰۴ میلیون یورو دارد.

سایر قراردادها شامل مدیریت خدمات آب Añarbe در گیپوسکوا به ارزش ۲۹٫۲ میلیون یورو، توسعه قرارداد سانتا مارتا د تورمس به مبلغ ۲۴٫۲ میلیون یورو و تمدید خدمات آب در سانت ژوان د لابریتخا در جزایر بالئار به ارزش ۱۷٫۵ میلیون یورو هستند.

پیشرفت ۷۱ درصدی پروژه جاده‌ای آراگون

در بخش امتیازات بهره‌برداری، پروژه مسیر هشتم جاده‌های منطقه آراگون تا پایان سپتامبر به پیشرفت اجرایی ۷۱ درصدی رسیده است.

همچنین پروژه‌های متروی لیما در پرو و مجموعه WTC بارسلونا در مراحل توسعه فعالیت‌های بهره‌برداری و بازسازی فضاهای مرتبط قرار دارند.

حجم مسافران خدمات ترامواییِ تحت امتیاز گروه در ۹ ماه نخست سال ۲٫۵ درصد افزایش یافته و ترافیک خودرو در مسیرهای جاده‌ای تحت بهره‌برداری نیز بیش از یک درصد رشد داشته است.

افزایش سبد قراردادها به ۵۶ میلیارد یورو

ارزش سبد قراردادهای FCC در پایان سپتامبر به ۵۶ میلیارد و ۵۸٫۷ میلیون یورو رسید که نسبت به پایان سال ۲۰۲۵، معادل ۸٫۶ درصد افزایش نشان می‌دهد.

بخش مدیریت آب بیشترین سهم را در رشد این سبد داشته است.

در مقابل، بدهی مالی خالص گروه از دو میلیارد و ۳۰۱٫۸ میلیون یورو در پایان سال ۲۰۲۵ به دو میلیارد و ۸۰۲ میلیون یورو افزایش یافت.

شرکت این افزایش را عمدتاً به تغییرات فصلی سرمایه در گردش نسبت داده است.

حقوق صاحبان سهام نیز با رشد ۳٫۵ درصدی به چهار میلیارد و ۹۰۷٫۲ میلیون یورو رسید.

افزایش درآمد، گسترش سبد قراردادهای بلندمدت و رشد فعالیت‌های بین‌المللی از مهم‌ترین ویژگی‌های عملکرد FCC در ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ بوده‌اند .

منابع خبر

— FCCاطلاعیه رسمی نتایج ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶، ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

— Cinco Díasگزارش اقتصادی ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

۳۳ .رشد فروش Fluidra به ۱،۷۸ میلیارد یورو؛ توسعه سامانه هوشمند Infinity برای مدیریت استخرها

۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ | تجهیزات صنعتی، مدیریت هوشمند آب و فناوری‌های متصل



شرکت اسپانیایی Fluidra، فعال در تولید تجهیزات و راهکارهای هوشمند استخر و خدمات مرتبط با آن، روز ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که فروش این گروه در ۹ ماه نخست سال به یک میلیارد و ۷۸۰ میلیون یورو رسیده است.

این رقم بر مبنای نرخ ارز ثابت، رشد ۴ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل نشان می‌دهد. افزایش فروش تجهیزات و خدمات مربوط به نگهداری استخرهای موجود، در کنار رشد سهم بازار، از عوامل اصلی عملکرد شرکت بوده‌اند.

Fluidraاعلام کرده است که با وجود ضعف فعالیت‌های ساخت استخرهای جدید در برخی بازارهای مهم، توانسته رشد فروش خود را حفظ کند .

۱،۷۸ میلیارد یورو	**۴۲۸ میلیون یورو**
فروش ۹ ماهه	EBITDAتعدیل‌شده
۲۲۱ میلیون یورو	**۲۴،۱٪**
سود خالص تعدیل‌شده	حاشیه EBITDA تعدیل‌شده

رشد فروش در اروپا و آمریکای شمالی

فروش Fluidra در تمام مناطق اصلی فعالیت شرکت، با درنظرگرفتن نرخ ارز و محدوده فعالیت ثابت، افزایش یافته است.

در اروپا، فروش ۴،۲ درصد رشد کرد. بازار آمریکای شمالی افزایش ۳،۵ درصدی را ثبت کرد و در سایر مناطق جهان نیز رشد ۱،۵ درصدی گزارش شد.

یکی از عوامل این عملکرد، تقاضای نسبتاً پایدار برای تجهیزات و خدمات پس از فروش بوده است.

این بخش که در صنعت استخر با عنوان Aftermarketشناخته می‌شود، شامل تجهیزات جایگزین، قطعات، تعمیرات، نگهداری و ارتقای سامانه‌های موجود است.

Fluidraاعلام کرده است که تقاضای این بخش توانسته ضعف فعالیت‌های ساخت‌وساز جدید را جبران کند.

صرفه‌جویی ۲۳ میلیون یورویی در برنامه بهره‌وری

سود عملیاتی تعدیل‌شده پیش از بهره، مالیات و استهلاک شرکت به ۴۲۸ میلیون یورو رسید که بر مبنای نرخ ارز ثابت ۶ درصد رشد نشان می‌دهد.

حاشیه این شاخص از ۲۳،۹ درصد در سال قبل به ۲۴،۱ درصد افزایش یافت.

Fluidraاعلام کرده است که اجرای برنامه بهره‌وری طی ۹ ماه نخست سال، ۲۳ میلیون یورو صرفه‌جویی ایجاد کرده است.

این صرفه‌جویی‌ها همراه با مدیریت هزینه‌ها و تعدیل قیمت محصولات، بخشی از آثار افزایش هزینه‌های تولید، تعرفه‌های تجاری و تغییر ترکیب فروش را جبران کرده‌اند.

سود خالص تعدیل‌شده شرکت نیز به ۲۲۱ میلیون یورو رسید که بر مبنای نرخ ارز ثابت ۶ درصد افزایش یافته است.

توسعهInfinity ؛ سامانه هوشمند مدیریت استخر

یکی از مهم‌ترین برنامه‌های فناوریFluidra ، توسعه سامانه Infinity است.

این سامانه به‌عنوان یک بستر هوشمند برای اتصال تجهیزات، داده‌ها و خدمات مرتبط با استخر طراحی شده است.

هدف Infinity ایجاد محیطی یکپارچه است که در آن تجهیزات مختلف استخر بتوانند با استفاده از داده‌های عملیاتی و ابزارهای دیجیتال، هماهنگ‌تر مدیریت شوند.

Fluidraقصد دارد مجموعه‌ای از نوآوری‌های مبتنی بر این بستر را طی سال‌های ۲۰۲۶ و ۲۰۲۷ به بازار عرضه کند.

این فناوری‌ها هم برای پروژه‌های ساخت استخرهای جدید و هم برای ارتقای تجهیزات استخرهای موجود طراحی شده‌اند.

نقش فناوری‌های متصل در مدیریت تجهیزات

سامانه‌های متصل در صنعت استخر می‌توانند اطلاعات مربوط به عملکرد پمپ‌ها، تجهیزات تصفیه، سامانه‌های کنترل و سایر اجزای فنی را در یک محیط دیجیتال گردآوری کنند.

یکپارچه‌سازی این اطلاعات، امکان نظارت و مدیریت هماهنگ‌تر تجهیزات را فراهم می‌کند.

Fluidraتوسعه Infinity را بخشی از راهبرد افزایش تمایز محصولات و خدمات خود معرفی کرده است.

شرکت همچنین بر اهمیت افزایش کارایی، دسترس‌پذیری و سهولت استفاده از تجهیزات استخر در نسل جدید محصولات تأکید کرده است.

پنج مرکز آموزشی Fluidra Pro Academy در آمریکا

Fluidraدر کنار توسعه فناوری، سرمایه‌گذاری در آموزش متخصصان صنعت استخر را نیز ادامه داده است.

این شرکت در ایالات متحده پنج مرکز Fluidra Pro Academy دارد که برای آموزش و پشتیبانی از فعالان حرفه‌ای این صنعت فعالیت می‌کنند.

همچنین برای ششمین سال متوالی از سوی توزیع‌کنندگان بزرگ آمریکایی مورد تقدیر قرار گرفته است.

یکی از این تقدیرها، جایزه Growth in Partnership Award سال ۲۰۲۶ بوده که از سوی بزرگ‌ترین مشتری شرکت به Fluidra اعطا شده است.

شرکت این موفقیت را به توسعه سبد محصولات، خدمات آموزشی، برنامه‌های وفاداری مشتریان و سرمایه‌گذاری در فناوری‌های دیجیتال مرتبط دانسته است.

بدهی خالص و برنامه بازخرید سهام

بدهی خالص Fluidra در پایان سپتامبر به یک میلیارد و ۱۴۵ میلیون یورو رسید.

نسبت بدهی خالص به EBITDA برابر با ۲٫۲ گزارش شده است.

این وضعیت پس از تکمیل برنامه بازخرید سهام به ارزش ۴۰ میلیون یورو و انعقاد قرارداد اجاره مجموعه‌ای در طنجه مراکش ثبت شده است.

شرکت همچنین اعلام کرده که تغییرات نرخ ارز بر برخی شاخص‌های مالی آن تأثیر داشته است.

پیش‌بینی رشد فروش در پایان سال

Fluidraبا توجه به نتایج ۹ ماه نخست سال، محدوده پیش‌بینی‌های خود برای کل سال ۲۰۲۶ را محدودتر کرده است.

بر اساس برآورد جدید، فروش شرکت بر مبنای نرخ ارز ثابت بین ۳٫۵ تا ۵٫۵ درصد رشد خواهد کرد.

حاشیه EBITDA تعدیل‌شده نیز بین ۲۳٫۳ تا ۲۳٫۵ درصد پیش‌بینی شده است.

شرکت انتظار دارد سود تعدیل‌شده هر سهم بین ۵ تا ۹ درصد افزایش یابد.

الوی پلانِس، رئیس اجراییFluidra ، در تشریح نتایج اعلام کرده است که آینده صنعت استخر بیش از گذشته تحت تأثیر نوآوری، پایداری و راهکارهای متصل قرار خواهد گرفت.

او همچنین تأکید کرده است که توسعه فناوری‌های جدید باید به افزایش کارایی و بهبود تجربه استفاده‌کنندگان از استخر منجر شود.

با توجه به عملکرد ۹ ماه نخست سال، Fluidraتوسعه فناوری‌های دیجیتال، افزایش سهم بازار و تقویت خدمات مربوط به تجهیزات موجود را از محورهای اصلی ادامه فعالیت خود معرفی کرده است .

— Fluidraاطلاعیه رسمی نتایج ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶، ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

کمیسیون ملی بازار اوراق بهادار اسپانیا — (CNMV) سند رسمی ثبت‌شده

۳۴ .گردش مالی ۱٫۷۶ میلیارد یورویی صنعت امنیت سایبری کاتالونیا؛ فعالیت ۶۰۷ شرکت و رشد سرمایه‌گذاری خارجی

۲۸ و ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ | اقتصاد دیجیتال، امنیت سایبری و سرمایه‌گذاری فناورانه



صنعت امنیت سایبری کاتالونیا به یکی از بخش‌های روبه‌رشد اقتصاد فناوری اسپانیا تبدیل شده است. بر اساس گزارش جدید سازمان توسعه کسب‌وکار کاتالونیا (ACCIÓ) و آژانس امنیت سایبری این منطقه که در ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ منتشر شد، شمار شرکت‌های فعال در این صنعت به ۶۰۷ شرکت رسیده و گردش مالی سالانه آن‌ها با رشد ۱۹٫۸ درصدی به یک میلیارد و ۷۶۴ میلیون یورو افزایش یافته است.

تعداد شرکت‌ها نسبت به سال قبل ۹ درصد و شمار شاغلان این صنعت ۱۱٫۴ درصد افزایش یافته است. اکنون ۱۱ هزار و ۸۸۷ نفر در شرکت‌های امنیت سایبری کاتالونیا فعالیت می‌کنند.

این گزارش علاوه بر بررسی اندازه بازار، به گسترش استفاده از هوش مصنوعی، سرمایه‌گذاری خارجی، فناوری‌های کوانتومی و کمبود نیروی انسانی متخصص پرداخته است .

۱٫۷۶۴ میلیارد یورو

گردش مالی سالانه؛ رشد ۱۹٫۸ درصدی

۱۱٫۸۸۷ نفر

شاغلان صنعت؛ رشد ۱۱٫۴ درصدی

۶۰۷ شرکت

فعال در صنعت امنیت سایبری

۲۵۰ +میلیون یورو

سرمایه‌گذاری خارجی طی ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۵

بنگاه‌های کوچک و متوسط؛ ستون اصلی صنعت امنیت سایبری

بر اساس یافته‌های گزارش، ۸۳٫۵ درصد شرکت‌های امنیت سایبری کاتالونیا در گروه بنگاه‌های کوچک و متوسط قرار می‌گیرند و ۱۰٫۴ درصد نیز استارتاپ هستند.

نزدیک به یک‌چهارم شرکت‌ها، معادل ۲۴٫۷ درصد، کمتر از ده سال سابقه فعالیت دارند.

این ترکیب نشان می‌دهد که بخش قابل‌توجهی از صنعت امنیت سایبری منطقه را کسب‌وکارهای نسبتاً جوان تشکیل می‌دهند؛ شرکت‌هایی که در کنار بنگاه‌های باسابقه و مراکز فناوری شرکت‌های چندملیتی فعالیت می‌کنند.

در بخش فعالیت بین‌المللی، ۲۴٫۱ درصد شرکت‌ها صادرکننده خدمات یا محصولات امنیت سایبری هستند و ۱۵ درصد نیز به‌عنوان زیرمجموعه شرکت‌های خارجی فعالیت می‌کنند.

ورود هوش مصنوعی به محصولات ۲۴۴ شرکت

یکی از مهم‌ترین یافته‌های گزارش، افزایش پیوند میان امنیت سایبری و هوش مصنوعی است.

اکنون ۲۴۴ شرکت، معادل ۴۰٫۲ درصد فعالان این صنعت در کاتالونیا، از هوش مصنوعی در راهکارهای خود استفاده می‌کنند.

این فناوری در حوزه‌هایی مانند شناسایی الگوهای غیرعادی، تحلیل رویدادهای امنیتی، اولویت‌بندی هشدارها و افزایش سرعت پاسخ‌گویی به تهدیدها کاربرد دارد.

در کنار هوش مصنوعی، ۴۳ شرکت، معادل ۷ درصد کل فعالان، روی فناوری‌های کوانتومی مرتبط با امنیت دیجیتال کار می‌کنند.

همچنین ۱۰۸ شرکت در توسعه محصولات و خدمات مرتبط با امنیت و دفاع فعالیت دارند.

گزارش تأکید می‌کند که پیشرفت هوش مصنوعی فقط به توسعه ابزارهای دفاعی محدود نمی‌شود؛ زیرا مهاجمان نیز می‌توانند از این فناوری برای خودکارسازی و افزایش مقیاس حملات استفاده کنند.

هفتمین منطقه اروپا در جذب پروژه‌های خارجی امنیت سایبری

کاتالونیا طی دوره پنج‌ساله ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۵ موفق به جذب ۱۳ پروژه سرمایه‌گذاری خارجی در حوزه امنیت سایبری شده است.

این تعداد نسبت به دوره پنج‌ساله قبل ۶۲٫۵ درصد افزایش یافته است.

مجموع سرمایه‌گذاری جذب‌شده از ۲۵۰ میلیون یورو فراتر رفته؛ رقمی که هفت برابر دوره قبل گزارش شده است.

این پروژه‌ها بیش از ۱۲۰۰ شغل جدید ایجاد کرده‌اند و کاتالونیا از نظر تعداد پروژه‌های سرمایه‌گذاری خارجی جذب‌شده در امنیت سایبری، در جایگاه هفتم مناطق اروپا قرار گرفته است.

در حوزه تأمین مالی پژوهش و نوآوری نیز کاتالونیا طی سال‌های ۲۰۲۲ تا ۲۰۲۴ با دریافت ۱۱٫۳ میلیون یورو برای ۱۹ پروژه از برنامه Horizon Europe، رتبه پنجم مناطق اروپا را به دست آورده است.

نقش شرکت‌های چندملیتی در اکوسیستم بارسلونا

بر اساس گزارش، ۳۹ درصد از ۲۰۳ مرکز فناوری شرکت‌های بین‌المللی مستقر در کاتالونیا فعالیت‌هایی مرتبط با امنیت سایبری دارند.

در میان شرکت‌های دارای چنین مراکزی، نام‌هایی مانندAstraZeneca ، Lufthansa، PepsiCo، Boehringer Ingelheim، Nestlé، Cisco، Oracleو IBM دیده می‌شود.

این مراکز بخشی از فعالیت‌های فناوری شرکت‌های بین‌المللی را در منطقه متمرکز کرده‌اند و در توسعه بازار کار تخصصی و همکاری‌های فناورانه نقش دارند.

کمبود نیروی متخصص؛ مهم‌ترین مانع توسعه

با وجود رشد شرکت‌ها و درآمد، گزارش ACCIÓ کمبود نیروی انسانی متخصص را یکی از اصلی‌ترین چالش‌های صنعت معرفی کرده است.

در بازار کار بارسلونا، به‌ازای هر فرصت شغلی امنیت سایبری، تنها ۳٫۵۳ متخصص در دسترس گزارش شده است.

میانگین دستمزد سالانه متخصصان این حوزه نیز حدود ۶۴ هزار و ۱۰۰ یورو برآورد شده است.

برای پاسخ‌گویی به تقاضای نیروی کار، کاتالونیا دارای ۲۱ برنامه دانشگاهی تخصصی امنیت سایبری و ۵۸ دوره آموزش حرفه‌ای در ۴۷ مرکز آموزشی است.

افزایش حملات و رخدادهای امنیتی

در سال ۲۰۲۵، تعداد رخدادهای مرتبط با امنیت داده در کاتالونیا ۲۷٫۴ درصد افزایش یافت.

آژانس امنیت سایبری کاتالونیا در این سال ۶۵۴۴ رخداد امنیتی را مدیریت کرده که نسبت به سال قبل ۹۴ درصد افزایش نشان می‌دهد.

بر اساس یافته‌های گزارش، خطای انسانی همچنان در بیش از نیمی از رخدادهای امنیتی نقش دارد.

در مقابل، ۸۳٫۲ درصد بنگاه‌های کوچک و متوسط کاتالونیا دست‌کم به سطح پایه بلوغ دیجیتال رسیده‌اند.

چشم‌انداز بازار جهانی تا سال ۲۰۳۰

گزارش ACCIÓ پیش‌بینی می‌کند که درآمد جهانی صنعت امنیت سایبری تا سال ۲۰۳۰ به حدود ۲۶۵ میلیارد دلار برسد.

این برآورد بر مبنای رشد سالانه نزدیک به ۶ درصد ارائه شده است.

مهاجرت زیرساخت‌های فناوری اطلاعات به فضای ابری، گسترش هوش مصنوعی و افزایش پیچیدگی تهدیدهای سایبری از عوامل مؤثر بر رشد بازار معرفی شده‌اند.

بر اساس این گزارش، خدمات مالی با سهم ۲۸٫۶ درصد، بخش دولتی با ۲۶٫۱ درصد و مخابرات با ۱۴ درصد از مهم‌ترین بخش‌های متقاضی خدمات امنیت سایبری در جهان هستند.

در مجموع، یافته‌های مطالعه جدید نشان می‌دهد که صنعت امنیت سایبری کاتالونیا هم از نظر درآمد و تعداد شرکت‌ها و هم از نظر جذب سرمایه خارجی در حال گسترش است؛ هرچند کمبود متخصصان و افزایش پیچیدگی حملات، چالش‌های مهم توسعه آن باقی مانده‌اند .

آژانس امنیت سایبری کاتالونیا — ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

— ACCIÓ – Catalonia Trade & Investment۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

۳۵ .افتتاح مرکز نوآوری ۱۳ میلیون یورویی QIAGEN در بارسلونا؛ توسعه تشخیص سریع بیماری‌های عفونی و مقاومت آنتی‌بیوتیکی

۲۲ اکتبر ۲۰۲۶ | تجهیزات پزشکی، تشخیص مولکولی و زیست‌فناوری



شرکت بین‌المللی زیست‌فناوری QIAGENمرکز جهانی نوآوری جدید خود را در منطقه کلان‌شهری بارسلونا افتتاح کرده است. این مرکز در شهر اسپلگوئس د یوبروگات (Esplugues de Llobregat) قرار دارد و با سرمایه‌گذاری ۱۳ میلیون یورویی طی دو سال ایجاد شده است.

هدف اصلی این سرمایه‌گذاری، توسعه نسل جدید آزمایش‌های تشخیص مولکولی بیماری‌های عفونی و افزایش ظرفیت تولید سامانه-QIAstat Dxاست؛ فناوری‌ای که می‌تواند عوامل بیماری‌زا و برخی نشانگرهای مقاومت آنتی‌بیوتیکی را در مدت کوتاهی شناسایی کند.

خبر افتتاح مرکز در ۲۲ اکتبر ۲۰۲۶ از سوی سازمان توسعه کسب‌وکار کاتالونیا منتشر شد .

۱۳ میلیون یورو

سرمایه‌گذاری طی دو سال

۸۰۰۰ مترمربع

مساحت مرکز جدید

۱۰۰ +کشور

بازارهای دارای سامانهQIAstat-Dx

۵۲۰۰ +دستگاه

تعداد نصب‌شده تا پایان ۲۰۲۵

یکپارچه‌سازی تحقیق، تولید و امور مقرراتی

مرکز جدید QIAGEN مجموعه‌ای به مساحت هشت هزار مترمربع است که بخش‌های تحقیق و توسعه، تولید، فروش، بازاریابی، تضمین کیفیت و امور مقرراتی را در یک مکان گردآوری می‌کند.

تأسیسات آن شامل آزمایشگاه‌ها، اتاق‌های تمیز، خطوط تولید دیجیتالی و تجهیزات تخصصی توسعه سامانه‌های تشخیصی است.

یکی از حوزه‌های مهم فعالیت مرکز، میکروسیالات (Microfluidics) است؛ فناوری‌ای که امکان کنترل حجم‌های بسیار کوچک مایعات را در ابزارهای آزمایشگاهی و تشخیصی فراهم می‌کند.

این قابلیت در طراحی کارتریج‌های تشخیص مولکولی اهمیت زیادی دارد؛ زیرا مراحل آماده‌سازی نمونه و واکنش‌های آزمایشگاهی می‌توانند در ساختاری کوچک و یکپارچه انجام شوند.

تشخیص عوامل بیماری‌زا در حدود یک ساعت

سامانه QIAstat-Dx برای تشخیص مولکولی چندگانه طراحی شده است.

این فناوری آماده‌سازی نمونه، انجام آزمایش مولکولی و پردازش داده‌ها را در یک فرایند خودکار ترکیب می‌کند.

بسته به نوع آزمایش، نتیجه می‌تواند در حدود یک ساعت آماده شود.

سبد آزمایش‌های این سامانه حوزه‌هایی مانند عفونت‌های تنفسی، عفونت‌های گوارشی، مننژیت، انسفالیت و عفونت‌های جریان خون را در بر می‌گیرد. البته دسترسی و مجوز استفاده از هر آزمایش در کشورهای مختلف یکسان نیست.

شناسایی ۳۳ عامل بیماری‌زا و ۲۸ نشانگر مقاومت دارویی

یکی از حوزه‌های توسعهQIAstat-Dx ، تشخیص عفونت‌های جریان خون است.

بر اساس اعلامQIAGEN ، دو پنل مکمل که به‌تازگی در ایالات متحده مجوزهای مقرراتی دریافت کرده‌اند، در مجموع قادر به شناسایی حداکثر ۳۳ عامل بیماری‌زا و ۲۸ نشانگر مقاومت آنتی‌بیوتیکی هستند.

این آزمایش‌ها روی نمونه‌های کشت خون مثبت انجام می‌شوند و می‌توانند در حدود یک ساعت اطلاعات مولکولی مهمی در اختیار آزمایشگاه قرار دهند.

دسترسی سریع‌تر به اطلاعات عامل عفونت و نشانگرهای مقاومت دارویی می‌تواند به پزشکان در انتخاب آگاهانه‌تر درمان کمک کند.

البته نتایج این آزمایش‌ها باید در کنار وضعیت بالینی بیمار و سایر یافته‌های آزمایشگاهی تفسیر شوند و لزوماً جایگزین تمام روش‌های تشخیصی متداول نیستند.

توسعه کاربردهای پزشکی دقیق

QIAGENعلاوه بر بیماری‌های عفونی، در حال توسعه کاربردهای QIAstat-Dx در پزشکی دقیق (Precision Medicine) است.

این حوزه بر استفاده از ویژگی‌های مولکولی و ژنتیکی برای انتخاب روش‌های تشخیص و درمان متناسب با وضعیت بیمار تمرکز دارد.

شرکت از طریق همکاری با بنگاه‌های داروسازی در پی توسعه آزمایش‌هایی است که بتوانند در شناسایی بیماران مناسب برای درمان‌های هدفمند نقش داشته باشند.

گسترش این فعالیت‌ها، مرکز بارسلونا را به بخشی از برنامه جهانی QIAGEN برای توسعه فناوری‌های تشخیص مولکولی تبدیل کرده است.

فناوری‌ای که از یک استارتاپ بارسلونایی آغاز شد

پیشینه QIAstat-Dx به شرکت نوپای STAT-Dx در بارسلونا بازمی‌گردد.

QIAGENاین شرکت را در سال ۲۰۱۸ خریداری کرد و توسعه فناوری آن را در ساختار بین‌المللی خود ادامه داد.

تا پایان سال ۲۰۲۵، بیش از ۵۲۰۰ دستگاه QIAstat-Dx در بازارهای مختلف نصب شده بود و این سامانه در بیش از ۱۰۰ کشور حضور داشت.

مرکز جدید با تکیه بر همان تیم و دانش فنی شکل گرفته که در توسعه اولیه فناوری نقش داشته‌اند.

احیای یک کارخانه قدیمی برای صنعت زیست‌فناوری

مرکز نوآوری QIAGEN بخشی از مجموعه Esplugues Campus است؛ پروژه‌ای ۱۸ هزار مترمربعی برای فعالیت‌های علوم زیستی و فناوری که در محل کارخانه سابق Braun توسعه یافته است.

این مجموعه با حفظ بخشی از معماری و میراث صنعتی ساختمان پیشین، برای استقرار آزمایشگاه‌ها، خطوط تولید و فضاهای اداری بازطراحی شده است.

به این ترتیب، یک سایت صنعتی قدیمی به مجموعه‌ای برای فعالیت‌های پیشرفته تشخیصی و زیست‌فناوری تبدیل شده است.

این پروژه نمونه‌ای از پیوند بازآفرینی فضاهای صنعتی با توسعه صنایع دانش‌بنیان در منطقه بارسلونا به شمار می‌رود.

جایگاه مرکز بارسلونا در فعالیت جهانی QIAGEN

QIAGENدر حوزه فناوری‌های استخراج، آماده‌سازی و تحلیل اطلاعات مولکولی نمونه‌های زیستی فعالیت می‌کند.

محصولات این شرکت در آزمایشگاه‌های تشخیص پزشکی، تحقیقات دارویی، علوم زیستی و برخی کاربردهای صنعتی و قانونی مورد استفاده قرار می‌گیرند.

این گروه بیش از ۵۰۰ هزار مشتری در سراسر جهان دارد و حدود ۵۵۰۰ نفر در بیش از ۳۵ محل فعالیت آن مشغول به کار هستند.

مرکز جدید بارسلونا با ترکیب تحقیق و توسعه، تولید و فعالیت‌های مقرراتی، قرار است ظرفیت توسعه محصولات QIAstat-Dx و عرضه آن‌ها به بازارهای بین‌المللی را افزایش دهد.

افتتاح این مرکز همچنین جایگاه منطقه بارسلونا را در صنعت تشخیص مولکولی، تجهیزات آزمایشگاهی و فناوری‌های سلامت تقویت می‌کند .

| ACCIÓ – Catalonia Trade & Investment ۲۲ اکتبر ۲۰۲۶

| QIAGENاطلاعیه رسمی برنامه احداث مرکز، ۲۸ نوامبر ۲۰۲۴

۳۶ .جذب ۱۷۰ میلیون یورو سرمایه برای معدن راهبردی تنگستن در اسپانیا؛ عرضه سهام Abenójar Tungsten در بورس لندن

۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | معادن، مواد اولیه حیاتی و زنجیره تأمین صنعتی اروپا



شرکت اسپانیایی Abenójar Tungstenروز ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ با عرضه سهام خود در بازار اصلی بورس لندن، موفق به جذب ۱۷۰ میلیون یورو سرمایه شد. منابع جذب‌شده برای توسعه پروژه معدنی «ال موتو (El Moto) «در منطقه آبنُخار، استان سیوداد رئال، اختصاص خواهد یافت.

این پروژه با هدف استخراج تنگستن و طلا در حال توسعه است و از سوی اتحادیه اروپا به‌عنوان یکی از پروژه‌های راهبردی مواد اولیه حیاتی شناخته شده است.

اهمیت پروژه تنها به ارزش معدنی آن محدود نیست. تنگستن یکی از فلزات مورد استفاده در صنایع هوافضا، تجهیزات صنعتی پیشرفته، ابزارهای برش و ماشین‌کاری، صنایع دفاعی و برخی فناوری‌های مرتبط با انرژی است. توسعه منابع اروپایی این فلز در شرایط تمرکز بخش بزرگی از عرضه جهانی در چین، اهمیت صنعتی ویژه‌ای دارد .

۱۷۰ میلیون یورو

سرمایه جذب‌شده از عرضه سهام

۲۰٪

سهم بالقوه از تقاضای تنگستن اروپا

۲۰۲۹

سال هدف برای آغاز تولید تجاری

۱۸ سال

عمر اولیه پیش‌بینی‌شده معدن

ورود یک پروژه معدنی اسپانیایی به بازار سرمایه لندن

Abenójar Tungstenسهام خود را با نماد معاملاتی ABT در بازار اصلی بورس لندن عرضه کرده است.

مراسم آغاز معاملات با حضور گونسالو گارسیا سان میگل، مدیرعامل شرکت، و جولیا هاگت، مدیرعامل بورس لندن، برگزار شد.

به گفته شرکت، ۱۷۰ میلیون یوروی جذب‌شده از این عرضه برای تأمین بخشی از هزینه‌های توسعه معدن استفاده خواهد شد. همچنین امکان استفاده از منابع مالی تکمیلی با پشتوانه اعتبار صادراتی در دست بررسی است.

بنابراین، رقم جذب‌شده از بورس را نباید با کل هزینه نهایی احداث معدن یکسان دانست؛ زیرا ساختار تأمین مالی پروژه می‌تواند منابع دیگری را نیز در بر بگیرد.

معدنی با ظرفیت بالقوه تأمین یک‌پنجم نیاز اروپا

پروژه El Moto یکی از طرح‌های بزرگ توسعه معادن تنگستن در اروپا معرفی شده است.

بر اساس اطلاعات منتشرشده درباره ظرفیت هدف‌گذاری‌شده معدن، تولید سالانه می‌تواند به حدود ۴۲۲۷ تن اکسید تنگستن (WO_3) در قالب کنسانتره برسد.

شرکت برآورد می‌کند که این میزان تولید، در صورت تحقق برنامه‌ها و با توجه به سطح تقاضای مبنای محاسبه، توان تأمین حداکثر ۲۰ درصد نیاز اروپا به تنگستن را داشته باشد.

این رقم یک ظرفیت بالقوه آینده است، نه سهم فعلی شرکت از بازار؛ زیرا معدن هنوز به مرحله تولید تجاری نرسیده است.

آغاز عملیات ساخت و برنامه تولید در ۲۰۲۹

عملیات ساخت بخش زیرزمینی معدن در سال ۲۰۲۶ آغاز شده است.

بر اساس برنامه فعلی شرکت، نخستین تولید تجاری برای سه‌ماهه اول سال ۲۰۲۹ پیش‌بینی شده است.

عمر اولیه معدن حدود ۱۸ سال برآورد شده؛ هرچند عمر واقعی بهره‌برداری در آینده به نتایج عملیات معدنی، شرایط اقتصادی و توسعه احتمالی ذخایر وابسته خواهد بود.

شرکت اعلام کرده است که اولویت اصلی پس از عرضه سهام، پیشبرد ساخت معدن با رعایت الزامات فنی، مالی و زیست‌محیطی خواهد بود.

چرا تنگستن برای صنایع اروپایی اهمیت دارد؟

تنگستن به دلیل نقطه ذوب بسیار بالا، مقاومت حرارتی و ویژگی‌های مکانیکی خاص، در تولید ابزارهای صنعتی و قطعات تخصصی کاربرد دارد.

کاربید تنگستن از مواد مهم در ساخت ابزارهای برش، مته‌ها و تجهیزات ماشین‌کاری است. برخی آلیاژهای حاوی تنگستن نیز در قطعاتی استفاده می‌شوند که باید دما یا سایش شدید را تحمل کنند.

در نتیجه، دسترسی مطمئن به این ماده برای بخش‌هایی از صنایع پیشرفته اروپا اهمیت دارد.

تمرکز جغرافیایی تولید و فرآوری جهانی تنگستن، یکی از دلایل توجه اتحادیه اروپا به توسعه پروژه‌های داخلی و متنوع‌سازی منابع تأمین است.

پیوند معدن با صنایع فرآوری

Abenójar Tungstenعلاوه بر پروژه استخراج El Moto ، به توسعه ظرفیت فرآوری تنگستن نیز توجه دارد.

شرکت اعلام کرده است که طرح پیشنهادی آن برای فرآوری آمونیوم پاراتنگستات (APT) نیز شناسایی راهبردی اتحادیه اروپا را دریافت کرده است.

APTیکی از مواد واسطه مهم در زنجیره فرآوری تنگستن است و می‌تواند برای تولید ترکیبات و محصولات پایین‌دستی این فلز مورد استفاده قرار گیرد.

توسعه هم‌زمان استخراج و فرآوری می‌تواند بخش بیشتری از زنجیره ارزش را در اروپا مستقر کند؛ هرچند تحقق آن به اجرای موفق پروژه‌های مربوط بستگی دارد.

سابقه خانوادگی در صنعت معدن اسپانیا

شرکت Abenójar Tungsten در سال ۲۰۲۳ برای توسعه پروژه El Moto تأسیس شد و سهام عمده آن در اختیار مجموعه تحت کنترل خانواده گارسیا سان میگل است.

این خانواده سابقه چندنسلی در فعالیت‌های معدنی اسپانیا دارد و کسب‌وکار پیمانکاری معدنی آن از سال ۱۹۶۷ فعالیت می‌کند.

طبق معرفی رسمی شرکت، این مجموعه در طول فعالیت خود در پروژه‌های متعدد معدنی در اسپانیا و آمریکای جنوبی مشارکت داشته است.

گونسالو گارسیا سان میگل در مراسم ورود به بورس لندن اعلام کرد که توسعه El Moto حاصل حدود ۱۴ سال فعالیت اکتشافی، برنامه‌ریزی و سرمایه‌گذاری بوده و عرضه سهام مرحله تازه‌ای از اجرای پروژه را آغاز می‌کند.

اهمیت پروژه برای راهبرد مواد اولیه اروپا

جذب سرمایه از بازار بین‌المللی برای احداث معدنEl Moto ، نمونه‌ای از تلاش اسپانیا برای توسعه ظرفیت داخلی مواد اولیه حیاتی است.

این پروژه سه ویژگی مهم دارد: برخورداری از ذخیره معدنی قابل توسعه، برنامه مشخص برای احداث و تولید، و تلاش برای تأمین مالی از بازار سرمایه بین‌المللی. بااین‌حال، میزان تولید واقعی، هزینه نهایی توسعه و سهم پروژه از تقاضای اروپا تنها پس از پیشرفت عملیات ساخت و آغاز بهره‌برداری قابل ارزیابی دقیق‌تر خواهد بود.

در صورت اجرای موفق، El Motoمی‌تواند به یکی از منابع مهم تأمین تنگستن برای صنایع اروپایی تبدیل شود .

— Abenójar Tungstenاطلاعیه رسمی عرضه سهام، ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

— Cadena SER – Ciudad Realگزارش تکمیلی، ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

۳۷ .سرمایه‌گذاری بی‌سابقه Moeve در اسپانیا؛ اختصاص ۶۱۲ میلیون یورو به گذار انرژی و آغاز ساخت پروژه بزرگ هیدروژن سبز در هوئلوا

۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | انرژی، هیدروژن تجدیدپذیر، سوخت‌های زیستی و صنایع شیمیایی



گروه انرژی اسپانیایی Moeveدر گزارش مالی منتشرشده در ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام کرد که سرمایه‌گذاری این شرکت طی ۹ ماه نخست سال به ۸۸۵ میلیون یورو رسیده است؛ رقمی که ۱۷ درصد بیشتر از دوره مشابه سال قبل است.

از کل این سرمایه‌گذاری، ۹۳ درصد در اسپانیا انجام شده و ۶۱۲ میلیون یورو به پروژه‌های مرتبط با گذار انرژی اختصاص یافته است.

هم‌زمان، شرکت از آغاز عملیات ساخت نخستین مرحله پروژه بزرگ هیدروژن تجدیدپذیر در منطقه هوئلوا خبر داده؛ طرحی که قرار است بخشی از زیرساخت تولید سوخت‌ها و مواد اولیه صنعتی کم‌انتشار در جنوب اسپانیا را شکل دهد .

۸۸۵ میلیون یورو

سرمایه‌گذاری ۹ ماهه؛ رشد ۱۷ درصدی

۲٫۴۰۹ میلیارد یورو

EBITDAتعدیل‌شده

۶۱۲ میلیون یورو

سرمایه‌گذاری مرتبط با گذار انرژی

۱٫۱۳۴ میلیارد یورو

سود خالص تعدیل‌شده

افزایش سهم پروژه‌های گذار انرژی از ۵۲ به ۶۹ درصد

در ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۵، سرمایه‌گذاری‌های مرتبط با گذار انرژی ۳۹۶ میلیون یورو و معادل ۵۲ درصد کل مخارج سرمایه‌ای Moeve را تشکیل می‌داد.

در دوره مشابه سال ۲۰۲۶، این رقم به ۶۱۲ میلیون یورو و سهم آن به ۶۹ درصد افزایش یافته است.

این تغییر نشان می‌دهد که بخش بزرگ‌تری از سرمایه‌گذاری‌های جدید شرکت به فعالیت‌هایی مانند تولید هیدروژن تجدیدپذیر، سوخت‌های زیستی نسل دوم، برق تجدیدپذیر و توسعه محصولات صنعتی با انتشار کمتر اختصاص پیدا کرده است.

Moeveدرعین‌حال همچنان در پالایش و عرضه فرآورده‌های نفتی فعالیت می‌کند و سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌های جدید را در کنار حفظ ظرفیت تأمین انرژی کنونی دنبال می‌کند.

آغاز ساخت پروژه Onuba با ظرفیت ۳۰۰ مگاوات

یکی از مهم‌ترین تحولات اعلام‌شده، آغاز ساخت مرحله نخست پروژه Onuba در پارک انرژی Moeve در پالوس د لا فرونترا، استان هوئلواست.

این پروژه بخشی از طرح گسترده‌تر «دره هیدروژن سبز اندلس» محسوب می‌شود.

مرحله نخست Onuba با ظرفیت ۳۰۰ مگاوات الکترولیز طراحی شده و سرمایه‌گذاری مشترک آن از یک میلیارد یورو فراتر می‌رود.

Moeveمالک ۵۱ درصد پروژه است.

الکترولیز فرایندی است که در آن با استفاده از برق، آب به هیدروژن و اکسیژن تجزیه می‌شود. در صورت استفاده از برق تجدیدپذیر، هیدروژن تولیدی می‌تواند در کاهش انتشار برخی فرایندهای صنعتی نقش داشته باشد.

بر اساس برآورد شرکت، زنجیره ارزش مرتبط با این پروژه ظرفیت ایجاد بیش از هشت هزار شغل مستقیم، غیرمستقیم و القایی را دارد.

این عدد برآورد اشتغال در زنجیره ارزش پروژه است و نباید با تعداد کارکنان دائمی تأسیسات پس از بهره‌برداری یکسان تلقی شود.

برنامه سرمایه‌گذاری ۲٫۴ میلیارد یورویی در هیدروژن و سوخت‌های زیستی

Moeveاعلام کرده است که مجموعه سرمایه‌گذاری‌های در حال اجرای آن در حوزه هیدروژن تجدیدپذیر و سوخت‌های زیستی نسل دوم به حدود ۲٫۴ میلیارد یورو می‌رسد.

این برنامه بخشی از راهبرد Positive Motion شرکت برای توسعه فعالیت‌های جدید انرژی است.

سوخت‌های زیستی نسل دوم می‌توانند از مواد اولیه‌ای مانند پسماندها و برخی روغن‌های مصرف‌شده تولید شوند و برای کاربردهایی که برقی‌سازی مستقیم آن‌ها دشوارتر است، مورد استفاده قرار گیرند.

شرکت توسعه این محصولات را در کنار هیدروژن و سایر مولکول‌های کم‌انتشار دنبال می‌کند.

قرارداد تأمین گازوئیل تجدیدپذیر برای فعالیت‌های معدنی

در یکی دیگر از تحولات دوره مورد بررسی، Moeveبا شرکت Emerita Resources برای تأمین گازوئیل تجدیدپذیر مورد نیاز فعالیت‌های معدنی در پروژه Iberian Belt West در هوئلوا توافق کرده است.

بر اساس این توافق، سوخت زیستی نسل دوم برای ماشین‌آلات سنگین و حمل‌ونقل مواد معدنی مورد استفاده قرار خواهد گرفت.

شرکت برآورد می‌کند که اجرای این طرح ظرفیت کاهش انتشار دی‌اکسیدکربن را تا حدود ۲۶۰۰ تن در سال داشته باشد.

این میزان یک برآورد بالقوه است و کاهش واقعی انتشار به مقدار سوخت مصرفی و نحوه اجرای پروژه وابسته خواهد بود.

پیشرفت فعالیت‌های شیمیایی و استفاده از بیومتان

Moeveهمچنین اعلام کرده است که زیرمجموعه شیمیایی آن، Moeve Chemicals، نخستین شرکت جهان شده که برای تولید محصولات مبتنی بر استفاده از بیومتان تحت ممیزی گواهی ردپای کربن ISCC قرار گرفته است.

بیومتان گازی است که از تصفیه و ارتقای بیوگاز حاصل می‌شود و در برخی کاربردهای صنعتی می‌تواند جایگزین گاز طبیعی فسیلی شود.

استفاده از این ماده در تولید محصولات شیمیایی، بخشی از برنامه شرکت برای توسعه مواد اولیه و فرایندهای صنعتی با ردپای کربن کمتر است.

بازیابی بیش از ۳۲ هزار تن پسماند صنعتی

Moeveاعلام کرده است که در مراکز صنعتی خود در اندلس، هدف تعیین‌شده برای سال ۲۰۳۰ در زمینه افزایش شدت چرخش‌پذیری پسماندهای عملیاتی را زودتر از موعد محقق کرده و پنج درصد از آن فراتر رفته است.

از سال ۲۰۱۹ تاکنون، بیش از ۳۲ هزار تن پسماند عملیاتی در این مراکز کاهش یافته، بازیافت شده یا مورد بازیابی قرار گرفته است.

این اقدامات بخشی از برنامه مدیریت پسماند صنعتی شرکت هستند.

رشد سودآوری در بازار پرنوسان انرژی

EBITDAتعدیل‌شده Moeve در ۹ ماه نخست سال به دو میلیارد و ۴۰۹ میلیون یورو رسید.

سود خالص تعدیل‌شده نیز یک میلیارد و ۱۳۴ میلیون یورو گزارش شد.

شرکت بهبود عملکرد را به فعالیت مناسب کسب‌وکارهای اصلی، افزایش حاشیه سود پالایش و رشد تولید و عرضه فرآورده‌هایی مانند گازوئیل و سوخت هواپیما نسبت داده است.

جریان نقد عملیاتی گروه به یک میلیارد و ۶۸۹ میلیون یورو رسید.

در پایان سپتامبر، بدهی خالص به حدود ۲٫۱ میلیارد یورو کاهش یافت و نسبت بدهی خالص به EBITDA به ۰٫۸ برابر رسید.

منابع نقدینگی شرکت نیز ۵٫۳ میلیارد یورو اعلام شده است؛ سطحی که به گفتهMoeve ، سررسیدهای بدهی تا پایان سال ۲۰۳۰ را پوشش می‌دهد.

پرداخت ۳٫۵۶۶ میلیارد یورو مالیات در اسپانیا

بر اساس گزارش شرکت، مجموع مالیات‌های پرداختی و وصول‌شده توسط Moeve در اسپانیا طی ۹ ماه نخست سال به سه میلیارد و ۵۶۶ میلیون یورو رسید.

از این مبلغ، دو میلیارد و ۱۹۷ میلیون یورو مالیات تحمل‌شده توسط شرکت و یک میلیارد و ۳۶۹ میلیون یورو مالیات وصول‌شده از طرف دولت بوده است.

تفکیک این دو رقم اهمیت دارد؛ زیرا تمام مبلغ اعلام‌شده، هزینه مالیاتی مستقیم خود شرکت نیست.

تمرکز بر اجرای پروژه‌های صنعتی

مارتن وتسِلار، مدیرعاملMoeve ، در تشریح عملکرد گروه تأکید کرده است که سودآوری فعالیت‌های کنونی به شرکت امکان می‌دهد سرمایه‌گذاری‌های بزرگ جدید را در اسپانیا ادامه دهد.

Moeveهمچنین از بازنگری ساختار عملیاتی خود برای تسریع اجرای راهبرد Positive Motion خبر داده است.

ساختار جدید بر اجرای پروژه‌های صنعتی، بهینه‌سازی زنجیره ارزش و توسعه خدمات متناسب با نیاز مشتریان متمرکز خواهد بود.

در مجموع، نتایج ۹ ماه نخست سال نشان می‌دهد که Moeve در کنار حفظ فعالیت‌های سنتی انرژی، سهم سرمایه‌گذاری در هیدروژن، سوخت‌های زیستی و فناوری‌های صنعتی کم‌انتشار را افزایش داده است .

— Moeveنتایج مالی سه‌ماهه سوم و ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶، منتشرشده در ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

۳۸ .سرمایه‌گذاری ۸۵٫۵ میلیون یورویی Mars در کارخانه آروالو؛ دو خط تولید هوشمند و افزایش ظرفیت صادرات غذای حیوانات خانگی

۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ | صنایع غذایی، اتوماسیون صنعتی و صادرات



گروه بین‌المللی Marsبرنامه سرمایه‌گذاری ۸۵٫۵۴ میلیون یورویی خود را برای توسعه و نوسازی کارخانه آروالو(Arévalo) ، واقع در استان آویلای اسپانیا، در دستور کار قرار داده است.

این برنامه که جزئیات آن برای معرفی عمومی در ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ اعلام شده بود، دوره ۲۰۲۶ تا ۲۰۲۸ را در بر می‌گیرد و با هدف افزایش ظرفیت تولید غذای مرطوب سگ و گربه، توسعه محصولات جدید و دیجیتالی‌سازی فرایندهای صنعتی طراحی شده است.

دولت منطقه‌ای کاستیا و لئون پیش‌تر در اوت ۲۰۲۶ این طرح را به‌عنوان «پروژه صنعتی اولویت‌دار» به رسمیت شناخته بود؛ تصمیمی که امکان تسریع برخی مراحل اداری اجرای سرمایه‌گذاری را فراهم می‌کند .

۸۵٫۵۴ میلیون یورو

سرمایه‌گذاری برنامه‌ریزی‌شده

۲ خط جدید

تولید پیشرفته PL3 وPL4

۱۱۹ شغل

۲۹ مستقیم و ۹۰ غیرمستقیم پیش‌بینی‌شده

۱۶ کشور

مقاصد صادراتی فعلی کارخانه

جایگزینی خط قدیمی با دو خط کاملاً خودکار

محور اصلی طرح، جایگزینی خط تولید قدیمی PL1 با دو خط جدید PL3 و PL4 است.

این خطوط با استفاده از تجهیزات دقیق، اتوماسیون پیشرفته و ساختار تولید ماژولار طراحی شده‌اند تا بتوانند با سرعت بالاتر و در قالب‌های بسته‌بندی متنوع فعالیت کنند.

برنامه نوسازی علاوه بر افزایش ظرفیت، توسعه دسته‌های جدیدی از محصولات با ارزش افزوده بالاتر را نیز شامل می‌شود.
طبق اسناد دولت منطقه‌ای، هدف شرکت آن است که با اجرای این طرح، ظرفیت تولید کارخانه را در مقایسه با وضعیت مبنای برنامه تا دو برابر افزایش دهد. این افزایش هنوز محقق نشده و به تکمیل نصب تجهیزات و بهره‌برداری از خطوط جدید وابسته است .

کارخانه‌ای با سابقه بیش از ۲۵ سال تولید در اسپانیا

کارخانه آروالو از سال ۱۹۹۹ در زمینه تولید غذای مرطوب حیوانات خانگی فعالیت می‌کند.
در این مجموعه محصولاتی با برندهایWhiskas ، Pedigree، Cesarو Perfect Fit تولید می‌شود.
تولید کارخانه در سال ۲۰۲۵ حدود ۵۸٫۵ هزار تن گزارش شده و محصولات آن به ۱۶ کشور صادر شده‌اند.
بر اساس برنامه توسعه، Marsقصد دارد تولید سالانه را در سال‌های آینده به بیش از ۷۰ هزار تن برساند.
این کارخانه یکی از مراکز مهم تولید و صادرات غذای حیوانات خانگی در شبکه اروپایی Mars به شمار می‌رود .

استفاده از داده‌های لحظه‌ای برای مدیریت تولید

در برنامه جدید، دیجیتالی‌سازی صرفاً به نصب ماشین‌آلات خودکار محدود نیست.
Marsقصد دارد سامانه‌های پایش لحظه‌ای فرایندهای تولید را توسعه دهد تا اطلاعات تجهیزات، کیفیت محصول و وضعیت خطوط در یک محیط عملیاتی متصل جمع‌آوری و تحلیل شوند.
یکی از کاربردهای این رویکرد، نگهداری پیش‌بینانه است؛ یعنی استفاده از داده‌های عملکرد ماشین‌آلات برای شناسایی نشانه‌های خرابی احتمالی پیش از توقف تجهیزات.
افزایش دقت تولید، کاهش توقف‌های برنامه‌ریزی‌نشده و بهبود قابلیت رهگیری محصولات نیز از اهداف این سرمایه‌گذاری است.

تغییر فناوری بسته‌بندی و کاهش ضایعات

بخش دیگری از پروژه به بهره‌وری انرژی و استفاده بهینه از مواد اولیه اختصاص دارد.
شرکت برنامه‌هایی برای کاهش مصرف انرژی و منابع، مدیریت بهتر پسماندها و بازیابی مواد در فرایندهای تولید در نظر گرفته است.
همچنین توسعه قالب‌های جدید بسته‌بندی، از جمله گزینه‌های مبتنی بر کاغذ با قابلیت بازیافت بهتر، در برنامه قرار دارد.
استفاده بیشتر از انرژی‌های تجدیدپذیر در کارخانه نیز به‌صورت تدریجی پیش‌بینی شده است.

اشتغال جدید و اثر بر تأمین‌کنندگان محلی

در زمان تدوین برنامه، کارخانه دارای ۲۴۴ شغل مستقیم بوده است.
اجرای سرمایه‌گذاری جدید قرار است ۲۹ فرصت شغلی مستقیم دیگر ایجاد کند و برآورد شده که حدود ۹۰ شغل غیرمستقیم نیز در فعالیت‌های مرتبط شکل بگیرد.
این فعالیت‌ها شامل خدمات مهندسی، نصب تجهیزات، اتوماسیون، پشتیبانی فناوری، آزمایشگاه، لجستیک، مدیریت پسماند و خدمات کنترل کیفیت هستند.
این ارقام پیش‌بینی‌های اشتغال طرح‌اند و نباید به‌عنوان مشاغل ایجادشده تا اکتبر ۲۰۲۶ گزارش شوند.

حمایت منطقه‌ای و تعهد حفظ فعالیت صنعتی

دولت کاستیا و لئون برای بخش تحقیق و توسعه طرح، کمک مالی ۸۲۴ هزار و ۷۷۰ یورویی تصویب کرده است.
اعطای وضعیت «پروژه صنعتی اولویت‌دار» نیز می‌تواند زمان رسیدگی به برخی فرایندهای اداری در صلاحیت دولت منطقه‌ای را کاهش دهد.

در مقابل، شرکت موظف است سرمایه‌گذاری و فعالیت صنعتی را دست‌کم پنج سال پس از پایان پروژه حفظ کند. تعهدات مربوط به اشتغال نیز برای دوره‌ای حداقل پنج‌ساله تعیین شده‌اند.

این پروژه نمونه‌ای از توسعه صنایع غذایی اسپانیا از طریق افزایش ظرفیت تولید، اتوماسیون و تبدیل کارخانه‌های موجود به تأسیسات صنعتی مبتنی بر داده است .

دولت منطقه‌ای کاستیا و لئون — اسناد رسمی پروژه صنعتی و برنامه تحقیق و توسعه ۲۰۲۶ تا ۲۰۲۸

— Cadena SER Ávila۱۶ اکتبر ۲۰۲۶، درباره برنامه معرفی عمومی پروژه در ۲۹ اکتبر

— Europa Press۲۷ اوت ۲۰۲۶، جزئیات تصویب پروژه اولویت‌دار

۳۹ .رکورد تاریخی سرمایه‌گذاری در بازار املاک اسپانیا؛ جذب ۱۶٫۴ میلیارد یورو در ۹ ماه نخست ۲۰۲۶

۲۲ و ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ | سرمایه‌گذاری، املاک تجاری، هتلداری و زیرساخت‌های شهری



بازار سرمایه‌گذاری املاک اسپانیا در ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ به بالاترین سطح تاریخی خود برای این دوره رسیده است. بر اساس گزارش مؤسسه بین‌المللی مشاوره املاک CBRE، حجم سرمایه‌گذاری از ژانویه تا سپتامبر به ۱۶ میلیارد و ۳۸۳ میلیون یورو رسیده که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۲۵ درصد افزایش نشان می‌دهد.

این رقم همچنین ۶۵ درصد بالاتر از میانگین ده‌ساله بازار است.

گزارش اولیه در ۲۲ اکتبر و نسخه تحلیلی بازار سه‌ماهه سوم در ۲۸ اکتبر منتشر شده‌اند. داده‌ها نشان می‌دهند که رشد سرمایه‌گذاری تنها به معاملات بزرگ محدود نبوده و بخش‌های مسکونی، هتل‌ها، مراکز تجاری و سایر دارایی‌های درآمدزا را نیز در بر گرفته است .

۱۶٬۳۸۳ میلیارد یورو

کل سرمایه‌گذاری ۹ ماهه

۵٬۸۵۶ میلیارد یورو

سرمایه‌گذاری در بخش مسکونی و اقامتی

۲۵٪

رشد نسبت به سال قبل

۲٬۹۲۲ میلیارد یورو

سرمایه‌گذاری در هتل‌ها

عبور بازار از رکوردهای سال‌های گذشته

حجم سرمایه‌گذاری ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ از ارقام ثبت‌شده در دوره‌های مشابه سال‌های ۲۰۲۲، ۲۰۱۸ و ۲۰۲۵ فراتر رفته است.

به گفته CBRE ، بخش مهمی از این عملکرد حاصل تکمیل معاملات بزرگ در نیمه نخست سال بوده است.

بااین‌حال، الگوی معاملات در سه‌ماهه سوم تغییر کرد. بین ژوئیه و سپتامبر، سرمایه‌گذاری به چهار میلیارد و ۱۹۹ میلیون یورو رسید و برخلاف نیمه نخست سال، تعداد بیشتری از معاملات متوسط در بخش‌های مختلف بازار انجام شد.

این تغییر از گسترش فعالیت سرمایه‌گذاران فراتر از چند معامله بزرگ حکایت دارد.

بخش مسکونی و اقامتی در صدر سرمایه‌گذاری‌ها

بخش موسوم به Living با جذب پنج میلیارد و ۸۵۶ میلیون یورو، بزرگ‌ترین مقصد سرمایه‌گذاری املاک اسپانیا بوده است.

این بخش ۳۶ درصد کل سرمایه‌گذاری بازار را به خود اختصاص داده و نسبت به ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۵، رشد ۵۶ درصدی داشته است.

در مقایسه با میانگین سال‌های ۲۰۲۲ تا ۲۰۲۵ نیز سرمایه‌گذاری این بخش ۸۹ درصد افزایش یافته است.

ترکیب سرمایه‌گذاری‌های Living به شرح زیر بوده است:

زیربخش	سرمایه‌گذاری
واحدهای مسکونی اجاره‌ای چندخانواری	۳،۹۱۶ میلیارد یورو
خوابگاه‌های دانشجویی	۱،۲۷۰ میلیارد یورو
اقامتگاه‌های انعطاف‌پذیر	۶۱۸ میلیون یورو
اقامتگاه‌های سالمندان	۵۰ میلیون یورو

معاملات Fidere و Hoop-Ares در مجموع نزدیک به دو میلیارد یورو از سرمایه‌گذاری‌های این بخش را تشکیل داده‌اند.

مادرید نیز با جذب ۶۷ درصد سرمایه‌گذاریLiving ، جایگاه نخست را در این بازار داشته است .

CBRE Spain

هتلداری؛ دومین مقصد سرمایه‌گذاران



بازار هتلداری اسپانیا طی ۹ ماه نخست سال نزدیک به دو میلیارد و ۹۲۲ میلیون یورو سرمایه جذب کرده است.

این رقم معادل ۱۸ درصد کل سرمایه‌گذاری املاک کشور است.

بر اساس گزارشCBRE ، هتل‌های چهار و پنج‌ستاره ۸۱ درصد ارزش معاملات هتلداری را به خود اختصاص داده‌اند؛ موضوعی که نشان‌دهنده تمرکز قابل‌توجه سرمایه بر دارایی‌های اقامتی رده‌بالاست.

در تقسیم‌بندی جغرافیایی، مادرید با ۸۰۰ میلیون یورو در رتبه نخست قرار گرفته است. جزایر بالئار با ۵۶۶ میلیون یورو و جزایر قناری با ۳۸۲ میلیون یورو در رتبه‌های بعدی قرار دارند.

همچنین ۵۲ درصد سرمایه‌گذاری هتلداری به هتل‌های شهری اختصاص یافته و سهم این بخش از اقامتگاه‌های تفریحی بیشتر بوده است.

مراکز تجاری و خرده‌فروشی؛ رشد ۲۵ درصدی

بخش Retail با جذب دو میلیارد و ۴۵۲ میلیون یورو سرمایه، سومین حوزه بزرگ بازار املاک اسپانیا بوده است.

این بخش ۱۵ درصد کل سرمایه‌گذاری را تشکیل می‌دهد و نسبت به دوره مشابه سال قبل ۲۵ درصد رشد داشته است.

CBREافزایش تقاضا برای مراکز تجاری موفق، پارک‌های خرده‌فروشی و دارایی‌های دارای عملکرد عملیاتی مناسب را از عوامل رشد این بخش معرفی کرده است.

مادرید و بارسلونا؛ جذب ۶۱ درصد کل سرمایه



بر اساس گزارش تحلیلی ۲۸ اکتبر، مادرید و بارسلونا در مجموع ۶۱ درصد سرمایه‌گذاری املاک اسپانیا را جذب کرده‌اند.

مادرید با نزدیک به هشت میلیارد یورو، معادل ۴۸ درصد کل سرمایه‌گذاری، در جایگاه نخست قرار دارد.

بارسلونا نیز با حدود ۲٫۱ میلیارد یورو و سهم ۱۳ درصدی، دومین بازار بزرگ بوده است.

بااین‌حال، فعالیت بازارهای منطقه‌ای در سه‌ماهه سوم افزایش یافته و به سطوحی نزدیک به میانگین پنج‌ساله رسیده است.

این موضوع نشان می‌دهد که گرچه تمرکز سرمایه همچنان در دو قطب اصلی اقتصادی اسپانیاست، بازارهای دیگر نیز بخشی از جریان سرمایه را جذب می‌کنند .

سهم سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی

سرمایه‌گذاران داخلی با سهم ۵۰ درصدی، بزرگ‌ترین گروه تأمین‌کننده سرمایه در بازار املاک اسپانیا بوده‌اند.

در میان سرمایه‌گذاران خارجی، سرمایه‌های کانادایی و آمریکایی جایگاه برجسته‌ای داشته‌اند.

از نظر نوع سرمایه‌گذار، سرمایه نهادی با سهم ۲۶ درصدی در صدر قرار گرفته است.

پس از آن، شرکت‌های سرمایه‌گذاری املاک بورسی اسپانیا موسوم به SOCIMI با سهم ۱۷ درصدی و مدیران دارایی با سهم ۱۴ درصدی قرار دارند.

دفاتر سرمایه‌گذاری خانوادگی و سرمایه‌گذاران خصوصی نیز در مجموع ۶ درصد بازار را تشکیل داده‌اند.

پیش‌بینی رشد بیش از ۱۵ درصدی تا پایان سال

CBREبا توجه به عملکرد ۹ ماه نخست، پیش‌بینی خود را برای بازار سرمایه‌گذاری املاک اسپانیا افزایش داده است.

این مؤسسه اکنون انتظار دارد حجم سرمایه‌گذاری کل سال ۲۰۲۶ بیش از ۱۵ درصد نسبت به سال قبل رشد کند.

پیش‌بینی اولیه شرکت در ابتدای سال، رشد ۵ تا ۱۰ درصدی بود.

در مقیاس شبه‌جزیره ایبری نیز مجموع سرمایه‌گذاری املاک اسپانیا و پرتغال طی ۹ ماه نخست سال ۲۲ درصد افزایش یافته است.

اسپانیا رشد ۲۵ درصدی و پرتغال رشد ۶ درصدی ثبت کرده‌اند.

در مجموع، آمار جدید نشان می‌دهد که بازار املاک اسپانیا در سال ۲۰۲۶ از نظر حجم سرمایه، تنوع معاملات و مشارکت سرمایه‌گذاران داخلی و بین‌المللی دوره پرتحرکی را تجربه کرده است؛ هرچند تداوم این روند در ماه‌های پایانی سال همچنان به شرایط تأمین مالی و تکمیل معاملات وابسته خواهد بود .

— CBRE Spainاطلاعیه ۲۲ اکتبر ۲۰۲۶

— CBRE Spainتحلیل بازار سه‌ماهه سوم، ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۴۰ .گردهمایی بیش از ۲۰۰۰ فعال اقتصاد دریامحور در کادیس؛ از پرورش آبزیان و فناوری بندری تا هوش مصنوعی و استارتاپ‌های دریایی

۲۸ تا ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | اقتصاد آبی، فناوری دریایی، بنادر و نوآوری



شهر کادیس در جنوب اسپانیا از ۲۸ تا ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ میزبان رویداد بین‌المللی Blue Zone Forum InnovAzul 2026بوده است؛ گردهمایی‌ای که با بیش از دو هزار ثبت‌نام، گسترده‌ترین میزان مشارکت ثبت‌شده در تاریخ این رویداد را تجربه کرده است.

این برنامه با همکاری منطقه آزاد کادیس (Zona Franca de Cádiz) و دانشگاه کادیس برگزار شده و هدف آن پیوند دادن پژوهش‌های دریایی، شرکت‌های صنعتی، استارتاپ‌ها، سرمایه‌گذاران و نهادهای عمومی در حوزه اقتصاد آبی بوده است.

اقتصاد آبی به مجموعه فعالیت‌های اقتصادی مرتبط با دریا و منابع دریایی اطلاق می‌شود؛ از حمل‌ونقل و خدمات بندری گرفته تا آبزی‌پروری، انرژی‌های دریایی، فناوری‌های زیستی و گردشگری ساحلی .

El Estrecho Digital+1

از اقتصاد سنتی دریا به صنایع دانش‌بنیان

برنامه InnovAzul بر توسعه فعالیت‌های اقتصادی جدید مبتنی بر دانش و فناوری دریایی تمرکز داشته است.

یکی از محورهای مهم رویداد، آبزی‌پروری باززاینده و پرورش آبزیان در آب‌های دور از ساحل بوده است.

این بخش به بررسی فناوری‌های تولید پایدار آبزیان، مدیریت محیط‌زیستی مزارع دریایی و توسعه روش‌های جدید بهره‌برداری از منابع اقیانوسی اختصاص داشت.

در کنار آن، نشست‌هایی درباره هوش مصنوعی، امنیت سایبری، فناوری‌های دریایی و گردشگری ساحلی پایدار برگزار شد.

بنادر سبز و کاهش انتشار حمل‌ونقل دریایی



یکی از محورهای روز دوم، آینده حمل‌ونقل دریایی و بنادر کم‌انتشار بود.

این نشست‌ها به نقش فناوری، زیرساخت‌های بندری و راهکارهای کاهش انتشار در حمل‌ونقل دریایی پرداختند.

با توجه به اهمیت بنادر اسپانیا در ارتباطات تجاری اروپا، مدیترانه و اقیانوس اطلس، توسعه بنادر سبز از موضوعات مهم برنامه‌های صنعتی و لجستیکی این کشور محسوب می‌شود.

در رویداد کادیس، نمایندگانی از صنعت دریایی و نهادهای بندری، از جمله شرکت کشتی‌سازی Navantia و بندر ویگو، در گفت‌وگوهای مربوط به فناوری و توسعه فعالیت‌های دریامحور حضور داشتند .

El Estrecho Digital

پیوند پژوهش دانشگاهی با شرکت‌های صنعتی

دانشگاه کادیس در چارچوب برنامهUCA Blue Talent ، چهار تجربه کارآفرینی و نوآوری را معرفی کرد.

این برنامه به نمایش مسیر تبدیل نتایج پژوهش دانشگاهی به فعالیت‌های اقتصادی اختصاص داشت؛ از شرکت‌های نوپای دانشگاهی تا کسب‌وکارهای تثبیت‌شده.

هدف آن بود که شرکت‌ها و سرمایه‌گذاران بتوانند با ظرفیت‌های پژوهشی دانشگاه آشنا شوند و زمینه همکاری برای توسعه محصولات و خدمات جدید فراهم شود.

در کنار این نشست، برنامه‌های ملاقات حرفه‌ای میان پژوهشگران و بنگاه‌ها نیز برگزار شد.

هکاتون هوش مصنوعی برای چالش‌های دریایی

یکی از بخش‌های فناورانه رویداد، هکاتون هوش مصنوعی با تمرکز بر مسائل واقعی اقتصاد آبی بود.

هکاتون قالبی از همکاری فشرده است که در آن تیم‌های مختلف برای ارائه راه‌حل به یک مسئله مشخص فعالیت می‌کنند.

برنامه InnovAzul همچنین شامل نشست‌های مربوط به زیست‌فناوری دریایی، انتقال فناوری و تأمین مالی پروژه‌های نوآورانه از منابع اتحادیه اروپا بود.

این موضوعات نشان می‌دهند که اقتصاد آبی اسپانیا دیگر صرفاً به فعالیت‌های سنتی بندری، ماهیگیری و گردشگری محدود نیست و حوزه‌هایی مانند تحلیل داده، زیست‌فناوری و خدمات فناورانه را نیز در بر می‌گیرد.

نمایشگاه اشتغال تخصصی اقتصاد آبی

در ۲۹ اکتبر، نمایشگاه اشتغال اقتصاد آبی در بخش نمایشگاهی رویداد برگزار شد.

این برنامه با هدف ارتباط مستقیم شرکت‌ها و نهادهای فعال در صنایع دریایی با دانشجویان، متخصصان و جویندگان کار طراحی شده بود.

نشست‌های شبکه‌سازی، گفت‌وگوهای استخدامی و کارگاه‌های تخصصی از بخش‌های این نمایشگاه بودند.

برنامه Blue Talent Matching نیز برای ایجاد ارتباط میان استعدادهای تخصصی و نیازهای شرکت‌ها در نظر گرفته شده بود.

نقش منطقه آزاد کادیس در توسعه استارتاپ‌ها

منطقه آزاد کادیس از طریق برنامه Incubazul و پروژهZF Blue Core ، در پی توسعه اکوسیستم شرکت‌های نوآور مرتبط با اقتصاد دریایی است.

این برنامه بخشی از طرح ایجاد مراکز رشد کسب‌وکارهای نسل چهارم به شمار می‌رود. بر اساس اعلام برگزارکنندگان، پروژه ZF Blue Core از حمایت مالی ۸۵ درصدی صندوق توسعه منطقه‌ای اروپا (FEDER) در چارچوب برنامه ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۷ اسپانیا برخوردار است.

این حمایت مربوط به پروژه زیرساختی و توسعه اکوسیستم کارآفرینی است و نباید به معنای تأمین ۸۵ درصد کل هزینه‌های برگزاری رویداد تلقی شود.

هم‌زمانی با کنفرانس مناطق آزاد آمریکای لاتین

برگزاری InnovAzul با بیست‌ونهمین کنفرانس مناطق آزاد ایبروآمریکا، که از ۲۶ تا ۲۸ اکتبر در کادیس برگزار شد، هم‌زمان بوده است.

این هم‌زمانی فرصتی برای حضور نمایندگان مناطق آزاد، شرکت‌ها و نهادهای اقتصادی کشورهای مختلف در شهر کادیس فراهم کرد.

برگزارکنندگان این هم‌پوشانی را بخشی از برنامه افزایش ابعاد بین‌المللی InnovAzul معرفی کرده‌اند.

برنامه توسعه اقتصاد آبی کادیس در سال‌های آینده

بر اساس برنامه اعلام‌شده، موضوع محوری رویدادهای آینده Blue Zone Forum نیز به‌تدریج تغییر خواهد کرد.

در سال ۲۰۲۷، آبزی‌پروری و در سال ۲۰۲۹، انرژی‌های تجدیدپذیر دریایی در کانون برنامه‌های تخصصی قرار خواهند گرفت.

در سال ۲۰۲۵ نیز ساخت کشتی یکی از موضوعات اصلی این مجموعه رویدادها بوده است.

این برنامه‌ریزی نشان‌دهنده تلاش منطقه کادیس برای توسعه تدریجی بخش‌های مختلف اقتصاد آبی، از صنایع دریایی موجود تا فناوری‌های نوظهور است.

برگزاری InnovAzul 2026 با مشارکت بیش از دو هزار ثبت‌نام‌کننده، نشان‌دهنده افزایش توجه به پیوند میان پژوهش، سرمایه‌گذاری، اشتغال و توسعه صنعتی در اقتصاد دریامحور جنوب اسپانیاست .

منابع خبر

دانشگاه کادیس — برنامه رسمی و محورهای رویداد

دانشگاه کادیس — ۲۲ اکتبر ۲۰۲۶

— El Estrecho Digitalگزارش افتتاحیه، ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۴۱ .کارخانه‌ای برای تولید سالانه شش هزار خانه؛ سرمایه‌گذاری ۱۵۰ میلیون یورویی Cecotec در والنسیا

۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ | صنعتی‌سازی ساختمان، رباتیک، تولید پیش‌ساخته و توسعه صنعتی



گروه اسپانیایی Cecotec، که بیشتر با تولید لوازم خانگی و جاروبرقی‌های رباتیک Conga شناخته می‌شود، در حال آماده‌سازی یکی از بزرگ‌ترین پروژه‌های تولید صنعتی مسکن در اسپانیاست.

این شرکت با همکاری Casas inHAUSقصد دارد کارخانه‌ای در شهر آلموسافس(Almussafes) ، واقع در استان والنسیا، احداث کند که ظرفیت هدف‌گذاری‌شده آن تولید حداکثر شش هزار واحد مسکونی در سال است.

روز ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶، Cecotecو شهرداری آلموسافس پروتکل همکاری برای تعیین محل اجرای پروژه و هماهنگی مراحل توسعه آن را امضا کردند.

سرمایه‌گذاری پیش‌بینی‌شده ۱۵۰ میلیون یورو و ظرفیت اشتغال مستقیم و غیرمستقیم طرح حدود چهار هزار نفر اعلام شده است. بااین‌حال، احداث کارخانه هنوز به تکمیل مراحل شهرسازی و دریافت مجوزهای لازم وابسته است .

۱۵۰ میلیون یورو

سرمایه‌گذاری پیش‌بینی‌شده

۶۰۰۰ واحد

ظرفیت تولید سالانه در بهره‌برداری کامل

۴۰۰۰ شغل

اشتغال مستقیم و غیرمستقیم پیش‌بینی‌شده

۹۵٪

سهم هدف‌گذاری‌شده تکمیل ساختمان در کارخانه

انتقال منطق تولید صنعتی به ساختمان‌سازی

مهم‌ترین ویژگی پروژهCecotec ، استفاده از الگوی تولید کارخانه‌ای در صنعت ساختمان است.

در شیوه متداول ساخت‌وساز، بخش عمده فعالیت‌ها در محل پروژه انجام می‌شود و اجرای مراحل مختلف به شرایط کارگاه، آب‌وهوا، نیروی انسانی و هماهنگی پیمانکاران وابسته است. اما در مدل پیشنهادی Cecotec وCasas inHAUS ، بخش بزرگی از ساختمان در محیط کنترل‌شده کارخانه ساخته می‌شود و سپس اجزای آماده برای نصب نهایی به محل پروژه منتقل خواهند شد. شرکت‌ها اعلام کرده‌اند که از استاندارد صنعتی‌سازی سطح شش استفاده خواهند کرد؛ الگویی که بر اساس آن، حدود ۹۵ درصد ساختمان پیش از انتقال به محل نصب، در کارخانه ساخته، تجهیز و کنترل می‌شود. هدف این روش، کاهش زمان اجرا، افزایش یکنواختی کیفیت و مدیریت دقیق‌تر هزینه‌های ساخت است.

کارخانه‌ای با ظرفیت تولید ۵۰۰ هزار مترمربع ساختمان

بر اساس مشخصات اعلام‌شده، ظرفیت هدف‌گذاری‌شده کارخانه در زمان بهره‌برداری کامل معادل حدود ۵۰۰ هزار مترمربع زیربنای ساختمانی در سال خواهد بود.

این ظرفیت برای تولید خانه‌های مستقل، پروژه‌های مسکونی چندواحدی و حتی برخی ساختمان‌های هتلداری در نظر گرفته شده است.

مقیاس تولید اعلام‌شده نشان می‌دهد که پروژه صرفاً یک کارگاه بزرگ ساخت خانه‌های پیش‌ساخته نیست، بلکه قرار است به مجموعه‌ای صنعتی با خطوط تولید، تجهیزات خودکار و فرایندهای استاندارد تبدیل شود.

البته ظرفیت شش هزار واحد، هدف فنی پروژه در شرایط فعالیت کامل است و هنوز برنامه زمان‌بندی قطعی دستیابی به آن منتشر نشده است .

Canal Ferretero

نقش رباتیک و دیجیتالی‌سازی در تولید ساختمان



Cecotecو Casas inHAUS اعلام کرده‌اند که اتوماسیون، رباتیک و دیجیتالی‌سازی از اجزای اصلی طراحی کارخانه خواهند بود.

این فناوری‌ها می‌توانند در تولید اجزای ساختمانی، کنترل ابعاد، جابه‌جایی قطعات، مدیریت موجودی و هماهنگی مراحل مونتاژ به کار گرفته شوند.

در یک ساختار صنعتی، استانداردسازی قطعات و ثبت داده‌های تولید امکان می‌دهد مراحل مختلف ساخت ساختمان با قابلیت تکرار بیشتری انجام شوند. از سوی دیگر، کنترل کیفیت در محیط کارخانه می‌تواند برخی خطاهای ناشی از فعالیت‌های پراکنده در کارگاه‌های ساختمانی را کاهش دهد. شرکت‌ها متوسط زمان تحویل حدود سه ماه را به‌عنوان یکی از اهداف مدل تولید خود مطرح کرده‌اند؛ رقمی که تحقق آن در پروژه‌های واقعی به نوع ساختمان، آماده‌بودن زمین و شرایط اجرایی وابسته خواهد بود.

انتخاب آلموسافس؛ شهری با سابقه صنعت خودرو

مکان انتخاب‌شده برای کارخانه، منطقه صنعتی جدید ZND-IN1 در شهر آلموسافس است. این شهر به دلیل استقرار کارخانه خودروسازی Fordو مجموعه‌ای از تأمین‌کنندگان صنعتی، از مراکز مهم تولید صنعتی در منطقه والنسیا به شمار می‌رود. مساحت محدوده صنعتی پیش‌بینی‌شده بیش از ۵۱۵ هزار مترمربع است. وجود نیروی کار صنعتی، ارتباطات جاده‌ای و ریلی و دسترسی به بندر والنسیا از عواملی هستند که در انتخاب این مکان اهمیت داشته‌اند. همچنین ارتباط با کریدور مدیترانه می‌تواند در جابه‌جایی مواد اولیه، تجهیزات و اجزای ساختمانی نقش داشته باشد.

اشتغال و توسعه صنایع پشتیبان

طرح جدید با پیش‌بینی ایجاد حدود چهار هزار فرصت شغلی مستقیم و غیرمستقیم معرفی شده است. بخشی از این مشاغل می‌تواند به تولید، مهندسی، مونتاژ، کنترل کیفیت و نگهداری تجهیزات مربوط باشد و بخش دیگری در حمل‌ونقل، خدمات فنی و صنایع تأمین‌کننده شکل بگیرد. پروتکل همکاری با شهرداری، مشارکت آژانس توسعه محلی آلموسافس در هماهنگی آموزش و فرایندهای جذب نیرو را نیز پیش‌بینی کرده است. این برنامه با هدف تطبیق مهارت نیروی انسانی منطقه با نیازهای کارخانه طراحی شده است.

وضعیت اجرایی؛ تفاهم اولیه، نه مجوز ساخت

یکی از نکات مهم در ارزیابی پروژه، تفاوت میان امضای پروتکل همکاری و آغاز واقعی عملیات احداث است. توافق ۲۷ اکتبر چارچوب همکاری Cecotecو شهرداری را مشخص کرده، اما هنوز به معنی صدور مجوز نهایی ساخت نیست. محدوده صنعتی انتخاب‌شده در طرح بازنگری برنامه عمومی شهرسازی آلموسافس قرار دارد و اجرای پروژه به تصویب نهایی فرایندهای مربوط وابسته است. به همین دلیل، سرمایه‌گذاری ۱۵۰ میلیون یورویی و اشتغال چهار هزار نفری در وضعیت فعلی برنامه‌ریزی‌شده هستند و نباید به‌عنوان سرمایه‌گذاری انجام‌شده یا اشتغال ایجادشده گزارش شوند.

صنعتی‌سازی مسکن؛ گسترش فعالیت یک تولیدکننده لوازم خانگی

ورود Cecotec به تولید صنعتی مسکن از آن جهت قابل‌توجه است که این گروه تاکنون بیشتر در حوزه تجهیزات و فناوری‌های مصرفی شناخته می‌شد. این پروژه نشان‌دهنده تلاش شرکت برای انتقال تجربه تولید انبوه و مدیریت صنعتی به بازاری متفاوت است.

در صورت اجرای موفق، کارخانه آلموسافس می‌تواند به نمونه‌ای از همگرایی صنایع تولیدی و بخش ساختمان در اسپانیا تبدیل شود؛ الگویی که در آن خانه به‌جای ساخته‌شدن تقریباً کامل در کارگاه، تا حد زیادی به‌صورت محصول صنعتی تولید می‌شود.

بااین‌حال، تحقق ظرفیت تولید و آثار اقتصادی اعلام‌شده به تکمیل مراحل اداری، تأمین سرمایه و راه‌اندازی عملی خطوط کارخانه وابسته خواهد بود .

— Valencia Plaza ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

— El Español ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

— Idealista News ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

۴۲ .بندر تاراگونا در مسیر توسعه لجستیک ریلی؛ سرمایه‌گذاری ۱۱۶٫۸ میلیون یورویی COSCO و PTP و ثبت رشد حمل بار

۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ | بنادر، حمل‌ونقل چندوجهی، تجارت دریایی و زنجیره تأمین



بندر تاراگونا در شمال شرقی اسپانیا، هم‌زمان با رشد جابه‌جایی کالا، برنامه توسعه زیرساخت‌های لجستیکی و ریلی خود را دنبال می‌کند.

در ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶، سازمان بندری تاراگونا از ثبت بهترین عملکرد ماه سپتامبر از سال ۲۰۱۷ تاکنون خبر داد. ترافیک دریایی این بندر در سپتامبر ۶٫۳ درصد افزایش یافته و مجموع جابه‌جایی کالا طی ۹ ماه نخست سال به حدود ۲۳ میلیون تن نزدیک شده است .

Autoritat Portuària de Tarragona

هم‌زمان، مقام‌های بندری در دیدار با نمایندگان دولت اسپانیا، برنامه‌های توسعه پایانه چندمنظوره، ارتباطات ریلی و مناطق فعالیت لجستیکی را تشریح کردند.

مهم‌ترین پروژه در دست توسعه، پایانه جدیدی است که با مشارکت گروه چینی COSCO و شرکت PTP اجرا خواهد شد.

سرمایه‌گذاری ۱۱۶٫۸ میلیون یورویی در پایانه چندمنظوره



ائتلاف COSCO و PTP برای ساخت و بهره‌برداری از پایانه چندمنظوره اسکله اندلس(Moll d’Andalusia) ، سرمایه‌گذاری نزدیک به ۱۱۶٫۸ میلیون یورو را تعهد کرده است.

این سرمایه‌گذاری در چارچوب امتیاز بهره‌برداری ۵۰ساله انجام خواهد شد.

پروژه بیش از ۵۱۰ هزار مترمربع فضا را در بر می‌گیرد که شامل محوطه بندری و پایانه ریلی La Boella است.

بر اساس طرح ارائه‌شده، پایانه دارای بخش‌های جداگانه برای کانتینر، کالاهای عمومی، خودرو، زنجیره سرد و عملیات ریلی خواهد بود.

ظرفیت طراحی اعلام‌شده برای مجموعه معادل ۶۸۲ هزار TEU است؛ شاخصی که برای بیان ظرفیت معادل کانتینرهای ۲۰فوتی استفاده می‌شود .

Autoridad Portuaria de Tarragona+1

اتصال بندر به مراکز لجستیکی داخل اسپانیا

یکی از ویژگی‌های اصلی پروژه، اتصال مستقیم فعالیت‌های دریایی به شبکه ریلی و مراکز توزیع داخل کشور است.

پایانه La Boella به‌عنوان بخش ریلی یکپارچه مجموعه عمل خواهد کرد.

این زیرساخت قرار است با پایانه Guadalajara–Marchamalo و دیگر مراکز لجستیکی منطقه آراگون ارتباط داشته باشد.

چنین ساختاری امکان انتقال کالا از کشتی به قطار و سپس توزیع آن در بازارهای داخلی اسپانیا و سایر کشورهای اروپایی را فراهم می‌کند.

در مدل حمل‌ونقل چندوجهی، استفاده ترکیبی از دریا و راه‌آهن می‌تواند بخشی از وابستگی به حمل‌ونقل جاده‌ای را کاهش دهد؛ هرچند میزان صرفه‌جویی و آثار زیست‌محیطی واقعی به حجم بار و الگوی عملیاتی بستگی دارد.

برنامه بهره‌برداری تا پایان ۲۰۲۸

طبق برنامه فنی منتشرشده در ماه مه، ساخت پایانه حدود دو سال زمان خواهد برد و آغاز فعالیت آن با ظرفیت طراحی‌شده برای پایان سال ۲۰۲۸ هدف‌گذاری شده است.

اشتغال اولیه پروژه حدود ۱۵۰ نفر پیش‌بینی شده که در مراحل توسعه بهره‌برداری می‌تواند به ۱۸۰ نفر برسد.

این ارقام برآوردهای مربوط به پروژه هستند و هنوز به معنی ایجاد قطعی مشاغل اعلام‌شده نیستند.

افزایش اهمیت بندر در زنجیره تأمین مدیترانه

در جریان دیدار ۲۷ اکتبر نمایندگان دولت با مدیران بندر، پروژه‌های دیگری از جمله منطقه فعالیت‌های لجستیکی(ZAL) ، توسعه اتصال ریلی و ظرفیت‌های مرتبط با انرژی بادی فراساحلی نیز بررسی شدند.

بندر تاراگونا در کنار فعالیت‌های سنتی خود در حمل مواد شیمیایی، انرژی، محصولات کشاورزی و کالاهای عمومی، در پی افزایش سهم حمل‌ونقل چندوجهی است.

این راهبرد با هدف تقویت ارتباط بندر با مراکز تولیدی و مصرفی داخل شبه‌جزیره ایبری و بازارهای اروپایی دنبال می‌شود .

اهمیت مشارکتCOSCO

حضور COSCO در این پروژه از نظر اتصال بندر به شبکه بین‌المللی حمل‌ونقل دریایی اهمیت دارد.

گروه COSCO Shipping Ports شبکه‌ای از پایانه‌های بندری بین‌المللی را در اختیار دارد و COSCO Shipping Bulk نیز در حمل دریایی محمولات فله و چندمنظوره فعالیت می‌کند.

بر اساس طرح منتشرشده، این مشارکت می‌تواند ظرفیت تاراگونا را برای جذب محمولات از مسیرهای شرق آسیا، آمریکای لاتین و دیگر بنادر مدیترانه افزایش دهد.

بااین‌حال، میزان واقعی افزایش ترافیک و جذب خطوط کشتیرانی جدید پس از تکمیل زیرساخت و آغاز فعالیت پایانه مشخص خواهد شد.

تفاوت خبر جدید با تصمیم سرمایه‌گذاری قبلی

نکته مهم آن است که تصمیم واگذاری امتیاز و سرمایه‌گذاری ۱۱۶٫۸ میلیون یورویی در ۲۸ مه ۲۰۲۶ اعلام شده بود؛ بنابراین این رقم یک سرمایه‌گذاری تازه تصویب‌شده در اکتبر نیست.

تحول جدید اکتبر، انتشار عملکرد حمل بار بندر و بررسی پیشرفت برنامه‌های لجستیکی آن در سطح مدیریتی و دولتی است.

به همین دلیل، در نسخه نهایی گزارش بهتر است این مطلب با محور «رشد فعالیت بندر تاراگونا و پیشرفت برنامه توسعه لجستیکی» منتشر شود، نه با عنوان اعلام سرمایه‌گذاری جدید.COSCO

در مجموع، رشد فعالیت بندری و توسعه پایانه چندمنظوره، دو بخش مکمل راهبرد تاراگونا برای تقویت جایگاه خود در شبکه حمل‌ونقل دریایی و ریلی اسپانیا هستند.

منابع رسمی و تکمیلی

سازمان بندری تاراگونا — اطلاعیه‌های ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ درباره ترافیک بندری و پروژه‌های توسعه

سازمان بندری تاراگونا — مصوبه سرمایه‌گذاری و امتیاز بهره‌برداری، ۲۸ مه ۲۰۲۶

La Ciutat — گزارش دیدار ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۴۳ .صنعت خودرو اسپانیا در مسیر بازآرایی؛ رقابت بر سر خودروهای برقی کوچک و زنجیره تأمین باتری

۲۰ تا ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | خودروسازی، قطعه‌سازی، باتری و سرمایه‌گذاری صنعتی



صنعت خودروی اسپانیا در سال ۲۰۲۶ وارد مرحله مهمی از تغییر ساختار تولید شده است. هم‌زمان با برنامه‌ریزی برای عرضه نسل جدید خودروهای برقی کوچک، خودروسازان و قطعه‌سازان فعال در کشور با سه موضوع اصلی روبه‌رو هستند: هزینه تولید، رقابت‌پذیری در برابر تولیدکنندگان آسیایی و ضرورت توسعه زنجیره تأمین باتری و قطعات الکتریکی.

در ۲۰ اکتبر ۲۰۲۶، دو انجمن صنعتی ANFACو SERNAUTOدر بیانیه‌ای مشترک خواستار قرارگرفتن صنعت خودرو در اولویت سیاست‌های اقتصادی و صنعتی اسپانیا شدند.

این دو نهاد تأکید کردند که تحول فناوری خودرو، افزایش رقابت بین‌المللی و هزینه‌های سرمایه‌گذاری، ضرورت هماهنگی میان تولیدکنندگان خودرو، قطعه‌سازان و نهادهای عمومی را افزایش داده است.

خودروهای برقی کوچک؛ محور برنامه‌های تولیدی جدید

یکی از مهم‌ترین تحولات صنعت خودروی اسپانیا، آماده‌سازی ظرفیت تولید خودروهای برقی کوچک در کارخانه‌های موجود است.

گروه فولکس‌واگن و SEAT/CUPRA برای توسعه تولید خودروهای برقی شهری در اسپانیا برنامه‌ریزی کرده‌اند.

کارخانه مارتورل در نزدیکی بارسلونا در این برنامه نقش محوری دارد و تولید مدل CUPRA Raval از پروژه‌های مهم آن به شمار می‌رود.

کارخانه فولکس‌واگن در ناوارا نیز برای تولید خودروهای برقی کوچک گروه آماده می‌شود.

اهمیت این برنامه‌ها در آن است که اسپانیا می‌کوشد بخشی از ظرفیت تاریخی خود در تولید خودروهای کوچک و اقتصادی را در دوره گذار به خودروهای برقی حفظ کند.

نقش قطعه‌سازان در رقابت‌پذیری صنعت

زنجیره تأمین خودرو در اسپانیا شامل صدها شرکت تولیدکننده قطعات فلزی، پلاستیکی، الکترونیکی، سامانه‌های حرارتی و تجهیزات صنعتی است.

تغییر فناوری پیشرانه از موتور احتراق داخلی به سامانه برقی، ترکیب قطعات موردنیاز را تغییر می‌دهد.

در نتیجه، بخشی از قطعه‌سازان با فرصت توسعه محصولات جدید و بخشی دیگر با ضرورت تغییر فناوری و خطوط تولید مواجه‌اند.

ANFACو SERNAUTO بر اهمیت حفظ ظرفیت تولید، جذب سرمایه‌گذاری و توسعه مهارت‌های صنعتی برای این تحول تأکید کرده‌اند.

ضرورت کاهش هزینه‌های تولید و انرژی

در بیانیه مشترک این دو انجمن، هزینه انرژی، مقررات صنعتی و رقابت با تولیدکنندگان خارج از اتحادیه اروپا از موضوعات مهم مطرح‌شده بوده است.

صنعت خودرو به دلیل وابستگی گسترده به مواد اولیه، انرژی، تجهیزات و شبکه تأمین‌کنندگان، نسبت به تغییرات هزینه تولید حساس است.

افزایش بهره‌وری کارخانه‌ها و تسهیل سرمایه‌گذاری در فناوری‌های جدید از محورهای مورد تأکید انجمن‌هاست.

چرا این تحول برای اقتصاد اسپانیا مهم است؟

اسپانیا یکی از مراکز اصلی تولید خودرو در اروپا محسوب می‌شود و بخش مهمی از تولید آن به بازارهای صادراتی اختصاص دارد.

بنابراین تغییر در ترکیب خودروهای تولیدی، صرفاً موضوع یک صنعت نیست؛ بلکه بر تقاضای قطعات، سرمایه‌گذاری صنعتی، حمل‌ونقل و فعالیت بنادر نیز اثر می‌گذارد.

موفقیت برنامه‌های تولید خودروهای برقی کوچک می‌تواند به حفظ بخشی از ظرفیت تولیدی کشور کمک کند، اما تحقق این هدف به تقاضای بازار، قیمت محصولات و رقابت‌پذیری زنجیره تأمین وابسته خواهد بود.

این خبر در گزارش حاضر باید به‌عنوان تحلیل موضع مشترک دو انجمن صنعتی در ۲۰ اکتبر ثبت شود، نه اعلام سرمایه‌گذاری یا قرارداد جدید.

منبع رسمی

— ANFACبیانیه مشترک ANFAC وSERNAUTO ، ۲۰ اکتبر ۲۰۲۶

۴۴ .مایکروسافت برنامه سرمایه‌گذاری ۵٫۳ میلیارد یورویی در آراگون را تأیید کرد؛ پیشرفت آماده‌سازی سه پردیس مرکز داده

۲۹ اکتبر ۲۰۲۶ | زیرساخت دیجیتال، مراکز داده، انرژی و بازسازی زمین‌های صنعتی



شرکت Microsoftدر تازه‌ترین گزارش از پیشرفت پروژه‌های خود در منطقه آراگون اسپانیا، بر تداوم برنامه سرمایه‌گذاری ۵٫۳ میلیارد یورویی برای احداث سه پردیس مرکز داده در دهه آینده تأکید کرده است.

این پروژه‌ها در ویایامایور(Villamayor) ، پوئرتو ونسیا (Puerto Venecia) و لا موئلا(La Muela) ، در محدوده ساراگوسا، برنامه‌ریزی شده‌اند.

خبر مهم ۲۹ اکتبر، اعلام سرمایه‌گذاری جدید نیست؛ بلکه ورود طرح به مراحل عملی آماده‌سازی زمین، بررسی‌های مهندسی و برنامه‌ریزی انتخاب پیمانکاران ساختمانی است .

۵٫۳ میلیارد یورو

سرمایه‌گذاری برنامه‌ریزی‌شده در دهه آینده

۳ پردیس

مراکز داده در منطقه ساراگوسا

۶۰۰۰ شغل

برآورد اشتغال مرحله ساخت

۹۰۰ نفر

نیروی موردنیاز پیش‌بینی‌شده در بهره‌برداری

بازسازی محل دفن پسماند برای احداث مرکز داده

یکی از متفاوت‌ترین بخش‌های این پروژه، آماده‌سازی زمین پردیس پوئرتو ونسیاست.

زمین انتخاب‌شده در گذشته محل دفن پسماند بوده و اکنون عملیات پاک‌سازی و احیای آن برای استفاده صنعتی جدید در جریان است.

مساحت این محدوده حدود ۵۵ هکتار است.

بر اساس گزارش ۲۹ اکتبر، عملیات پاک‌سازی به پیشرفت تقریبی ۳۰ درصد رسیده و حدود ۶۰ نفر در آن فعالیت می‌کنند.

فرایند آماده‌سازی علاوه بر جابه‌جایی و مدیریت پسماندهای موجود، شامل رسیدگی تخصصی به مواد خطرناک نیز می‌شود. در جریان عملیات، وجود آزبست نیز شناسایی شده است.

مایکروسافت پیش‌بینی کرده که پاک‌سازی و بازسازی این زمین تا تابستان ۲۰۲۷ تکمیل شود؛ البته تحقق این زمان‌بندی به دریافت مجوزهای مربوط و پیشرفت عملیات وابسته است .

Cadena SER

بررسی‌های ژئوتکنیکی در دو محل دیگر

در پردیس‌های ویایامایور و لا موئلا، فعالیت‌های مقدماتی مهندسی ادامه دارد.

این اقدامات شامل مطالعات ژئوتکنیکی و آزمایش‌های بارگذاری زمین است.

چنین بررسی‌هایی برای تعیین ویژگی‌های خاک، ظرفیت تحمل بار و شرایط طراحی سازه‌ها و زیرساخت‌های موردنیاز مراکز داده اهمیت دارند.

در پروژه‌های بزرگ مرکز داده، علاوه بر ساختمان‌های نگهداری تجهیزات پردازشی، زیرساخت‌های برق، خنک‌سازی، ارتباطات و ایمنی نیز باید طراحی و اجرا شوند.

انتخاب پیمانکاران ساختمانی تا پایان سال

مایکروسافت اعلام کرده است که قصد دارد تا پیش از پایان سال ۲۰۲۶ شرکت‌های پیمانکار ساختمانی پروژه‌ها را انتخاب کند.

بر اساس برنامه مطرح‌شده، اولویت به استفاده از ظرفیت پیمانکاران و تأمین‌کنندگان محلی داده خواهد شد.

شرکت همچنین در نظر دارد نشستی برای معرفی فرصت‌های همکاری با بنگاه‌های بزرگ برگزار کند.

این برنامه می‌تواند زمینه مشارکت شرکت‌های فعال در ساخت‌وساز صنعتی، مهندسی برق، تأسیسات، تجهیزات خنک‌کننده و خدمات تخصصی را فراهم کند.

بااین‌حال، تا زمان انتخاب پیمانکاران و انعقاد قراردادها، نمی‌توان درباره سهم قطعی شرکت‌های محلی از پروژه اظهارنظر کرد.

قرارداد تأمین برق تجدیدپذیر ده‌ساله

تأمین انرژی از مهم‌ترین الزامات احداث مراکز داده بزرگ است.

مایکروسافت اعلام کرده که برای پروژه‌های خود در آراگون، قرارداد تأمین انرژی تجدیدپذیر با دوره ده‌ساله منعقد کرده است.

این اقدام بخشی از برنامه شرکت برای تأمین انرژی زیرساخت‌های دیجیتال جدید محسوب می‌شود.

بااین‌حال، وجود قرارداد برق تجدیدپذیر به‌تنهایی به معنای مشخص‌شدن میزان نهایی مصرف برق یا اثرات زیست‌محیطی مراکز داده نیست؛ این موارد به طراحی و بهره‌برداری واقعی تأسیسات وابسته خواهند بود.

اشتغال در ساخت و بهره‌برداری

برآورد ارائه‌شده برای سه پردیس، ایجاد حدود شش هزار فرصت شغلی در مرحله ساخت و نیاز به حدود ۹۰۰ نیروی کار در دوره بهره‌برداری است.

این دو رقم به مراحل متفاوت پروژه مربوط‌اند.

اشتغال دوره ساخت عمدتاً شامل فعالیت‌های عمرانی، نصب تجهیزات، زیرساخت برق، تأسیسات مکانیکی و خدمات پشتیبانی خواهد بود.

در مقابل، مشاغل دوره بهره‌برداری به فعالیت‌هایی مانند نگهداری تجهیزات، مدیریت زیرساخت، امنیت فیزیکی و پشتیبانی عملیاتی مربوط می‌شوند.

این ارقام پیش‌بینی‌های شرکت هستند و هنوز به معنای ایجاد تمام فرصت‌های شغلی اعلام‌شده نیستند.

نگرانی‌های محلی درباره اثرات زیست‌محیطی

پروژه‌های مرکز داده در آراگون با مخالفت و نگرانی برخی گروه‌های محلی و محیط‌زیستی نیز مواجه شده‌اند.

از جمله موضوعات مطرح‌شده، آثار احتمالی توسعه تأسیسات بزرگ بر محیط اطراف و شرایط اقلیمی محلی است.

مایکروسافت اعلام کرده است که بر اساس مطالعات انجام‌شده، انتظار تأثیر قابل‌توجه بر اقلیم خرد منطقه را ندارد.

شرکت همچنین ایجاد حدود ۱۴ هکتار فضای سبز در قالب پارکی خطی در محدوده اطراف پروژه پوئرتو ونسیا را پیشنهاد کرده است.

این اقدامات پیشنهادی و ارزیابی‌های شرکت باید از نتایج بررسی‌های مستقل و تصمیمات نهایی نهادهای مسئول تفکیک شوند.

آراگون و توسعه زیرساخت اقتصاد دیجیتال

توسعه سه پردیس مایکروسافت بخشی از روند گسترش سرمایه‌گذاری در مراکز داده اسپانیاست.

مراکز داده زیرساخت فیزیکی خدمات رایانش ابری، ذخیره‌سازی اطلاعات و بسیاری از کاربردهای هوش مصنوعی را فراهم می‌کنند.

اجرای پروژه‌های بزرگ این صنعت به مجموعه‌ای از فعالیت‌های مکمل نیاز دارد؛ از تأمین زمین و انرژی تا شبکه‌های ارتباطی، تجهیزات پردازشی و خدمات فنی.

در صورت اجرای برنامه اعلام‌شده، آراگون می‌تواند ظرفیت بیشتری برای میزبانی زیرساخت‌های دیجیتال بین‌المللی به دست آورد.

تحول اصلی اکتبر ۲۰۲۶، پیشرفت عملی آماده‌سازی زمین و نزدیک‌شدن پروژه به مرحله انتخاب پیمانکاران است؛ نه تصویب تازه سرمایه‌گذاری ۵٫۳ میلیارد یورویی.

منبع خبر

— Cadena SER Aragón۲۹ اکتبر ۲۰۲۶، گزارش پیشرفت پروژه‌های مایکروسافت در ساراگوسا

۴۵ .رشد سودآوری Vidrala در بازار بسته‌بندی شیشه‌ای؛ فروش ۱٫۱۵ میلیارد یورویی و تقویت فعالیت در آمریکای جنوبی

۲۸ اکتبر ۲۰۲۶ | صنعت شیشه، بسته‌بندی مواد غذایی و نوشیدنی، تولید و صادرات



شرکت اسپانیایی Vidrala، از تولیدکنندگان مهم بسته‌بندی شیشه‌ای برای صنایع غذایی و نوشیدنی، نتایج مالی ۹ ماه نخست سال ۲۰۲۶ را منتشر کرد. بر اساس اطلاعیه رسمی ۲۸ اکتبر، فروش گروه به یک میلیارد و ۱۴۶٫۵ میلیون یورو رسیده و سود خالص منتسب به سهامداران آن ۱۷۳٫۴ میلیون یورو بوده است.

درآمد شرکت نسبت به دوره مشابه سال قبل ۲ درصد و سود هر سهم ۶٫۴ درصد افزایش یافته است. بااین‌حال، بررسی دقیق‌تر آمار نشان می‌دهد که رشد فروش گزارش‌شده، بیش از آنکه حاصل افزایش عمومی تقاضا باشد، تحت تأثیر تغییر ترکیب فعالیت‌های گروه قرار داشته است.

در واقع، فروش ارگانیک Vidrala با درنظرگرفتن نرخ ارز ثابت و محدوده فعالیت قابل‌مقایسه، ۳ درصد کاهش یافته است. این تفاوت میان رشد اسمی و عملکرد قابل‌مقایسه، از نکات مهم گزارش مالی شرکت محسوب می‌شود .

۱٫۱۴۶ میلیارد یورو

فروش ۹ ماهه؛ رشد گزارش‌شده ۲٪

۳۳۸٫۵ میلیون یورو

EBITDA؛ رشد ۲٫۹ درصدی

۱۷۳٫۴ میلیون یورو

سود خالص منتسب به سهامداران

۲۹٫۵٪

حاشیهEBITDA

رشد ۱۶٫۹ درصدی فروش در آمریکای جنوبی

یکی از مهم‌ترین نکات نتایجVidrala ، تفاوت عملکرد بازارهای جغرافیایی شرکت است.

درحالی‌که فعالیت‌های اروپایی با ضعف تقاضا مواجه بوده‌اند، فروش گروه در آمریکای جنوبی ۱۶٫۹ درصد افزایش یافته است.

این رشد در شرایطی ثبت شده که شرکت طی سال‌های اخیر فعالیت‌های خود را در بازارهای آمریکای جنوبی گسترش داده و در سال ۲۰۲۶ نیز با خرید دارایی‌هایی در شیلی، حضور خود را تقویت کرده است.

تفاوت عملکرد بازارها نشان می‌دهد که توسعه جغرافیایی می‌تواند تا اندازه‌ای کاهش تقاضا در بازارهای قدیمی‌تر را جبران کند.

بااین‌حال، افزایش فروش در آمریکای جنوبی به معنی رشد یکسان تمام بازارهای گروه نیست؛ همان‌طور که کاهش سه‌درصدی فروش ارگانیک کل شرکت نشان می‌دهد، محیط عملیاتی همچنان چالش‌برانگیز است .

بهبود حاشیه سود با وجود کاهش فروش قابل‌مقایسه

EBITDAشرکت به ۳۳۸٫۵ میلیون یورو رسید؛ رقمی که نسبت به سال قبل ۲٫۹ درصد افزایش نشان می‌دهد.

حاشیه EBITDA نیز با بهبود ۲۷ واحد پایه به ۲۹٫۵ درصد رسیده است.

بااین‌حال، EBITDAارگانیک در شرایط قابل‌مقایسه ۰٫۵ درصد کاهش داشته است.

این آمار نشان می‌دهد که شرکت توانسته در سطح تلفیقی، سودآوری خود را حفظ و حاشیه سود را بهبود دهد، اما رشد عملیاتی در تمام بخش‌ها یکسان نبوده است.

Vidralaبهبود کارایی، یکپارچه‌سازی ساختار صنعتی و مدیریت فعالیت‌های تولیدی را از محورهای راهبرد خود معرفی کرده است.

سه سکوی صنعتی برای مدیریت فعالیت‌های بین‌المللی

Vidralaساختار فعالیت خود را حول سه سکوی اصلی صنعتی سامان‌دهی کرده است: اروپای قاره‌ای، بریتانیا و ایرلند، و آمریکای جنوبی.

در همین چارچوب، نام تجاری Encirc در ساختار گروه به Vidrala UK & Ireland تغییر یافته است.

این تغییر نام بخشی از برنامه یکپارچه‌سازی هویت و مدیریت فعالیت‌های بین‌المللی شرکت است.

گروه در این بازارها علاوه بر تولید ظروف شیشه‌ای، خدمات مرتبط با بسته‌بندی و تأمین محصولات برای تولیدکنندگان مواد غذایی و نوشیدنی ارائه می‌کند.

کاهش بدهی خالص به حدود ۲۰۱ میلیون یورو

بدهی خالص Vidrala در پایان سپتامبر ۲۰۲۶ به ۲۰۰٫۸ میلیون یورو رسید.

نسبت بدهی خالص به EBITDA دوازده‌ماهه تعدیل‌شده حدود ۰٫۴ برابر گزارش شده است.

این نسبت نشان می‌دهد که سطح بدهی گروه در مقایسه با ظرفیت ایجاد سود عملیاتی آن نسبتاً محدود است.

شرکت همچنین از آغاز برنامه جدید بازخرید سهام تا سقف یک درصد سرمایه خبر داده است.

بر اساس گزارش‌های تکمیلی، ارزش حداکثری این برنامه ۳۰ میلیون یورو خواهد بود و اجرای آن به پایان برنامه بازخرید جاری وابسته است .

چشم‌انداز پایان سال؛ EBITDA نزدیک به ۴۵۰ میلیون یورو

Vidralaپیش‌بینی‌های خود برای سال ۲۰۲۶ را حفظ کرده است.

بر این اساس، شرکت انتظار دارد EBITDA سالانه به حدود ۴۵۰ میلیون یورو برسد.

همچنین رشد بیش از ۵ درصدی سود هر سهم و ایجاد حدود ۲۰۰ میلیون یورو جریان نقد آزاد برای کل سال پیش‌بینی شده است.

این ارقام برآوردهای مدیریت شرکت هستند و به تحقق شرایط عملیاتی ماه‌های پایانی سال وابسته‌اند.

بسته‌بندی شیشه‌ای و تغییر الگوی تقاضا

صنعت بسته‌بندی شیشه‌ای ارتباط مستقیمی با فعالیت تولیدکنندگان نوشیدنی، صنایع غذایی و زنجیره‌های توزیع دارد.

برای تولیدکنندگان این محصولات، کیفیت بسته‌بندی، قابلیت بازیافت، وزن ظرف، هزینه حمل‌ونقل و استمرار تأمین از عوامل مهم انتخاب تأمین‌کننده هستند.

Vidralaدر چنین بازاری فعالیت می‌کند؛ بازاری که علاوه بر رقابت قیمتی، به سرمایه‌گذاری در بهره‌وری انرژی و بهینه‌سازی خطوط تولید نیاز دارد.

نتایج جدید این شرکت نشان می‌دهد که حتی در شرایط ضعف تقاضای اروپایی، توسعه بازارهای جغرافیایی و کنترل هزینه‌های صنعتی می‌تواند به حفظ سودآوری کمک کند.

درعین‌حال، کاهش فروش ارگانیک یادآور آن است که افزایش درآمد تلفیقی همیشه به معنای رشد واقعی حجم فعالیت در تمام بازارها نیست .

— Vidralaاطلاعیه رسمی نتایج ۹ ماه نخست سال، ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

کمیسیون ملی بازار اوراق بهادار اسپانیا — (CNMV) گزارش مالی ۹ ماهه

۴۶ .طرح ۶۷۰ میلیون یورویی تولید ویفر سیلیکونی در آستوریاس؛ گام تازه اسپانیا برای توسعه زنجیره صنعتی انرژی خورشیدی

۲۰ اکتبر ۲۰۲۶ | انرژی خورشیدی، نیمه‌رساناها، مواد اولیه صنعتی و سرمایه‌گذاری



دولت منطقه‌ای آستوریاس در شمال اسپانیا، پروژه احداث کارخانه تولید شمش و ویفر سیلیکونی شرکت Sunwafe در منطقه صنعتی و لجستیکی ZALIA در خیخون را به‌عنوان پروژه دارای اهمیت راهبردی منطقه‌ای به رسمیت شناخته است.

این تصمیم که در ۱۹ اکتبر اعلام و در ۲۰ اکتبر ۲۰۲۶ در اطلاع‌رسانی دولت منطقه منعکس شد، به طرحی مربوط است که حداقل ۶۷۰ میلیون یورو سرمایه‌گذاری و ایجاد ۲۵۰ شغل مستقیم در مرحله نخست برای آن پیش‌بینی شده است.

هدف پروژه، تولید صنعتی ویفرهای سیلیکونی مورد استفاده در ساخت سلول‌های خورشیدی است؛ بخشی از زنجیره ارزش فتوولتائیک که توسعه ظرفیت تولید اروپایی آن اهمیت راهبردی دارد .

۶۷۰ میلیون یورو

حداقل سرمایه‌گذاری پیشنهادی

۲۵۰ شغل

اشتغال مستقیم پیش‌بینی‌شده در مرحله نخست

۳۰۰ هزار مترمربع

زمین اختصاص‌یافته درZALIA

۲٫۵ میلیارد ویفر

ظرفیت سالانه هدف‌گذاری‌شده برای ۲۰۳۰

چرا تولید ویفر سیلیکونی اهمیت دارد؟

در زنجیره تولید پنل خورشیدی، سیلیکون پس از فرآوری به شمش تبدیل می‌شود. سپس شمش‌ها به ورقه‌های بسیار نازکی موسوم به ویفر برش می‌خورند.

ویفرها ماده پایه تولید سلول‌های خورشیدی هستند و سلول‌ها در مرحله بعد در قالب ماژول یا پنل خورشیدی مونتاژ می‌شوند.

بنابراین کارخانه پیشنهادی Sunwafe قرار نیست صرفاً یک واحد مونتاژ پنل باشد؛ بلکه هدف آن تولید یکی از اجزای اصلی و بالادستی صنعت فتوولتائیک است.

توسعه این ظرفیت در اروپا می‌تواند وابستگی زنجیره تأمین به واردات ویفر از خارج اتحادیه اروپا را کاهش دهد.

ظرفیت تولید ۲٫۵ میلیارد ویفر تا سال ۲۰۳۰

طبق اطلاعات منتشرشده از سوی دولت آستوریاس در ژانویه ۲۰۲۶، کارخانه پیشنهادی می‌تواند تا سال ۲۰۳۰ به ظرفیت تولید سالانه ۲٫۵ میلیارد ویفر سیلیکونی برسد.

این رقم ظرفیت هدف‌گذاری‌شده پروژه است و به معنای تولید فعلی یا تضمین تحقق آن در سال ۲۰۳۰ نیست.

دستیابی به این مقیاس تولید مستلزم احداث کارخانه، تأمین تجهیزات تخصصی، راه‌اندازی خطوط و دستیابی به بازده عملیاتی مناسب خواهد بود .

انتخاب منطقه صنعتی ZALIA در خیخون

ZALIAیکی از مناطق مهم توسعه صنعتی و لجستیکی آستوریاس است.

در ژانویه ۲۰۲۶، هیئت‌مدیره این منطقه با اختصاص ۳۰۰ هزار مترمربع زمین به پروژه Sunwafe موافقت کرد.

انتخاب این محدوده با هدف استفاده از زیرساخت‌های صنعتی و لجستیکی موجود و توسعه فعالیت‌های تولیدی جدید صورت گرفته است.

استقرار کارخانه می‌تواند به افزایش تقاضا برای خدمات مهندسی، تجهیزات صنعتی، انرژی و حمل‌ونقل در منطقه منجر شود.

همچنین توسعه زیرساخت‌های برق ZALIA از موضوعات مورد توجه دولت منطقه‌ای در برنامه آماده‌سازی این محدوده صنعتی بوده است.

جایگاه پروژه در سیاست صنعتی اروپا

صنعت خورشیدی اروپا در سال‌های اخیر با چالش تمرکز تولید برخی اجزای اصلی در خارج از اتحادیه اروپا روبه‌رو بوده است.

در چنین شرایطی، احداث کارخانه‌های تولید شمش و ویفر سیلیکونی می‌تواند بخشی از ظرفیت صنعتی بالادستی را به اروپا بازگرداند.

اهمیت این نوع سرمایه‌گذاری با پروژه‌های نصب نیروگاه خورشیدی متفاوت است.

نیروگاه خورشیدی به تولید برق می‌پردازد، اما کارخانه Sunwafe در صورت اجرا، محصولاتی تولید خواهد کرد که خود در ساخت تجهیزات نیروگاهی استفاده می‌شوند.

از این منظر، پروژه با توسعه ظرفیت تولید صنعتی و افزایش تاب‌آوری زنجیره تأمین انرژی تجدیدپذیر ارتباط دارد.

نقش EIT InnoEnergy در شکل‌گیری شرکت

بر اساس معرفی رسمی دولت آستوریاس، Sunwafeبا مشارکت EIT InnoEnergy شکل گرفته است.

این مجموعه در توسعه و تأمین مالی پروژه‌های صنعتی مرتبط با فناوری‌های انرژی پاک در اروپا فعالیت دارد.

حضور چنین نهادی می‌تواند به سازمان‌دهی سرمایه‌گذاری و توسعه فناوری کمک کند، اما به‌تنهایی به معنای قطعی‌شدن تأمین مالی کامل کارخانه نیست.

وضعیت فعلی پروژه؛ تأیید راهبردی، نه تصمیم نهایی سرمایه‌گذاری

مهم‌ترین نکته در ارزیابی این خبر، وضعیت اجرایی آن است.

دولت آستوریاس با اعطای عنوان پروژه راهبردی منطقه‌ای، اهمیت اقتصادی و صنعتی طرح را به رسمیت شناخته و مسیر رسیدگی اداری آن را در اولویت قرار داده است.

اما این تصمیم به معنای آغاز قطعی ساخت یا پرداخت ۶۷۰ میلیون یورو سرمایه نیست.

بر اساس گزارش رسانه عمومی آستوریاس، شرکت قرار است در ابتدای سال ۲۰۲۷ درباره اجرای نهایی سرمایه‌گذاری تصمیم بگیرد.
در نتیجه، ارقام سرمایه‌گذاری، اشتغال و تولید همچنان مشروط به تصمیم نهایی شرکت و تکمیل مراحل اجرایی هستند.

فرصت صنعتی تازه برای شمال اسپانیا

آستوریاس دارای سابقه طولانی در صنایع سنگین، فلزات و فعالیت‌های انرژی‌بر است.
استقرار واحدی برای تولید ویفرهای سیلیکونی می‌تواند به تنوع‌بخشی فعالیت‌های صنعتی منطقه کمک کند و زمینه شکل‌گیری مهارت‌های جدید در تولید مواد و قطعات موردنیاز فناوری‌های انرژی پاک را فراهم آورد.
بااین‌حال، آثار واقعی پروژه بر اشتغال و تولید صنعتی تنها پس از تصمیم نهایی سرمایه‌گذاری و اجرای کارخانه قابل اندازه‌گیری خواهد بود.
در مجموع، تصمیم اکتبر ۲۰۲۶ دولت آستوریاس مرحله مهمی در پیشبرد اداری پروژه Sunwafe است؛ پروژه‌ای که در صورت تحقق، می‌تواند بخشی از زنجیره تولید تجهیزات خورشیدی را در اسپانیا مستقر کند .

دولت منطقه‌ای آستوریاس — خبر رسمی اعطای وضعیت راهبردی، ۲۰ اکتبر ۲۰۲۶
دولت آستوریاس — مصوبه اختصاص زمین، ۳۰ ژانویه ۲۰۲۶
رادیو و تلویزیون عمومی آستوریاس — (RTPA) ۱۹ اکتبر ۲۰۲۶

۴۷ .سرمایه‌گذاری ۲۲٫۸ میلیون یورویی Stellantis در انرژی بادی و ذخیره‌سازی برق؛ توسعه خودتأمینی انرژی کارخانه خودروسازی ساراگوسا

۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ | خودروسازی، انرژی تجدیدپذیر، ذخیره‌سازی باتری و زیرساخت صنعتی



گروه خودروسازی Stellantisبرای اجرای مرحله جدیدی از برنامه تأمین برق کارخانه فیگروئلاس در استان ساراگوسا، مجوزهای اداری و ساختمانی لازم را دریافت کرده است.

این پروژه با نام Opel IV-Bشناخته می‌شود و مجموع سرمایه‌گذاری پیش‌بینی‌شده آن به ۲۲ میلیون و ۸۲۸ هزار یورو می‌رسد.

ویژگی مهم طرح، ترکیب تولید برق بادی با سامانه ذخیره‌سازی باتری است؛ به‌گونه‌ای که کارخانه بتواند بخش بیشتری از برق موردنیاز خود را از منابع تجدیدپذیر تأمین و مدیریت کند.

خبر دریافت مجوزها در ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ منتشر شد. بنابراین تحول جدید، عبور پروژه از مرحله مهم صدور مجوز است و نه آغاز قطعی بهره‌برداری تأسیسات .

۲۲٫۸۳ میلیون یورو

سرمایه‌گذاری پیش‌بینی‌شده پروژه

۱۵ مگاوات

توان نامی سامانه ذخیره‌سازی

۲۸ مگاوات

ظرفیت چهار توربین بادی

۳۰٫۹۶ مگاوات‌ساعت

ظرفیت ذخیره انرژی باتری‌ها

چهار توربین بادی برای تأمین برق کارخانه

بخش اصلی سرمایه‌گذاری به احداث تأسیسات بادی اختصاص دارد.

این مجموعه شامل چهار توربین ساخت شرکت Nordex خواهد بود که هرکدام هفت مگاوات ظرفیت دارند.

بنابراین ظرفیت مجموع نیروگاه بادی جدید به ۲۸ مگاوات می‌رسد.

توربین‌ها در محدوده دو شهرداری فیگروئلاس و پدرولا (Pedrola) نصب خواهند شد.

برق تولیدی از طریق مدارهای زیرزمینی ولتاژ متوسط به زیرساخت برق کارخانه منتقل می‌شود. برای اتصال این تأسیسات، توسعه تجهیزات پست برق کارخانه نیز پیش‌بینی شده است.

بر اساس پرونده مصوب، هزینه بخش بادی حدود ۱۹،۱۱ میلیون یورو خواهد بود.

ذخیره‌سازی برق با باتری‌های لیتیوم‌آهن‌فسفات



بخش دوم پروژه، احداث سامانه ذخیره‌سازی انرژی با باتری است که با عنوان Stellantis BESS Figueruelas شناخته می‌شود.

هزینه این بخش حدود ۳،۷۲ میلیون یورو برآورد شده است.

سامانه شامل شش محفظه باتری با فناوری لیتیوم‌آهن‌فسفات خواهد بود.

توان نامی سامانه حدود ۱۵ مگاوات و ظرفیت ذخیره انرژی آن ۳۰،۹۶ مگاوات‌ساعت است.

تفاوت این دو شاخص اهمیت دارد: مگاوات بیانگر توان لحظه‌ای است، درحالی‌که مگاوات‌ساعت میزان انرژی قابل ذخیره یا تحویل را نشان می‌دهد.

بر این اساس، سامانه در توان حدود ۱۵ مگاوات می‌تواند نزدیک به دو ساعت انرژی تحویل دهد؛ البته مدت واقعی عملکرد به شرایط بهره‌برداری و محدودیت‌های فنی بستگی دارد.

ترکیب برق بادی، خورشیدی و تولید هم‌زمان انرژی

کارخانه Stellantis در فیگروئلاس پیش‌ازاین نیز از تأسیسات خورشیدی و سامانه تولید هم‌زمان برق و حرارت استفاده می‌کرد.

طرح Opel IV-B قرار است به مجموعه منابع موجود اضافه شود.

بر اساس گزارش منتشرشده، ظرفیت نصب‌شده مجموع تأسیسات تولید برق مرتبط با کارخانه پس از توسعه به حدود ۸۹،۹۵ مگاوات خواهد رسید.

برق مازاد نیز می‌تواند از طریق پست Entrerríos به شبکه انتقال تزریق شود.

این ساختار، امکان استفاده از چند منبع تأمین برق را فراهم می‌کند و به مدیریت بهتر نوسان تولید منابع تجدیدپذیر کمک خواهد کرد.

مدیریت اختلافات فنی پیش از صدور مجوز

فرایند دریافت مجوز پروژه با بررسی چند موضوع فنی و محلی همراه بوده است.

یکی از اعتراض‌ها از سوی گروه صنعتی Samca مطرح شد که نسبت به احتمال تداخل پروژه بادی با طرح مرکز داده Green IT Aragón نگرانی داشت.

Stellantisبرای رفع موانع اداری، متعهد به رعایت شرایط مطرح‌شده در فرایند بررسی شد.

همچنین موضوع دسترسی به زمین‌های کشاورزی، سازگاری عملیات با شبکه‌های آبیاری، عبور خطوط گاز و فیبر نوری و احتمال تداخل با ارتباطات مخابراتی بررسی شده است.

کنفدراسیون آب رودخانه ابرو نیز پس از بررسی اعلام کرد که پروژه تأثیری بر مجاری عمومی آب ندارد.

مجوزهای مرتبط با محدودیت‌های هوانوردی نیز از سوی وزارت دفاع اسپانیا بررسی و صادر شده‌اند .

مراحل اداری و زمان‌بندی بهره‌برداری

ارزیابی مثبت زیست‌محیطی پروژه در ۱۰ اوت ۲۰۲۶ صادر شد.

پس از آن، اداره کل انرژی و معادن آراگون در ۱۵ سپتامبر مجوزهای مربوط را تصویب کرد و خبر تکمیل این مرحله در ۲۷ اکتبر منتشر شد.

Stellantisاکنون حداکثر سه سال فرصت دارد مجوز نهایی بهره‌برداری را دریافت کند.

بنابراین نمی‌توان نتیجه گرفت که تأسیسات بادی و باتری در اکتبر ۲۰۲۶ به شبکه متصل شده‌اند.

ارتباط پروژه انرژی با تحول کارخانه خودروسازی

این سرمایه‌گذاری در شرایطی انجام می‌شود که کارخانه فیگروئلاس در حال آماده‌سازی برای تولید مدل‌های جدید خودروهای برقی است.

برنامه‌های مربوط به تولید خودروهای Leapmotor و توسعه کارخانه باتری با مشارکتCATL ، اهمیت زیرساخت برق منطقه را افزایش داده‌اند.

بااین‌حال، پروژه Opel IV-B یک طرح مستقل برای تولید و ذخیره‌سازی برق است و نباید مبلغ سرمایه‌گذاری آن را با هزینه احداث کارخانه باتری خودرو اشتباه گرفت.

کاهش وابستگی به برق خریداری‌شده

تأمین بخشی از برق موردنیاز از طریق تأسیسات اختصاصی می‌تواند به کاهش وابستگی کارخانه به خرید مستقیم برق از شبکه کمک کند.

وجود باتری نیز امکان ذخیره بخشی از انرژی تولیدی و استفاده از آن در زمان‌های دیگر را فراهم می‌سازد.

البته میزان واقعی صرفه‌جویی مالی، کاهش انتشار و سهم برق خودتأمین‌شده کارخانه هنوز در گزارش منتشرشده مشخص نشده است.

آنچه در این مرحله تأیید شده، مشخصات فنی طرح، میزان سرمایه‌گذاری پیش‌بینی‌شده و دریافت مجوزهای لازم برای پیشبرد ساخت است.

پروژه Stellantis نمونه‌ای از حرکت صنایع بزرگ اسپانیا به سمت ترکیب تولید برق تجدیدپذیر و ذخیره‌سازی انرژی در محل مصرف به شمار می‌رود.

منبع خبر

El Español – Aragón | ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

۴۸ .احداث کارخانه جدید تجهیزات برق در سالامانکا؛ توسعه تولید پست‌های برق پیش‌ساخته برای صنایع و نیروگاه‌های تجدیدپذیر

۳۰ اکتبر ۲۰۲۶ | تجهیزات برق، مهندسی صنعتی، انرژی تجدیدپذیر و زیرساخت‌های تولید



شرکت اسپانیایی Meins قصد دارد یک مرکز صنعتی و فناوری جدید در شهر سالامانکا احداث کند که فعالیت اصلی آن طراحی، تولید، یکپارچه‌سازی و آزمایش پست‌های برق پیش‌ساخته خواهد بود.

در ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶، هیئت‌مدیره شرکت توسعه لجستیکی شهرداری سالامانکا، موسوم به Zaldesa ، قرارداد واگذاری حق استفاده بلندمدت از زمین موردنیاز این پروژه را تأیید کرد.

بر اساس توافق، زمینی به مساحت ۸۳ هزار و ۶۱۷ مترمربع در منطقه صنعتی Las Malotas برای دوره‌ای ۵۰ساله در اختیار شرکت قرار خواهد گرفت.

این تصمیم مرحله‌ای مهم در آماده‌سازی پروژه است، اما هنوز به معنای آغاز ساخت کارخانه یا تولید تجهیزات نیست .

۸۳،۶۱۷ مترمربع	**۵۰ سال**
مساحت زمین پروژه	مدت حق استفاده از زمین
۴ سالن جانبی	**۳۰۰۰ مترمربع**
هر سالن به مساحت ۱۵۰۰ مترمربع	فضای اداری برنامه‌ریزی‌شده

تولید پست‌های برق مدولار و قابل‌حمل

محصول اصلی کارخانه، پست‌های برق فشرده و مدولار با توان بالا خواهد بود.

پست برق یکی از اجزای ضروری شبکه‌های صنعتی و نیروگاهی است که برای تبدیل سطح ولتاژ، کنترل و توزیع انرژی الکتریکی استفاده می‌شود.

در روش ساخت پیش‌ساخته، بخش مهمی از تجهیزات و اتصالات پست در کارخانه مونتاژ و آزمایش می‌شوند.

سپس مجموعه آماده به محل پروژه منتقل و در آنجا نصب می‌شود.

این روش می‌تواند زمان عملیات نصب در محل را کاهش دهد و امکان کنترل کیفیت بیشتر در محیط کارخانه را فراهم کند.

Meinsقصد دارد چنین تجهیزاتی را برای نیروگاه‌های خورشیدی، مزارع بادی و تأسیسات صنعتی تولید کند.

ساختار مجموعه صنعتی جدید

بر اساس مشخصات منتشرشده، کارخانه جدید شامل یک سالن اصلی تولید و چهار سالن جانبی خواهد بود.

مساحت هر سالن جانبی ۱۵۰۰ مترمربع پیش‌بینی شده است.

در کنار آن، حدود سه هزار مترمربع فضای اداری و محوطه‌هایی برای انبار مواد اولیه و نگهداری محصولات نهایی در نظر گرفته شده است.

این ساختار برای اجرای چند مرحله فعالیت صنعتی طراحی شده است؛ از ساخت و مونتاژ تجهیزات تا آزمایش و آماده‌سازی برای حمل.

شرکت انتظار دارد مجموعه جدید ظرفیت پذیرش پروژه‌های بزرگ‌تر و پیچیده‌تر را افزایش دهد .

La Crónica de Salamanca

چرا پست‌های برق پیش‌ساخته اهمیت دارند؟



گسترش نیروگاه‌های خورشیدی و بادی، افزایش ظرفیت مراکز داده و توسعه واحدهای صنعتی، نیاز به زیرساخت‌های تبدیل و توزیع برق را افزایش می‌دهد.

در پروژه‌های بزرگ، طراحی و ساخت پست‌های برق می‌تواند یکی از بخش‌های زمان‌بر اجرای زیرساخت باشد.

پست‌های پیش‌ساخته با انتقال بخشی از فعالیت‌های اجرایی به کارخانه، امکان استانداردسازی و تکرارپذیری بیشتر را فراهم می‌کنند.

همچنین این روش می‌تواند برای پروژه‌هایی که محدودیت زمانی یا شرایط دشوار نصب دارند، مناسب باشد.

بااین‌حال، مزایای واقعی هر سامانه به طراحی فنی، ظرفیت موردنیاز، شرایط حمل و الزامات شبکه برق بستگی دارد.

ارتباط کارخانه با توسعه انرژی تجدیدپذیر

یکی از بازارهای هدفMeins ، پروژه‌های تولید برق تجدیدپذیر هستند.

نیروگاه‌های خورشیدی و بادی برای انتقال برق تولیدشده به شبکه به تجهیزات تبدیل ولتاژ، حفاظت و کنترل نیاز دارند.

با افزایش ظرفیت این نیروگاه‌ها، تقاضا برای تجهیزات الکتریکی تخصصی نیز می‌تواند رشد کند.

مرکز جدید سالامانکا قرار است در همین بخش از زنجیره تأمین فعالیت کند؛ یعنی تولید زیرساخت موردنیاز نیروگاه‌ها، نه تولید مستقیم برق.

توسعه منطقه لجستیکیLas Malotas

کارخانه در محدوده‌ای قرار خواهد گرفت که شهرداری سالامانکا برای توسعه فعالیت‌های صنعتی و لجستیکی در نظر گرفته است.

شرکت Zaldesa مسئول پیشبرد زیرساخت‌های این منطقه است.

بر اساس برنامه اعلام‌شده، عملیات آماده‌سازی و شهرسازی زمین‌ها در سال ۲۰۲۷ آغاز خواهد شد؛ مشروط به تصویب نهایی طرح تفصیلی و اسناد مربوط به تقسیم و آماده‌سازی اراضی.

تصویب اولیه طرح شهرسازی در سپتامبر ۲۰۲۶ انجام شده است.

بنابراین، زمان آغاز عملیات کارخانه به پیشرفت مراحل اداری و آماده‌شدن زمین وابسته خواهد بود.

مهلت سه‌ساله برای آغاز فعالیت

طبق توافق منتشرشده، Meinsباید حداکثر ظرف سه سال پس از دریافت مجوز ساخت، فعالیت خود را در مجموعه جدید آغاز کند.

این مهلت از زمان صدور مجوز ساخت محاسبه می‌شود، نه از تاریخ انتشار خبر در ۳۰ اکتبر.

در نتیجه، هنوز نمی‌توان تاریخ مشخصی را برای افتتاح کارخانه اعلام کرد.

ارزش سرمایه‌گذاری و اشتغال هنوز اعلام نشده است

در خبرهای منتشرشده درباره توافق Meins وZaldesa ، مبلغ مشخصی برای کل سرمایه‌گذاری صنعتی یا تعداد قطعی فرصت‌های شغلی پروژه ارائه نشده است.

ازاین‌رو، برخلاف برخی طرح‌های صنعتی دیگر، نمی‌توان برای این پروژه رقم سرمایه‌گذاری یا اشتغال برآوردی را بدون منبع معتبر درج کرد.

اطلاعات تأییدشده فعلی شامل محل پروژه، مساحت زمین، مدت حق استفاده، نوع محصولات، اجزای اصلی کارخانه و مراحل اداری پیش‌رو است.

جایگاه پروژه در صنعت تجهیزات برق اسپانیا

احداث این کارخانه نشان‌دهنده توجه به تولید تجهیزات زیرساختی موردنیاز برای توسعه شبکه‌های برق و پروژه‌های صنعتی است.

در سال‌های اخیر، سرمایه‌گذاری در انرژی تجدیدپذیر، برق‌رسانی به صنایع و توسعه زیرساخت‌های دیجیتال، اهمیت تجهیزات تبدیل و توزیع برق را افزایش داده است.

Meinsبا احداث مجموعه جدید در سالامانکا در پی افزایش ظرفیت خود در بازار اروپایی تجهیزات پیش‌ساخته برق است.

تحول اصلی ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶، تأیید قرارداد زمین برای احداث مرکز صنعتی جدید است؛ گامی که در صورت تکمیل مراحل بعدی، می‌تواند به توسعه ظرفیت تولید تجهیزات برق در منطقه کاستیا و لئون منجر شود .

Noticias de Salamanca+1

منابع خبر

— Salamanca RTV al Día ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

— La Crónica de Salamanca ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

— Tribuna de Salamanca ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

بریم سراغ تنظیم متن نهایی همین‌جا، بدون ساخت فایل .Word

مبنای کار، گزارش ۲۶ اکتبر تا ۱ نوامبر ۲۰۲۶ است .خبرهایی را که قبلاً در گزارش ۲۰ تا ۳۰ اکتبر آمده‌اند، دوباره منتشر نمی‌کنیم .برای هر خبر، متن ژورنالی با تیتر، لید، جزئیات و منبع می‌آوریم و در پایان سه بخش »رویداد فرهنگی«، »طعم اسپانیا «و »یک شهر، یک هویت «را قرار می‌دهیم.

یک اصلاح مهم در شمارش NEOTEC :و گزارش CEAPIتکراری‌اند؛ اما Dachserرا باید به‌عنوان خبر مستقل حفظ کنیم.

اسپانیا در هفته‌ای که گذشت ES

۲۶ اکتبر تا ۱ نوامبر ۲۰۲۶ |بخش تکمیلی اقتصادی، صنعتی و فرهنگی

۴۹. نیروگاه تلمبه‌ذخیره‌ای ۳۵۷ مگاواتی گرانادا؛ گام تازه در توسعه ظرفیت ذخیره‌سازی برق اسپانیا



وزارت گذار اکولوژیک اسپانیا در ۲۸ اکتبر مجوز احداث نیروگاه تلمبه‌ذخیره‌ای Los Guájaresدر استان گرانادا را صادر کرد .این طرح با ظرفیت تولید ۳۵۷ مگاوات، ظرفیت پمپاژ ۳۶۴ مگاوات و توان ذخیره‌سازی انرژی معادل ۱٫۴۷ گیگاوات‌ساعت، از پروژه‌های جدید توسعه انعطاف‌پذیری شبکه برق اسپانیا محسوب می‌شود.

ذخیره انرژی در مقیاس نیروگاهی

نیروگاه‌های تلمبه‌ذخیره‌ای از دو مخزن آب در ارتفاع‌های متفاوت استفاده می‌کنند .در زمان وفور برق، آب به مخزن بالادست پمپاژ می‌شود و هنگام افزایش تقاضا، با جریان به مخزن پایین‌تر، برق تولید می‌کند.

اهمیت این فناوری در شبکه‌ای که سهم انرژی خورشیدی و بادی آن افزایش یافته، امکان ذخیره انرژی در مقیاس بزرگ و جبران نوسانات تولید تجدیدپذیر است.

برای پروژه Los Guájaresحمایت مالی ۲۳ میلیون یورویی از مؤسسه تنوع‌بخشی و صرفه‌جویی انرژی اسپانیا، IDAE، اعلام شده است .این حمایت در چارچوب برنامه‌های توسعه زیرساخت ذخیره‌سازی انرژی قرار می‌گیرد.

پیوند پروژه با برنامه ملی انرژی

اسپانیا در برنامه‌ریزی انرژی خود دستیابی به ظرفیت ۲۲٫۵ گیگاوات ذخیره‌سازی تا سال ۲۰۳۰ را هدف‌گذاری کرده است .توسعه نیروگاه‌های تلمبه‌ذخیره‌ای در کنار باتری‌ها و دیگر فناوری‌های ذخیره‌سازی، بخشی از مسیر دستیابی به این هدف است.

با وجود صدور مجوز، اجرای واقعی پروژه همچنان به تکمیل مراحل ساخت، تأمین تجهیزات و راه‌اندازی زیرساخت‌ها وابسته خواهد بود.

منبع :وزارت گذار اکولوژیک اسپانیا، ۲۸ اکتبر ۲۰۲۶

۵۰ .اسپانیا برنامه تعویض هشت میلیون کنتور گاز را آغاز می‌کند؛ گذار ده‌ساله به اندازه‌گیری هوشمند



با اجرایی‌شدن مقررات جدید در ۲۸ اکتبر، اسپانیا وارد مرحله تازه‌ای از نوسازی زیرساخت اندازه‌گیری مصرف گاز طبیعی شده است .بر اساس این برنامه، حدود هشت میلیون کنتور آنالوگ باید به‌تدریج تا سال ۲۰۳۶ با تجهیزات هوشمند جایگزین شوند.

زمان‌بندی تعویض تجهیزات

برنامه ملی، روند جایگزینی کنتورها را در چند مرحله تعیین کرده است .حداقل ۲۰ درصد تجهیزات باید طی سه سال نخست، ۵۰ درصد طی پنج سال و ۸۰ درصد طی هفت سال تعویض شوند.

این زمان‌بندی به شرکت‌های توزیع گاز امکان می‌دهد عملیات خرید، نصب، یکپارچه‌سازی داده‌ها و توسعه سامانه‌های ارتباطی را به‌صورت تدریجی اجرا کنند.

نسل جدید کنتورها چه ویژگی‌هایی دارد؟

کنتورهای جدید باید قابلیت ارتباط دوطرفه، قرائت از راه دور و به‌روزرسانی نرم‌افزاری داشته باشند .این ویژگی‌ها می‌توانند نیاز به مراجعه حضوری برای ثبت مصرف را کاهش دهند و اطلاعات دقیق‌تری برای مدیریت شبکه فراهم کنند.

از الزامات فنی اعلام‌شده، سازگاری تجهیزات با جریان گازی است که دست‌کم ۲۰ درصد هیدروژن در ترکیب خود دارد .این موضوع با برنامه‌های بلندمدت اروپا برای تحول شبکه‌های گاز و افزایش سهم گازهای تجدیدپذیر ارتباط دارد.

اجرای این طرح صرفاً به تعویض تجهیزات فیزیکی محدود نیست؛ زیرساخت مخابراتی، مدیریت داده، امنیت سایبری و سامانه‌های صورتحساب نیز باید با تجهیزات جدید هماهنگ شوند.

منابع :وزارت گذار اکولوژیک، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ | روزنامه رسمی اسپانیا (BOE)

۵۱ .مقررات تازه برای زیست‌توده و سوخت‌های زیستی؛ اسپانیا معیارهای پایداری را گسترش می‌دهد



هیئت وزیران اسپانیا در ۲۷ اکتبر مقررات جدیدی را درباره پایداری سوخت‌های زیستی، زیست‌مایعات و سوخت‌های حاصل از زیست‌توده تصویب کرد .این تغییرات با هدف تقویت الزامات زیست‌محیطی و هماهنگی بیشتر با چارچوب انرژی تجدیدپذیر اتحادیه اروپا انجام شده است.

کاهش آستانه شمول مقررات

یکی از تغییرات اصلی، کاهش آستانه ظرفیت تأسیسات زیست‌توده جامد مشمول معیارهای پایداری از ۲۰ مگاوات به ۷٫۵ مگاوات است.

به این ترتیب، مجموعه گسترده‌تری از تأسیسات تولید انرژی باید الزامات مربوط به منشأ مواد اولیه، کاهش انتشار گازهای گلخانه‌ای و شرایط تأمین زیست‌توده را رعایت کنند.

اولویت استفاده صنعتی از مواد اولیه

مقررات جدید بر اصل »استفاده آبشاری «از زیست‌توده تأکید دارد .بر اساس این رویکرد، استفاده از چوب و مواد زیستی برای تولید محصولات و کاربردهای صنعتی، در موارد مقتضی بر سوزاندن مستقیم آن‌ها برای تولید انرژی اولویت پیدا می‌کند.

همچنین محدودیت‌هایی برای حمایت مالی از مصرف انرژی مبتنی بر برخی انواع چوب صنعتی و نیروگاه‌های صرفاً برق‌ساز با خوراک زیست‌توده جنگلی در نظر گرفته شده است.

این تغییرات می‌توانند بر زنجیره تأمین پلت، پسماندهای کشاورزی، روغن‌های بازیافتی و فناوری‌های تبدیل زیست‌توده اثر بگذارند .قابلیت ردیابی منشأ مواد اولیه و مستندسازی انتشار چرخه عمر، اهمیت بیشتری پیدا خواهد کرد.

منبع :هیئت وزیران اسپانیا، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

۵۲ .مقررات مراکز داده در آستانه بررسی نهایی؛ تمرکز بر مصرف برق، آب و تاب‌آوری دیجیتال



دولت اسپانیا روند بررسی مقررات تازه مراکز داده را به مرحله پیشرفته‌تری رسانده است .بر اساس اطلاعات منتشرشده در ۲۷ اکتبر، از شورای دولتی خواسته شده تا ۵ نوامبر درباره پیش‌نویس مربوط به پایداری انرژی، محیط‌زیست، تاب‌آوری و حاکمیت دیجیتال این تأسیسات اظهارنظر کند.

برق تجدیدپذیر در مرکز مقررات پیشنهادی

یکی از محورهای پیش‌نویس، تأمین دست‌کم ۸۰ درصد مصرف برق مراکز داده مشمول از مسیرهای واجد شرایط انرژی تجدیدپذیر است.

این تأمین می‌تواند از طریق تولید مستقیم، خودمصرفی یا قراردادهای خرید برق انجام شود .در نسخه مورد بررسی، برای استفاده از سامانه‌های ذخیره‌سازی باتری نیز انعطاف بیشتری پیش‌بینی شده است.

مدیریت آب و زیرساخت دیجیتال

مصرف آب در سامانه‌های سرمایشی، بهره‌وری انرژی، بازیافت گرما و نگهداری اطلاعات عملیاتی از دیگر موضوعات مطرح‌شده در چارچوب پیشنهادی هستند.

این الزامات در شرایطی بررسی می‌شوند که سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌های رایانش ابری و هوش مصنوعی، تقاضا برای مراکز داده بزرگ در اسپانیا را افزایش داده است.

وضعیت حقوقی مقررات

در پایان اکتبر، متن هنوز نهایی نشده بود .بنابراین آستانه‌های پیشنهادی و الزامات پیش‌نویس نباید به‌عنوان مقررات قطعی و لازم‌الاجرا گزارش شوند .نتیجه بررسی شورای دولتی و تصویب احتمالی متن نهایی، مراحل بعدی این فرایند خواهند بود.

منابع :هیئت وزیران اسپانیا، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶ | وزارت گذار اکولوژیک، پیش‌نویس اولیه

۵۳ .سرمایه‌گذاری ۲۰ میلیون یورویی Dachserدر ویتوریا؛ توسعه شبکه لجستیک زمینی شمال اسپانیا



شرکت بین‌المللی لجستیک Dachserدر ۲۹ اکتبر عملیات احداث یک سکوی جدید حمل‌ونقل و توزیع کالا را در شهر ویتوریا، مرکز استان آلابا در منطقه باسک، آغاز کرد.

ارزش سرمایه‌گذاری این پروژه ۲۰ میلیون یورو اعلام شده و بهره‌برداری از آن برای تابستان ۲۰۲۷ برنامه‌ریزی شده است.

ظرفیت پردازش روزانه بیش از دو هزار محموله

مرکز جدید برای پردازش بیش از دو هزار محموله و حدود هزار تن کالا در روز طراحی شده است.

این مجموعه قرار است به شبکه حمل‌ونقل زمینی Dachserمتصل شود و در جابه‌جایی کالا میان شبه‌جزیره ایبری، دیگر کشورهای اروپایی، جزایر و مراکش نقش داشته باشد.

ویتوریا؛ نقطه اتصال حمل‌ونقل شمال اسپانیا

موقعیت جغرافیایی ویتوریا در نزدیکی محورهای ارتباطی اسپانیا و فرانسه، این شهر را به یکی از نقاط مهم لجستیکی منطقه باسک تبدیل کرده است.

زیرساخت جدید Dachserدر چنین موقعیتی می‌تواند ظرفیت تجمیع و توزیع محموله‌های صنعتی، قطعات و کالاهای بسته‌بندی‌شده را افزایش دهد.

اجرای پروژه در سال ۲۰۲۶ آغاز شده، اما ظرفیت اعلام‌شده مربوط به دوره بهره‌برداری آینده است و هنوز نباید به‌عنوان ظرفیت عملیاتی موجود محاسبه شود.

منبعICEX–Invest in Spain :، ۲۹ اکتبر ۲۰۲۶

۵۴ .روغن زیتون اسپانیا در آستانه فصل پُرتولید؛ امکان مداخله دولت برای تنظیم عرضه



وزارت کشاورزی، شیلات و غذای اسپانیا در ۳۰ اکتبر مقررات بازاریابی روغن زیتون برای فصل ۲۰۲۶–۲۰۲۷ را منتشر کرد؛ مقرراتی که امکان خارج‌کردن موقت بخشی از محصول از بازار را در شرایط مشخص فراهم می‌کند.

پیش‌بینی تولید ۱٫۶ میلیون تن

بر اساس اطلاعات اعلام‌شده در گزارش، تولید روغن زیتون اسپانیا در فصل جدید حدود ۱٫۶ میلیون تن برآورد شده است؛ رقمی که نسبت به فصل قبل ۲۳ درصد افزایش نشان می‌دهد.

موجودی ابتدای فصل نیز حدود ۳۵۷ هزار تن گزارش شده که نسبت به دوره مشابه رشد ۲۳٫۳ درصدی داشته است.

افزایش هم‌زمان تولید و موجودی انبار می‌تواند عرضه محصول را در بازار داخلی و صادراتی بالا ببرد.

سازوکار برداشت موقت از بازار

مقررات جدید به وزارتخانه امکان می‌دهد در صورت تحقق شرایط تعیین‌شده، درصدی از محصول را برای دوره‌ای مشخص از عرضه تجاری خارج کند.

در متن ارسالی، ۱۵ نوامبر به‌عنوان موعد اعلام درصد احتمالی برداشت از بازار ذکر شده است. این سازوکار به معنی اجرای قطعی محدودیت عرضه نیست؛ بلکه ابزار تنظیم بازار است که میزان و نحوه استفاده از آن به تصمیم‌های بعدی بستگی دارد.

تولید بیشتر، اما قیمت نامطمئن

در بازار روغن زیتون، حجم برداشت محصول تنها عامل تعیین‌کننده قیمت نیست .موجودی انبارها، کیفیت محصول، تقاضای صادراتی، هزینه فرآوری و تصمیم‌های تنظیم بازار نیز بر قیمت اثر می‌گذارند.

ازاین‌رو، افزایش پیش‌بینی تولید لزوماً به معنی کاهش متناسب قیمت فروش روغن زیتون در تمام بازارها نخواهد بود.

منبع :وزارت کشاورزی اسپانیا، ۳۰ اکتبر ۲۰۲۶

۵۵ .انتشار نتایج پژوهش بالینی VCN-01؛ پیشرفت یک رویکرد ویروس‌درمانی برای سرطان پانکراس



نتایج مطالعه فاز ۲ bداروی آزمایشی VCN-01، متعلق به شرکت Theriva Biologics، در ۲۷ اکتبر در نشریه علمی Nature Medicine منتشر شد.

این پژوهش، استفاده از یک رویکرد ویروس‌درمانی را در ترکیب با شیمی‌درمانی استاندارد برای بیماران مبتلا به سرطان پانکراس متاستاتیک بررسی کرده است.

ترکیب ویروس‌درمانی با درمان استاندارد

VCN-01بر پایه ویروس مهندسی‌شده‌ای طراحی شده که هدف آن تأثیرگذاری بر محیط تومور و بهبود دسترسی درمان‌های دیگر به بافت سرطانی است.

بر اساس اطلاعات منتشرشده از سوی شرکت، نتایج مطالعه نشانه‌هایی از بهبود شاخص‌های بقا در گروه دریافت‌کننده درمان ترکیبی در مقایسه با گروه درمان استاندارد نشان داده است.

بااین‌حال، تفسیر این یافته‌ها باید با توجه به طراحی مطالعه، اندازه نمونه و محدودیت‌های کارآزمایی بالینی انجام شود.

مرحله بعدی تحقیقات

مطالعه تکمیلی VIRAGE2در جریان است و انتشار داده‌های اولیه آن برای سه‌ماهه سوم ۲۰۲۷ پیش‌بینی شده است.

VCN-01همچنان یک درمان تحقیقاتی است و انتشار نتایج مثبت یک مطالعه بالینی به معنی دریافت مجوز عرضه یا اثبات قطعی اثربخشی آن برای استفاده عمومی نیست.

این پروژه بخشی از فعالیت‌های پژوهشی در حوزه درمان‌های نوین سرطان است که توسعه آن به همکاری میان شرکت‌های زیست‌فناوری، مراکز تحقیقاتی و شبکه‌های کارآزمایی بالینی وابسته است.

منبع :انجمن زیست‌فناوری اسپانیا (AseBio)، ۲۷ اکتبر ۲۰۲۶

اسپانیا به روایت جشن‌ها و سنت‌ها

شش قرن و هشتاد پاییز؛ قصه بازاری که هنوز زنده است

کوسنتاینا؛ شهری که شش قرن و هشتاد سال است بازار پاییزی خود را زنده نگه داشته



در روزهای پایانی اکتبر، شهر کوسنتاینا در استان آلیکانته بار دیگر میزبان نمایشگاه تاریخی «Fira de Tots Sants»یا نمایشگاه همه قدیسان شد. دوره ۲۰۲۶ این رویداد، که ششصدوهشتادمین دوره آن محسوب می‌شود، از ۳۰ اکتبر تا اول نوامبر برگزار شد.

بازاری با ریشه‌های قرون‌وسطایی



این نمایشگاه از سنت‌های تجاری تاریخی منطقه والنسیا سرچشمه می‌گیرد .در گذشته، بازارهای فصلی فرصت مهمی برای گردهمایی کشاورزان، صنعتگران، دامداران و بازرگانان شهرهای اطراف بودند.

امروزه نیز نمایشگاه کوسنتاینا ترکیبی از تجارت، خوراک، صنایع‌دستی، ماشین‌آلات کشاورزی و برنامه‌های فرهنگی است.

از مبادله کالا تا میراث زنده



بخشی از جذابیت این رویداد در حفظ فضای بازار سنتی و پیوند آن با زندگی اقتصادی امروز است.

در خیابان‌ها و میدان‌های شهر، غرفه‌های صنایع‌دستی و محصولات محلی در کنار بخش‌های تجاری و نمایشگاهی قرار می‌گیرند و بازدیدکنندگان می‌توانند با جنبه‌های مختلف فرهنگ و تولید منطقه آشنا شوند.



این رویداد نمونه‌ای از استمرار سنت بازارهای تاریخی اسپانیاست؛ جایی که فعالیت اقتصادی، هویت شهری و گردشگری فرهنگی در یک رویداد سالانه به هم می‌رسند.



طعم اسپانیا

میگاس مانچگاس؛ غذایی ساده از نان دیروز که به سنت آشپزی اسپانیا تبدیل شد



در آشپزی سنتی اسپانیا، بعضی از شناخته‌شده‌ترین غذاها از مواد اولیه ساده شکل گرفته‌اند» .میگاس مانچگاس (Migas Manchegas) «یکی از همین غذاهاست؛ خوراکی بر پایه خرده‌نان که با سیر، روغن زیتون و مواد همراه تهیه می‌شود.

این غذا با منطقه کاستیا–لامانچا پیوند دارد و در گذشته از خوراک‌های رایج چوپانان و کارگران روستایی بوده است.

مواد اولیه برای چهار نفر

۵۰۰ گرم نان بیات

۵ تا ۶ حبه سیر

۱۰۰ تا ۱۵۰ گرم چوریزو

۱۰۰ گرم گوشت ، اختیاری

۴ تا ۵ قاشق روغن زیتون

آب، نمک و پاپریکا به میزان لازم



طرز تهیه

۱. نان بیات را به قطعات کوچک خرد کنید و با مقدار کمی آب مرطوب سازید .نان نباید خیس شود؛ فقط باید کمی رطوبت بگیرد.

۲. روغن زیتون را در تابه‌ای بزرگ گرم کنید و حبه‌های سیر را با حرارت ملایم تفت دهید تا عطر آن‌ها آزاد شود.

۳. گوشت دلخواه را اضافه کنید و کمی تفت دهید .سپس آن‌ها را موقتاً از تابه خارج کنید.

٤. نان خردشده را در همان روغن بریزید و مرتب هم بزنید تا رطوبت آن کاهش یابد و خرده‌نان‌ها طلایی و جدا از یکدیگر شوند.

٥. سیر، گوشت و دیگر مواد را دوباره اضافه کنید .نمک و در صورت تمایل کمی پاپریکا بیفزایید.

٦. غذا را گرم سرو کنید .در بعضی مناطق، میگاس را همراه انگور تازه یا تخم‌مرغ نیمرو نیز می‌خورند.

دستور بالا نسخه‌ای خانگی و قابل اجرا از این غذای سنتی است؛ ترکیب مواد در مناطق مختلف اسپانیا متفاوت است.

یک شهر، یک هویت

کوئنکا؛ شهری میان صخره‌ها، رودخانه‌ها و خانه‌هایی که بر لبه پرتگاه ایستاده‌اند



در منطقه کاستیا–لامانچا، شهری قرار دارد که معماری آن بیش از هر چیز با جغرافیای طبیعی‌اش شناخته می‌شود .کوئنکا بر فراز صخره‌هایی میان دره‌های دو رودخانه خوکار (Júcar)و هوئکار (Huécar)شکل گرفته است.

مشهورترین تصویر این شهر، خانه‌هایی است که به «Casas Colgadas»یا خانه‌های معلق شهرت دارند؛ ساختمان‌هایی تاریخی که بخشی از آن‌ها بر لبه پرتگاه قرار گرفته و گویی در فضای خالی معلق مانده‌اند.

خانه‌های معلق؛ نماد کوئنکا



این خانه‌ها نمونه‌ای شاخص از سازگاری معماری تاریخی با زمین دشوار و صخره‌ای شهر هستند.

در بافت قدیمی کوئنکا، خیابان‌های باریک، میدان‌های کوچک و ساختمان‌های تاریخی در امتداد شیب زمین شکل گرفته‌اند و چشم‌اندازهای متفاوتی از دره‌های اطراف ایجاد می‌کنند.

میراث جهانی و هویت تاریخی



شهر تاریخی محصور کوئنکا در سال ۱۹۹۶ در فهرست میراث جهانی یونسکو ثبت شد.

کلیسای جامع کوئنکا، پل سن پابلو و مجموعه بناهای تاریخی شهر، بخشی از میراث معماری آن را تشکیل می‌دهند.

اما ویژگی کوئنکا صرفاً قدمت ساختمان‌هایش نیست؛ بلکه رابطه نزدیک میان طبیعت و معماری است .شهر در طول تاریخ به‌جای حذف محدودیت‌های زمین، شکل خود را با آن تطبیق داده است.

شهری فراتر از یک منظره مشهور



کوئنکا همچنین با هنر معاصر پیوند دارد .موزه هنر انتزاعی اسپانیا در یکی از خانه‌های معلق تاریخی قرار گرفته و نمونه‌ای از استفاده فرهنگی جدید از میراث معماری قدیمی است.



ترکیب میراث قرون‌وسطایی، طبیعت صخره‌ای و هنر معاصر، به کوئنکا هویتی داده که آن را از بسیاری از شهرهای تاریخی اسپانیا متمایز می‌کند.

معرفی شرکت‌ها برای درج در گزارش

برای اینکه معرفی شرکت‌ها در متن اصلی حالت تبلیغاتی پیدا نکند، پیشنهاد می‌کنم از قالبی کوتاه و ثابت استفاده کنیم. نمونه‌های آماده زیر بر اساس فعالیت‌های توصیف‌شده در متن ارسالی تهیه شده‌اند.

| Repsolانرژی و پالایش

گروه انرژی اسپانیایی فعال در پالایش نفت، محصولات شیمیایی، سوخت و پروژه‌های انرژی کم‌انتشار. این شرکت در برنامه صنعتی جدید خود بر هیدروژن تجدیدپذیر، سوخت‌های جایگزین و نوسازی مجتمع‌های صنعتی تمرکز کرده است.

| Indra Groupفناوری و صنایع پیشرفته

گروه اسپانیایی فعال در سامانه‌های دفاعی، فضایی، مدیریت ترافیک هوایی، حمل‌ونقل و خدمات فناوری اطلاعات. شرکت Minsait بازوی اصلی خدمات دیجیتال این گروه است.

| Grupo Saicaکاغذ و بسته‌بندی

گروه صنعتی اسپانیایی متخصص در تولید کاغذ بازیافتی، بسته‌بندی مقوایی و مدیریت چرخه مواد. کارخانه جدید بارسلونا در چارچوب توسعه ظرفیت تولید و تجمیع فعالیت‌های صنعتی این گروه افتتاح شده است.

| Dachserلجستیک و زنجیره تأمین

شرکت بین‌المللی لجستیک با فعالیت در حمل‌ونقل زمینی، انبارداری و توزیع کالا. توسعه مرکز ویتوریا و همکاری پژوهشی با Fraunhofer دو فعالیت متمایز این شرکت در مجموعه گزارش هستند.

| PharmaMarزیست‌دارو و سرطان‌شناسی

شرکت زیست‌دارویی اسپانیایی مستقر در مادرید که در پژوهش، توسعه و تجاری‌سازی داروهای سرطان، به‌ویژه ترکیبات دارای منشأ دریایی، فعالیت می‌کند.

| QIAGENتشخیص مولکولی

گروه بین‌المللی فناوری‌های آزمایشگاهی و تشخیص مولکولی. مرکز بارسلونای این شرکت بر توسعه تجهیزات و آزمون‌های تشخیص سریع بیماری‌های عفونی و مقاومت میکروبی متمرکز است.

فهرست منابع

ICEX – Invest in Spain
COFIDES
CDTI Innovación
وزارت گذار اکولوژیک و چالش جمعیتی اسپانیا(MITECO)
وزارت کشاورزی، شیلات و غذای اسپانیا(MAPA)
روزنامه رسمی دولت اسپانیا(BOE)
کمیسیون ملی بازار اوراق بهادار اسپانیا(CNMV)
هیئت وزیران اسپانیا(La Moncloa)
وزارت علوم، نوآوری و دانشگاه‌های اسپانیا
بانک سرمایه‌گذاری اروپا(EIB)
دولت منطقه‌ای کاستیا و لئون
دولت منطقه‌ای آستوریاس
آژانس توسعه کسب‌وکار کاتالونیا(ACCIÓ)
آژانس امنیت سایبری کاتالونیا
سازمان بندری خلیج آلخسیراس(APBA)
سازمان بندری تاراگونا
دانشگاه کادیس
دانشگاه کمپلوتنسه مادرید
شورای کارآفرینی ائتلاف ایبروآمریکا(CEAPI)
انجمن زیست‌فناوری اسپانیا(AseBio)
مؤسسه پژوهشی Fraunhofer
Repsol
Amper
Teltronic
Resilience Partners
Alter5
Telefónica
IQM Quantum Computers
Leapmotor
Stellantis
PharmaMar
Indra Group
Enagás
Aena

CVC Capital Partners
Cernaval
Redeia
Red Eléctrica
Grupo Saica
FAIN Ascensores
Cobre Las Cruces
Dachser
Acerinox
CaixaBank
Unicaja Banco
Iberdrola
Endesa
Faes Farma
CIE Automotive
FCC
Fluidra
QIAGEN
Abenójar Tungsten
Moeve
Mars
CBRE Spain
Cecotec
COSCO
Microsoft
Vidrala
Sunwafe
Theriva Biologics
Europa Press
Valencia Plaza
Cadena SER
El Estrecho Digital