

# Rising **UP** in Spain



شرایط و ضوابط شرکت در دوره ۲۰۲۶

فرم های درخواست

معرفی پروژه های پذیرفته شده در سال ۲۰۲۴

## برنامه «Rising UP in Spain 2026»

### برنامه‌ای برای استارت‌آپ‌های خارجی جهت رشد و استقرار در اسپانیا

این سند، شرایط و ضوابط شرکت در دوره ۲۰۲۶ برنامه Rising UP in Spain را توضیح می‌دهد.

بازه اجرای برنامه: از ۲۶ فوریه ۲۰۲۶ تا ۳۱ دسامبر ۲۰۲۶

سازمان “ICEX” ICEX España Exportación e Inversiones دهمین دوره این برنامه را راه‌اندازی کرده است. هدف برنامه، جذب استارت‌آپ‌های فناوری خارجی است که قصد دارند در اسپانیا فعالیت خود را راه‌اندازی یا گسترش دهند.

### چرا اسپانیا؟

اسپانیا در سال‌های اخیر جایگاه خود را به‌عنوان یکی از پویاترین اکوسیستم‌های استارت‌آپی اروپا تثبیت کرده و فرصت‌های منحصر به فردی را برای شرکت‌های فناوری و با رشد بالا که به‌دنبال بین‌المللی‌سازی و توسعه پروژه‌های خود هستند، فراهم آورده است. ارزش اکوسیستم استارت‌آپی اسپانیا از سال ۲۰۲۰ تاکنون دو برابر شده و از ۱۱۰ میلیارد یورو فراتر رفته است؛ موضوعی که این کشور را در سال ۲۰۲۵ در میان سریع‌ترین اکوسیستم‌های در حال رشد اروپا قرار داده است. افزون بر این، حجم کل سرمایه‌گذاری در سال گذشته به ۳,۱۰۸ میلیارد یورو رسید که همراه با افزایش تعداد دوره‌های جذب سرمایه و تقویت سرمایه‌گذاری‌های مراحل پیشرفته‌تر، نشانه‌ای روشن از بلوغ و تثبیت این اکوسیستم به شمار می‌رود.

امروزه بیش از ۱۲ هزار استارت‌آپ فعال در اسپانیا فعالیت می‌کنند که در حوزه‌های متنوعی همچون هوش مصنوعی، فناوری‌های اقلیمی، سلامت دیجیتال، فین‌تک و توریسم‌تک حضور دارند. در چنین فضای، اسپانیا به مقصدی بسیار جذاب برای استارت‌آپ‌های خارجی در مرحله رشد تبدیل شده و به‌عنوان دروازه‌ای راهبردی به اروپا، آمریکای لاتین و شمال آفریقا عمل می‌کند. این جایگاه، به‌واسطه دسترسی آسان به نیروی انسانی متخصص و رقابتی و همچنین شبکه‌ای متشکل از بیش از ۳۰۰ شتاب‌دهنده و شرکت بزرگ حامی توسعه استارت‌آپ‌ها، بیش از پیش تقویت شده است.

علاوه بر این، اجرای قانون استارت‌آپ‌ها “Startup Law” چارچوبی قانونی و مطلوب برای جذب استعدادهای بین‌المللی ایجاد کرده و مشوق‌های مالیاتی، مزایا برای سرمایه‌گذاران و تسهیلاتی در زمینه ویزای کارآفرینی را به همراه آورده است. اسپانیا همچنین به یکی از مراکز مهم رویدادهای فناوری در اروپا تبدیل شده و میزبان رویدادهایی برجسته مانند MWC-4YFN در بارسلونا، South Summit در مادرید و Valencia Digital Summit است. شرکت در برنامه Rising UP in Spain امکان دسترسی به حمایت‌های نهادی و سازمانی را فراهم می‌کند؛ حمایت‌هایی که روند بین‌المللی‌سازی و توسعه کسب‌وکار را تسهیل و تقویت می‌کنند.

پیترو ماریا پیکونیا، بنیان‌گذار و مدیرعامل استارت‌آپ ایتالیایی Pack  
و از شرکت‌کنندگان Rising UP in Spain 2024 :

"امروز، بیش از هر زمان دیگری، اسپانیا یک کشور استارت‌آپی است. ترکیب استعداد، سرمایه و فرصت‌های تجاری به استارت‌آپ‌ها اجازه می‌دهد در اکوسیستم اسپانیا رشد کنند و شکوفا شوند. آنچه بیش از همه به چشم می‌آید، تلاشی است که کشور و نهادهای آن برای حمایت از اکوسیستم کارآفرینی انجام می‌دهند. زمانی که Pack را در اسپانیا راه‌اندازی کردیم، با چالش‌ها و موضوعات جدید زیادی روبه‌رو شدیم و احساس سردرگمی می‌کردیم. خوشبختانه با برنامه Rising UP Spain و تیم فوق‌العاده ICEX آشنا شدیم. آن‌ها شریک ارزشمندی برای ما بودند و کمک کردند مسیر خود را پیدا کنیم و بر این چالش‌ها غلبه کنیم." کارآفرینان و استارت‌آپ‌های خارجی منتخب این برنامه، مجموعه‌ای از خدمات را دریافت خواهند کرد که با هدف تسریع روند توسعه و گسترش پروژه‌هایشان در اسپانیا طراحی شده‌اند. به‌طور مشخص، این برنامه خدمات زیر را ارائه می‌دهد:

۱- افزایش شناخت از بازار اسپانیا و دسترسی به ارتباطات با بازیگران اصلی اکوسیستم، از جمله استارت‌آپ‌ها، شرکت‌های بزرگ، سرمایه‌گذاران، شتاب‌دهنده‌ها، مراکز تحقیقاتی و سایر نهادهای مرتبط، با هدف ایجاد شبکه‌ای راهبردی و ضروری برای ورود و فعالیت موفق در بازار اسپانیا.

۲- حمایت و همراهی در تمام مراحل توسعه و استقرار کسب‌وکار در اسپانیا، به‌گونه‌ای که فرآیند ورود به بازار به‌صورت ساختارمند، هدفمند و با راهنمایی کامل انجام شود و شرکت بتواند حضوری شفاف، مؤثر و کارآمد در اسپانیا داشته باشد.

۳- این برنامه همچنین به‌عنوان پلی راهبردی برای ورود به بازارهای دیگر، از جمله اروپا، آمریکای لاتین و شمال آفریقا عمل می‌کند.

---

این برنامه چه خدماتی ارائه می‌دهد؟

شرکت‌های منتخب از مجموعه‌ای از خدمات بهره‌مند خواهند شد که با هدف افزایش شناخت آن‌ها از بازار اسپانیا، تسهیل روند توسعه کسب‌وکار و استقرار موفق در این کشور طراحی شده‌اند. این خدمات طی یک دوره شش‌ماهه از زمان ورود به برنامه ارائه می‌شوند.

به‌منظور ارائه حمایت تخصصی‌تر و متناسب با نیاز هر استارت‌آپ، خدمات در سه بخش مجزا سازمان‌دهی شده‌اند تا هر شرکت بتواند متناسب با شرایط و مرحله رشد خود، مناسب‌ترین خدمات را دریافت کند. ICEX در تمام مراحل استقرار و توسعه کسب‌وکار، همراه و پشتیبان استارت‌آپ‌ها خواهد بود.

همچنین این برنامه به‌عنوان پلی راهبردی برای ورود به بازارهای دیگر، از جمله اروپا، آمریکای لاتین و شمال آفریقا عمل می‌کند.

۱- بخش A: خدمات مشاوره حقوقی و مهاجرتی

تا ۵۰ شرکت می‌توانند از خدمات مشاوره حقوقی و مهاجرتی برای راه‌اندازی کسب‌وکار خود در اسپانیا بهره‌مند شوند. این خدمات شامل پشتیبانی کامل حقوقی و اداری در فرآیندهای زیر است:

۱. تنظیم وکالت‌نامه رسمی در اسپانیا
۲. مشاوره درباره مناسب‌ترین ساختار حقوقی شرکت
۳. کمک در افتتاح حساب بانکی، شامل انتخاب بانک مناسب، مدیریت فرآیند افتتاح حساب، واریز سرمایه اولیه و دریافت گواهی بانکی موردنیاز برای ثبت شرکت
۴. دریافت شماره شناسایی مالیاتی "NIF"
۵. دریافت گواهی تأیید نام شرکت
۶. تنظیم اساسنامه شرکت
۷. ثبت رسمی شرکت نزد دفتر اسناد رسمی
۸. ثبت شرکت در اداره ثبت تجاری
۹. ارائه آدرس حقوقی شرکت "برای سه ماه نخست"
۱۰. دریافت گواهی الکترونیکی
۱۱. انجام امور مربوط به مالیات‌های ITP و AJD
۱۲. ثبت شرکا و مدیران در سیستم تأمین اجتماعی اسپانیا

در امور مرتبط با مهاجرت نیز، خدمات مشاوره حقوقی ارائه خواهد شد و همچنین در تهیه و ارائه مدارک مهاجرتی برای دریافت تمامی مجوزهای لازم، برای حداکثر چهار نفر از هر شرکت "در سطح بنیان‌گذار یا مدیرعامل"، پشتیبانی کامل انجام می‌شود. این خدمات شامل موارد زیر است:

۱. دریافت مجوز یا ویزای اقامت کارآفرینی و همچنین گواهی ثبت به‌عنوان شهروند اتحادیه اروپا
  ۲. دریافت شماره شناسایی اتباع خارجی "NIE"
  ۳. دریافت کارت شناسایی اتباع خارجی "TIE"
- هزینه‌های زیر بر عهده استارت‌آپ خواهد بود:

- مالیات‌ها
- هزینه‌های اداری و دولتی
- هزینه‌های دفترخانه و ثبت شرکت
- ترجمه رسمی و تأییدیه‌های بین‌المللی "Apostille"
- قانونی‌سازی مدارک
- فرآیندهایی که باید خارج از اسپانیا انجام شوند
- هزینه سفر، اقامت و مخارج مرتبط با حضور در برنامه یا رویدادها

## ۲- بخش B: خدمات ICEX

۱. امکان حضور در رویدادهای مهم استارتآپی و فناوری در اسپانیا، از جمله :
  - 4YFN مارس – بارسلونا
  - Startup World Cup می – مادرید
  - South Summit ژوئن – مادرید
  - Alhambra Venture جولای – گرانادا
  - VDS – Valencia Digital Summit اکتبر – والنسیا
۲. برگزاری جلسات کاری با شرکتهای اسپانیایی فعال در برنامههای نوآوری باز “Open Innovation”
۳. حمایت در فرآیند جذب سرمایه و ایجاد ارتباط با صندوقهای سرمایه‌گذاری خطرپذیر “Venture Capital”
۴. افزایش دیده‌شدن استارتآپها در رویدادها و رسانه‌های تخصصی
۵. دسترسی به فضای کار اشتراکی “Coworking” در دفاتر جدید ICEX از ژانویه ۲۰۲۷
۶. حمایت از فرآیند بین‌المللی‌سازی کسب‌وکار از طریق اسپانیا
۷. عضویت در جامعه رسمی Rising UP in Spain

## ۳- بخش C: شبکه منتورینگ و حمایت از رشد

این بخش شامل برنامه شتاب‌دهی همراه با منتورینگ اختصاصی است. شرکتهایی که عملکرد برتری داشته باشند، یک منتور اختصاصی دریافت خواهند کرد و جلسات مشاوره شخصی‌سازی شده همراه با برنامه توسعه ویژه برای آنها طراحی می‌شود. این رویکرد ساختارمند و اختصاصی کمک می‌کند استارتآپها حمایت لازم را برای استقرار موفق و رشد در اسپانیا دریافت کنند. موضوعات جلسات منتورینگ شامل موارد زیر خواهد بود:

- ارزیابی و اعتبارسنجی مدل کسب‌وکار برای بازار اسپانیا
- استراتژی ورود به بازار اسپانیا
- رشد و توسعه محصول
- شناسایی شرکای تجاری و همکاری‌های استراتژیک
- استراتژی جذب نیرو و فرهنگ سازمانی متناسب با بازار محلی
- تطبیق فناوری و دریافت مجوزها و گواهی‌های لازم برای فعالیت در اسپانیا
- توسعه تجاری و بازاریابی
- رعایت الزامات حقوقی و مقرراتی
- انتقال فناوری و تحقیق و توسعه R&D

پس از پایان دوره شش‌ماهه برنامه، استارتآپ به عضویت جامعه رسمی Rising UP in Spain درخواهد آمد و همچنان از مزایایی مانند دعوت به رویدادها، وبینارها و ارتباط با صندوقهای سرمایه‌گذاری خطرپذیر (VC) بهره‌مند خواهد شد.

### نحوه ارسال درخواست

درخواست شرکت در دوره ۲۰۲۶ باید به صورت آنلاین از طریق لینک زیر ثبت شود:

[فرم ثبت نام Rising UP in Spain 2026](#)

### هزینه شرکت در برنامه

شرکت در این برنامه رایگان است.

با این حال، ظرفیت پذیرش محدود بوده و انتخاب نهایی شرکتها بر اساس تصمیم ICEX انجام می شود (خدمات حقوقی تنها به ۵۰ شرکت ارائه خواهد شد).

استارت‌آپها باید هزینه‌های زیر را شخصاً پرداخت کنند:

- مالیات‌ها و هزینه‌های مربوط به ثبت شرکت
- هزینه‌های دفترخانه و ثبت رسمی
- ترجمه رسمی مدارک و تأییدیه‌های بین‌المللی (Apostille)
- قانونی‌سازی مدارک
- فرآیندهایی که باید خارج از اسپانیا انجام شوند
- هزینه سفر، اقامت و سایر مخارج مربوط به حضور در رویدادها

### اطلاعات تماس

ایمیل: [risingup@icex.es](mailto:risingup@icex.es)

**Micaela Arias Domencq**

مدیر اجرایی Invest in Spain

**José María Blasco Ruiz**

مدیر اجرایی بخش رشد و رقابت پذیری

شرایط و ضوابط برنامه

### ۱. بازه زمانی ثبت نام

مهلت ثبت درخواست از تاریخ ۲۶ فوریه ۲۰۲۶ تا ۳۱ دسامبر ۲۰۲۶ خواهد بود.

### ۱۱. فرآیند درخواست و انتخاب شرکتها

#### شرایط عمومی واجد بودن

۱. متقاضی باید کارآفرین و صاحب یک استارتاپ یا اسکیل آپ فناوری ثبت شده در خارج از اسپانیا باشد .
۲. شرکت باید قصد توسعه و گسترش فعالیت خود در اسپانیا را داشته باشد .
۳. از هر استارتاپ تنها یک درخواست پذیرفته خواهد شد .
۴. استارتاپ‌هایی که در دوره‌های پیشین این برنامه از خدمات آن بهره‌مند شده‌اند، واجد شرایط شرکت مجدد نیستند .
۵. از آنجا که خدمات برنامه به زبان انگلیسی یا اسپانیایی ارائه می‌شود، اعضای تیم معرفی شده از سوی شرکت باید تسلط کافی به یکی از این دو زبان داشته باشند (این موضوع ممکن است در مرحله مصاحبه بررسی شود). همچنین فرم درخواست باید به زبان انگلیسی یا اسپانیایی تکمیل شود و درخواست‌هایی که به زبان دیگری ارسال شوند، به صورت خودکار رد خواهند شد .
۶. درخواست‌های ناقص یا درخواست‌هایی که با شرایط تعیین شده مطابقت نداشته باشند، ممکن است رد شوند .
۷. حضور فیزیکی در اسپانیا برای دریافت خدمات الزامی نیست؛ با این حال، برای تسهیل رشد پروژه در اسپانیا، حمایت‌های لازم از جمله کمک برای حضور فیزیکی در صورت نیاز ارائه خواهد شد .
۸. برای دریافت دعوت‌نامه حضور در رویدادها و فعالیت‌های حضوری، تعهد به حضور فیزیکی ضروری است .
۹. در صورتی که یک استارتاپ تعهد و مشارکت کافی در برنامه نشان ندهد، ممکن است از برنامه حذف شود .

#### فرآیند درخواست (Application Process)

تمام شرکت‌هایی که علاقه‌مند به شرکت در این برنامه هستند باید از طریق لینک زیر ثبت نام کنند:

[فرم ثبت نام Rising UP in Spain 2026](#)

متقاضیان باید فرم آنلاین را تکمیل کنند. این فرم به ICEX امکان می‌دهد بررسی کند که آیا شرکت شرایط عمومی لازم را دارد یا خیر، و همچنین بر اساس اطلاعات ارائه شده، معیارهای انتخاب ارزیابی خواهد شد.

پس از تکمیل و ارسال فرم، شرکت یک ایمیل تأیید دریافت خواهد کرد که شامل شماره درخواست به شکل RSS-000XXXX است. توصیه می‌شود این شماره برای مراجعات بعدی نزد شرکت حفظ شود.

در صورت بروز هرگونه مشکل در فرآیند ثبت نام، می‌توانید از طریق ایمیل زیر تماس بگیرید: [risingup@icex.es](mailto:risingup@icex.es)

## نکات مهم:

- تمامی فیله‌های فرم باید به‌طور کامل تکمیل شوند .
- فرم فقط به زبان انگلیسی یا اسپانیایی قابل تکمیل است .
- درخواست‌هایی که به زبان دیگری ارسال شوند، به‌طور خودکار رد خواهند شد .
- عدم ارائه پاسخ‌های کامل یا عدم ارسال مدارک موردنیاز ممکن است منجر به رد شدن درخواست شود .

## مرحله ۱: بررسی شرایط عمومی واجد بودن

پس از تکمیل ثبت‌نام، ICEX و مدیران برنامه بررسی خواهند کرد که آیا شرکت متقاضی با شرایط عمومی اعلام‌شده مطابقت دارد یا خیر .  
فقط شرکت‌هایی که این شرایط را داشته باشند پذیرفته می‌شوند و وارد مرحله دوم خواهند شد. سایر متقاضیان از فرآیند حذف می‌شوند.

## مرحله ۲: ارزیابی و انتخاب شرکت‌ها (حداکثر ۱۰۰ امتیاز)

### ۲.۱ ارزیابی اطلاعات ارائه‌شده در فرم درخواست

شرکت‌هایی که شرایط اولیه را داشته باشند، بر اساس اطلاعات ثبت‌شده در فرم درخواست و مطابق معیارهای زیر ارزیابی می‌شوند:

#### i. میزان نوآوری فناوری (حداکثر ۳۰ امتیاز)

در این بخش سطح نوآوری محصول یا خدمت بررسی می‌شود، از جمله استفاده از فناوری اختصاصی یا متمایز، وجود دانش فنی (Know-how) یا فعالیت‌های تحقیق و توسعه (R&D) همچنین مزیت رقابتی نسبت به راه‌حل‌های جایگزین، سطح بلوغ فناوری و نقشه توسعه آن در نظر گرفته می‌شود. علاوه بر این، تأثیر مثبت راه‌حل بر اهداف توسعه پایدار (SDGs) نیز ارزیابی خواهد شد.

#### ii. مقیاس پذیری پروژه (حداکثر ۲۵ امتیاز)

این معیار توانایی رشد مدل کسب‌وکار را بررسی می‌کند، به‌ویژه اینکه آیا کسب‌وکار می‌تواند بدون افزایش متناسب هزینه‌ها رشد کند یا خیر. همچنین میزان اتوماسیون و درآمدهای تکرارشونده (Recurring Revenue) بررسی می‌شود. اندازه بازار، ظرفیت رشد، فرصت‌های بین‌المللی‌سازی و میزان آمادگی برای ورود به بازارهای جدید نیز در این ارزیابی لحاظ خواهد شد.

#### iii. تیم مدیریتی (حداکثر ۱۵ امتیاز)

در این بخش تجربه و تخصص تیم مدیریتی بررسی می‌شود، شامل سوابق حرفه‌ای، تحصیلات مرتبط، مکمل بودن مهارت‌ها و توانایی اجرایی تیم. همچنین تنوع تیم مورد توجه قرار می‌گیرد، به‌ویژه حضور حداقل یک زن در تیم بنیان‌گذار یا در نقش‌های مدیریتی مانند CEO یا CTO.

#### ۱۷. پایداری اقتصادی و مالی (حداکثر ۲۰ امتیاز)

در این معیار، استحکام برنامه مالی بررسی می‌شود، شامل واقع‌بینی در پیش‌بینی‌ها، شفافیت نیازهای مالی و پایداری اقتصادی پروژه. همچنین میزان پیشرفت فعلی پروژه از نظر مشتریان، پایلوت‌ها یا LOI‌ها، شاخص‌های کلیدی عملکرد، و وجود سرمایه‌گذاری‌های قبلی، پتنت‌ها یا سایر دارایی‌های ارزشمند نیز ارزیابی می‌شود.

#### ۱۸. امکان پذیري سرمایه‌گذاری در اسپانیا (حداکثر ۱۰ امتیاز)

این بخش میزان تناسب پروژه با بازار اسپانیا را بررسی می‌کند، از جمله آمادگی برای فعالیت در اسپانیا، نیاز به تطبیق محصول، و درک چارچوب‌های قانونی و مقرراتی. همچنین انگیزه و منطق استراتژیک انتخاب اسپانیا، برنامه اجرای ورود به بازار و کیفیت ارائه (Pitch) نیز ارزیابی می‌شود.

### حد نصاب قبولی

فقط شرکت‌هایی که حداقل ۶۰ امتیاز از ۱۰۰ کسب کنند واجد شرایط ورود به برنامه خواهند بود.

در صورت نیاز به توضیحات بیشتر درباره اطلاعات ارائه‌شده، CEX امکان است از طریق ایمیل با شرکت تماس بگیرد. شرکت‌ها ۵ روز کاری فرصت خواهند داشت (از روز بعد از دریافت ایمیل) تا اطلاعات تکمیلی یا توضیحات لازم را ارسال کنند.

### ۲.۲ مصاحبه

بر اساس امتیاز کسب‌شده، شرکت‌هایی که به حد نصاب لازم برسند یا آن را پشت سر بگذارند، ممکن است برای انجام مصاحبه دعوت شوند تا جزئیات بیشتری از اطلاعات ارائه‌شده توسط آن‌ها دریافت شود. در جریان این مصاحبه، همچنین بررسی خواهد شد که اعضای تیمی که در برنامه شرکت خواهند کرد، تسلط کافی به زبان انگلیسی یا اسپانیایی داشته باشند و این موضوع به‌عنوان یکی از شرایط الزامی تأیید می‌شود.

### ۲.۳ اعلام نتیجه (Resolution)

نتیجه نهایی بررسی شرکت‌ها، چه در مورد شرکت‌های پذیرفته‌شده و چه شرکت‌های پذیرفته‌نشده، به‌صورت کتبی به آن‌ها اعلام خواهد شد.

## تعهدات شرکت‌های منتخب

- شرکت‌هایی که برای حضور در برنامه انتخاب می‌شوند، موظف هستند موارد زیر را رعایت کنند:
- معرفی یک یا دو نفر از اعضای تیم (در سطح مدیران ارشد یا بنیان‌گذاران) برای شرکت در برنامه، با تسلط کامل به زبان انگلیسی یا اسپانیایی
  - تعهد به حضور در تمامی جلسات منتورینگ برنامه
  - در صورت دریافت خدمات حقوقی، همکاری کامل و مؤثر با مؤسسه حقوقی مربوطه و انجام امور با دقت و مسئولیت‌پذیری
  - در صورت دعوت و پذیرش حضور در رویدادها یا فعالیت‌های حضوری، تعهد به سفر در تاریخ‌های تعیین‌شده
  - پذیرش کامل شرایط، قوانین و مهلت‌های تعیین‌شده برای اجرای صحیح برنامه
  - پذیرش مسئولیت پرداخت هزینه‌های سفر، اقامت و غذا، و همچنین سایر هزینه‌هایی که تحت پوشش خدمات حقوقی یا برنامه نیستند
  - در صورتی که شرکت در انجام هر یک از این تعهدات کوتاهی کند، ICEX حق دارد به صورت یک‌جانبه مشارکت آن شرکت را در برنامه خاتمه دهد. همچنین، آن شرکت برای مدت ۱۲ ماه آینده واجد شرایط شرکت در هیچ‌یک از برنامه‌های ICEX نخواهد بود، مگر در مواردی که یک وضعیت فورس ماژور (قوه قهریه) به طور مستند و قابل قبول اثبات شود.
  - علاوه بر این، اگر هرگونه شواهدی از فعالیت‌های تجاری نامناسب یا اقدامات متقلبانه مشاهده شود که می‌تواند به اعتبار صنعت، کشور اسپانیا یا سایر شرکت‌های شرکت‌کننده در برنامه آسیب وارد کند، ICEX این حق را برای خود محفوظ می‌دارد که از پذیرش نهایی شرکت جلوگیری کند یا در صورت پذیرش قبلی، مشارکت آن را به طور یک‌جانبه لغو نماید.

## III. مجوز استفاده از برند و تبلیغات

شرکت‌های منتخب به ICEX اجازه می‌دهند که از علائم شناسایی آن‌ها (شامل نام تجاری و/یا لوگو) برای انجام فعالیت‌ها و اقدامات تبلیغاتی مرتبط با برنامه Rising UP in Spain استفاده کند. این استفاده شامل کانال‌های دیجیتال مانند وبسایت‌ها، شبکه‌های اجتماعی و سایر پلتفرم‌های مشابه، و همچنین رسانه‌های چاپی می‌شود.

این مجوز در طول دوره مشارکت شرکت در برنامه و همچنین در صورت نیاز، در دوره‌های بعدی برنامه نیز معتبر خواهد بود. همچنین شامل استفاده از این علائم برای تهیه اسناد مورد نیاز جهت اجرای صحیح برنامه (مانند فایل‌های مربوط به مشاوران، مدیران برنامه یا منتورها و مواد تبلیغاتی) نیز می‌شود.

## ۱۷. استفاده، محرمانگی و حفاظت از داده‌ها

ICEX-Invest in Spain تمامی اطلاعات مربوط به استارت‌آپ‌ها و شرکای محلی را صرفاً در چارچوب نیازهای اجرایی برنامه Rising UP in Spain پردازش می‌کند و از این اطلاعات برای هیچ هدف دیگری غیر از مدیریت صحیح برنامه استفاده نخواهد کرد. ICEX ممکن است اطلاعات لازم برای مدیریت برنامه را با همکاران خود به اشتراک بگذارد، مشروط بر اینکه این همکاران نیز متعهد به رعایت محرمانگی اطلاعات باشند.

استارت‌آپ‌هایی که از مرحله ارزیابی عبور می‌کنند، به شرکای محلی برنامه اجازه دسترسی به اطلاعات ارائه‌شده در فرم درخواست (از جمله اطلاعات تماس) را می‌دهند. همچنین استارت‌آپ‌هایی که به‌عنوان بهره‌بردار برنامه انتخاب می‌شوند، به ICEX اجازه می‌دهند نام و لوگوی آن‌ها در وبسایت برنامه نمایش داده شود.

ICEX داده‌ها را فقط تا حداقل مدت زمان قانونی لازم برای اجرای برنامه و همچنین برای پاسخگویی به الزامات قانونی یا اداری احتمالی نگهداری خواهد کرد.

شرکت‌کنندگان دارای حقوقی از جمله دسترسی، اصلاح، حذف، اعتراض، محدودسازی و انتقال داده‌های شخصی خود هستند.

برای اعمال این حقوق باید درخواست خود را همراه با یک مدرک شناسایی معتبر به آدرس زیر ارسال کنید:

Paseo de la Castellana 278, 28046 Madrid  
یا از طریق ایمیل: [delegadoprotecciondatos@icex.es](mailto:delegadoprotecciondatos@icex.es)

همچنین در صورت نقض حقوق حفاظت از داده‌ها، افراد می‌توانند به آژانس حفاظت از داده‌های اسپانیا (AEPD) به نشانی [www.aepd.es](http://www.aepd.es) یا به مسئول حفاظت از داده‌ها شکایت کنند.

To apply for the Rising UP in Spain program you will have to fill in the application form available in the following link: <https://www.investinspain.org/content/icex-invest/en/rising-up-in-spain/application-form.html>

Please, bear in mind that there are 4 different "screens" you must fill in:

1. *APPLICANT PROFILE (either company or individual)*
2. *PROJECT EVALUATION*
3. *PARTNERS IN SPAIN OF INTEREST FOR THE DEVELOPMENT OF YOUR PROJECT (R&D CENTERS, UNIVERSITIES, SCIENCE AND TECHNOLOGY PARKS,...) AND OTHER INFORMATION OF INTEREST*
4. *PERSONAL DATA PROTECTION*

When you click SAVE, you will receive and confirmation email with your application number: **RSS-xxxxxxx**

Find below the information required in the application form (fields marked with \* are mandatory):

**A. If you are a Company with no branch in Spain**

Name \*

Surname \*

Company role \*

Company Name \*

Trade Name

Sector / Industry\*

Country of origin \*

City \*

Street Name \*

Number

Postal Code

Phone Number \*

Contact E-mail \*

Website\*

Foundation year

Partners with a stake in the capital stock (if any): (max 255)

Tell us about your partners in the startup

Is your startup a software or a hardware company?

Choose one ▼

1. Project Description Min (600) - Max (3000): \*

Describe which intentions you have in Spain

## 2. PROJECT EVALUATION

### 2.A. TEAM (25% of total score)

Management team qualifications, experience and motivations. – Max (800): \*

A brief background about the team and their role in the company

How many members are dedicated full-time to the Company? Which roles. - Max (800):

Who is working for your startup full-time

**2.B. ECONOMIC AND FINANCIAL VIABILITY (25% of total score)**

	ACTUAL DATA		FORECASTS		
	2023	2024	2025	2026	2027
Turnover (€)					
Gross Profit (€)					
Own resources (€)					
Number of employees					

\*Please, if you work in a different currency, exchange your data to Euros before writing them down.

Funding rounds and external investor - Max (800):

If you have received money from private investors or public money, tell us here

**2.C. PRODUCT VALIDATION AND GROWTH POTENTIAL (25% of total score)**

Product development – Min (400) - Max (1200): \*

What makes your product special

Current customers - Max (800): \*

Who is already enjoying your product

Target market - Max (800):

Which markets you have in mind to reach once you establish in Spain

Distribution and marketing - Max (800):

Explain us your strategy to expand your product

**2.D. INNOVATIVE AND DISRUPTIVE CAPACITY (25% of total score)**

Own technology - Max (800):

What are the unique strengths of your product

Agreements and partnerships with third parties - Max (800):

Who is collaborating with you already

**3. PARTNERS IN SPAIN OF INTEREST FOR THE DEVELOPMENT OF YOUR PROJECT (R&D CENTERS, UNIVERSITIES, SCIENCE AND TECHNOLOGY PARKS,...) AND OTHER INFORMATION OF INTEREST** Max (1600):

Any further info you want to share about your project in Spain

Link to promotional material:

If you have any pitch, brochure, etc. to help us understand better your startup

How did you hear about us? \*

Choose one ▼

**B. If you are a Company with branch in Spain already:**

Name \*

Surname \*

Company role \*

Company Name \*

Trade Name

CIF \*

Comunidad Autónoma \*

Choose one ▼

Provincia \*

Choose one ▼

Localidad \*

Choose one ▼

Sector / Industry\*

Choose one ▼

Country of origin \*

Choose one ▼

Street Name \*

Number

Postal Code \*

Phone Number \*

Contact E-mail \*

Website\*

Foundation year

Partners with a stake in the capital stock (if any): (max 255)

Tell us about your partners in the startup

Do you have a parent company outside Spain?

Is your startup a software or a hardware company?

Choose one ▼

1. Project Description Min (600) - Max (3000): \*

Describe which intentions you have in Spain

**2. PROJECT EVALUATION**

**2.A. TEAM (25% of total score)**

Management team qualifications, experience and motivations. – Max (800): \*

A brief background about the team and their role in the company

How many members are dedicated full-time to the Company? Which roles. - Max (800):

Who is working for your startup full-time

**2.B. ECONOMIC AND FINANCIAL VIABILITY (25% of total score)**

	ACTUAL DATA		FORECASTS		
	2023	2024	2025	2026	2027
Turnover (€)					
Gross Profit (€)					
Own resources (€)					
Number of employees					

\*Please, if you work in a different currency, exchange your data to Euros before writing them down.

Funding rounds and external investor - Max (800):

If you have received money from private investors or public money, tell us here

**2.C. PRODUCT VALIDATION AND GROWTH POTENTIAL (25% of total score)**

Product development – Min (400) - Max (1200): \*

What makes your product special

Current customers - Max (800): \*

Who is already enjoying your product

Target market - Max (800):

Which markets you have in mind to reach once you establish in Spain

Distribution and marketing - Max (800):

Explain us your strategy to expand your product

**2.D. INNOVATIVE AND DISRUPTIVE CAPACITY (25% of total score)**

Own technology - Max (800):

What are the unique strengths of your product

Agreements and partnerships with third parties - Max (800):

**3. PARTNERS IN SPAIN OF INTEREST FOR THE DEVELOPMENT OF YOUR PROJECT (R&D CENTERS, UNIVERSITIES, SCIENCE AND TECHNOLOGY PARKS,...) AND OTHER INFORMATION OF INTEREST Max (1600):**

Any further info you want to share about your project in Spain

Link to promotional material:

If you have any pitch, brochure, etc. to help us understand better your startup

How did you hear about us? \*

**C. If you are an individual:**

Name \*

Surname \*

Project Name \*

Sector / Industry\*



Country of origin \*

Choose one ▼

City

Street Name

Number

Postal Code

Phone Number \*

E-mail \*

Website

Partners with a stake in the capital stock (if any): (max 255)

Tell us about your partners in the startup

Is your startup a software or a hardware company?

Choose one ▼

1. Project Description Min (600) - Max (3000): \*

Describe which intentions you have in Spain

## 2. PROJECT EVALUATION

### 2.A. TEAM (25% of total score)

A brief background about the team

Management team qualifications, experience and motivations. – Max (800): \*

A brief background about the team and their role in the company

How many members are dedicated full-time to the Company? Which roles. - Max (800):

Who is working for your startup full-time

**2.B. ECONOMIC AND FINANCIAL VIABILITY (25% of total score)**

	ACTUAL DATA		FORECASTS		
	2023	2024	2025	2026	2027
Turnover (€)					
Gross Profit (€)					
Own resources (€)					
Number of employees					

\*Please, if you work in a different currency, exchange your data to Euros before writing them down.

Funding rounds and external investor - Max (800):

If you have received money from private investors or public money, tell us here

**2.C. PRODUCT VALIDATION AND GROWTH POTENTIAL (25% of total score)**

Product development – Min (400) - Max (1200): \*

What makes your product special

Current customers - Max (800): \*

Who is already enjoying your product

Target market - Max (800):

Which markets you have in mind to reach once you establish in Spain

Distribution and marketing - Max (800):

Explain us your strategy to expand your product

**2.D. INNOVATIVE AND DISRUPTIVE CAPACITY (25% of total score)**

Own technology - Max (800):

What are the unique strengths of your product

Agreements and partnerships with third parties - Max (800):

Who is collaborating with you already

**3. PARTNERS IN SPAIN OF INTEREST FOR THE DEVELOPMENT OF YOUR PROJECT (R&D CENTERS, UNIVERSITIES, SCIENCE AND TECHNOLOGY PARKS,...) AND OTHER INFORMATION OF INTEREST** Max (1600):

Any further info you want to share about your project in Spain

Link to promotional material:

If you have any pitch, brochure, etc. to help us understand better your startup

How did you hear about us? \*

**1. Rising UP in Spain چیست؟**

Rising UP in Spain • برنامه جذب استعداد های فناوری و کسب و کار ICEX-Invest in Spain است که برای استارت‌آپ‌ها یا اسکیل آپ‌های خارجی طراحی شده که به دنبال ثبت شرکت خود در اسپانیا هستند (که در ادامه با عنوان «برنامه» از آن یاد می‌شود).

**2. این برنامه چه چیزی ارائه می‌دهد؟**

• خدمات ارائه شده توسط برنامه با هدف تسریع و تسهیل فرآیند استقرار استارت‌آپ‌های خارجی در اسپانیا طراحی شده‌اند. برای ارائه حمایت دقیق‌تر و متناسب با نیاز هر استارت‌آپ، خدمات در سه بخش مجزا سازمان‌دهی شده‌اند تا هر شرکت بتواند مناسب‌ترین خدمات را مطابق وضعیت خود دریافت کند. این برنامه خدمات زیر را ارائه می‌دهد:

**A. خدمات مشاوره حقوقی و مهاجرتی (مستقیماً مرتبط با استقرار در اسپانیا) ، مانند:**

- ✓ وکالت‌نامه رسمی در اسپانیا
- ✓ مشاوره در مورد انتخاب ساختار حقوقی مناسب
- ✓ دریافت نام شرکت، NIF، NIE، گواهی الکترونیکی و موارد مشابه مرتبط با تأسیس شرکت
- ✓ گواهی منفی نام شرکت
- ✓ اساسنامه شرکت
- ✓ ثبت شرکت نزد دفتر اسناد رسمی
- ✓ ثبت در اداره ثبت تجاری
- ✓ خدمات دفتر ثبت شده (برای ۳ ماه اول پوشش داده می‌شود)
- ✓ تسویه مالیات‌های ITP و AJD
- ✓ ثبت شرکا/مدیران در تأمین اجتماعی

**B. خدمات ICEX**

- ✓ حضور در رویدادهای مهم در اسپانیا
- ✓ جلسات کاری با شرکت‌های اسپانیایی فعال در برنامه‌های نوآوری باز
- ✓ حمایت در جذب سرمایه و ارتباط با صندوق‌های سرمایه‌گذاری خطرپذیر (VC)
- ✓ دیده شدن در رویدادها و رسانه‌های تخصصی و عضویت در جامعه Rising UP in Spain
- ✓ حمایت از بین‌المللی‌سازی از اسپانیا
- ✓ دسترسی به فضای کار اشتراکی در دفاتر آینده ICEX از ژانویه ۲۰۲۷

**C. شبکه منتورینگ برای حمایت رشد (برنامه شتاب‌دهی با منتورینگ شخصی سازی شده):**

- ✓ تشخیص اولیه (Initial diagnosis)
- ✓ تعیین منتور تخصصی برای توسعه یک برنامه شتاب‌دهی شخصی سازی شده. پایش دوره‌ای
- ✓ شرکت در دوره‌های آموزشی تخصصی
- ✓ ارتباط با سرمایه‌گذاران

### 3. چه هزینه‌هایی شامل برنامه نیست؟

- خدمات ارائه‌شده توسط برنامه رایگان است.
- با این حال، هزینه‌ها، مالیات‌ها، یا هزینه‌های دفترخانه و ثبت که ناشی از فرآیند تأسیس شرکت در اسپانیا و انجام امور مهاجرتی هستند، باید توسط استارت‌آپ پرداخت شوند.
- استارت‌آپ‌ها مسئول پرداخت هزینه‌های سفر، اقامت و هزینه‌های زندگی مرتبط با حضور در رویدادها هستند.

### 4. مدت زمان برنامه چیست؟

- مزایای برنامه برای مدت ۶ ماه از زمان پذیرش دعوت‌نامه ادامه دارد.
- خدمات حقوقی و مدیریتی بدون نیاز به سفر به اسپانیا (به‌صورت آنلاین) ارائه می‌شود.
- خدمات شتاب‌دهی، دعوت‌نامه رویدادها یا خدمات دیده‌شدن، پس از ثبت شرکت در اسپانیا ارائه خواهد شد.

### 5. چه معیارهایی برای انتخاب استارت‌آپ‌ها استفاده می‌شود؟

- فقط استارت‌آپ‌ها یا اسکیل‌آپ‌های خارجی که قصد استقرار در اسپانیا را دارند می‌توانند در برنامه شرکت کنند.
- یک تیم متخصص معیارهای زیر را بر اساس اطلاعات فرم ثبت‌نام ارزیابی خواهد کرد:
  - میزان نوآوری فناوری ارائه‌شده
  - مقیاس‌پذیری پروژه برای رشد
  - تیم مدیریتی، صلاحیت‌های حرفه‌ای، تجربه و میزان تعهد به پروژه
  - پایداری اقتصادی و مالی مدل کسب‌وکار
  - امکان‌پذیری سرمایه‌گذاری در اسپانیا
- شرایط برنامه به‌طور دقیق‌تر در «شرایط و ضوابط برنامه» توضیح داده شده است.

### 6. اگر اسپانیایی بلد نباشم چه می‌شود؟

- این برنامه خدمات را به زبان انگلیسی یا اسپانیایی ارائه می‌دهد.
- از آنجا که خدمات به انگلیسی یا اسپانیایی ارائه می‌شود، تیم معرفی‌شده توسط شرکت باید تسلط کافی به یکی از این دو زبان داشته باشد (این موضوع ممکن است در مرحله مصاحبه بررسی شود). همچنین فرم درخواست می‌تواند به انگلیسی یا اسپانیایی تکمیل شود. درخواست‌هایی که به زبان دیگری ارسال شوند به‌صورت خودکار رد خواهند شد.

### 7. آیا می‌توانم بدون داشتن درآمد در برنامه ثبت‌نام کنم؟

- بله. حتی اگر استارت‌آپ در حال حاضر درآمد نداشته باشد نیز می‌تواند در برنامه ثبت‌نام کند.

### 8. آیا Rising UP in Spain ویزا ارائه می‌دهد؟

- برای امور مهاجرتی، مشاوره حقوقی ارائه خواهد شد، همراه با کمک در تهیه و ارسال مدارک مهاجرتی برای دریافت تمامی مجوزهای لازم برای حداکثر چهار نفر در هر شرکت (در سطح CEO یا بنیان‌گذار):
  - مجوز یا ویزای اقامت کارآفرینی و گواهی ثبت به‌عنوان شهروند اتحادیه اروپا
  - شماره شناسایی اتباع خارجی (NIE)
  - کارت شناسایی اتباع خارجی (TIE)

---

**9. چگونه در برنامه ثبت نام کنیم؟**

- برای ثبت نام در برنامه، استارتاپ باید فرم درخواست را در وبسایت زیر در بخش «APPLY» تکمیل کند:
- پس از تکمیل، ایمیلی تأیید همراه با شماره درخواست (RSS-xxxxxxx) دریافت خواهید کرد.
- در صورت بروز مشکل در فرآیند ثبت نام، می توانید با ایمیل زیر تماس بگیرید: [risingup@icex.es](mailto:risingup@icex.es)

---

**10. چه زمانی می توانم در برنامه ثبت نام کنم؟**

- فراخوان در تمام طول سال باز است، از ۲۶ فوریه تا ۳۱ دسامبر ۲۰۲۶.
- با این حال، تعداد استارتاپ های پذیرفته شده محدود است (بسته به خدمات) و فقط بهترین ها دعوت می شوند. پذیرش به صورت ترتیب زمانی پذیرش دعوت نامه انجام می شود. بنابراین ممکن است فراخوان قبل از ۳۱ دسامبر بسته شود.

---

**11. من ثبت نام کرده ام، حالا چه می شود؟**

- استارتاپ های متقاضی توسط تیمی از متخصصان بر اساس معیارهای ذکر شده ارزیابی می شوند. این ارزیابی بر اساس اطلاعات موجود در فرم درخواست انجام می شود.
- تیم ارزیابی ممکن است برای بررسی دقیق تر برخی موارد، درخواست مصاحبه کند.
- فرآیند ارزیابی حدود ۲ تا ۳ هفته طول می کشد.
- پس از ارزیابی، به استارتاپ ها اطلاع داده می شود که آیا برای برنامه دعوت شده اند یا خیر.
- استارتاپ های دعوت شده باید دعوت نامه را بپذیرند.

---

**12. اگر سوال بیشتری دارید:**

- می توانید از طریق ایمیل با تیم تماس بگیرید: [risingup@icex.es](mailto:risingup@icex.es)
- همچنین در وبسایت می توانید اطلاعات بیشتری پیدا کنید ([investinspain.org](http://investinspain.org)) Rising UP in Spain :

---

ICEX Spain Export and Investment, E.P.E.  
Paseo de la Castellana, 278 - 28046 Madrid  
+34 91 3497100  
[www.icex.es](http://www.icex.es)  
[www.investinspain.org/risingup](http://www.investinspain.org/risingup)  
[risingup@icex.es](mailto:risingup@icex.es)



**APPCENSUS**

ایالات متحده آمریکا

پلتفرم SaaS برای تحلیل عمیق حریم خصوصی و رفتار داده‌ها در اپلیکیشن‌های موبایل. فناوری خودکار این شرکت، گزارش‌های دقیقی ارائه می‌دهد که مشکلات و ریسک‌های احتمالی را شناسایی می‌کند و به سازمان‌ها در رعایت مقررات مرتبط با حریم خصوصی و امنیت سایبری کمک می‌کند.

[www.appcensus.io](http://www.appcensus.io)



**AINWATER SPA**

شیلی

راهکارهای پیشرفته برای بهینه‌سازی و پایش لحظه‌ای تصفیه‌خانه‌های فاضلاب Alnwater. با بهره‌گیری از فناوری‌های نوآورانه، کارایی فرایندها و پایداری زیست‌محیطی را ارتقا می‌دهد و به حفاظت از محیط زیست کمک می‌کند.

[www.ainwater.com](http://www.ainwater.com)



**AGRUSDATA**

برزیل

راهکارهای دیجیتال برای تحول در کسب‌وکار کشاورزی با استفاده از اینترنت اشیا (IoT)، یادگیری ماشین و الگوریتم‌های پیشرفته. این شرکت خدمات «کشاورزی به‌عنوان سرویس» (ADCs) ارائه می‌دهد و از طریق حسگرهای کم‌هزینه، تحلیل داده و مشاوره تخصصی، به بهینه‌سازی کشت، جنگل‌داری و آبی‌پروری کمک می‌کند. فناوری‌های AGRUSDATA موجب افزایش بهره‌وری، کاهش هزینه‌ها و پشتیبانی از تصمیم‌گیری لحظه‌ای مبتنی بر داده می‌شود.

[www.agrusdata.com](http://www.agrusdata.com)



**AZURTON**

ایرلند

ارائه‌دهنده راهکارهای فین‌تک برای تجارت الکترونیک. پلتفرم Azurton ابزارهای پیشرفته‌ای برای مدیریت پرداخت، تأمین مالی و تحلیل داده ارائه می‌کند و انجام تراکنش‌های امن و کارآمد را برای کسب‌وکارهای آنلاین تسهیل می‌سازد. این شرکت همچنین در بهینه‌سازی تجربه کاربری و افزایش بهره‌وری کسب‌وکارها از طریق فناوری‌های نوآورانه تخصص دارد.

[www.azurton.com](http://www.azurton.com)



**AVENFOR**

کلمبیا

ارائه‌دهنده راهکارهای جامع امنیت سایبری و انطباق با مقررات برای شرکت‌ها و سازمان‌های دولتی. پلتفرم WAVF این شرکت، فرایندهای انطباق و مدیریت دارایی‌ها را به‌صورت خودکار انجام می‌دهد و استانداردهای بالای امنیت و بهره‌وری عملیاتی را تضمین می‌کند.

[www.avenfor.com](http://www.avenfor.com)



**AUTENTIK**

ایالات متحده آمریکا

پلتفرمی مبتنی بر هوش مصنوعی برای ارتقای مشارکت و حضور افراد مبتلا به اوتیسم در محیط کار و زندگی روزمره. این پلتفرم ابزارهایی مانند دستیار ارتباطی برای Slack و Teams، تشخیص‌دهنده احساسات، تحلیل‌گر گفت‌وگو و ربات شناسایی مکالمات سمی ارائه می‌دهد. راهکارهای Autentik بر پایه علم، فناوری و همکاری با جامعه نوروایورجنت توسعه یافته‌اند.

[www.autentik.ai](http://www.autentik.ai)





**BRANDEX**

شیلی

شرکت LegalTech که با ترکیب حقوق و فناوری، راهکارهای حقوقی راهبردی برای استارت‌آپ‌ها، شرکت‌های در حال رشد و کسب‌وکارهای فعال در بازارهای جهانی ارائه می‌دهد BrandLex AI. از طریق BrandLex AI Labs ابزارهای نوآورانه‌ای برای حفاظت از مالکیت فکری و بهینه‌سازی فرایندهای حقوقی توسعه می‌دهد.

[www.brand-lex.com](http://www.brand-lex.com)



**BLUANA**

رومانی

تولیدکننده جایگزین‌های گیاهی غذاهای دریایی، از جمله تن ماهی و ساشیمی سالمون. Bluana با استفاده از مواد اولیه طبیعی و تکنیک‌های پیشرفته گاسترونومی مولکولی، محصولاتی پایدار و سالم ارائه می‌دهد که بافت و طعم ماهی سنتی را شبیه‌سازی می‌کنند.

[www.bluana.me](http://www.bluana.me)



**BACKYARD BRAINS**

ایالات متحده آمریکا

تولیدکننده محصولات الکترونیکی آموزشی همراه با برنامه‌های درسی و آزمایش‌های علمی برای یادگیری و آموزش علوم اعصاب و حوزه‌های مختلف پژوهشی در STEM. این شرکت ابزارهایی تعاملی ارائه می‌دهد که آموزش مفاهیم علمی را به صورت عملی و تجربی امکان‌پذیر می‌کند.

[www.backyardbrains.com](http://www.backyardbrains.com)



**ELIGOVOTE**

ایتالیا

پلتفرم رأی‌گیری الکترونیکی توسعه‌یافته توسط شرکت ID Technology srl که راهکارهایی امن و کاربرپسند برای مدیریت رأی‌گیری از راه دور، حضوری یا ترکیبی ارائه می‌دهد. این سامانه با تمرکز بر حفظ حریم خصوصی و انطباق با مقررات طراحی شده است.

[www.eligovotacion.es](http://www.eligovotacion.es)



**CONTROLT**

کلمبیا

نرم‌افزار «برج کنترل» برای مدیریت حمل‌ونقل و لجستیک. این پلتفرم با استفاده از تحلیل‌های هوش تجاری (BI) (Analytics)، رهگیری، مدیریت ریسک و تصمیم‌گیری را بهبود می‌بخشد. اپلیکیشن رانندگان این شرکت ارتباطات را متمرکز می‌کند و ماژول‌هایی مانند MAS، YMS و Procurement به بهینه‌سازی تخصیص خدمات، مدیریت محوطه و وفادارسازی ناوگان کمک می‌کنند.

[www.controlt.io](http://www.controlt.io)



**CONTRATOSAPP (TRATO)**

مکزیک

پلتفرم ابری مبتنی بر بلاک‌چین برای مدیریت چرخه عمر قراردادها. خدمات این شرکت به کسب‌وکارها امکان می‌دهد قراردادهای الکترونیکی را به صورت کارآمد ایجاد، مدیریت و تحلیل کنند. امکانات این پلتفرم شامل قالب‌های سفارشی، امضای الکترونیکی، یادآورهای خودکار و ابزارهای همکاری تیمی است.

[www.trato.io](http://www.trato.io)



**GLOVAL (IAGRO)**

آرژانتین

راهکار فناوری پیشرفته مبتنی بر حسگرهای نسل جدید و هوش مصنوعی برای بهینه‌سازی تولید و پایش محیطی در صنایع طیور و صنایع غذایی-کشاورزی. این فناوری به افزایش بهره‌وری، بهبود کنترل محیطی و مدیریت دقیق‌تر فرایندهای تولید کمک می‌کند.

[www.iagro.global](http://www.iagro.global)



**GEMBAPRO**

شیلی

پلتفرم آموزشی تعاملی برای کارکنان صنایع سنگین مانند تولید و معدن GembaPro. با استفاده از شبیه‌سازی‌های سه‌بعدی و آموزش‌های ویدیویی، مهارت اپراتورها را ارتقا می‌دهد، اتلاف بهره‌وری را کاهش می‌دهد و ایمنی را افزایش می‌بخشد. این پلتفرم همچنین سوابق آموزشی را دیجیتالی کرده و با شناسایی شکاف‌های مهارتی، به شرکت‌ها در طراحی راهبردهای آموزشی مؤثرتر کمک می‌کند.

[www.gembapro.com](http://www.gembapro.com)



**FINALRENTALS**

بریتانیا

پلتفرم آنلاین برای جست‌وجو و مقایسه قیمت اجاره خودرو در بیش از ۳۲ کشور. این سرویس با ارائه قیمت‌های رقابتی و پشتیبانی ۲۴ ساعته، فرایند رزرو خودرو را ساده و سریع می‌کند.

[www.finalrentals.com](http://www.finalrentals.com)



**HNOW**

مراکش

ارائه‌دهنده خدمات بهینه‌سازی موتورهای جست‌وجو (SEO) برای افزایش دیده‌شدن آنلاین کسب‌وکارها و متخصصان Hnow. با استفاده از راهبردهای شخصی‌سازی شده مبتنی بر هوش مصنوعی، به مشتریان کمک می‌کند به اهداف تجاری خود مانند افزایش ترافیک وبسایت، جذب مشتری بالقوه و رشد فروش دست یابند. خدمات این شرکت شامل ممیزی سئو، بهینه‌سازی فنی، تولید محتوا و مدیریت کمپین‌های Google Ads است.

[www.hnow.ma](http://www.hnow.ma)



**HEALTHAI**

کلمبیا

پلتفرم مبتنی بر هوش مصنوعی برای صنعت بیمه سلامت و فناوری‌های پزشکی. محصولات اصلی این شرکت شامل ابزارهای ارزیابی ریسک، شناسایی تقلب در بیمه‌های درمانی و پایش و تحلیل داده‌ها برای افزایش دقت تشخیص و درمان است.

[www.healthai.agency](http://www.healthai.agency)



**GROWTOP**

پرو

شتاب‌دهنده استعداد و شرکت فعال در حوزه فناوری آموزشی (EdTech) با تمرکز بر آموزش و توسعه مهارت‌ها GrowTop. به شرکت‌ها و مؤسسات آموزشی کمک می‌کند تا از طریق ارزیابی و توسعه شایستگی‌ها، توانمندی نیروی انسانی خود را ارتقا دهند.

[www.growtop.pe](http://www.growtop.pe)



### INTERVIEWER.AI

سنگاپور

نرم افزار نسل جدید استخدام ویدئویی که با استفاده از هوش مصنوعی توضیح پذیر (Explainable AI)، فرایند پیش غربالگری متقاضیان را انجام داده و بهترین استعدادها را برای موقعیت شغلی مورد نظر شناسایی می کند.

[www.interviewer.ai/es](http://www.interviewer.ai/es)



### INFINITE CREATOR

ایالات متحده آمریکا

پلتفرم تولید محتوا برای صنعت املاک که به کاربران امکان می دهد تنها در چند دقیقه، با استفاده از تلفن همراه خود، عکس ها و ویدیوهای حرفه ای ثبت و ویرایش کنند.

[www.infinitecreator.com](http://www.infinitecreator.com)



### HYGGE

هند

اپلیکیشن شبکه سازی و ارتباط اجتماعی مبتنی بر هوش مصنوعی و بلاک چین که کاربران را برای رعایت و تقویت عادت های سالم مرتبط با سلامت روان پاداش می دهد. این پلتفرم درمان های یکپارچه CBT (درمان شناختی-رفتاری) و EMDR را نیز در خدمات خود ارائه می کند.



### LYZER

پرتغال

راهکار جامع برای بهینه سازی لجستیک در تجارت الکترونیک و خرده فروشی. این پلتفرم مدیریت سفارش ها را متمرکز کرده، تخصیص وظایف را هوشمندانه انجام می دهد و گزینه های متنوع تحویل ارائه می کند. همچنین با پایش لحظه ای و شبکه ای از شرکای تحویل، بهره وری و رضایت مشتری را افزایش می دهد.

[www.lyzer.tech](http://www.lyzer.tech)



### KISUI TECH

ژاپن

توسعه ربات های مبتنی بر هوش مصنوعی که بدون نیاز به دخالت انسان، وظایف فیزیکی را در کشاورزی انجام می دهند و به کشاورزان در عملیات میدانی کمک می کنند.

[www.kisui.ai/about/en](http://www.kisui.ai/about/en)



### IRIS

کانادا

راهکار هوش مصنوعی برای نوسازی نگهداری جاده ها و مدیریت دارایی های شهری. این سیستم با استفاده از دوربین های هوشمند و یک پنل کنترلی، گشت زنی ها، بازرسی آسفالت و فهرست برداری از زیرساخت ها را به صورت خودکار انجام می دهد. هدف آن افزایش ایمنی جاده ها، کاهش هزینه ها و حفظ حریم خصوصی داده ها است.

[www.irisradgroup.com](http://www.irisradgroup.com)



**NUMERO**  
آلمان

پلتفرم تحلیل و بهینه‌سازی کسب‌وکار که ارزیابی عملکرد را خودکار می‌کند، فرصت‌های بهبود را شناسایی کرده و بهره‌وری عملیاتی را افزایش می‌دهد.

[www.web.numero.de/de](http://www.web.numero.de/de)



**NUDAPROP**  
اروگوئه

پلتفرم نوآورانه برای فروش املاک با امکان «رزرو حق انتفاع». این راهکار به مالکان اجازه می‌دهد دارایی‌های خود را بفروشند در حالی که حق استفاده از آن را حفظ می‌کنند، و همچنین به سرمایه‌گذاران روش جدیدی برای افزایش بازده در بازار املاک ارائه می‌دهد.

[www.nudaprop.com](http://www.nudaprop.com)



**NU TERRA LABS**  
کانادا

ارائه‌دهنده راهکارهای پیشرفته فناوری برای کشاورزی داخلی و مدیریت آتش‌سوزی‌های جنگلی. سیستم-AG Tech این شرکت با استفاده از حسگرها، دوربین‌های فراطیفی (hyperspectral) و یادگیری ماشین، به بهینه‌سازی رشد محصولات کمک می‌کند FireSafe AI. نیز با ترکیب پهپادها، پایش موبایلی و هوش مصنوعی، به تشخیص و پیشگیری از آتش‌سوزی‌ها پرداخته و ریسک‌ها را کاهش می‌دهد و بهره‌وری را افزایش می‌دهد.

[www.nuterrallabs.com](http://www.nuterrallabs.com)



**OTEERO**  
اسرائیل

پلتفرم B2B برای بهینه‌سازی مدیریت مطالبات (Accounts Receivable) در شرکت‌های کوچک و متوسط. این سیستم با استفاده از تخفیف‌های پویا برای پرداخت زود هنگام، داده‌ها را همگام‌سازی کرده، مشوق‌ها را خودکار می‌کند و جریان وصول مطالبات را شخصی‌سازی می‌نماید تا پیش‌بینی‌پذیری مالی افزایش یابد و پرداخت‌ها سریع‌تر انجام شوند.

[www.oteero.com](http://www.oteero.com)



**ORION LEASING**  
لیتوانی

ارائه‌دهنده راهکارهای لیزینگ برای کسب‌وکارها که امکان دسترسی به تجهیزات مدرن و فناوری‌های پیشرفته را بدون نیاز به سرمایه‌گذاری اولیه سنگین فراهم می‌کند. خدمات این شرکت شامل ماشین‌آلات، فناوری، انرژی‌های تجدیدپذیر و تجهیزات پزشکی است و به بهبود بهره‌وری و کارایی عملیاتی کمک می‌کند.

[www.orionleasing.lt/en](http://www.orionleasing.lt/en)



**OKULYO**  
ترکیه

پلتفرم جامع مدیریت مدرسه که فرایندهای اداری، کنترل دسترسی و ارتباط با والدین را دیجیتالی می‌کند. این سیستم ثبت حضور و غیاب را به صورت خودکار و با اعلان‌های لحظه‌ای انجام می‌دهد، پرداخت‌های بدون نقد را یکپارچه می‌کند و مدیریت پردیس را بهینه می‌سازد. این راهکار به صورت ترکیبی از نرم‌افزار و سخت‌افزار ارائه شده و بدون هزینه نصب و مدل اشتراکی مقرون‌به‌صرفه در دسترس است.

[www.okulyo.com/en](http://www.okulyo.com/en)



**PLAZBOT**

پرو

پلتفرم پیشرفته اتوماسیون خدمات مشتری و مدیریت ارتباط با مشتری با بهره‌گیری از هوش مصنوعی برای بهبود تجربه مشتری (CX) و افزایش فروش. این سیستم شامل چت‌بات‌ها، اتوماسیون فرایندها، یکپارچه‌سازی با Zapier و Make، مدیریت متمرکز تماس‌ها و ارسال پیام انبوه از طریق واتساپ است.

[www.plazbot.com](http://www.plazbot.com)



**PARCELA JA**

پرتغال

راهکار پرداخت اقساطی با کارت اعتباری بدون بهره و بدون فرآیندهای پیچیده اداری. این سیستم به کسب‌وکارها امکان می‌دهد به مشتریان خود پرداخت تا شش قسط را بدون نیاز به اعتبارسنجی یا مدارک اضافی ارائه دهند.

[www.parcelaja.pt/en](http://www.parcelaja.pt/en)



**PACK**

ایتالیا

پلتفرم توسعه کارکنان که نیروی انسانی سازمان‌ها را به مربیان و منتورهای برتر متصل می‌کند تا رشد فردی و حرفه‌ای آن‌ها را هدایت کنند.

[www.thepack.tech](http://www.thepack.tech)



**ROBOMO**

مراکش

پلتفرم جامع مدیریت املاک که با ارائه راهکارهای دیجیتال، عملیات را بهینه می‌کند، تجربه مستأجران را بهبود می‌دهد و سودآوری را افزایش می‌دهد.

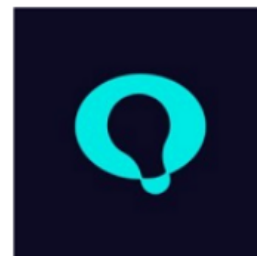


**REACTOR**

پرو

ارائه‌دهنده راهکارهای فناورانه برای مدیریت پایدار انرژی، نمونه‌برداری آب و جمع‌آوری پسماند. این پلتفرم ابزارهای پیشرفته‌ای برای بهینه‌سازی مصرف انرژی، تضمین کیفیت آب از طریق فناوری‌های دقیق نمونه‌برداری و بهبود مدیریت زباله ارائه می‌دهد و به ایجاد محیطی پاک‌تر و پایدارتر کمک می‌کند.

[www.reactor.pe/en](http://www.reactor.pe/en)



**QUIX**

ایالات متحده آمریکا

ارائه‌دهنده راهکارهای آموزشی سفارشی برای کسب‌وکارها. این شرکت با استفاده از فناوری‌های پیشرفته، دوره‌های آموزشی متناسب با نیاز هر سازمان طراحی و توزیع می‌کند تا تجربه یادگیری و توسعه حرفه‌ای کارکنان را بهبود دهد.

[www.quix.work](http://www.quix.work)



### SURI BIOTECH

سوئیس

فعال در حوزه نوآوری‌های پروبیوتیکی با مکانیزم‌های اثرگذاری تخصصی برای سلامت کودک و بهبود عملکرد ورزشی. این شرکت سوپه‌های ثبت شده و ایمن طبیعی مانند BactoKind برای کاهش کولیک نوزادان و RecoBiotic برای بهبود ریکاوری عضلانی ورزشکاران توسعه داده است.

[www.suribiotech.com](http://www.suribiotech.com)



### SONGSWALLET

مکزیک

پلتفرم توزیع موسیقی و خدمات مالی برای هنرمندان. این سیستم امکان مدیریت حق الامتیاز (Royalty)، دریافت پیش پرداخت مالی و استفاده از کارت‌های نقدی شخصی سازی شده را فراهم می کند. SongSwallet یک راهکار نوآورانه برای موسیقی دانان، توزیع کنندگان و ناشران است که به استقلال مالی و حفظ ارزش کاتالوگ آثار کمک می کند.

[www.songswallet.com/en](http://www.songswallet.com/en)



### SMART RIGHTS

برزیل

پلتفرم مدیریت حقوق کپی رایت که خدمات مشاوره استراتژیک، تحقیق حقوقی، صدور مجوز (Licensing) و گزارش دهی ارائه می دهد. این شرکت به سرویس های موسیقی دیجیتال، ناشران موسیقی، پخش کنندگان زمینی و ماهواره ای، اپراتورهای موبایل و سایر بازیگران صنعت محتوا خدمات تخصصی مدیریت حقوق ارائه می کند.

[www.smartright.com/?lang=en](http://www.smartright.com/?lang=en)



### WALLID

بریتانیا

راهکار پرداخت آنی (Instant Checkout) که به مشتریان امکان می دهد خریدهای آنلاین خود را مستقیماً از حساب بانکی شان و بدون استفاده از کارت اعتباری یا PayPal انجام دهند. این سیستم مبتنی بر پرداخت های حساب به حساب (A2A) طراحی شده



### TOWERS CEM

کلمبیا

تولیدکننده نوآور سیمان سبز با فناوری X-CEM که از مواد بازیافتی و ویژگی های هوشمند در ترکیب محصول استفاده می کند. این فناوری با هدف کاهش انتشار CO<sub>2</sub> و مقابله با تغییرات اقلیمی توسعه یافته و به صنعت ساخت و ساز پایدار کمک



### TEACHERSPRO

فنلاند

پلتفرم آموزش معلمان مبتنی بر یادگیری مستمر و شخصی سازی شده. این سیستم اجرای عملی دانش جدید را از طریق بازیابی همتایان، بازخوردهای سازمانی و منتورینگ تخصصی تسهیل می کند TeachersPro. با ترکیب فناوری و رویکردهای پیشرفته آموزشی (پداگوژی)، به ارتقای مهارت های تدریس و

است.

[www.wallid.co](http://www.wallid.co)

می کند.

[www.towerscem.com](http://www.towerscem.com)

بهبود شایستگی های جهانی معلمان کمک

می کند.

[www.teacherspro.com/en](http://www.teacherspro.com/en)



### ZENCORP

برزیل

ارائه دهنده راهکارهای فناوری Industry 4.0 در حوزه های کشاورزی، بیوتکنولوژی و فناوری غذا. محصولات این شرکت شامل راهکارهای IIoT برای اتصال و بهینه سازی تجهیزات صنعتی، خدمات مشاوره ای برای بهبود فرایندها و پذیرش فناوری های جدید، و یک پنل سنسوری با رابط کاربری ساده برای پایش و مدیریت داده های لحظه ای است.

[www.zencorp.es](http://www.zencorp.es)



### WIDMO SPECTRAL TECHNOLOGIES

لهستان

ارائه دهنده راهکارهای پیشرفته برای اکتشاف و تحلیل زیرسطحی زمین. این شرکت با استفاده از رادار نفوذی زمینی طیفی (Spectral Ground-Penetrating Radar) و نرم افزارهای تحلیلی، داده های دقیق زمین شناسی برای صنایع ساخت و ساز، معدن و مدیریت منابع طبیعی فراهم می کند و به افزایش بهره وری و پایداری در این حوزه ها کمک می نماید.

[www.widmo.tech](http://www.widmo.tech)

# Rising **UP** in **Spain**

