

Rising UP in Spain

Terms of reference

2025 Edition

[Pub. 1/01/2025]



This document provides the terms of reference to participate in the
2025 Edition of the Rising UP in Spain Programme.

۱. معرفی برنامه Rising UP in Spain

ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E. (icex.es) یک نهاد دولتی اسپانیایی است که از بین‌المللی‌سازی شرکت‌های اسپانیایی و جذب سرمایه‌گذاری خارجی حمایت می‌کند. این نهاد تحت نظارت وزارت اقتصاد، تجارت و دبیرخانه دولتی تجارت اسپانیا فعالیت می‌کند.

Rising UP in Spain یک برنامه برای جذب استعدادهای فناوری و تجاری است که توسط ICEX-Invest in Spain طراحی شده و ویژه استارت‌آپ‌های خارجی است که قصد دارند در اسپانیا مستقر شوند.

کارآفرینان خارجی و استارت‌آپ‌هایی که برای شرکت در این برنامه انتخاب شوند، خدماتی برای تسریع فرآیند تأسیس شرکت در اسپانیا و رشد پروژه‌هایشان دریافت خواهند کرد.

✦ این برنامه به دو زبان انگلیسی و اسپانیایی اجرا می‌شود.

۲. استارت‌آپ‌ها، چگونه درخواست ارسال کنند؟

کاندیداهای واجد شرایط برای شرکت در برنامه Rising UP in Spain شامل استارت‌آپ‌های خارجی هستند که قصد راه‌اندازی شرکت در اسپانیا را دارند و از ظرفیت رشد بالا برخوردارند. این رشد باید مرتبط با توسعه فناوری‌های مقیاس‌پذیر و دارای درجه بالایی از نوآوری باشد.

- هر استارت‌آپ فقط می‌تواند یک درخواست ارسال کند. استارت‌آپ‌هایی که در دوره‌های قبلی از این برنامه بهره‌مند شده‌اند، ممکن است از پذیرش مستثنا شوند.
- استارت‌آپ‌های خارجی که در اسپانیا مستقر شده‌اند و حداکثر ۶ ماه قبل از پایان مهلت ثبت‌نام فعالیت خود را آغاز کرده‌اند، می‌توانند درخواست ارسال کنند.
- افراد خارجی که به دنبال راه‌اندازی استارت‌آپ در اسپانیا هستند نیز واجد شرایط خواهند بود.

✦ درخواست‌های مربوط به نسخه ۲۰۲۵ باید به صورت آنلاین در لینک زیر ارسال شوند:

<https://www.investinspain.org/en/risingup/application-form>

ثبت‌نام در طول سال امکان‌پذیر است. درخواست‌هایی که بین ژانویه تا دسامبر ۲۰۲۵ توسط Invest in Spain تأیید شوند، تحت شرایط نسخه ۲۰۲۵ بررسی خواهند شد.

⚠ ICEX-Invest in Spain حق دارد درخواست‌هایی که به درستی تکمیل نشده‌اند یا شرایط لازم را ندارند، رد کند.

۳. ارزیابی استارت‌آپ‌ها

استارت‌آپ‌های ارسالی توسط متقاضیان بر اساس معیارهای زیر ارزیابی شده و امتیازی بین ۰ تا ۱۰۰ دریافت خواهند کرد:

میزان نوآوری فناوریانه

مقیاس‌پذیری پروژه

تیم مدیریتی، صلاحیت‌های حرفه‌ای، تجربه و میزان تعهد به پروژه

قابلیت اقتصادی و مالی مدل کسب‌وکار

امکان‌پذیری سرمایه‌گذاری در اسپانیا

CEX-Invest in Spain امکان است در طول فرآیند ارزیابی از مشاوران خارجی نیز استفاده کند.

این ارزیابی بر اساس اطلاعات ارائه‌شده در فرم درخواست انجام خواهد شد. علاوه بر این، در صورت لزوم، تیم مدیریتی برنامه ممکن است برای بهبود دقت ارزیابی، از متقاضیان درخواست مصاحبه کند. حد نصاب قبولی در این ارزیابی، کسب حداقل امتیاز ۶۰ است.

۴. خدمات ویژه استارت‌آپ‌های پذیرفته‌شده

استارت‌آپ‌هایی که در مرحله ارزیابی حداقل ۶۰ امتیاز کسب کنند و همچنین اقداماتی را برای تأسیس شرکت در اسپانیا انجام دهند، به عنوان ذینفعان این برنامه دعوت خواهند شد. برای بهره‌مندی از این برنامه، استارت‌آپ‌ها باید نامه دعوت را بپذیرند.

حداکثر تعداد استارت‌آپ‌های شرکت‌کننده در نسخه ۲۰۲۵ این برنامه، ۵۰ مورد خواهد بود. استارت‌آپ‌های پذیرفته‌شده ممکن است از خدمات زیر بهره‌مند شوند:

الف. مشاوره حقوقی و پشتیبانی در امور اسناد رسمی (Gestoría)

خدمات مشاوره حقوقی و پشتیبانی در امور اسناد رسمی توسط یک شرکت حقوقی همکار با این برنامه ارائه خواهد شد. این خدمات رایگان شامل هزینه‌های رسمی مربوط به فرآیندهای قانونی نمی‌شود. علاوه بر این، خدماتی مانند تدوین طرح کسب‌وکار، تنظیم توافق‌نامه سهامداران، ارائه گزینه‌های سهام، تأمین مالی و سایر نیازهای مشابه در خدمات رایگان این برنامه گنجانده نشده است.

- برنامه‌ریزی برای ایجاد شرکت (انتخاب نوع شرکت، مدارک موردنیاز در کشور مبدأ، ساختار کسب‌وکار، و ارائه مشاوره کلی).
- دریافت ویزای اقامت برای فعالیتهای کارآفرینی یا اقتصادی (ویزای کارآفرینی).
- کمک در فرآیندهای دریافت NIE کد شناسایی خارجی‌ها، NIF کد مالیاتی، گواهی شناسایی الکترونیکی برای انجام امور آنلاین، و سایر اقدامات مرتبط به تأسیس شرکت.
- ثبت رسمی شرکت نزد دفتر اسناد رسمی و درج آن در سامانه ثبت رسمی کسب‌وکار.

ب. برنامه شتابدهی اختصاصی

برنامه شتابدهی با همکاری شرکای خارج از ICEX-Invest in Spain ارائه خواهد شد و شامل موارد زیر است:

ارزیابی اولیه و تدوین برنامه شتابدهی اختصاصی

شرکت در دوره‌های آموزشی تخصصی

اختصاص یک مشاور باتجربه که به‌طور دوره‌ای راهنمایی ارائه می‌دهد

ارتباط با سرمایه‌گذاران از طریق شرکت در Demo Days

این برنامه همچنین ادغام استارت‌آپ‌های شرکت‌کننده را در زیست‌بوم نوآوری اسپانیا از طریق موارد زیر تسهیل خواهد کرد:

حضور در رویدادهای مرتبط

افزایش دیده‌شدن استارت‌آپ از طریق معرفی در رسانه‌ها

شبکه‌سازی با سایر ذینفعان برنامه Rising UP in Spain در یک فروم آنلاین

علاوه بر این، برنامه، استارت‌آپ‌های پذیرفته‌شده را با شرکای محلی که به دنبال فناوری‌های متناسب با نیازهای خود هستند،

مرتبط خواهد کرد ICEX-Invest in Spain. و شرکای آن در شناسایی این شرکا و فرصت‌های همکاری به استارت‌آپ‌ها

کمک خواهند کرد.

CEX-Invest in Spain همچنین ممکن است شرکای محلی را در بخش‌ها یا حوزه‌های خاص دعوت کند تا چالش‌های

فناورانه خود را از طریق برنامه Rising UP in Spain ارائه دهند. این شرکای محلی می‌توانند راه‌حل‌های فناوری ارائه‌شده

توسط استارت‌آپ‌ها را بررسی کرده و فرصت‌های همکاری را ارزیابی کنند.

پس از اتمام مدت مشارکت در برنامه و تأسیس شرکت در اسپانیا، استارت‌آپ می‌تواند همچنان بخشی از جامعه Rising

UP in Spain باقی بماند و از طریق فروم این برنامه با دیگران در ارتباط باشد.

۵. مدت زمان برنامه

مشارکت استارت‌آپ‌ها در برنامه از لحظه پذیرش نامه دعوت آغاز می‌شود. استارت‌آپ‌های پذیرفته‌شده می‌توانند از مزایای

برنامه از تاریخ پذیرش نامه دعوت تا حدود شش ماه پس از ورود به اسپانیا بهره‌مند شوند.

پیش از ورود به اسپانیا، این برنامه حداکثر به مدت چهار ماه خدمات حقوقی و کمک در فرآیند درخواست ویزای اقامت

برای فعالیت‌های کارآفرینی یا اقتصادی (ویزای کارآفرینی) را ارائه خواهد کرد. همچنین، در این مدت یک جلسه اولیه

برای ارزیابی نیازهای شتابدهی استارت‌آپ برگزار خواهد شد.

مدت همکاری بین استارت‌آپ و شریک محلی بر اساس شرایط و مهلت‌هایی که خود طرفین توافق می‌کنند، تعیین خواهد

شد.

CEX-Invest in Spain ممکن است مشارکت یک استارت‌آپ را در صورتی که تشخیص دهد امکان تأسیس شرکت در

اسپانیا به دلیل شرایط خاصی به خطر افتاده است، متوقف کند.

۶. استفاده، محرمانگی و حفاظت از داده‌ها

ICEX-Invest in Spain اطلاعات مربوط به استارت‌آپ‌ها و شرکای محلی را صرفاً در چارچوب نیازهای برنامه Rising UP in Spain پردازش کرده و از این اطلاعات برای هیچ هدفی غیر از مدیریت مناسب برنامه استفاده نخواهد کرد.

ICEX-Invest in Spain ممکن است اطلاعات لازم برای مدیریت برنامه را با همکاران خود به اشتراک بگذارد. این همکاران موظف به رعایت تعهدات محرمانگی در قبال این داده‌ها هستند.

استارت‌آپ‌هایی که مرحله ارزیابی را با موفقیت پشت سر می‌گذارند، به شرکای محلی برنامه اجازه می‌دهند که به اطلاعات ارائه‌شده در فرم درخواست، از جمله اطلاعات تماس، دسترسی داشته باشند. همچنین، استارت‌آپ‌هایی که به عنوان ذینفعان برنامه پذیرفته می‌شوند، به ICEX-Invest in Spain اجازه می‌دهند که لوگو و نام آن‌ها را در وبسایت برنامه نمایش دهد.

ICEX-Invest in Spain داده‌های شرکت‌کنندگان را برای حداقل مدت زمان قانونی لازم به منظور اجرای صحیح برنامه و همچنین برای پاسخ‌گویی به هرگونه مسئولیت یا الزام قانونی حفظ خواهد کرد.

شرکت‌کنندگان حق دارند که درخواست دسترسی، اصلاح، حذف، مخالفت، محدودسازی یا انتقال داده‌های شخصی خود را ارائه دهند. برای این منظور، لازم است درخواست خود را به همراه یک مدرک شناسایی معتبر به آدرس زیر ارسال کنند:

✉ delegadoprotecciondatos@icex.es

علاوه بر این، اگر فردی معتقد باشد که حقوق او در زمینه حفاظت از داده‌های شخصی نقض شده است، می‌تواند شکایت خود را به آژانس حفاظت از داده‌های اسپانیا (Agencia Española de Protección de Datos) از طریق وبسایت www.aepd.es یا از طریق نماینده حفاظت از داده‌ها ارائه دهد.

۷. شرایط عمومی

این شرایط برای درخواست‌هایی که بین ژانویه ۲۰۲۵ تا دسامبر ۲۰۲۵ توسط ICEX-Invest in Spain پذیرفته شوند، اعمال خواهد شد.

ICEX-Invest in Spain این حق را برای خود محفوظ می‌دارد که صورتی که مشخص شود یک استارت‌آپ پذیرفته‌شده در فعالیتهای تجاری منفی یا کلاهبرداری‌هایی که می‌توانند به اعتبار برنامه یا سایر شرکت‌کنندگان آسیب برسانند، دخیل بوده است، مشارکت آن را لغو کند.

در صورت تأخیر، تعلیق یا لغو برنامه به دلایلی که خارج از کنترل ICEX-Invest in Spain باشد، این نهاد مسئولیتی در قبال زیان‌های احتمالی واردشده به شرکت‌کنندگان نخواهد داشت.

فرآیند ثبت نام در برنامه Rising UP in Spain

برای ثبت نام در برنامه Rising UP in Spain، لازم است فرم درخواست را از طریق لینک زیر تکمیل کنید:

فرم آنلاین درخواست

لطفاً توجه داشته باشید که فرم درخواست شامل ۴ بخش است که باید تکمیل شوند:

- ۱- مشخصات متقاضی (حقیقی یا حقوقی)
- ۲- ارزیابی پروژه
- ۳- شرکای بالقوه در اسپانیا که می توانند به توسعه پروژه شما کمک کنند (مراکز تحقیق و توسعه، دانشگاه ها، پارک های علم و فناوری و سایر اطلاعات مرتبط)
- ۴- حفاظت از داده های شخصی

پس از تکمیل فرم و کلیک بر روی دکمه "ذخیره"، یک ایمیل تأییدیه حاوی شماره درخواست شما

(فرمت: RSS-xxxxxxx): دریافت خواهید کرد.

در ادامه، اطلاعات مورد نیاز در فرم درخواست ارائه شده است. فیلدهایی که با (*) مشخص شده اند، الزامی هستند.

در اینجا نمونه ای جهت مطالعه موارد مورد نیاز تقدیم میگردد. پیشنهاد می شود قبل از تکمیل فرم آنلاین، این فرم را تکمیل نمایید.

ایمیل در صورت نیاز به اطلاعات تکمیلی: risingup@icex.es

A. If you are a Company with no branch in Spain

Name *

Surname *

Company role *

Company Name *

Trade Name

Sector / Industry*

Country of origin *

City *

Street Name *

Number

Postal Code

Phone Number *

Contact E-mail *

Website*

Foundation year

Partners with a stake in the capital stock (if any): (max 255)

Tell us about your partners in the startup

Is your startup a software or a hardware company?

Choose one ▼

1. Project Description Min (600) - Max (3000): *

Describe which intentions you have in Spain

2. PROJECT EVALUATION

2.A. TEAM (25% of total score)

Management team qualifications, experience and motivations. – Max (800): *

A brief background about the team and their role in the company

How many members are dedicated full-time to the Company? Which roles. - Max (800):

Who is working for your startup full-time

2.B. ECONOMIC AND FINANCIAL VIABILITY (25% of total score)

	ACTUAL DATA		FORECASTS		
	2023	2024	2025	2026	2027
Turnover (€)					
Gross Profit (€)					
Own resources (€)					
Number of employees					

*Please, if you work in a different currency, exchange your data to Euros before writing them down.

Funding rounds and external investor - Max (800):

If you have received money from private investors or public money, tell us here

2.C. PRODUCT VALIDATION AND GROWTH POTENTIAL (25% of total score)

Product development – Min (400) - Max (1200): *

What makes your product special

Current customers - Max (800): *

Who is already enjoying your product

Target market - Max (800):

Which markets you have in mind to reach once you establish in Spain

Distribution and marketing - Max (800):

Explain us your strategy to expand your product

2.D. INNOVATIVE AND DISRUPTIVE CAPACITY (25% of total score)

Own technology - Max (800):

What are the unique strengths of your product

Agreements and partnerships with third parties - Max (800):

Who is collaborating with you already

3. PARTNERS IN SPAIN OF INTEREST FOR THE DEVELOPMENT OF YOUR PROJECT (R&D CENTERS, UNIVERSITIES, SCIENCE AND TECHNOLOGY PARKS,...) AND OTHER INFORMATION OF INTEREST Max (1600):

Any further info you want to share about your project in Spain

Link to promotional material:

If you have any pitch, brochure, etc. to help us understand better your startup

How did you hear about us? *

Choose one ▼

B. If you are a Company with branch in Spain already:

Name *

Surname *

Company role *

Company Name *

Trade Name

CIF *

Comunidad Autónoma *

Choose one ▼

Provincia *

Localidad *

Sector / Industry*

Country of origin *

Street Name *

Number

Postal Code *

Phone Number *

Contact E-mail *

Website*

Foundation year

Partners with a stake in the capital stock (if any): (max 255)

Tell us about your partners in the startup

☐

Do you have a parent company outside Spain?

Is your startup a software or a hardware company?

1. Project Description Min (600) - Max (3000): *

Describe which intentions you have in Spain

2. PROJECT EVALUATION

2.A. TEAM (25% of total score)

Management team qualifications, experience and motivations. – Max (800): *

A brief background about the team and their role in the company

How many members are dedicated full-time to the Company? Which roles. - Max (800):

Who is working for your startup full-time

2.B. ECONOMIC AND FINANCIAL VIABILITY (25% of total score)

	ACTUAL DATA		FORECASTS		
	2023	2024	2025	2026	2027
Turnover (€)					
Gross Profit (€)					
Own resources (€)					
Number of employees					

*Please, if you work in a different currency, exchange your data to Euros before writing them down.

Funding rounds and external investor - Max (800):

If you have received money from private investors or public money, tell us here

2.C. PRODUCT VALIDATION AND GROWTH POTENTIAL (25% of total score)

Product development – Min (400) - Max (1200): *

What makes your product special

Current customers - Max (800): *

Who is already enjoying your product

Target market - Max (800):

Which markets you have in mind to reach once you establish in Spain

Distribution and marketing - Max (800):

Explain us your strategy to expand your product

2.D. INNOVATIVE AND DISRUPTIVE CAPACITY (25% of total score)

Own technology - Max (800):

What are the unique strengths of your product

Agreements and partnerships with third parties - Max (800):

3. PARTNERS IN SPAIN OF INTEREST FOR THE DEVELOPMENT OF YOUR PROJECT (R&D CENTERS, UNIVERSITIES, SCIENCE AND TECHNOLOGY PARKS,...) AND OTHER INFORMATION OF INTEREST Max (1600):

Any further info you want to share about your project in Spain

Link to promotional material:

If you have any pitch, brochure, etc. to help us understand better your startup

How did you hear about us? *

Choose one ▼

C. If you are an individual:

Name *

Surname *

Project Name *

Sector / Industry*

Choose one ▼

Country of origin *

Choose one ▼

City

Street Name

Number

Postal Code

Phone Number *

E-mail *

Website

Partners with a stake in the capital stock (if any): (max 255)

Tell us about your partners in the startup

Is your startup a software or a hardware company?

Choose one ▼

1. Project Description Min (600) - Max (3000): *

Describe which intentions you have in Spain

2. PROJECT EVALUATION

2.A. TEAM (25% of total score)

A brief background about the team

Management team qualifications, experience and motivations. – Max (800): *

A brief background about the team and their role in the company

How many members are dedicated full-time to the Company? Which roles. - Max (800):

Who is working for your startup full-time

2.B. ECONOMIC AND FINANCIAL VIABILITY (25% of total score)

	ACTUAL DATA		FORECASTS		
	2023	2024	2025	2026	2027
Turnover (€)					
Gross Profit (€)					
Own resources (€)					
Number of employees					

*Please, if you work in a different currency, exchange your data to Euros before writing them down.

Funding rounds and external investor - Max (800):

If you have received money from private investors or public money, tell us here

2.C. PRODUCT VALIDATION AND GROWTH POTENTIAL (25% of total score)

Product development – Min (400) - Max (1200): *

What makes your product special

Current customers - Max (800): *

Who is already enjoying your product

Target market - Max (800):

Which markets you have in mind to reach once you establish in Spain

Distribution and marketing - Max (800):

Explain us your strategy to expand your product

2.D. INNOVATIVE AND DISRUPTIVE CAPACITY (25% of total score)

Own technology - Max (800):

What are the unique strengths of your product

Agreements and partnerships with third parties - Max (800):

Who is collaborating with you already

3. PARTNERS IN SPAIN OF INTEREST FOR THE DEVELOPMENT OF YOUR PROJECT (R&D CENTERS, UNIVERSITIES, SCIENCE AND TECHNOLOGY PARKS,...) AND OTHER INFORMATION OF INTEREST Max (1600):

Any further info you want to share about your project in Spain

Link to promotional material:

If you have any pitch, brochure, etc. to help us understand better your startup

How did you hear about us? *

Choose one ▼

